

Fund Channel Investment Partners OPCVM luxembourgeois

Avril 2023



Sommaire

À l'intention des investisseurs potentiels	3
Descriptions des Compartiments	4
FCH Morgan Stanley Sustainable Euro Strategic Bond	5
FCH JPMorgan Emerging Markets Investment Grade Bond	9
FCH JPMorgan US Equity Focus	11
FCH UBS European Opportunity Sustainable Equity	13
FCH Epsilon EM Bond Total Return Enhanced	15
FCH Fidelity Europe Equity	17
FCH M&G Global Dividend	19
FCH Allianz Euro Credit SRI	21
FCH AXA IM US Corporate Intermediate Bonds	24
FCH Berenberg European Equity	27
FCH BlueBay Investment Grade Euro Aggregate Bond	30
FCH BlueBay Investment Grade Euro Bond ESG	33
FCH EDR Financial Bonds	37
FCH Fidelity Euro Bond	40
FCH HSBC Euro High Yield Bond	43
FCH Janus Henderson Horizon Euro Corporate Bond	46
FCH Jupiter Dynamic Bond	49
FCH Lonvia Avenir Mid-Cap Europe	52
FCH Loomis Sayles US Growth Equity	56
FCH MetLife US Corporate Fixed Income	59
FCH Muzinich Enhancedyield Short-Term	62
FCH Neuberger Berman Euro Opportunistic Bond	66
FCH Neuberger Berman US Large Cap Value	70
FCH Shenkman US Short Duration High Income	74
FCH Vontobel Emerging Markets Debt	77
LA SICAV	115
LA SOCIÉTÉ DE GESTION	122
Annexe I - Utilisation d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total	128
Annexe II - Informations précontractuelles dans le cadre du règlement sur la publication d'informations	131

À l'intention des investisseurs potentiels

Tout investissement comporte des risques

Avec ces Compartiments, comme avec la plupart des investissements, les performances passées ne préjugent pas des performances futures. Rien ne garantit qu'un Compartiment atteindra ses objectifs ou réalisera un quelconque niveau de performance.

Les investissements du Compartiment ne sont pas des dépôts bancaires. La valeur de votre investissement peut augmenter ou diminuer et vous pouvez perdre de l'argent. Aucun Compartiment visé au présent prospectus n'a été conçu comme un plan d'investissement complet et tous les Compartiments ne conviennent pas nécessairement à tous les investisseurs.

Avant d'investir dans un Compartiment, vous devez connaître les risques, les coûts et les conditions de cet investissement. Vous devez également vous assurer que les caractéristiques de l'investissement sont compatibles avec votre propre situation financière et votre tolérance aux risques.

En tant qu'investisseur potentiel, il est de votre responsabilité de connaître et de respecter les lois et réglementations qui s'appliquent à vous et de connaître les éventuelles répercussions fiscales de votre investissement. Nous recommandons à chaque investisseur de faire appel à un conseiller en placements, un conseiller juridique et un conseiller fiscal avant tout investissement.

Veuillez noter que toute différence entre les devises des titres inclus dans le portefeuille, les devises des classes d'actions et votre devise nationale vous exposera à un risque de change. En outre, si votre devise nationale est différente de la devise dans laquelle la classe d'actions que vous détenez communique ses performances, la performance dont vous bénéficiez en tant qu'investisseur peut être sensiblement différente de la performance publiée.

Qui peut investir dans ces Compartiments?

Distribuer ce prospectus, proposer ces actions à la vente ou investir dans ces actions n'est autorisé que dans les régions où les actions sont enregistrées pour pouvoir être vendues au public ou dans les régions où la vente n'est pas interdite par des lois ou réglementations locales. Le présent prospectus ne constitue ni une offre ni une sollicitation dans un territoire où pareille offre ou sollicitation n'est pas autorisée par la loi.

Ces actions ne sont pas enregistrées auprès de la Securities and Exchange Commission américaine ni auprès d'aucune autre entité américaine, fédérale ou autre. En conséquence, à moins que la SICAV n'ait l'assurance qu'il ne s'agit pas d'une violation des lois américaines relatives aux valeurs mobilières, ces actions ne peuvent être proposées ou vendues aux ressortissants américains.

Pour plus d'informations sur les restrictions à la propriété d'actions ou pour demander l'accord du conseil en vue d'investir dans une classe soumise à restrictions, veuillez nous contacter (voir page 113).

Informations sur lesquelles se baser

Avant de décider d'investir ou non dans un compartiment, vous devez consulter le présent prospectus, le document des informations clés pour l'investisseur (DICI), le formulaire de demande et le dernier rapport annuel du compartiment, s'il est disponible. Ces documents sont distribués ensemble (avec le dernier rapport semestriel, s'il a été publié) et le présent prospectus doit être lu avec les autres documents. En acquérant des actions dans l'un de ces compartiments, vous êtes réputé avoir accepté les modalités décrites dans ces documents.

Ensemble, ces documents contiennent les seules informations approuvées sur les compartiments et la SICAV. Le conseil ne peut être tenu responsable de toute déclaration ou information sur les compartiments ou la SICAV qui ne figure pas dans ces documents. En cas de discordances entre les traductions du présent prospectus, la version anglaise prévaut.

Certains termes utilisés dans le présent prospectus sont définis à la page 124.

Descriptions des Compartiments

Introduction aux compartiments

Tous les compartiments décrits ici font partie de Fund Channel Investment Partners, une SICAV qui fait office de structure faîtière. La SICAV propose aux investisseurs une gamme de compartiments ayant des stratégies et des objectifs différents, et gère les actifs de ces compartiments au profit des investisseurs.

Cette section décrit les objectifs d'investissement spécifiques de chaque compartiment ainsi que les principaux titres dans lesquels ils peuvent investir et d'autres caractéristiques essentielles. Par ailleurs, tous les compartiments sont soumis aux politiques et restrictions d'investissement générales décrites à partir de la page 92.

Le conseil de la SICAV assume la responsabilité générale des opérations de la SICAV et de ses activités d'investissement, y compris les activités d'investissement de tous les compartiments. Le conseil délègue la gestion quotidienne des compartiments à la société de gestion, qui, à son tour, délègue certaines de ses responsabilités à différents gestionnaires de placements et autres prestataires de services.

Le conseil conserve le pouvoir de surveillance sur la société de gestion. Vous trouverez plus d'informations sur la SICAV, le conseil, la société de gestion et les prestataires de services à partir de la page 113.

Pour plus d'informations sur les commissions et frais que vous pourriez payer dans le cadre de votre investissement, veuillez consulter les sections suivantes :

- Frais maximums pour la souscription, la conversion et le rachat d'actions : veuillez consulter la section « Investir dans les Compartiments » (page 100).
- Frais prélevés sur votre investissement : veuillez vous consulter la section « Investir dans les Compartiments » (page 100).
- Frais réels récents : le document DICI (informations clés pour l'investisseur) applicable ou le dernier rapport financier de la SICAV.
- Frais pour la conversion de devises, les transactions bancaires et les conseils en placements: votre conseiller financier, l'agent de transfert (page 124) ou d'autres prestataires de services, le cas échéant.

Abréviations des devises	
AUD	Dollar australien
CAD	Dollar canadien
CHF	Franc suisse
CZK	Couronne tchèque
DKK	Couronne danoise
EUR	Euro
GBP	Livre sterling britannique
HKD	Dollar de Hong Kong
JPY	Yen japonais
NOK	Couronne norvégienne
NZD	Dollar néo-zélandais
PLN	Zloty polonais
RMB	Renminbi chinois
SEK	Couronne suédoise
SGD	Dollar de Singapour
USD	Dollar des États-Unis

FCH Morgan Stanley Sustainable Euro Strategic Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'offrir un taux de rendement relatif mesuré en euros attractif, en investissant dans des titres qui répondent aux critères ESG des titres à revenu fixe du Gestionnaire de placements tout en intégrant des caractéristiques ESG par l'exclusion des secteurs et des émetteurs à faibles scores de durabilité globaux, et en maintenant une empreinte carbone inférieure à celle de la composante obligation d'entreprise de l'Indice de référence, tout en tenant compte des objectifs de réchauffement climatique à long terme de l'Accord de Paris.

Investissements

Le compartiment investira principalement dans des émissions de titres à revenu fixe libellés en euros, qu'ils soient émis par des sociétés, des États ou des émetteurs garantis par un État, des entités supranationales et d'autres entités publiques, et sous réserve du droit applicable, à concurrence de 20 % de ses actifs nets dans des MBS/ABS.

Les titres à revenu fixe peuvent être de toute qualité de crédit avec une notation minimale de B- au moment de l'achat.

Le compartiment peut, à titre accessoire, investir dans des titres à revenu fixe et dans des obligations perpétuelles non libellés en euros.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des Coco et jusqu'à 10 % dans d'autres obligations convertibles.

Le compartiment peut investir dans des titres à revenu fixe acquis sur le Marché obligataire interbancaire chinois via Bond connect. Les investissements du compartiment dans ces titres ne dépasseront pas 5 % de ses actifs.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM, y compris des fonds du marché monétaire.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Bloomberg Euro-Aggregate Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est principalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart avec l'indice de référence devrait être important.

Processus de gestion

Le processus d'investissement combine une évaluation macroéconomique top-down et une analyse fondamentale bottom-up rigoureuse.

D'un point de vue top-down, le gestionnaire de placements cherche à déterminer les thèmes qui influencent les prix des actifs à travers les taux, les pays et les devises, et à évaluer l'ensemble des opportunités d'investissement sur la base d'une thèse d'investissement thématique. Le processus top-down utilise une combinaison d'analyse fondamentale et quantitative pour identifier et évaluer ces opportunités d'investissement.

Le processus top-down est dirigé par l'équipe d'allocation d'actifs, qui identifie les meilleures opportunités dans chaque sous-secteur du marché obligataire, ainsi que les positions en taux d'intérêt et en devises, afin de créer une combinaison optimale de toutes les sous-classes d'actifs. L'équipe examine les corrélations et les risques inhérents à chaque idée d'opération.

Du point de vue bottom-up, les équipes de recherche utilisent une analyse fondamentale approfondie, complétée par des outils quantitatifs, pour générer des idées d'investissement bottom-up et sont responsables de la sélection des titres.

L'engagement envers la recherche est illustré par l'intégration des équipes de recherche et de gestion de portefeuille, qui garantissent l'incorporation des résultats de la recherche dans les activités de gestion de portefeuille.

En définitive, l'équipe cherche à sélectionner l'opération présentant le meilleur profil risque/rendement pour exploiter un thème d'investissement spécifique. Une caractéristique clé de notre philosophie d'investissement est le débat en interne, ce qui permet de tester minutieusement les idées d'investissement.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales conformément à l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire de placements intègre, à sa discrétion, des thèmes durables et des enjeux ESG dans sa prise de décision d'investissement, comme détaillé ci-dessous. En outre, le gestionnaire de placements peut inclure l'évaluation des contributions positives et négatives aux Objectifs de développement durable des Nations unies et échanger avec les directions des entreprises sur les pratiques de gouvernance d'entreprise et sur ce qu'il estime être des questions environnementales et/ou sociales importantes pour les entreprises.

Les investissements ne doivent pas sciemment inclure une société dont l'activité professionnelle implique ce qui suit :

- la fabrication ou la production de ce qui suit :
 - armes controversées ;
 - armes à feu civiles ;
 - tabac, ou une société qui tire plus de 10 % de ses revenus de la distribution ou de la vente au détail de tabac ; et
 - jeux de hasard, lorsque la société tire plus de 10 % de ses revenus d'une telle activité.

Concernant les activités liées aux carburants fossiles, les investissements ne doivent pas sciemment inclure une société dont l'activité professionnelle implique ce qui suit :

- l'exploitation minière et l'extraction du charbon thermique;
- la production d'énergie au charbon, lorsque la société tire plus de 10 % de ses revenus de cette activité ;
- l'extraction ou la production de sables bitumineux, lorsque la société tire plus de 5 % de ses revenus de cette activité ; et
- l'extraction ou la production de pétrole ou de gaz en Arctique, lorsque la société tire plus de 5 % de ses revenus de cette activité.

Par exception à ce qui précède, le compartiment peut investir dans des Obligations durables (voir ci-dessous) ou d'autres titres de créance spécifiquement émis pour lever des fonds pour des projets liés au climat ou à l'environnement, même s'ils sont émis par des émetteurs qui font autrement l'objet de l'exclusion relative aux combustibles fossiles ci-dessus, tant que le gestionnaire de placements a déterminé que les objectifs de ces instruments sont cohérents avec une réduction des émissions de carbone de l'émetteur. L'investissement dans ces instruments sera soumis à la diligence du gestionnaire de placements.

Outre les exclusions sectorielles ci-dessus, le gestionnaire de placements surveille les pratiques commerciales de manière continue, par le biais de données sur les controverses ESG et le filtrage par normes provenant de fournisseurs tiers.

Le compartiment n'investira pas dans des titres d'émetteurs que le gestionnaire de placements estime très controversés sur la base des notations des fournisseurs de données ESG pertinents, sans que des mesures correctives n'aient été prises, selon le gestionnaire de placements. Le compartiment n'investira pas non plus dans des titres d'émetteurs qui ne respectent pas les principes fondamentaux du Pacte mondial des Nations unies ou de l'OIT, et qui n'ont pas pris de mesures correctives appropriées selon le gestionnaire de placements.

Le gestionnaire de placements peut, au fil du temps et à sa discrétion, choisir d'appliquer des restrictions d'investissement supplémentaires liées aux facteurs ESG qu'il estime compatibles avec ses objectifs d'investissement. Ces restrictions supplémentaires seront communiquées dès leur mise en œuvre sur https://www.morganstanley.com/im/en-gb/institutional-investor/about-us/sustainable-investing.html.

Pour ses investissements dans des titres à revenu fixe émis par des sociétés, le compartiment investira uniquement dans les 80 % des sociétés aux meilleurs scores ESG de chaque sous-secteur de l'Indice de référence. Les scores ESG sont déterminés par le gestionnaire de placements. Pour ce faire, il utilisera des données de tiers portant sur des thèmes ESG tels que la décarbonisation

et le risque climatique, l'économie circulaire et la réduction des déchets, la diversité et l'inclusivité, et le caractère convenable et résilient des emplois. Pour les investissements du compartiment dans des titres à revenu fixe émis par des États souverains, le compartiment investira dans les 80 % des États souverains aux meilleurs scores ESG selon le gestionnaire de placements, sauf si le gestionnaire de placements perçoit qu'un État souverain parmi les 20 % les moins bien notés démontre une dynamique de durabilité positive et/ou émet une Obligation durable (voir ci-dessous). Le compartiment n'investira pas dans des obligations souveraines non notées par le gestionnaire de placements. Les critères ESG susmentionnés doivent entraîner une réduction d'au moins 20 % de l'univers d'investissement d'entreprises et d'États souverains, et le Conseiller en investissement mettra tout en œuvre pour s'assurer qu'au moins 90 % des entreprises du portefeuille sont évaluées par le biais de sa méthodologie de notation ESG. Le processus de filtrage positif et la méthodologie sont disponibles sur le site Internet suivant : https://www.morganstanley.com/im/en-gb/institutional-investor/about-us/sustainable-investing.html.

Les investissements déjà détenus par le compartiment qui deviennent l'objet de restrictions en raison de l'application des critères ESG susmentionnés seront vendus. Ces ventes auront lieu sur une période déterminée par le gestionnaire de placements, en tenant compte du meilleur intérêt des Actionnaires du compartiment.

Pour la partie du compartiment investie dans des obligations émises par des entreprises, le compartiment maintiendra une empreinte carbone inférieure à celle de la composante d'obligation d'entreprise de l'Indice de référence, en tenant compte des objectifs de réchauffement climatique à long terme de l'Accord de Paris. L'empreinte carbone est mesurée comme l'intensité carbone moyenne pondérée définie comme les tonnes de CO2 pour un million de dollars de chiffre d'affaires. Les obligations durables avec des objectifs liés au climat peuvent avoir une empreinte carbone différente de celle des émetteurs des obligations. Dans ce cas, le gestionnaire de placements communiquera sa méthodologie pour déterminer l'empreinte carbone pertinente de ces instruments.

Dans le cadre de sa stratégie, le gestionnaire de placements peut investir une partie du compartiment dans des fonds durables, définis comme des obligations durables labellisées pour lesquelles l'émetteur s'est engagé à financer ou à atteindre des objectifs environnementaux et/ou sociaux spécifiques, y compris sur la base des principaux labels d'obligations émis à ce jour, y compris ceux reconnus par l'International Capital Market Association (ICMA) :

- Obligations vertes;
- Obligations durables;
- Obligations liées à la durabilité.

Comme indiqué ci-dessus, le gestionnaire de placements utilise des données et des scores ESG de tiers. Les données sur des émetteurs ou des thèmes ESG spécifiques, ou sur les exclusions indiquées ci-dessus, pourraient ne pas toujours être disponibles et/ou le gestionnaire de placements peut faire des estimations à l'aide de méthodologies ou d'évaluations internes. Les méthodologies utilisées par différents fournisseurs de données peuvent également varier et aboutir sur des scores différents.

Pour plus d'informations sur la politique de durabilité du gestionnaire de placements et sur la façon dont les caractéristiques environnementales ou sociales sont évaluées, rendez-vous sur https://www.morganstanley.com/im/en-gb/institutional-investor/about-us/sustainable-investing.html.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Morgan Stanley Investment Management Ltd.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Risque de concentration
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Contrepartie
- Risque géographique (Chine)
- Risque géographique (MENA)
- Risque géographique (Russie)
- Crédit
- Risque de change
- Instruments dérivés
- Défaut
- Position défensive
- Risque lié aux marchés émergents

- Investissement durable
- Couverture
- · Risque high yield
- Risque de taux d'intérêt
- Fonds d'investissement
- Juridique
- Liquidité
- · Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Obligations perpétuelles
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Volatilité

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence du risque Bloomberg Euro-Aggregate Index

Levier brut attendu 130 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui :

- cherchent à investir dans des titres à revenu fixe ;
- souhaitent réaliser une plus-value à moyen terme ;
- cherchent à obtenir un revenu, que ce soit sous la forme d'une plus-value en capital ou de distributions;
- acceptent les risques liés à ce type d'investissement.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH JPMorgan Emerging Markets Investment Grade Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'obtenir un rendement supérieur aux marchés obligataires de qualité « investment grade » des pays émergents en investissant principalement dans des titres de créance de qualité « investment grade » libellés en USD des marchés émergents.

Investissements

Le compartiment investira principalement dans des titres de créance libellés en USD de qualité « investment grade » émis ou garantis par des États des marchés émergents ou leurs organismes et par des sociétés domiciliées ou exerçant la majeure partie de leur activité économique dans un pays de marché émergent.

Les titres de créance seront notés « investment grade » au moment de l'achat. Cependant, le compartiment peut détenir jusqu'à 10 % de ses actifs dans des titres de qualité inférieure à « investment grade » ou des titres non notés en raison d'abaissements de crédit, de suppression de notation ou de défaut.

Le compartiment peut détenir un maximum de 5 % d'actions à la suite de conversions ou de restructurations de ses avoirs en titres de créance.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des Coco et jusqu'à 5 % dans d'autres Obligations convertibles.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment ne peut utiliser des instruments dérivés qu'à des fins de couverture.

Devise de référence USD

Indice de référence L'indice de référence est composé à 50 % du J.P. Morgan Emerging Markets Bond Index Global Diversified Investment Grade (Total Return Gross) et à 50 % du J.P. Morgan Corporate Emerging Markets Bond Index Broad Diversified Investment Grade (Total Return Gross)

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est principalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le gestionnaire de placements utilise un processus d'investissement global axé sur la recherche qui se concentre sur l'analyse des facteurs fondamentaux, quantitatifs et techniques à travers les pays, les secteurs et les émetteurs.

Le processus d'investissement combine une prise de décision top-down, y compris l'allocation par pays et par secteur, avec une sélection de titres bottom-up dans l'univers des obligations de qualité « investment grade » des marchés émergents.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Au moins 51 % des actifs sont investis dans des émetteurs présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives qui suivent de bonnes pratiques de gouvernance, selon les mesures de la méthodologie de notation ESG propriétaire du gestionnaire de placements et/ou des données de tiers. Le gestionnaire de placements évalue et applique un filtrage d'exclusion basé sur des valeurs et des normes. Pour soutenir cette sélection, il s'appuie sur un ou plusieurs prestataires tiers qui identifient la participation d'un ou plusieurs émetteurs à des activités incompatibles avec les filtres basés sur les valeurs et les normes, ou les revenus qu'ils en ont tirés. La liste des filtres appliqués susceptibles d'entraîner des exclusions est disponible sur le site Internet du Gestionnaire de placements; à l'adresse: https://am.jpmorgan.com/lu/en/asset-management/adv/investment-themes/sustainable-investing/understanding-SFDR/#

Le compartiment intègre systématiquement l'analyse ESG dans ses décisions d'investissement sur au moins 75 % des titres souverains « non-investment grade » et des marchés émergents et 90 % des titres « investment grade » achetés.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

JP Morgan Investment Management Inc.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Risque lié aux instruments dérivés
- Marchés émergents
- Couverture

- Risque high yield
- Taux d'intérêt
- Risque lié aux fonds d'investissement
- Juridique
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui comprennent les risques du compartiment, y compris le risque de perte du capital, et :

- recherchent un rendement d'investissement en s'exposant aux obligations des marchés émergents ;
- comprennent que le portefeuille peut avoir une exposition significative à des actifs plus risqués (comme des actifs à haut rendement et de la dette de marché émergent) et sont disposés à accepter ces risques contre des rendements potentiellement plus élevés ;
- cherchent à l'utiliser dans le cadre d'un portefeuille d'investissement et non comme un programme d'investissement complet.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH JPMorgan US Equity Focus

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'offrir une croissance du capital à long terme en investissant dans un portefeuille concentré de sociétés des États-Unis. Le compartiment vise à surperformer son indice de référence sur un cycle de marché complet (de trois à cinq ans).

Investissements

Le compartiment investira principalement dans des actions de sociétés basées ou effectuant la plupart de leurs activités aux États-Unis.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 20 % de ses actifs dans des ADR/GDR et jusqu'à 10 % dans des REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 10 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment ne peut utiliser des instruments dérivés qu'à des fins de couverture.

Devise de référence USD

Indice de référence S&P 500 Index (rendement total net de 30 % de retenue à la source)

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est principalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le processus d'investissement utilisé dans la gestion du compartiment a été conçu pour maximiser le potentiel de valeur ajoutée des professionnels de l'investissement expérimentés et la recherche propriétaire du gestionnaire de placements.

Le processus d'investissement utilise un processus fondamental de sélection de titres bottom-up pour construire un portefeuille concentré et à haute conviction qui cherche à identifier les idées d'investissement les plus attractives des univers d'investissement de valeur et de croissance.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Au moins 51 % des actifs sont investis dans des sociétés présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives qui suivent de bonnes pratiques de gouvernance, selon les mesures de la méthodologie de notation ESG propriétaire du Gestionnaire de placements et/ou des données de tiers.

Le Gestionnaire de placements évalue et applique un filtrage d'exclusion basé sur des valeurs et des normes. Pour soutenir cette sélection, il s'appuie sur un ou plusieurs prestataires tiers qui identifient la participation d'un ou plusieurs émetteurs à des activités incompatibles avec les filtres basés sur les valeurs et les normes, ou les revenus qu'ils en ont tirés. La liste des filtres appliqués susceptibles d'entraîner des exclusions est disponible sur le site Internet du Gestionnaire de placements; à l'adresse : https://am.jpmorgan.com/lu/en/asset-management/adv/investment-themes/sustainable-investing/understanding-SFDR/#

Le compartiment intègre systématiquement l'analyse ESG dans ses décisions d'investissement sur au moins 90 % des titres achetés.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

JP Morgan Investment Management Inc.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- Risque de concentration
- Change
- Risque lié aux actions
- Risque de couverture
- · Risque lié aux fonds d'investissement
- Risque de liquidité

- Risque de gestion
- Marché
- Risque opérationnel
- Risque lié aux petites et moyennes capitalisations
- · Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui comprennent les risques du compartiment, y compris le risque de perte du capital, et :

- cherchent une croissance du capital à long terme grâce à une large exposition aux marchés d'actions des États-Unis ;
- cherchent à l'utiliser dans le cadre d'un portefeuille d'investissement et non comme un programme d'investissement complet ;
- qualifié de compartiment d'actions dans le cadre de la fiscalité allemande.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un Jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH UBS European Opportunity Sustainable Equity

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'exploiter des opportunités de rendement attractives tout en gardant le niveau de risque sous contrôle, grâce à des investissements dans une sélection d'actions de différents pays et secteurs européens.

Investissements

Le compartiment investit principalement dans des actions ou des titres liés à des actions (y compris jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des ADR/GDR) de grandes sociétés basées en Europe ou y effectuant la plupart de leurs activités.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets (directement ou indirectement via des parts/actions d'OPCVM) dans des sociétés de petite ou moyenne capitalisation basées, ou menant la plupart de leurs activités, dans ces mêmes pays.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 10 % de ses actifs dans des REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 10 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence MSCI Europe (div. nets réinvestis)

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est principalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le gestionnaire de placements sélectionne les sociétés du portefeuille sur la base de critères tels que leur profil environnemental, un engagement supérieur à la moyenne sur les questions sociales et environnementales et une approche de gouvernance d'entreprise distincte.

Le compartiment n'investit pas directement dans des sociétés qui génèrent une partie substantielle de leurs revenus grâce à la production de tabac, au divertissement pour adultes, au charbon ou à l'énergie issue de centrales à charbon.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Le profil de durabilité du compartiment est basé sur la somme de tous les investissements individuels. Par exemple, le compartiment peut investir dans des sociétés dont les principes sont basés sur des enjeux tels que la gouvernance responsable (responsabilité sociale d'entreprise/RSE). Cependant, il peut également investir dans des sociétés actives dans des secteurs qui ont un impact positif sur la durabilité sociétale, selon la définition d'objectifs de durabilité. D'autre part, le compartiment peut également exclure des sociétés, voire des secteurs entiers, dont les activités ont un impact social ou environnemental négatif. L'objectif du processus d'investissement est de sélectionner des sociétés au profil environnemental approprié, avec un engagement social et environnemental supérieur à la moyenne et une approche plus progressive de la gouvernance d'entreprise. L'analyse fondamentale des critères de durabilité/ESG peut inclure divers aspects d'une entreprise, comme son empreinte carbone, la santé et le bien-être des employés, la gestion de la chaîne de valeur, le traitement équitable des clients et les procédures de gouvernance.

Pour plus d'informations sur la politique de durabilité du gestionnaire de placements et sur la façon dont les caractéristiques environnementales ou sociales sont évaluées, rendez-vous sur : https://www.ubs.com/global/en/asset-management/investment-capabilities/sustainability.html

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

UBS Asset Management (UK) Ltd.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- Risque de concentration
- Risque de crédit
- Risque de change
- Instruments dérivés
- Risque lié aux actions
- Risque de couverture
- Risque lié aux fonds d'investissement

- Risque de liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque opérationnel
- Risque lié aux petites et moyennes capitalisations
- Investissements durables
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs de détail ayant des connaissances financières de base et qui :

- peuvent accepter la perte éventuelle du montant de l'investissement ;
- cherchent à accroître la valeur d'investissement tout en accordant un accès quotidien au capital dans des circonstances de marché normales;
- cherchent à répondre aux besoins d'investissement à moyen terme ;
- Qualifié de compartiment d'actions dans le cadre de la fiscalité allemande.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Epsilon EM Bond Total Return Enhanced

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'augmenter la valeur de l'investissement au fil du temps et de surperformer les marchés de la dette à coupon zéro à court terme en euros sur un horizon de trente-six (36) mois.

Investissements

Le compartiment investit principalement dans des obligations d'État et d'entreprise émises dans les marchés émergents, y compris en Chine, et libellées dans n'importe quelle devise. Ces investissements peuvent être de qualité inférieure à « investment grade ».

Plus particulièrement, le compartiment investit au moins 51 % de ses actifs nets totaux dans des titres de créance ou des instruments liés à des titres de créance, y compris des instruments monétaires (à des fins d'investissement ou de trésorerie), d'émetteurs situés, ou menant la plupart de leurs activités, dans les marchés émergents.

La notation minimale de toutes les obligations au moment de l'achat sera CCC. À titre indicatif, le compartiment vise à maintenir une notation moyenne d'au moins B pour la globalité des titres à revenu fixe du portefeuille.

Le compartiment peut investir jusqu'à 5 % de ses actifs nets totaux sur le Marché obligataire interbancaire chinois, directement ou indirectement, via le programme Bond Connect.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des dépôts à terme à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture, d'exposition et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Le compartiment est géré de manière active, sans se rapporter à un indice de référence.

Processus de gestion

La philosophie du compartiment est d'obtenir des rendements positifs dans toutes les conditions de marché, tout en maintenant sous contrôle les risques et la volatilité des actifs gérés.

Pour gérer activement le compartiment, le gestionnaire de placements utilise des analyses macroéconomiques et de marché pour déterminer l'exposition au secteur obligataire, géographique et aux devises. Le gestionnaire de placements se concentre sur la constitution d'un portefeuille à faible volatilité et cherche à générer un rendement supplémentaire par le biais de positions stratégiques sur les taux de change, les taux d'intérêt et les titres à plus longue échéance (approche top-down).

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire de placements estime qu'il doit servir les intérêts des actionnaires en fournissant des solutions d'investissement qui offrent une performance compétitive à long terme. Le fort engagement du gestionnaire de placements en matière d'investissement durable fait partie intégrante de cette obligation. L'investissement durable implique de prendre des décisions d'investissement mieux informées, de traiter les questions et les dilemmes de durabilité, dont les risques connexes, et d'influencer les sociétés du portefeuille du fonds pour contribuer à l'obtention d'un résultat positif.

Le compartiment est soumis à la politique d'investissement durable du gestionnaire de placements applicable aux investissements directs dans des titres. Elle exclut les titres des émetteurs ou des secteurs au faible profil ESG ou impliqués dans les armes controversées.

Le compartiment est géré sur la base de l'intégration de facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance d'entreprise (ESG) conformes aux Principes pour l'investissement responsable soutenus par l'ONU.

Cela signifie que les facteurs ESG sont pris en compte de manière holistique avec les facteurs financiers et gérés d'un point de vue risque-rendement.

Pour plus d'informations sur la politique de durabilité du gestionnaire de placements et sur la façon dont les caractéristiques environnementales ou sociales sont évaluées, rendez-vous sur https://www.eurizoncapital.com/pages/eurizon-responsibility-and-sustainability-en.aspx.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Epsilon SGR S.p.A.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- · Gestion des garanties
- Contrepartie
- Risque géographique (Chine)
- Risque géographique (MENA)
- Risque géographique (Russie)
- Crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Risque lié aux marchés émergents
- Risque de couverture

- Haut rendement
- Taux d'intérêt
- · Fonds d'investissement
- Juridique
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui cherchent à obtenir une appréciation modérée du capital à travers la volatilité des titres de créance des marchés émergents.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement a lieu 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Fidelity Europe Equity

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de surperformer l'indice de référence par une gestion active et en sélectionnant un portefeuille de titres européens.

Investissements

Le gestionnaire de placements investit principalement dans des actions européennes et des instruments liés aux actions, sans limitation quant aux secteurs du marché et à la répartition géographique, mais également en termes de pondération des titres.

Le gestionnaire de placements sélectionne individuellement les sociétés qui composent le portefeuille parmi les opportunités les plus prometteuses identifiées par ses analystes financiers dans l'univers d'investissement des actions européennes.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des ADR/GDR et jusqu'à 5 % dans des REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 10 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence MSCI Europe Index (Net)

Le compartiment est géré de manière active. Le compartiment peut utiliser l'Indice de référence a posteriori comme indicateur pour évaluer la performance du compartiment. Il n'existe aucune contrainte relative à un indice de référence limitant la constitution du portefeuille.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Éligibilité PEA

Le compartiment est géré afin d'assurer son éligibilité au Plan français d'épargne en actions (PEA).

Processus de gestion

Le processus de gestion repose sur la sélection de titres selon une approche « bottom-up ». La structure du portefeuille résulte uniquement du choix des titres individuels qui constituent le portefeuille, quels que soient la taille des sociétés, le secteur de marché auquel elles appartiennent et tout autre type d'évaluation « top-down ».

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Le processus d'investissement du compartiment tient compte des facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG), car ils peuvent avoir un impact significatif sur la performance d'investissement. Les facteurs ESG sont intégrés à tous les secteurs et marchés dans lesquels le Gestionnaire de placements investit. Toute société notée D ou E par les notations ESG propriétaires de Fidelity est exclue. Parce qu'il investit dans des sociétés aux caractéristiques ESG supérieures, la notation ESG moyenne du compartiment est meilleure que la notation ESG moyenne de l'univers d'investissement après suppression des 20 % d'entreprises les moins bien notées sur la base des notations de MSCI ou des notations ESG propriétaires de Fidelity.

Le compartiment investit plus de 90 % de ses actifs nets dans des titres qui font l'objet d'une analyse ESG interne.

Pour plus d'informations sur la politique de durabilité du gestionnaire de placements et sur la façon dont les caractéristiques environnementales ou sociales sont évaluées, rendez-vous sur https://www.fidelityinternational.com/about-us/corporate-sustainability/

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

FIL (Luxembourg) S.A.

Gestionnaire financier par délégation

FIL Investments International Ltd.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- Risque de concentration
- Change
- · Instruments dérivés
- Risque lié aux actions
- Risque de couverture
- Risque lié aux fonds d'investissement

- Risque de liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui cherchent à obtenir une appréciation du capital sur le long terme et une exposition au risque lié aux actions par le biais d'un organisme de placement qui s'intéresse aux préoccupations environnementales, sociales et de gouvernance, et qui sont conscients des risques associés. Le compartiment est un compartiment d'actions dans le cadre de la fiscalité allemande.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH M&G Global Dividend

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de générer un rendement total (la combinaison de la croissance du capital et du revenu) supérieur à celui des marchés d'actions mondiaux sur une période de cinq ans et de générer un flux de revenus qui augmente chaque année, en dollars américains.

Investissements

Le compartiment investit au moins 80 % de ses actifs nets dans des actions ou des instruments liés à des actions (y compris jusqu'à 50 % dans des ADR/GDR) de sociétés de tous les secteurs et capitalisations boursières domiciliées dans tous les pays, y compris jusqu'à 49 % dans les marchés émergents.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs dans des actions A chinoises via le Shanghai-Hong Kong Stock Connect et le Shenzhen-Hong Kong Stock Connect.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 5 % de ses actifs nets dans des REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 10 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence MSCI ACWI Net Return

Le compartiment est géré de manière active. Le compartiment peut utiliser l'Indice de référence a posteriori comme indicateur pour évaluer la performance du compartiment. Il n'existe aucune contrainte relative à un indice de référence limitant la construction du portefeuille.

Processus de gestion

Le gestionnaire de placements cherche à investir dans des sociétés qui présentent une excellente discipline en matière de capital et un potentiel de croissance des dividendes à long terme.

Le gestionnaire de placements estime qu'une augmentation des dividendes crée une pression à la hausse sur la valeur des actions.

Le compartiment utilise une approche « bottom-up » de sélection de titres basée sur l'analyse fondamentale de sociétés individuelles. Le rendement du dividende n'est pas au centre de la sélection d'actions.

Le gestionnaire de placements vise à créer un portefeuille diversifié avec une exposition à un large éventail de pays et de secteurs. Des actions à différents moteurs de croissance des dividendes sont sélectionnées pour construire un portefeuille qui a le potentiel de faire face à diverses conditions de marché.

Le compartiment détient généralement moins de 50 actions.

Ce compartiment est tient compte des facteurs ESG. Les Facteurs de durabilité financièrement importants sont systématiquement inclus dans l'analyse et les décisions d'investissement, et les principaux impacts négatifs de la décision d'investissement sur les facteurs de durabilité sont pris en compte.

Pour plus d'informations sur la politique de durabilité du gestionnaire de placements et sur la façon dont les caractéristiques environnementales ou sociales sont évaluées, rendez-vous sur www.mandg.com

Gestionnaire de placements

M&G Investment Management Ltd.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- Risque de concentration
- Risque géographique (Chine)
- Change
- Risque lié aux marchés émergents
- · Risque lié aux actions
- Risque de couverture

- Risque lié aux fonds d'investissement
- Risque de liquidité
- · Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs de détail et institutionnels qui cherchent à obtenir une combinaison de croissance du capital et de revenus d'un portefeuille diversifié qui investit dans une gamme de sociétés à l'échelle mondiale, mais qui savent que leur capital sera exposé à des risques et que la valeur de leur investissement et tout revenu dérivé pourraient diminuer ou augmenter. Dans chaque cas, il est attendu que tous les investisseurs comprennent et apprécient les risques associés à l'investissement dans les actions du compartiment. Le compartiment est un compartiment d'actions dans le cadre de la fiscalité allemande.

Ce compartiment peut convenir aux investisseurs ayant un horizon d'investissement d'au moins cinq ans.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un Jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Allianz Euro Credit SRI

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'obtenir une croissance du capital à long terme en investissant dans des titres de créance de qualité « investment grade » des marchés obligataires de l'OCDE ou de l'UE libellés en EUR, conformément à la Stratégie d'investissement durable et responsable développée par le gestionnaire de placements, comme décrit ci-dessous sous « Processus de gestion » (la « Stratégie ISR »).

Investissements

Le compartiment investira au moins 70 % de ses actifs nets dans des obligations de qualité « investment grade » d'États membres de l'OCDE et/ou de l'UE.

Le compartiment pourra investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des obligations de qualité « non-investment grade ».

Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche la violation de cette limite, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des marchés émergents.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 10 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Bloomberg Euro-Aggregate Corporate Total Return Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart vis-à-vis de l'indice de référence devrait être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut des investissements qui prennent en compte des critères environnementaux, sociaux et de gouvernance d'entreprise conformément à l'Article 8 du SFDR.

Au moins 90 % du portefeuille du compartiment (à l'exclusion des instruments dérivés non notés et des instruments non notés par nature) seront évalués par une notation ISR telle que développée ci-dessous.

La stratégie ISR

Chaque Notation ISR est basée sur l'analyse de critères couvrant cinq domaines : les droits de l'homme, les aspects sociaux, environnementaux, le comportement des entreprises et la gouvernance d'entreprise. Les Notations ISR sont utilisées pour filtrer positivement l'univers d'investissement du compartiment conformément à l'objectif de la Stratégie ISR.

Les données de Recherche ISR combinent des données de recherche externes avec des analyses internes de l'équipe de Recherche ISR. À l'aide d'une méthodologie propriétaire, l'équipe de Recherche sur la durabilité attribue une notation interne (Notation ISR) à une entreprise ou à un émetteur souverain.

Bien que la plupart des participations du compartiment auront une Notation ISR correspondante, certains investissements peuvent ne pas être notés lors de leur première émission. L'équipe de Recherche ISR initiera alors la couverture, avec une notation réalisée dans les trois mois. Certains instruments, y compris, mais sans s'y limiter, les liquidités, les dépôts et les instruments non notés, ne feront pas l'objet d'une Notation ISR.

En outre, le « Compartiment » appliquera la Politique d'exclusion d'Allianz Global Investors concernant les investissements durables et responsables (https://regulatory.allianzgi.com/en/esg/sri-exclusions).

Processus d'investissement ISR

L'analyse extra-financière porte au minimum sur 90 % du portefeuille du compartiment. Un filtre initial est appliqué via la liste des exclusions minimales du gestionnaire de placements. L'univers d'investissement tel que défini dans l'objectif d'investissement est encore affiné en investissant uniquement dans des titres ayant reçu une notation ISR. Le gestionnaire de placements peut investir dans un émetteur non noté mais doit informer l'équipe de Recherche ISR qui initiera la couverture dans les trois mois. Si la notation après l'initiation est inférieure à l'exigence (voir ci-dessous pour plus de détails), la position sera progressivement liquidée.

Au sein de l'univers d'investissement, un minimum de 20 % est considéré comme non investissable sur la base de l'analyse ISR quantitative, qui suit une approche « best-in-class » renforcée par une règle « worst practice ». L'analyse ISR quantitative attribue des notations ISR propriétaires allant de 0 à 4 et le compartiment investit au minimum 90 % de son actif dans des titres dont la notation est supérieure ou égale à 2. Le portefeuille doit avoir une notation moyenne d'au moins 2. L'analyse interne du gestionnaire de placements est basée sur des données provenant de différents fournisseurs de données, ce qui peut entraîner certaines limitations en ce qui concerne la fiabilité des données.

Cette analyse extra-financière couvre les cinq axes ISR suivants :

- Droits de l'homme : ce critère est évalué en fonction de l'engagement de l'émetteur à respecter les droits de l'homme dans l'exercice de ses activités.
- Environnement : évaluation des titres sur la base de la stratégie environnementale appliquée par l'émetteur.
- Social: évaluation des initiatives sociales mises en place par l'émetteur.
- Gouvernance : la volonté et la capacité de l'émetteur à organiser sa propre structure de manière à limiter les risques de dysfonctionnements sont prises en compte dans l'analyse.
- Comportement commercial : analyse des relations de l'émetteur avec les parties prenantes (clients, fournisseurs, autorités locales, etc.) et de la qualité de ses produits (ce critère ne s'applique pas aux titres émis par les États-Unis).

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie sous-jacente qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du fonds/compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du fonds/compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Allianz Global Investors GmbH.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Contrepartie
- Risque de crédit
- Risque de change
- Instruments dérivés
- · Risque lié aux marchés émergents
- Risque de couverture
- Taux d'intérêt

- Risque lié aux fonds d'investissement
- Risque de liquidité
- Risque de marché
- Gestion
- Opérationnel
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Investissement durable

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence des risques Bloomberg Euro-Aggregate Corporate Total Return Index

Levier brut attendu 130 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs ayant des connaissances financières de base, cherchent à obtenir une appréciation du capital sur le moyen ou le long terme, acceptent les risques liés à ce type d'investissement et sont capables de supporter une perte financière.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg, en France et au Royaume-Uni.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH AXA IM US Corporate Intermediate Bonds

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'obtenir un mélange de revenu et de croissance du capital en investissant dans des titres à taux fixe et variable.

Investissements

Le gestionnaire de placements cherchera à atteindre l'objectif d'investissement du compartiment en investissant principalement dans un portefeuille composé d'obligations d'État de qualité « investment grade » libellées en USD et d'autres titres de créance négociables de qualité « investment grade » libellés en USD et émis par des sociétés ou des institutions publiques.

Le compartiment peut également investir dans des titres notés de qualité « non-investment grade » au moment de l'achat, dans la limite de 49 % de ses actifs nets.

Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche une notation inférieure à B- selon S&P's ou une notation équivalente selon Moody's ou Fitch ou une notation jugée équivalente par le gestionnaire de placements, ce dernier remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

La sélection des instruments de crédit ne repose pas exclusivement et mécaniquement sur leurs notations de crédit accessibles au public, mais également sur une analyse interne du risque de crédit ou de marché. La décision d'acheter ou de vendre des actifs est également basée sur les critères énoncés à la section « *Processus de gestion* » ci-dessous.

Le compartiment peut investir ses actifs nets dans des titres soumis à la règle 144A des États-Unis, de manière substantielle en fonction de l'opportunité.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs dans des Cocos et jusqu'à 10 % dans d'autres obligations convertibles.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 10 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence Bloomberg US Corporate Intermediate Index

Le compartiment est activement géré en se rapportant à l'indice de référence qu'il vise à surperformer, afin de saisir des opportunités sur le marché américain de la dette de qualité « investment grade », en investissant principalement dans des titres qui font partie de l'univers de l'indice de référence.

Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Le compartiment vise toujours à surperformer la notation ESG de l'univers d'investissement tel que défini par l'indice de référence du compartiment, les scores ESG du compartiment et de son indice de référence étant calculés sur une base moyenne pondérée. La méthode de notation ESG est disponible sur la page www.axa-im.com/responsible-investing/framework-and-scoring-methodology.

L'indice de référence du compartiment est un indice de marché large qui ne prend pas nécessairement en compte dans sa composition ou sa méthodologie de calcul les caractéristiques ESG promues par le compartiment.

Le taux de couverture de l'analyse ESG au sein du portefeuille est d'au moins 90 % des actifs nets du compartiment. En outre, dans le processus de sélection des titres, le gestionnaire de placements applique à tout moment les politiques d'exclusion sectorielle et les normes ESG d'AXA Investment Managers S.A., à l'exception des instruments dérivés et des OPC sous-jacents, comme décrit dans les documents disponibles sur www.axa-im.com/responsible-investing/sector-investment-guidelines.

Les critères ESG contribuent, mais ne sont pas un facteur déterminant, à la prise de décision du gestionnaire de placements.

Le gestionnaire de placements utilise une approche des risques en matière de durabilité issue de l'intégration profonde des critères ESG dans ses processus de recherche et d'investissement. Le gestionnaire de placements a mis en place un cadre pour intégrer les risques en matière de durabilité dans les décisions d'investissement sur la base de facteurs de durabilité qui reposent notamment sur :

- Exclusions sectorielles et/ou normatives
- Méthodologies de notation ESG

Exclusions sectorielles et normatives

Afin de gérer les risques extrêmes en matière d'ESG et de durabilité, le compartiment a mis en œuvre une série de politiques d'exclusion. Ces politiques visent à gérer les risques extrêmes en matière d'ESG et de durabilité, en mettant l'accent sur :

- E : Climat (charbon et sables bitumineux), Biodiversité (protection des écosystèmes et déforestation) ;
- S : Santé (tabac) et Droits de l'homme (armes controversées et au phosphore blanc, violations des normes et standards internationaux, pays ayant commis de graves violations des droits de l'homme) ; et
- G : Corruption (violations des normes et standards internationaux, graves controverses et violations des principes du Pacte mondial des Nations unies).

Le compartiment a mis en œuvre les politiques d'exclusion sectorielle suivantes : Armes controversées, Produits agricoles de base, Protection des écosystèmes, Déforestation et Risques climatiques, et a mis en place des exclusions ESG supplémentaires concernant le tabac, les armes au phosphore blanc, les violations des normes et standards internationaux, la violation des principes du Pacte mondial des Nations unies, les controverses graves, les pays ayant commis de graves violation des droits de l'homme et la faible qualité ESG.

Toutes ces politiques d'exclusion visent à intégrer systématiquement les risques en matière de durabilité les plus graves dans le processus de prise de décision en matière d'investissement. Elles peuvent évoluer au fil du temps. De plus amples détails sur les restrictions et les critères associés sont disponibles sur https://particuliers.axa-im.fr/fr/investissement-responsable.

Notation ESG

Le gestionnaire de placements a mis en œuvre des méthodologies de notation des émetteurs sur la base de critères ESG (obligations d'entreprises, obligations souveraines, obligations sociales vertes et durables).

Ces méthodologies sont basées sur des données quantitatives de plusieurs fournisseurs de données et ont été obtenues à partir d'informations non financières publiées par des émetteurs et des entités souveraines ainsi que de recherches internes et internes. Les données utilisées dans ces méthodologies comprennent les émissions de carbone, le stress hydrique, la santé et la sécurité au travail, les normes de travail de la chaîne d'approvisionnement, l'éthique des affaires, la corruption et l'instabilité. La méthodologie de notation des entreprises s'appuie sur trois piliers et plusieurs sous-facteurs qui couvrent les principaux problèmes rencontrés par les entreprises dans les domaines E, S et G. Le cadre de référence s'appuie sur des principes fondamentaux tels que le Pacte mondial des Nations unies, les principes directeurs de l'OCDE, les conventions de l'Organisation internationale du travail et d'autres principes et conventions internationaux qui guident les activités des entreprises dans le domaine du développement durable et de la responsabilité sociale. L'analyse est basée sur les risques et les opportunités ESG les plus importants identifiés précédemment pour chaque secteur et entreprise, avec 10 facteurs : Changement climatique, Capital naturel, Pollution et Déchets, Opportunités environnementales, Capital humain, Responsabilité du fait des produits, Opposition des parties prenantes, Opportunités sociales, Gouvernance d'entreprise et Comportement des entreprises. Le score ESG final intègre également le concept de facteurs dépendants de l'industrie et différencie délibérément les secteurs, afin de surpondérer les facteurs les plus importants pour chaque industrie. L'importance ne se limite pas aux impacts liés aux opérations d'une entreprise, elle inclut également les impacts sur les parties prenantes externes ainsi que le risque de réputation sousjacent découlant d'une mauvaise compréhension des principaux enjeux ESG.

Dans la méthodologie d'entreprise, la gravité des controverses est évaluée et contrôlée en permanence afin de s'assurer que les risques les plus importants sont pris en compte dans le score ESG final. Les controverses très graves entraîneront des pénalités importantes sur les scores des sous-facteurs et, au final, sur les scores ESG.

Ces scores ESG fournissent une vision standardisée et globale de la performance des émetteurs sur les facteurs ESG et permettent à la fois de promouvoir les facteurs environnementaux et sociaux et d'intégrer davantage les risques ESG dans la décision d'investissement.

L'une des principales limites de cette approche est liée à la disponibilité limitée des données pertinentes pour évaluer les risques en matière de durabilité : ces données ne sont pas encore systématiquement divulguées par les émetteurs, et lorsqu'elles sont divulguées, elles peuvent suivre des méthodologies différentes et variées. Les investisseurs doivent être conscients que la

plupart des informations relatives aux facteurs ESG sont basées sur des données historiques et qu'elles peuvent ne pas refléter les performances ou les risques ESG futurs de l'investissement.

La notation ESG est totalement intégrée dans le processus d'investissement du compartiment en prenant en compte les critères ESG dans la stratégie d'investissement du compartiment ainsi que pour surveiller le risque en matière de durabilité sur la base du score ESG moyen du compartiment.

Compte tenu de la stratégie d'investissement du compartiment et de son profil de risque, l'impact probable des risques en matière de durabilité sur les rendements du compartiment devrait être moyen.

Pour plus de détails sur l'approche de l'intégration des risques en matière de durabilité aux décisions d'investissement et l'évaluation de l'impact probable de ces risques sur les rendements du compartiment, veuillez vous référer à la section SFDR de la page https://www.axa-im.lu/important-information.

Règlement Taxonomie

Il convient toutefois de noter que le compartiment ne peut pas, à ce stade, prendre en compte les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental, tels que définis par le Règlement Taxonomie, et que l'alignement de son portefeuille sur les critères de ce règlement n'est donc pas calculé. Par conséquent, le principe « Ne pas nuire de manière significative » ne s'applique à aucun des investissements du compartiment à ce stade.

Gestionnaire de placements

AXA Investment Managers US Inc.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Crédit
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- Risque de liquidité
- Risque de marché
- Gestion
- Opérationnel
- Investissement durable
- Titres soumis à la règle 144A des États-Unis

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui cherchent à obtenir une combinaison de croissance du capital et d'augmentation de revenu mesurée en USD.

Ce compartiment peut convenir aux investisseurs ayant un horizon d'investissement d'au moins trois ans.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un Jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Berenberg European Equity

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de réaliser le taux de croissance du capital le plus élevé possible.

Investissements

Au moins 51 % des actifs nets du compartiment seront investis dans des actions négociées en bourse d'émetteurs européens. Le compartiment investira principalement dans des actions standard et dans des petites et moyennes entreprises à forte croissance.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des Coco et jusqu'à 5 % de ses actifs nets dans des REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Jusqu'à 20 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis dans des instruments du marché monétaire et des titres de créance ayant une notation de crédit de qualité « investment grade ». Les investissements dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme seront effectués à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section« Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence MSCI Europe Total Return Index (dividendes nets réinvestis)

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart vis-à-vis de l'indice de référence devrait être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le processus d'investissement est basé sur un style de gestion actif, rigoureux et à risque contrôlé. La sélection fondamentale d'un seul titre (« approche bottom-up ») est au centre du processus d'investissement.

Le compartiment investit dans des entreprises dont la capitalisation boursière minimale est d'environ 500 millions d'euros. L'accent est mis sur les entreprises de haute qualité, les moteurs de croissance structurelle, l'analyse d'actions individuelles et les idées à forte conviction. L'objectif d'investissement est d'obtenir une performance supérieure à l'indice de référence avec un profil de risque approprié.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et/ou sociales conformément à l'Article 8 du SFDR.

Dans le processus de décision d'investissement du compartiment, un grand nombre de caractéristiques écologiques et sociales sont prises en compte.

Les investissements sont réalisés dans des actions qui répondent aux critères de durabilité du gestionnaire de placements. Les facteurs ESG sont intégrés dans les décisions d'investissement pour garantir une gestion efficace des risques et générer des rendements durables à long terme. Les risques et les opportunités liés aux critères ESG sont non seulement pris en compte lors de la prise de décisions d'investissement, mais également pendant toute la période de détention, et sont utilisés comme critères de décision pour les ventes. Dans le cadre de la révision du portefeuille, des analyses ESG sont régulièrement réalisées :

- Suivi de chaque action sur les différents enjeux ESG.
- Dialogue critique constructif régulier avec l'équipe de gestion de l'entreprise.

- Identification précoce des problèmes susceptibles de soulever des questions éthiques et des risques potentiels ainsi que des tendances et des opportunités découlant des thèmes ESG.

L'analyse des risques et des opportunités ESG est basée sur des recherches internes, des échanges avec des entreprises ainsi que des données de fournisseurs de données externes. Les enjeux ESG pertinents sont ouvertement discutés et suivis au sein de l'équipe d'investissement, en concertation avec le bureau ESG.

Sur la base d'une approche bottom-up, des critères d'exclusion sont appliqués et des critères ESG sectoriels sont analysés dans le cadre d'un processus d'évaluation fondamental afin de déterminer un profil de durabilité des entreprises. Outre la conformité ESG, la rentabilité à long terme reste le facteur de sélection clé.

Des critères d'exclusion ESG sont appliqués aux investissements potentiels afin de garantir le respect des normes ESG minimales. L'évaluation est basée sur des données de fournisseurs de données externes qui sont automatiquement fournies dans nos systèmes. En utilisant le processus d'exclusion ESG, les entreprises associées à certains produits ou activités, comme les armes controversées ou l'extraction de charbon et la production d'électricité, sont exclues (pour plus d'informations, voir la « Politique d'exclusion de Berenberg Wealth and Asset Management » disponible sur www.berenberg.de). Les critères d'exclusion du gestionnaire de placements définissent une norme minimale d'un point de vue ESG à laquelle les entreprises doivent répondre pour pouvoir investir dans le portefeuille.

En outre, toutes les entreprises impliquées dans des controverses ESG particulièrement graves sont identifiées sur la base de l'analyse de controverse ESG par notre fournisseur de données ESG externe. Celles-ci sont exclues pour un investissement.

En cas de graves controverses ESG, le gestionnaire de placements s'engage directement auprès de l'entreprise, tant dans le cas de participations existantes que dans le cas de nouveaux investissements potentiels, afin d'analyser la controverse avec l'entreprise et de prendre une décision d'investissement finale sur cette base.

Le gestionnaire de placements traite régulièrement avec des entreprises/émetteurs en ce qui concerne leur gestion des aspects ESG et de durabilité et les questions connexes. Dans le cadre du processus d'engagement structuré, les controverses ESG existantes et/ou potentielles ainsi que d'autres aspects ESG connexes sont abordés. Sur la base de cet engagement, le gestionnaire de placements peut déterminer si une entreprise/un émetteur reconnaît les problèmes existants et/ou potentiels et développe des stratégies pour les résoudre, ainsi que pour définir des opportunités dans le domaine ESG/durabilité. Vous trouverez de plus amples informations dans la « Politique d'engagement de Berenberg Wealth and Asset Management » sur www.berenberg.de.

En outre, sur la base de la « Politique de vote par procuration de Berenberg Wealth and Asset Management », le gestionnaire de placements, en coopération avec le Bureau ESG de Berenberg Wealth and Asset Management, définit des recommandations de vote à l'assemblée générale des sociétés en portefeuille.

Le compartiment investit exclusivement dans des sociétés qui adhèrent aux principes de bonne gouvernance d'entreprise et aux normes de responsabilité d'entreprise internationalement reconnues. Cela inclut les principes du Pacte mondial des Nations Unies et les normes de l'Organisation internationale du travail (OIT). Cela est assuré à la fois par l'application des critères d'exclusion et par la gestion des risques ESG, ainsi que par l'analyse ESG dédiée, qui comprend des indicateurs et des informations sur la bonne gouvernance d'entreprise des émetteurs analysés.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie sous-jacente qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du fonds/compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du fonds/compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Joh. Berenberg, Gossler & Co. KG

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- · Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Conservation
- · Instruments dérivés
- · Risque lié aux actions
- Couverture

- Risque de taux d'intérêt
- Gestion
- Liquidité
- · Risque de marché
- Gestion
- Opérationnel
- Risque lié aux petites et moyennes capitalisations
- · Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence des titres MSCI Europe Total Return Index (dividendes nets réinvestis)

Levier brut attendu 25 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui cherchent à obtenir une combinaison de croissance du capital et d'augmentation de revenu mesurée en EUR.

Ce compartiment peut convenir aux investisseurs ayant un horizon d'investissement d'au moins trois ans.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg ainsi qu'à Francfort (Main), en Allemagne.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement a lieu au plus tard 2 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH BlueBay Investment Grade Euro Aggregate Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de viser de meilleurs rendements que son indice de référence en investissant dans un portefeuille de titres à revenu fixe de qualité « investment grade ».

Investissements

Le compartiment investit au moins 67 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe de qualité « investment grade » émis par des sociétés et des entités souveraines domiciliées dans des pays de l'Union européenne ou du Royaume-Uni dont la notation de dette à long terme est « investment grade » et jusqu'à 33 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe de qualité « investment grade » émis par des sociétés et des entités souveraines domiciliées dans des pays en dehors de l'Union européenne et du Royaume-Uni dont la notation de dette à long terme est « investment grade ».

Le compartiment peut investir jusqu'à 15 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe dont la notation est inférieure à « investment grade », à condition que ces titres ne soient pas notés en dessous de B-/B3. Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche la violation de cette limite, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Au moins 67 % des actifs nets du compartiment seront libellés dans les devises de pays européens.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des titres de participation.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des Coco et jusqu'à 20 % dans d'autres obligations convertibles ou obligations auxquelles sont attachés des bons de souscription d'actions. Des Coco seront utilisées dans la stratégie lorsque le gestionnaire de placements évaluera positivement la qualité de crédit dans le secteur bancaire et/ou des assurances et/ou estime que la solidité des émetteurs a plus que compensé le faible taux de recouvrement en cas de défaut et la date de rachat incertaine.

Jusqu'à 30 % des actifs nets du compartiment pourront être investis dans chaque obligation perpétuelle (hors Coco) et subordonnée (hors Coco).

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des MBS/ABS. Les investissements dans des ABS ou des actifs similaires (tels que des credit linked notes) n'auront pas une notation inférieure à « investment grade ».

Le compartiment peut investir jusqu'à 33 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire, des fonds du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 33 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Les investissements dans des parts/actions d'OPCVM (y compris les fonds du marché monétaire) peuvent représenter jusqu'à 10 % des actifs nets du compartiment.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section« Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Bloomberg Euro-Aggregate Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart vis-à-vis de l'indice de référence devrait être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Philosophie d'investissement

La philosophie d'investissement du gestionnaire de placements repose sur sa conviction que les marchés financiers sont inefficaces et offrent en permanence de nouvelles opportunités d'investissement différentes. Le gestionnaire de placements estime que ces inefficacités peuvent être identifiées et exploitées grâce à une gestion active basée sur des recherches propriétaires.

La philosophie d'investissement du gestionnaire de placements définit son processus d'investissement. Le gestionnaire de placements gère un processus d'investissement unique, soutenu par une équipe d'experts de l'investissement de haute qualité aux ressources approfondies. Les experts du gestionnaire de placements adoptent une approche médico-légale de la recherche macroéconomique, de crédit et ESG propriétaire pour aider à identifier les opportunités à la fois longues et courtes dans un univers de sources alpha. Le gestionnaire de placements estime qu'en ayant une équipe d'experts gérant un processus d'investissement unique, il dispose d'une approche plus globale et nuancée de la prise de décision.

Processus d'investissement et construction du portefeuille

Le processus d'investissement repose sur trois piliers intrinsèques : Conception du produit, Décisions relatives aux sources alpha et Construction du portefeuille.

La conception du produit définit l'indice de référence, le rendement cible, l'ensemble d'opportunités alpha et les restrictions des directives.

Les sources alpha sont les recherches menées sur une entité souveraine ou une société individuelle. Chaque source alpha exige que l'expert évalue chacun des facteurs susmentionnés sur une échelle de +3 (le plus haussier) à -3 (le plus baissier), en fonction de leur impact attendu sur la réévaluation de la source alpha. Il s'agit des fondamentaux, de la valorisation, de la technique et des critères ESG. Ces scores permettent ensuite d'obtenir le score global de conviction d'investissement, qui est exprimé sur la même échelle de +3 à -3 et reflété pour chaque source alpha dans notre outil propriétaire Alpha Decision Tool (ADT). En utilisant le même système de notation pour toutes les décisions d'investissement prises, le gestionnaire de placements est en mesure de concevoir des solutions d'investissement qui répondent aux besoins de ses clients et couvrent souvent différentes classes d'actifs.

Les experts alpha sont censés maintenir leur score de conviction investissable dans ADT, ainsi qu'un niveau d'examen des objectifs et des pertes, une justification sommaire de l'investissement et une évaluation du facteur de risque associé à leur idée d'investissement. Ils sont également tenus d'effectuer des commentaires réguliers concernant les changements de conviction, le comportement des sources alpha, les flux d'informations importants ou les changements dans les niveaux de révision des objectifs/pertes.

La construction du portefeuille est effectuée par les gestionnaires de portefeuille qui s'appuient sur la conception du produit combinée aux scores de conviction concernant les sources alpha stockés dans ADT afin de déterminer le positionnement du portefeuille. Le dimensionnement des positions est assisté par des outils quantitatifs propriétaires afin d'atteindre un degré de cohérence dans le dimensionnement des positions. L'objectif de la construction du portefeuille est d'utiliser de manière optimale les sorties des sources alpha (+3 à -3), en fonction de la conception du produit, tout en tenant compte des données de risque, notamment les scores de liquidité et les sensibilités du portefeuille. L'objectif est également de minimiser le glissement alpha lors de la mise en œuvre. En d'autres termes, l'alpha est généré par les experts de l'investissement et l'objectif de la construction du portefeuille est d'obtenir autant d'alpha que possible dans les portefeuilles, tout en contrôlant le risque.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales ainsi que les investissements qui suivent les pratiques de bonne gouvernance, mais n'a pas pour objectif l'investissement durable, conformément à l'Article 8 du SFDR.

Plus précisément, le compartiment privilégie l'investissement dans des émetteurs dont les activités et/ou le comportement commercial adoptent une approche appropriée et responsable en matière d'ESG. Cela s'effectue par l'application d'exigences ESG contraignantes résultant (i) d'exclusions/de filtrages ESG, et (ii) d'intégration ESG qui peuvent restreindre davantage les émetteurs en fonction du résultat de l'évaluation ESG. Le compartiment mettra également en œuvre un engagement ESG renforcé dans le cadre de son engagement en matière de gestion, ce qui signifie un dialogue qui prend en compte non seulement les risques ESG (ceux qui sont susceptibles d'être importants pour l'investissement), mais aussi les facteurs ESG.

Les facteurs de durabilité sont utilisés dans le cadre de l'analyse d'investissement des sociétés et des émetteurs souverains et éclaireront les décisions de construction du portefeuille. Outre l'application d'une exclusion/d'un filtrage négatif ESG ou d'un filtrage basé sur des normes ESG, le compartiment utilise également les résultats de l'évaluation ESG pour exclure davantage les émetteurs, car il fixe une exigence ESG minimale. Selon l'évaluation ESG interne du gestionnaire de placements, les émetteurs considérés comme présentant des risques ESG « très élevés » ne sont pas autorisés à investir. En outre, les émetteurs considérés par le gestionnaire de placements comme présentant des risques ESG « élevés » peuvent être exclus du compartiment. L'exclusion des émetteurs à risque ESG « élevé » se fait au cas par cas en fonction d'un éventail de facteurs pris en compte, y compris, mais sans s'y limiter, les preuves d'amélioration de l'atténuation des facteurs de durabilité clés ou des risques en matière de durabilité. Cette approche consistant à exclure davantage les émetteurs est une exigence contraignante

en ligne avec l'orientation ESG du compartiment. Tous les détails du cadre ESG du compartiment sont disponibles en ligne sur www.bluebay.com/fr/investment-expertise/esg/approach/.

Règlement Taxonomie

Bien que ce Compartiment promeuve des caractéristiques environnementales et sociales au sens de l'Article 8 du SFDR, il ne s'engage pas actuellement à investir dans des « investissements durables » au sens du SFDR ou du Règlement Taxonomie. En conséquence, il convient de noter que ce Compartiment ne prend pas en compte les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental au sens du Règlement Taxonomie et que l'alignement de son portefeuille sur ce Règlement Taxonomie n'est donc pas calculé. Par conséquent, le principe « Ne pas nuire de manière significative » ne s'applique à aucun des investissements de ce compartiment.

Gestionnaire de placements

BlueBay Asset Management LLP.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- · Instruments dérivés
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »

- Risque de taux d'intérêt
- Effet de levier
- Risque de liquidité
- Risque lié aux MBS/ABS
- Marché
- Gestion
- Opérationnel
- · Obligations perpétuelles
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence du risque Bloomberg Euro-Aggregate Index

Levier brut attendu 500 %.

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs ayant un horizon de moyen à long terme (trois à cinq ans) et recherchant un portefeuille de titres à revenu fixe de qualité « investment grade » gérés activement.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et au Royaume-Uni.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH BlueBay Investment Grade Euro Bond ESG

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de viser de meilleurs rendements que son Indice de référence en investissant dans un portefeuille de titres à revenu fixe de qualité « investment grade » tout en tenant compte des considérations ESG.

Investissements

Le compartiment investit au moins 67 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe notés « investment grade » et émis par des sociétés et des entités souveraines domiciliées en Europe dont la notation de dette à long terme est « investment grade », et jusqu'à 33 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe de qualité « investment grade » émis par des sociétés et des entités souveraines domiciliées dans des pays non européens dont la notation de dette à long terme est « investment grade ».

Le compartiment peut investir jusqu'à 15 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe dont la notation est inférieure à « investment grade », à condition que ces titres ne soient pas notés en dessous de B-/B3. Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche la violation de cette limite, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Au moins 67 % des actifs nets du compartiment seront libellés dans les devises des pays européens et du Royaume-Uni. Le compartiment peut investir jusqu'à 33 % de ses actifs nets dans des titres libellés dans des devises d'autres pays dont la notation de la dette souveraine à long terme est « investment grade ».

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des titres de participation.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs dans des Cocos et jusqu'à 20 % dans d'autres obligations convertibles ou obligations auxquelles sont attachés des bons de souscription d'actions. Des Cocos seront utilisées dans la stratégie lorsque le gestionnaire de placements évaluera positivement la qualité de crédit dans le secteur bancaire et/ou des assurances et/ou estime que la solidité des émetteurs a plus que compensé le faible taux de recouvrement en cas de défaut et la date de rachat incertaine.

Jusqu'à 30 % des actifs nets du compartiment pourront être investis dans chaque obligation perpétuelle (hors Cocos) et subordonnée (hors Cocos).

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des MBS/ABS. Les investissements dans des ABS ou des actifs similaires (tels que des titres indexés sur un risque de crédit) n'auront pas une notation inférieure à « investment grade ».

Le compartiment peut investir jusqu'à 33 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire, à condition que les investissements dans ces actifs financiers et dans des actifs à revenu fixe dont la notation est inférieure à « investment grade » ne dépassent pas au total 33 % de ses actifs nets, dans des fonds du marché monétaire et dans des dépôts à terme afin d'atteindre les objectifs d'investissement du compartiment ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, les limites de 33 % ci-dessus peuvent être augmentées si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Les investissements dans des parts/actions d'OPCVM (y compris les fonds du marché monétaire) peuvent représenter jusqu'à 10 % des actifs nets du compartiment.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section« Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence iBoxx Euro Corporates Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart vis-à-vis de l'indice de référence devrait être important.

Processus de gestion

Philosophie d'investissement

La philosophie d'investissement du gestionnaire de placements repose sur sa conviction que les marchés financiers sont inefficaces et offrent en permanence de nouvelles opportunités d'investissement différentes. Le gestionnaire de placements estime que ces inefficacités peuvent être identifiées et exploitées grâce à une gestion active basée sur des recherches propriétaires.

La philosophie d'investissement du gestionnaire de placements définit son processus d'investissement. Le gestionnaire de placements gère un processus d'investissement unique, soutenu par une équipe d'experts de l'investissement de haute qualité aux ressources approfondies. Les experts du gestionnaire de placements adoptent une approche médico-légale de la recherche macroéconomique, de crédit et ESG propriétaire pour aider à identifier les opportunités à la fois longues et courtes dans un univers de sources alpha. Le gestionnaire de placements estime qu'en ayant une équipe d'experts gérant un processus d'investissement unique, il dispose d'une approche plus globale et nuancée de la prise de décision.

L'approche d'investissement ESG du gestionnaire de placements repose sur sa conviction que les facteurs ESG peuvent potentiellement avoir un impact sur la performance financière à long terme d'un émetteur. Par conséquent, il doit veiller à ce que son approche de gestion du risque d'investissement assure une surveillance globale des risques en intégrant les facteurs ESG parallèlement à l'analyse de crédit conventionnelle.

Processus d'investissement et construction du portefeuille

Le processus d'investissement repose sur trois piliers intrinsèques : Conception du produit, Décisions relatives aux sources alpha et Construction du portefeuille. La conception du produit définit l'indice de référence, le rendement cible, l'ensemble d'opportunités alpha et les restrictions des directives.

Les sources alpha sont les recherches menées sur une entité souveraine ou une société individuelle. Chaque source alpha exige que l'expert évalue chacun des facteurs susmentionnés sur une échelle de +3 (le plus haussier) à -3 (le plus baissier), en fonction de leur impact attendu sur la réévaluation de la source alpha. Il s'agit des fondamentaux, de la valorisation, de la technique et des critères ESG. Ces scores permettent ensuite d'obtenir le score global de conviction d'investissement, qui est exprimé sur la même échelle de +3 à -3 et reflété pour chaque source alpha dans notre outil propriétaire Alpha Decision Tool (ADT). En utilisant le même système de notation pour toutes les décisions d'investissement prises, le gestionnaire de placements est en mesure de concevoir des solutions d'investissement qui répondent aux besoins de ses clients et couvrent souvent différentes classes d'actifs.

Les experts alpha sont censés maintenir leur score de conviction investissable dans ADT, ainsi qu'un niveau d'examen des objectifs et des pertes, une justification sommaire de l'investissement et une évaluation du facteur de risque associé à leur idée d'investissement. Ils sont également tenus d'effectuer des commentaires réguliers concernant les changements de conviction, le comportement des sources alpha, les flux d'informations importants ou les changements dans les niveaux de révision des objectifs/pertes.

Le gestionnaire de placements Investment Grade ESG Debt Strategy vise à obtenir un rendement positif en exploitant les opportunités d'investissement des titres de créance d'entreprises. La stratégie intègre explicitement et de manière proactive des considérations ESG pour s'assurer qu'elle investit dans des émetteurs dont les opérations tiennent compte de manière appropriée des préoccupations et des risques ESG. La stratégie utilise des approches d'intégration et d'engagement ESG afin de quantifier et d'atténuer les risques ESG importants dans la mesure du possible, en allant au-delà d'une simple concentration sur le risque pour prendre en compte les questions de responsabilité et de gestion. Par conséquent, les décisions d'investissement ne sont pas prises uniquement sur la base de l'évaluation des risques importants. En d'autres termes, le gestionnaire de placements peut exclure des investissements lorsqu'il n'y a pas nécessairement un risque d'investissement important, mais que cela ne serait pas dans l'esprit de l'objectif d'investissement ESG de la stratégie.

La construction du portefeuille est effectuée par les gestionnaires de portefeuille qui s'appuient sur la conception du produit combinée aux scores de conviction d'Alpha Source stockés dans l'ADT afin de déterminer le positionnement du portefeuille. Le dimensionnement des positions est assisté par des outils quantitatifs propriétaires afin d'atteindre un degré de cohérence dans le dimensionnement des positions. L'objectif de la construction du portefeuille est d'utiliser de manière optimale les sorties des sources alpha (+3 à -3), en fonction de la conception du produit, tout en tenant compte des données de risque, notamment les scores de liquidité et les sensibilités du portefeuille. L'objectif est également de minimiser le glissement alpha lors de la mise en œuvre. En d'autres termes, l'alpha est généré par les experts de l'investissement et l'objectif de la construction du portefeuille est d'obtenir autant d'alpha que possible dans les portefeuilles, tout en contrôlant le risque.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales ainsi que les investissements qui suivent les pratiques de bonne gouvernance, mais n'a pas pour objectif l'investissement durable, conformément à l'Article 8 du SFDR.

Plus précisément, le compartiment privilégie l'investissement dans des émetteurs dont les activités et/ou le comportement commercial adoptent une approche adaptée et responsable en matière d'ESG. Cela s'effectue par l'application d'exigences ESG contraignantes résultant (i) d'exclusions/de filtrages ESG, (ii) de filtrages ESG basés sur des normes et (iii) d'intégration ESG qui

peuvent restreindre les émetteurs en fonction du résultat de l'évaluation ESG lorsqu'un émetteur est considéré comme présentant des risques ESG très élevés. Le compartiment mettra également en œuvre un engagement ESG renforcé dans le cadre de son engagement en matière de gestion. L'évaluation ESG du gestionnaire de placements s'applique à tous les titres à revenu fixe détenus et les facteurs de durabilité appliqués par le compartiment sont contraignants, quelle que soit l'importance de l'investissement.

Les Facteurs de durabilité sont utilisés dans le cadre de l'analyse d'investissement des sociétés et des émetteurs souverains et éclaireront les décisions de construction du portefeuille. Outre l'application d'une exclusion/d'un filtrage négatif ESG ou d'un filtrage basé sur des normes ESG, le compartiment utilise également les résultats de l'évaluation ESG pour exclure davantage les émetteurs, car il fixe une exigence ESG minimale.

Selon l'évaluation ESG interne du gestionnaire de placements, l'investissement dans des émetteurs considérés comme présentant des risques ESG « très élevés » est restreint. L'exclusion des émetteurs à risque ESG « élevé » se fait au cas par cas en fonction d'un éventail de facteurs pris en compte, y compris, mais sans s'y limiter, les preuves d'amélioration de l'atténuation des Facteurs de durabilité clés ou des Risques en matière de durabilité. Cette approche consistant à exclure davantage les émetteurs est une exigence contraignante en ligne avec l'orientation ESG du compartiment. Tous les détails du cadre ESG du compartiment sont disponibles en ligne sur www.bluebay.com/fr/investment-expertise/esg/approach/

L'engagement du gestionnaire de placements avec les sociétés et les émetteurs souverains sur les questions ESG ne se limite pas à se concentrer sur l'importance de l'investissement (Risques en matière de durabilité), mais peut également couvrir des questions plus éthiques ou durables (Facteurs de durabilité).

Règlement Taxonomie

Bien que ce compartiment promeuve des caractéristiques environnementales et sociales au sens de l'Article 8 du SFDR, il ne s'engage pas actuellement à investir dans des « investissements durables » au sens du SFDR ou du Règlement Taxonomie. En conséquence, il convient de noter que ce compartiment ne prend pas en compte les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental au sens du Règlement Taxonomie et que l'alignement de son portefeuille sur ce Règlement Taxonomie n'est donc pas calculé. Le principe « Ne pas nuire de manière significative » ne s'applique ainsi à aucun des investissements de ce compartiment.

Gestionnaire de placements

BlueBay Asset Management LLP.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »

- Risque de taux d'intérêt
- Effet de levier
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Obligations perpétuelles
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- · Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence du risque iBoxx Euro Corporates Index

Levier brut attendu 250 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs ayant un horizon de moyen à long terme (trois à cinq ans) et recherchant un portefeuille de titres à revenu fixe de qualité « investment grade » gérés activement.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et au Royaume-Uni.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH EDR Financial Bonds

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif de gestion du compartiment consiste à surperformer l'indice de référence sur la durée de placement recommandée par le biais d'un portefeuille investi en obligations principalement émises par des institutions financières internationales.

Investissements

Le compartiment peut investir jusqu'à 100 % de ses actifs nets en titres de type obligataire émis par des institutions financières internationales. Ces obligations peuvent être de tout type, senior et/ou subordonnées à tout niveau de subordination, avec ou sans échéance, sans aucune restriction de notation. L'investissement dans des titres de qualité « non-investment grade » devrait être prédominant et peut représenter jusqu'à 100 % du portefeuille du compartiment.

Dans le cas où les obligations détenues par le compartiment sont converties en actions, jusqu'à 10 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis dans des titres de participation.

Le compartiment peut investir jusqu'à 100 % de ses actifs nets en obligations convertibles et perpétuelles (hors Coco) et jusqu'à 50 % en Coco. Des Coco seront utilisées afin de bénéficier de la prime de crédit plus élevée, ce qui se traduira par un meilleur portage du portefeuille, car le gestionnaire de placements estime que le spread supplémentaire reflète une prime de complexité en plus d'un risque purement supplémentaire et donc un profil ajusté au risque attrayant. Bien que plafonnés à 50 % de la valeur liquidative, les Coco sont susceptibles de constituer un élément constitutif de l'allocation. Dans le cadre de l'allocation au segment Coco, outre les stratégies de couverture ou d'une allocation réduite au segment Coco, le budget de risque peut être modulé, notamment (sans limitation aucune) (i) en augmentant/réduisant la duration crédit du portefeuille et donc son risque mark-to-market, (ii) en augmentant/réduisant le risque de crédit sous-jacent des émetteurs en portefeuille, impactant ainsi le risque de suspension des coupons et le risque de déclenchement, (iii) en augmentant/réduisant l'exposition aux obligations avec une probabilité d'achat plus élevée (émises à un spread élevé tout au long du cycle) par rapport à une probabilité d'achat plus faible (émises à un spread faible tout au long du cycle).

Les Coco désignent tous les instruments ayant un mécanisme de perte-absorption (par conversion en capitaux propres, dépréciation temporaire d'une dépréciation nominale ou permanente) déclenché par un dépassement du seuil de solvabilité ou un événement de non-viabilité (généralement à la discrétion des superviseurs/de l'autorité de résolution). Elles comprennent notamment (mais sans s'y limiter) la plupart des instruments de niveau 1 additionnels des banques ou des entreprises d'investissement et les instruments de niveau 1 restreints des compagnies d'assurance. Les quatre principales caractéristiques de risque structurel des Coco sont (i) le risque d'extension par lequel les obligations sont perpétuelles et soumises à l'option d'achat à la discrétion de l'émetteur, (ii) le risque de suspension du coupon à la discrétion de l'émetteur et/ou sous réserve d'intervention réglementaire, (iii) le risque de déclenchement par dépréciation ou conversion en actions et (iv) le risque de subordination junior en cas de défaut.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des obligations émises sur les marchés émergents, y compris la Chine (par le biais d'actions privilégiées offshore convertibles en actions H négociées sur les bourses de Hong Kong) ; ces obligations émises sur les marchés émergents seront libellées en EUR, GBP, CHF, USD ou JPY.

Le compartiment peut détenir des titres en difficulté à la suite d'une dégradation des titres ou de tout autre événement indépendant de la volonté du gestionnaire de placements. Si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, le compartiment peut participer à la restructuration des titres, mais l'exposition globale du compartiment aux titres en difficulté ne dépassera pas 10 % de ses actifs nets.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence L'indice de référence est composé à 80 % de l'ICE BofA Euro Financial Index et à 20 % de l'ICE BofA Contingent Capital (EUR hedged) Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important. Le compartiment peut utiliser l'indice de référence, en ce qui concerne l'indice de référence pour la commission de performance utilisé par les classes d'actions concernées, pour calculer la commission de performance.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut des critères environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG) au sens de l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire de placements intégrera systématiquement des facteurs ESG dans son analyse financière afin de sélectionner les titres du portefeuille du compartiment. Les critères ESG font partie des composantes soumises à la gestion, bien que leur pondération dans la décision finale ne soit pas définie au préalable.

L'analyse ESG est menée sur 100 % des titres de créance et des instruments du marché monétaire.

Au moins 90 % des titres de créance et des instruments du marché monétaire de qualité « investment grade » et 75 % des titres de créance et des instruments du marché monétaire de qualité « high yield » auront une notation ESG au sein du portefeuille du compartiment. Il s'agira soit d'une notation ESG propriétaire, soit d'une notation fournie par une agence de notation extrafinancière externe.

Sur la base de ces indicateurs de recherche ESG, l'évaluation de la durabilité des émetteurs et de leur éligibilité dans le portefeuille suit un triple processus :

- 1) Analyse ESG des émetteurs selon une méthodologie propriétaire : cette analyse est effectuée par l'équipe d'investissement responsable du gestionnaire de placements et couvre environ 50 % des émetteurs du portefeuille.
- 2) Analyse ESG externe (principalement notations ESG et suivi des controverses via Sustainalytics) couvrant environ 90 % des émetteurs en portefeuille et de son univers d'investissement.
- 3) Analyse ESG spécifique à l'équipe de gestion du gestionnaire de placements : consolidation des données de recherche ESG internes et externes et sélection de critères pertinents afin de renforcer et compléter l'analyse financière des émetteurs (référence au double critère d'importance). L'objectif est d'évaluer les risques opérationnels qui ont une caractéristique ESG et peuvent entraîner une pénalité en capital ou d'identifier un risque lié au manque d'adhésion des institutions financières aux initiatives et chartes promouvant la durabilité.

En ce qui concerne les principaux critères ESG pris en compte tout au long du processus de sélection des émissions/émetteurs, le gestionnaire de placements se réfère à :

- L'analyse de gouvernance d'entreprise: Ce domaine d'analyse a toujours été au cœur du processus de sélection des obligations du gestionnaire de placements, car son objectif est d'assurer un traitement équitable des détenteurs d'obligations à l'égard des autres parties prenantes. Le gestionnaire de placements examine également la structure du conseil d'administration d'une société en matière de degré d'indépendance, de diversité et d'expérience des membres, ainsi que la structure d'incitation de la direction générale. Plus largement, une attention particulière est portée à la gestion du risque de blanchiment d'argent par les émetteurs bancaires.
- La capacité des institutions financières à investir dans des projets liés à l'économie verte et sociale (émissions de dette verte ou sociale) et/ou la mise en œuvre de politiques de désinvestissement dans les secteurs du charbon et des armes controversées. Le degré d'analyse environnementale et sociale peut également être réalisé par le biais de considérations sur l'adhésion des émetteurs aux normes internationales (UN PRI, UN Global Compact, ISO 26000, Carbon Disclosure Project, TCFD, etc.).

À l'issue de ce processus, le compartiment aura une notation ESG supérieure à celle de son univers d'investissement. Par ailleurs, le processus de sélection des titres comprend un filtrage négatif visant à exclure les sociétés qui contribuent à la production d'armes controversées conformément aux conventions internationales dans ce domaine ainsi que les sociétés qui sont exposées à des activités liées au charbon thermique ou au tabac conformément aux politiques d'exclusion du gestionnaire de placements et d'Amundi Asset Management, qui sont disponibles sur leurs sites Internet. Ce filtrage négatif aide à atténuer le risque en matière de durabilité.

En outre, les secteurs et modèles d'affaires suivants sont également exclus du portefeuille du compartiment : énergie nucléaire, violation grave du Pacte mondial des Nations Unies pour les entreprises et notation insuffisante de l'indice Freedom House pour les émetteurs souverains.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie sous-jacente qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du fonds/compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du fonds/compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Edmond de Rothschild Asset Management (France)

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Contrepartie
- Risque géographique (Chine)
- Crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Titres en difficulté
- Risque lié aux marchés émergents

- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- Juridique
- Liquidité
- · Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- Obligations perpétuelles
- Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui souhaitent maximiser leurs investissements obligataires par la gestion active d'instruments de crédit émis par des sociétés ou institutions du secteur financier tout en étant conscients des risques auxquels ils sont exposés. La souscription au compartiment est soumise à un montant d'investissement minimum de 10 000 EUR ou l'équivalent dans une autre devise pour les classes d'actions A, P, CA Selection F, CA Selection G, CA Selection U, F et G.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 2 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Fidelity Euro Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de fournir un revenu relativement élevé avec la possibilité d'une croissance du capital.

Investissements

Le compartiment investira au moins 70 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe libellés en euros. Les investissements peuvent être effectués dans des devises autres que la devise de référence du compartiment. L'investissement dans des titres de qualité « non-investment grade » sera limité à 30 % des actifs nets du compartiment. Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche la violation de cette limite, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Jusqu'à 30 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis en obligations subordonnées. Dans cette limite, le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des Cocos. Les Cocos peuvent être utilisées comme un actif alternatif offrant un rendement attrayant par rapport aux autres classes d'actifs classiques. Les Cocos sont rarement utilisées dans la stratégie d'investissement, mais elles peuvent l'être lorsque le gestionnaire de placements évalue positivement le profil risque/rendement d'une banque et/ou d'une compagnie d'assurance particulière et estime que la qualité de crédit de cette banque et/ou de cette compagnie d'assurance est suffisamment attrayante, et que la solidité des émetteurs compense largement le faible taux de recouvrement en cas de défaut, le déclenchement du ratio de capital de l'émetteur et la date de rachat incertaine.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des MBS/ABS.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence ICE BofA Euro Large Cap Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

La performance du compartiment devrait différer de celle de l'indice de référence sur de longues périodes. Cependant, sur de courtes périodes, la performance du compartiment peut être proche de l'indice de référence, en fonction des conditions de marché.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

La philosophie d'investissement du compartiment repose sur la conviction que les marchés des titres à revenu fixe sont semiefficaces et que des recherches rigoureuses permettent d'identifier les opportunités d'investissement. Pour y parvenir au mieux, l'investissement obligataire nécessite l'expertise collective des analystes de recherche, traders et gestionnaires de portefeuille.

Conformément à cette philosophie, le gestionnaire de placements estime qu'un effort d'équipe mené par lui sera plus fructueux qu'une approche qui repose sur le style individuel d'un seul gestionnaire de placements. Une approche d'investissement

collaborative est ainsi adoptée, intégrant des conseils issus de la recherche interne, y compris l'analyse de crédit fondamentale, la modélisation quantitative et la recherche macroéconomique. Le compartiment réalise un mélange de stratégies top-down telles que l'allocation d'actifs, les jeux de taux d'intérêt et de courbes et des positions bottom-up sur des noms individuels et des secteurs. La sélection du crédit est au cœur de la stratégie, avec des portefeuilles concentrés construits à partir de recommandations de crédit à forte conviction. La duration est une considération secondaire.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR. Le compartiment vise toujours à surperformer la notation ESG de l'univers d'investissement tel que défini par l'indice de référence du compartiment, les scores ESG du compartiment et de son indice de référence étant calculés sur une base moyenne pondérée.

Le compartiment investira principalement dans des titres qui conservent des caractéristiques durables, définies par référence à une combinaison de différentes mesures telles que les notations ESG fournies par des agences externes ou les notations de durabilité de Fidelity, décrites plus en détail ci-dessous.

L'analyse ou la notation extra-financière du compartiment doit être supérieure à :

- 90 % pour les titres de créance et instruments du marché monétaire notés « investment grade » et les dettes souveraines émises par les pays développés
- 75 % pour les titres de créance et instruments du marché monétaire notés « High Yield » et les dettes souveraines émises par les pays émergents

Le compartiment tiendra compte en permanence d'un large éventail de caractéristiques environnementales et sociales telles que l'atténuation du changement climatique et l'adaptation à celui-ci, la gestion de l'eau et des déchets, la biodiversité, la sécurité des produits, la chaîne d'approvisionnement, la santé, la sécurité et les droits de l'homme. Les caractéristiques environnementales et sociales sont analysées par les analystes fondamentaux du gestionnaire de placements et notées à l'aide des notations de durabilité de Fidelity.

Les caractéristiques de durabilité sont définies selon l'approche « cascade » comme suit :

- si la notation MSCI est AAA-BBB pour les titres des marchés développés, ceux-ci sont considérés comme ayant de bonnes caractéristiques de durabilité ;
- il en va de même pour les titres des marchés non développés, dont la fourchette de notation MSCI est AAA-BB; et
- En l'absence de notation MSCI, la notation de durabilité du gestionnaire de placements (avec une couverture plus large des participations) est utilisée, les titres ayant une notation A-C étant considérés comme ayant de bonnes caractéristiques de durabilité.

Le compartiment adhère à la liste d'exclusion du gestionnaire de placements qui comprend, sans s'y limiter, les armes à sousmunitions et les mines antipersonnel. De même, les émetteurs qui, selon le gestionnaire de placements, n'ont pas mené leurs activités conformément aux normes internationales acceptées, y compris celles énoncées dans le Pacte mondial des Nations Unies, ne feront pas partie de l'univers d'investissement du compartiment, conformément aux normes basées sur le filtrage appliqué par le gestionnaire de placements.

Vous trouverez de plus amples informations sur https://fidelityinternational.com/sustainable-investing-framework.

Règlement Taxonomie

Le principe « *Ne pas nuire de manière significative* » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Il manque actuellement des données de marché pour calculer l'alignement du portefeuille du compartiment sur le Règlement Taxonomie. Ainsi, nonobstant les informations ci-dessus relatives à l'absence de préjudice significatif, le compartiment ne prend pas en compte les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. En temps voulu, lorsque ces données seront disponibles pour permettre une évaluation précise des investissements du compartiment, le calcul de l'alignement du portefeuille sur les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental sera mis à la disposition des investisseurs.

Gestionnaire de placements

FIL (Luxembourg) S.A.

Gestionnaire financier par délégation

FIL Investments International Ltd.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Risque de concentration
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »

- Risque de taux d'intérêt
- Effet de levier
- Liquidité
- · Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- · Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir la section « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui souhaitent obtenir un revenu relativement élevé avec une possibilité de croissance du capital. Un investissement dans le compartiment peut ne pas convenir aux investisseurs qui prévoient de retirer leur argent dans un délai de 5 ans.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH HSBC Euro High Yield Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de fournir un rendement à long terme en investissant dans un portefeuille d'obligations à haut rendement libellées en euros.

Investissements

Le compartiment investit au moins 51 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe de qualité « non-investment grade ».

Le compartiment investit jusqu'à 49 % dans d'autres obligations à haut rendement (y compris, mais sans s'y limiter, les obligations de qualité « investment grade » négociées avec un spread important et les obligations non notées) qui sont soit émises par des sociétés, soit émises ou garanties par des gouvernements, des agences gouvernementales ou des organismes supranationaux sur les marchés développés et émergents. Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des obligations des marchés émergents. Le compartiment peut investir jusqu'à 60 % de ses actifs nets en obligations subordonnées sans aucune restriction de notation.

Ces titres sont libellés en euros, et jusqu'à 10 % des actifs nets du compartiment peuvent être dans d'autres devises des marchés développés. Les obligations à haut rendement sont prises en compte sans limitation de notation.

Le compartiment peut investir jusqu'à 15 % de ses actifs dans des Cocos et jusqu'à 10 % dans d'autres obligations convertibles. Des Cocos seront utilisées dans le cadre de la stratégie d'investissement à haut rendement lorsque le gestionnaire de placements évalue positivement la qualité du crédit dans le secteur bancaire et/ou de l'assurance et/ou estime que la solidité des émetteurs a plus que compensé le faible taux de recouvrement en cas de défaut et la date de rachat incertaine.

Le compartiment peut détenir des titres en difficulté à la suite d'une dégradation des titres ou de tout autre événement indépendant de la volonté du gestionnaire de placements. Si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, le compartiment peut participer à la restructuration des titres, mais l'exposition globale du compartiment aux titres en difficulté ne dépassera pas 10 % de ses actifs nets.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence ICE BofA Euro High Yield BB-B Constrained Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales, sociales et de gouvernance (ESG) conformément à l'Article 8 du SFDR.

Le compartiment vise à atteindre son objectif d'investissement avec une notation ESG, calculée en tant que moyenne pondérée des notations ESG attribuées aux émetteurs des investissements du compartiment, supérieure à la moyenne pondérée des composantes de l'indice de référence.

Le gestionnaire de placements comprend l'identification et l'analyse des références ESG d'une société (« Références ESG ») en tant que partie intégrante du processus de prise de décision en matière d'investissement afin de réduire le risque et d'améliorer les rendements.

Les Références ESG peuvent inclure, sans toutefois s'y limiter :

- les facteurs environnementaux et sociaux, y compris, mais sans s'y limiter, les risques physiques liés au changement climatique et à la gestion du capital humain, qui peuvent avoir un impact significatif sur la performance financière et l'évaluation d'un émetteur de titres ;
- des pratiques de gouvernance d'entreprise qui protègent les intérêts des investisseurs minoritaires et favorisent la création de valeur durable à long terme.

Le compartiment n'investira pas dans des obligations émises par des sociétés exposées à des activités spécifiques exclues (« Activités exclues »). Les activités exclues sont la propriété exclusive du gestionnaire de placements et peuvent inclure, sans toutefois s'y limiter, les armes, l'extraction de charbon thermique, la production d'énergie au charbon et le tabac.

Le gestionnaire de placements mène une procédure de diligence raisonnable renforcée concernant les émetteurs d'obligations considérés comme non conformes aux Principes du Pacte mondial des Nations unies, ou comme présentant des risques élevés, tels que déterminés par les notations ESG propriétaires du gestionnaire de placements.

Les Références ESG, les Activités exclues et la nécessité d'une procédure de diligence raisonnable renforcée peuvent être identifiées et analysées en utilisant, mais pas exclusivement, les notations et le cadre d'importance ESG propriétaires de HSBC, la recherche qualitative fondamentale et l'engagement de l'entreprise. Le gestionnaire de placements peut s'appuyer sur l'expertise, la recherche et les informations fournies par des fournisseurs de données financières bien établis.

Vous trouverez de plus amples informations sur les politiques d'investissement responsable du gestionnaire de placements à l'adresse suivante : www.assetmanagement.hsbc.co.uk/en/intermediary/about-us/responsible-investing/policies

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie sous-jacente qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du fonds/compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du fonds/compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

HSBC Global Asset Management (France)

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Titres en difficulté
- Risque lié aux marchés émergents

- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- Effet de levier
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir la section « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui souhaitent obtenir un revenu relativement élevé avec une possibilité de croissance du capital. Un investissement dans le compartiment peut ne pas convenir aux investisseurs qui prévoient de retirer leur argent dans un délai de 5 ans.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et au Royaume-Uni.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Janus Henderson Horizon Euro Corporate Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de générer un rendement, combinant revenu et croissance du capital, sur le long terme.

Investissements

Le compartiment investit au moins 80 % de ses actifs nets dans des obligations d'entreprise de qualité « investment grade » libellées en euros et dans d'autres titres à taux fixe et variable, tandis que 20 % au maximum de ses actifs nets seront investis dans des titres de qualité « non-investment grade ».

Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche la violation de cette limite, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des MBS/ABS, qui peuvent bénéficier d'un effet de levier et inclure, sans toutefois s'y limiter, des titres adossés à des créances hypothécaires résidentielles, des titres adossés à des créances hypothécaires commerciales et des CLO.

Le compartiment peut investir jusqu'à 50 % de ses actifs dans des obligations perpétuelles (à l'exception des Cocos), jusqu'à 20 % dans des Cocos et jusqu'à 10 % dans d'autres obligations convertibles. Les Coco seront utilisées comme source alternative de revenu, offrant un rendement ajusté au risque attrayant par rapport aux autres titres à revenu fixe. Les Coco seront utilisées dans la stratégie après que le gestionnaire de placements a évalué les réserves de capital dont la banque ou la compagnie d'assurance dispose par rapport à leurs exigences de capital et qu'il estime que les Coco offrent un investissement à forte valeur relative par rapport à d'autres secteurs.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence iBoxx Euro Corporates Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart vis-à-vis de l'indice de référence devrait être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut, entre autres caractéristiques, des caractéristiques environnementales et sociales, conformément à l'Article 8 du SFDR, comme l'application de critères liés à l'intensité des GES et le soutien aux principes du PMNU, mais n'a pas pour objectif l'investissement durable. Le compartiment n'investit pas dans des investissements durables.

Le compartiment encourage l'application de critères liés à l'intensité des GES et le soutien aux principes du PMNU.

Afin de répondre aux caractéristiques environnementales et sociales promues par le compartiment, le gestionnaire de placements applique des critères contraignants à la sélection des actifs sous-jacents dans le cadre de son processus de prise de décision en matière d'investissement. Les investisseurs sont invités à lire cette section conjointement avec la stratégie d'investissement du compartiment (telle qu'exposée à la section « *Objectif et politique d'investissement* » ci-dessus).

Le gestionnaire de placements applique des filtres pour exclure les investissements directs dans des sociétés émettrices en fonction de leur implication dans certaines activités. Plus précisément, les émetteurs sont exclus s'ils tirent des revenus de la fabrication d'armes controversées, ou plus de 10 % de leurs revenus de l'extraction de sables bitumineux, de l'exploration pétrolière et gazière dans l'Arctique, de l'extraction de charbon thermique, du tabac, de la fourrure ou du divertissement pour adultes.

Les émetteurs sont également exclus s'ils sont considérés comme n'ayant pas respecté les principes du Pacte mondial des Nations unies (qui couvrent des questions telles que les droits de l'homme, le travail, la corruption et la pollution environnementale).

Le compartiment visera à avoir une intensité et/ou une empreinte carbone inférieure à celle de son indice de référence sur une base mensuelle.

Le gestionnaire de placements peut inclure des positions dans le compartiment qui répondent aux critères d'exclusion ci-dessus lorsqu'il estime que les données utilisées pour appliquer les exclusions sont insuffisantes ou inexactes.

En outre, le gestionnaire de placement effectue son examen d'un point de vue ESG (c'est-à-dire une « analyse extra-financière ») sur au moins (i) 90 % des obligations d'entreprises de qualité « investment grade » ; et (ii) 75 % des titres à haut rendement.

Les investisseurs doivent noter qu'un indice spécifique n'est pas désigné comme indice de référence pour déterminer si le compartiment est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues.

Quelle est la politique d'évaluation des pratiques de bonne gouvernance des sociétés dans lesquelles les investissements sont réalisés ?

Les sociétés dans lesquelles les investissements sont réalisés suivent des pratiques de bonne gouvernance.

Les pratiques de bonne gouvernance de ces sociétés sont évaluées avant d'effectuer un investissement et périodiquement par la suite, conformément à la Politique de risque en matière de durabilité (la « Politique »).

La Politique fixe des normes minimales par rapport auxquelles les sociétés dans lesquelles les investissements sont réalisés seront évaluées et contrôlées par le gestionnaire de placements avant d'effectuer un investissement et sur une base continue. Ces normes peuvent porter sur différents sujets, parmi lesquels les structures de gestion, les relations avec les employés, la rémunération du personnel et la conformité fiscale.

La Politique peut être consultée dans les « *Principes d'investissement ESG* » de Janus Henderson (bientôt renommés « *Politique d'investissement ESG* ») dans la section « À propos de nous - Questions environnementales, sociales et de gouvernance (ESG) » du site Internet à l'adresse suivante : www.janushenderson.com.

En outre, le gestionnaire de placements est signataire des principes de l'ONU pour l'investissement responsable (UNPRI). À ce titre, les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires sont évaluées avant d'effectuer un investissement et périodiquement par la suite.

Site Internet

Vous trouverez d'autres informations spécifiques aux produits dans la bibliothèque de documents du site Internet à l'adresse www.janushenderson.com. Des informations complémentaires sur l'approche ESG de Janus Henderson, y compris les Principes d'investissement ESG de Janus Henderson (bientôt renommés « Politique d'investissement ESG ») dans la section « À propos de nous - Questions environnementales, sociales et de gouvernance (ESG) » du site Internet à l'adresse suivante : www.janushenderson.com

Règlement Taxonomie

Le compartiment promeut, entre autres, des caractéristiques environnementales conformément à l'Article 8 du SFDR. En tant que tel, il est nécessaire, conformément à l'Article 6 du Règlement Taxonomie, d'indiquer que le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste

de ce produit financier ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Il convient toutefois de noter que, nonobstant ce qui précède, ce produit financier ne tient pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental au sens du Règlement Taxonomie et l'alignement de son portefeuille sur ce règlement n'est donc pas calculé. Par conséquent, le principe « *Ne pas nuire de manière significative* » ne s'applique à aucun des investissements de ce produit financier.

Gestionnaire de placements

Janus Henderson Investors UK Limited

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Crédit
- Instruments dérivés
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »

- Risque de taux d'intérêt
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Obligations perpétuelles
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- · Investissement durable

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence du risque iBoxx Euro Corporates Index

Levier brut attendu 50 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui recherchent une combinaison de rendement du capital et du revenu à moyen terme supérieur à l'Indice de référence par le biais d'une exposition à des obligations d'entreprise de qualité « investment grade » libellées en euros et à d'autres titres à taux fixe et variable. Les investisseurs doivent s'assurer qu'ils comprennent les risques du compartiment, qu'ils considèrent que le niveau de risque des DICI est compatible avec leur tolérance au risque et qu'ils peuvent accepter le risque de perte.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Jupiter Dynamic Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de réaliser un revenu élevé avec une perspective de croissance du capital à partir d'un portefeuille d'investissements dans des titres à intérêt fixe mondiaux.

Investissements

Le compartiment investit principalement dans différentes obligations telles que, mais sans s'y limiter, les obligations de qualité « investment grade » et/ou à haut rendement, les obligations d'entreprises, les obligations d'État et les obligations convertibles, sans aucune restriction de notation.

Le compartiment vise à capturer les meilleurs rendements ajustés au risque, en déplaçant les allocations entre les obligations de qualité « investment grade » et « non-investment grade », selon les besoins. Le compartiment adopte une approche flexible de l'investissement obligataire qui offre aux investisseurs le meilleur potentiel de croissance du capital et d'atténuation du risque à travers les cycles de crédit et économiques. Le compartiment investira dans toute la gamme des notations de crédit, de sorte que les investissements dans des obligations de qualité « investment grade » ou « non-investment grade » peuvent représenter 100 % du portefeuille du compartiment en fonction de l'allocation décidée par le gestionnaire de placements.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des credit linked notes (CLN).

Le compartiment investira un maximum de 40 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe émis sur les marchés émergents, tandis que les investissements en Chine (par le biais de Bond connect) et en Russie¹ ne représenteront pas plus de 20 % de ses actifs nets, respectivement. L'exposition à la Chine peut également être obtenue par le biais d'investissements, à hauteur de 10 % de ses actifs nets, dans des credit linked notes (dans le cadre de la limite de 10 % ci-dessus), dans la limite de 20 % d'investissements en Chine. Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans d'autres titres à revenu fixe qui offriront principalement une exposition aux émetteurs souverains ou aux entreprises.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des Cocos, jusqu'à 10 % dans d'autres obligations convertibles et l'exposition globale du compartiment aux actions privilégiées et aux ADR/GDR ne dépassera pas 10 % de ses actifs nets. Les Cocos seront utilisées comme une source diversifiée de revenus et de croissance au sein du portefeuille du compartiment. Les Coco seront généralement émises par des institutions financières ayant des exigences minimales en matière de capital, comme les banques et les compagnies d'assurance. Les Coco se présenteront généralement sous la forme de titres de créance subordonnés et seront généralement des instruments de niveau 1 supplémentaire ou de niveau 1 restreint. Lorsqu'un événement déclencheur se produit, les Cocos peuvent être converties en actions ou le principal peut être déprécié de manière permanente ou temporaire.

Le compartiment peut détenir au maximum 10 % de ses actifs nets dans des actions et instruments liés aux actions (autres que les actions privilégiées ou les ADR/GDR), tels que les warrants, à la suite de conversions ou de restructurations de ses avoirs en titres de créance.

Un maximum de 30 % des actifs nets du compartiment peut être investi en obligations perpétuelles (hors Cocos).

Le compartiment investira au maximum 20 % de ses actifs nets dans des positions de titrisation (MBS/ABS, CMO, CDO, CLO).

Le compartiment peut détenir des titres en difficulté à la suite d'une dégradation des titres ou de tout autre événement indépendant de la volonté du gestionnaire de placements. Si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, le compartiment peut participer à la restructuration des titres, mais l'exposition globale du compartiment aux titres en difficulté ne dépassera pas 10 % de ses actifs nets.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

¹ Compte tenu de la conjoncture politique et commerciale, aucun investissement en Russie n'est actuellement envisagé. Si et dès que les conditions d'investissement en Russie se normalisent (et si cela est jugé dans l'intérêt des investisseurs), le gestionnaire de placements pourra chercher à investir en Russie et dans des émetteurs russes.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Le compartiment est géré de manière active, sans se rapporter à un indice de référence.

Processus de gestion

Le gestionnaire de placements vise à combiner l'analyse macroéconomique top-down et l'analyse bottom-up des sociétés afin de créer un portefeuille cohérent et équilibré en matière de risques dans l'univers des titres à revenu fixe. La recherche fondamentale à long terme vient renforcer les points de vue actifs. Le gestionnaire de placements adopte une approche d'investissement sans contrainte et met l'accent sur des thèmes particuliers. Le portefeuille investira dans toute la gamme des notations de crédit, en privilégiant les crédits qui s'engagent clairement dans la voie du désendettement et visent à identifier et à gérer le risque de baisse.

Les risques importants en matière de durabilité sont intégrés dans le processus de prise de décision en matière d'investissement et dans le processus de gestion des risques. L'approche de l'actionnariat actif tient compte des facteurs ESG importants (tels que les considérations environnementales ou sociales), ce qui renforce l'évaluation des risques et des opportunités qui génèrent de la valeur à long terme. Ces mesures sont censées améliorer la prise de décision en matière d'investissement, ce qui se traduit par de meilleurs résultats pour les clients.

Ces risques sont pris en compte dans le processus d'investissement et font partie de la surveillance continue des sociétés dans lesquelles le compartiment investit. Le gestionnaire de placements utilisera une combinaison des éléments suivants pour atteindre ces objectifs : recherche primaire ; données sur les risques ESG provenant de tiers (y compris l'analyse climatique) ; recherche sur les votes par procuration ; engagement direct et collaboratif avec les entreprises et les autres investisseurs / organismes du secteur ; engagement en matière de codes d'investissement responsable.

Il n'y a pas de limites liées au risque en matière de durabilité ou de restrictions d'investissement ESG applicables au compartiment, à l'exception des restrictions qui peuvent survenir conformément aux exigences réglementaires. Un classement bas ou des notes négatives de tiers provenant de fournisseurs de données ESG tiers n'interdiront pas automatiquement l'investissement. Le gestionnaire de placements conserve le pouvoir discrétionnaire de désinvestir ou de s'engager avec une société lorsqu'il considère qu'il existe des risques ou des événements défavorables en matière de durabilité. Les activités susmentionnées sont menées par le gestionnaire de placements, car il est responsable de l'intégration des risques en matière de durabilité dans le processus de prise de décision en matière d'investissement. Selon le gestionnaire de placements, l'intégration des risques importants en matière de durabilité dans le processus d'investissement permet d'éclairer les décisions d'investissement et contribue à l'obtention de meilleurs rendements corrigés du risque à long terme. L'évaluation de l'impact probable des risques en matière de durabilité sur les rendements implique des analyses quantitatives et qualitatives.

Gestionnaire de placements

Jupiter Asset Management Ltd.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Contrepartie
- Risque géographique (Chine)
- Risque géographique (MENA)

- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- · Fonds d'investissement
- Juridique
- Levier

- Risque géographique (Russie)
- Crédit
- Change
- Conservation
- Défaut
- Instruments dérivés
- Titres en difficulté
- Risque lié aux marchés émergents
- Risque de couverture

- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- · Obligations perpétuelles
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir la section « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations.

Conçu pour les investisseurs ayant une attitude générale vis-à-vis du risque et recherchant une opportunité d'investissement à long terme conforme à son objectif et à sa politique d'investissement. Un investissement dans le compartiment ne conviendra pas aux investisseurs qui recherchent uniquement un rendement lié à un indice pour leur investissement. L'investissement dans le compartiment doit être considéré comme un investissement à long terme et peut ne pas convenir à un investissement à court terme.

Ce compartiment convient à tout type d'investisseur, y compris ceux qui ne sont pas intéressés ou informés sur les thèmes du marché des capitaux, mais qui considèrent les fonds d'investissement comme un produit pratique. Il convient également aux investisseurs plus expérimentés qui souhaitent atteindre des objectifs d'investissement définis.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et au Royaume-Uni.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Lonvia Avenir Mid-Cap Europe

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de surperformer l'indice de référence en sélectionnant des entreprises de petite et moyenne capitalisation dont le modèle économique est jugé durable et créateur de valeur dans une perspective d'investissement à long terme, qui se distinguent par leurs politiques sociales et environnementales et la qualité de leur gouvernance, et dont l'activité vise à contribuer aux Objectifs de développement durable (« ODD ») des Nations unies.

L'objectif du compartiment est associé à une approche extra-financière telle que développée ci-dessous dans la rubrique « Processus de gestion » intégrant (i) la prise en compte de critères de risque ESG dans le processus de sélection et d'analyse des titres et (ii) une mesure des impacts sociaux et environnementaux de chaque entreprise au regard des ODD.

Investissements

Le compartiment investit au moins 75 % de ses actifs nets dans des actions de sociétés ayant leur siège social dans des pays de la zone euro.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 25 % de ses actifs nets dans des actions de sociétés situées en dehors de la zone euro. L'univers d'investissement comprend principalement des actions émises par des entreprises de petite et moyenne capitalisation ; néanmoins, le gestionnaire de placements peut également, à son entière discrétion, investir dans des actions émises par des entreprises de grande capitalisation. Le compartiment respectera en permanence les règles d'éligibilité des plans d'épargne en actions applicables aux investisseurs ayant leur résidence fiscale en France.

Le compartiment peut exposer indirectement jusqu'à 10 % de ses actifs nets à des titres à revenu fixe, tels que des obligations ou autres titres de créance éligibles, par le biais d'investissements dans des OPCVM européens à capital variable.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Pour répondre aux critères d'éligibilité du Plan d'épargne en actions (PEA) français, le compartiment investira au moins 75 % de ses actifs nets dans des actions de sociétés ayant leur siège social dans des pays de l'Union européenne ou dans un État de l'Espace économique européen (EEE).

Le compartiment peut investir sans limite dans des titres présentant des caractéristiques environnementales ou sociales ou visant à réduire les émissions de carbone.

Le compartiment peut investir jusqu'à 25 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 25 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence MSCI Europe SMID Cap Index (Rendement net, EUR)

Le compartiment est géré activement et cherche à surperformer l'indice de référence. Le compartiment peut utiliser l'indice de référence a posteriori comme indicateur pour évaluer la performance du compartiment et, en ce qui concerne l'indice de référence de la commission de performance utilisé par les classes d'actions concernées, pour calculer les commissions de performance. Il n'existe aucune contrainte relative à un indice de référence limitant la construction du portefeuille.

L'indice de référence du compartiment ne met en œuvre aucune des considérations ESG spécifiques qui s'appliquent au compartiment et est utilisé uniquement à des fins de comparaison de performance.

Processus de gestion

Le compartiment vise à sélectionner et à soutenir à long terme des sociétés de croissance dotées de modèles d'entreprise durables, en ciblant en particulier les sociétés axées sur l'innovation et la croissance, le développement économique et le progrès social/sociétal. L'approche du gestionnaire de placements repose sur la conviction que les sociétés qui intègrent les questions de développement durable dans leur stratégie offrent de meilleures perspectives à long terme.

Afin de répondre à ces caractéristiques extra-financières, le gestionnaire de placements a développé une Politique d'intégration extra-financière propriétaire décrite dans le Code de Transparence AFG-FIR (dont la version complète est disponible sur www.lonvia.com/en/regulatory-informations) en référence aux ODD.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales conformément à l'Article 8 du SFDR.

La stratégie du compartiment repose, à travers une approche « Best-in-universe », sur une sélection de sociétés qui (i) répondent à des critères de responsabilité ESG mesurés par un « score de risque ESG » et (ii) sont attractives au regard de leur contribution aux ODD. Des indicateurs de performance mesurables sont suivis, tels que le nombre d'emplois créés, les dépenses de recherche et développement (R&D) et les émissions de carbone de portée 1, 2 et 3.

Au moins 90 % des titres du portefeuille ont obtenu une note de risque ESG de Sustainalytics et une note interne d'impact social et environnemental.

Analyse extra-financière:

- 1. Un premier filtre d'exclusion sectoriel et normatif est appliqué à l'univers d'investissement afin d'éliminer les sociétés qui :
 - violent un ou plusieurs des dix principes du Pacte mondial des Nations unies,
 - sont impliquées dans la production d'armes controversées (MAP et ASM),
 - sont présentes dans le secteur du tabac,
 - tirent plus de 10 % de leurs revenus de l'extraction du charbon thermique ou de la production d'électricité à partir du charbon.
- 2. En amont de l'analyse financière, le gestionnaire de placements effectue une évaluation extra-financière de toutes les entreprises composant l'univers d'investissement en leur attribuant une note de risque ESG fournie par le fournisseur de données Sustainalytics.

La méthode d'évaluation de Sustainalytics repose sur une approche basée sur le risque. La note de risque ESG mesure le degré de risque lié à la valeur d'une société en raison de facteurs ESG ou, plus techniquement, l'étendue des risques ESG non définis d'une société. Elle classe les risques auxquels sont confrontées les sociétés en cinq catégories (négligeable, faible, moyen, élevé et grave). Ces catégories de risque sont absolues, ce qui signifie qu'une note « risque élevé » reflète un degré de risque ESG comparable dans tous les secteurs.

Sustainalytics a identifié 20 questions ESG importantes qui peuvent ou non être pertinentes pour une société : l'éthique des affaires, la sécurité des données et la confidentialité, l'impact carbone (produits et services), le capital humain, l'utilisation des terres et la biodiversité.

Une série d'indicateurs sont mis en place pour évaluer l'importance de chaque question et la manière dont la société gère les questions qui s'y rapportent. Par exemple, dans le cas de la question de la gouvernance, Sustainalytics analysera la structure de l'organe de direction, les politiques de rémunération, la qualité et l'intégrité du conseil d'administration, la composition des actionnaires, etc.

Un score allant de 0 à 100, 0 représentant un risque ESG nul et 100 un risque ESG maximal, est attribué. Le score de risque ESG est utilisé pour évaluer l'ensemble de l'univers d'investissement et exclure les entreprises dont le score est supérieur à 50/100.

3. Le gestionnaire de placements procède ensuite à une analyse stratégique qui consiste à identifier les modèles d'entreprise jugés durables et créateurs de valeur dans une perspective d'investissement à long terme et à sélectionner les sociétés estimées avoir un fort potentiel de développement. L'évaluation de l'impact social et environnemental est réalisée en interne et couvre un univers d'investissement limité.

L'évaluation de l'impact positif ou négatif se fait à travers 4 thèmes d'impact : « Climat et environnement », « Autonomisation », « Technologies innovantes », « Santé et bien-être ». De fait, chaque thème d'impact répond à un ou plusieurs des ODD.

L'analyse de l'impact positif ou négatif sur les thèmes d'impact des ODD est réalisée en interne à l'aide d'une grille de notation à 7 niveaux : AAA (meilleur) à BBB (pire).

Afin de mesurer la contribution positive ou négative des sociétés aux thèmes d'impact, le gestionnaire de placements utilise des données ESG externes provenant de Trucost (émissions de carbone de portée 1, 2 et 3, ratio de déchets non recyclés, utilisation de l'eau et recyclage), de Bloomberg (nombre d'emplois créés et dépenses de R&D et d'investissement en pourcentage du chiffre d'affaires), et celles collectées directement en interne à partir des publications des sociétés et d'autres sources alternatives (médias, Glassdoor, etc.).

Sur la base de cette analyse interne, les analystes gestionnaires peuvent ajuster à la hausse ou à la baisse la notation du risque ESG des sociétés. La note minimale de risque ESG après ajustement doit être strictement inférieure à 30/100.

Exceptionnellement, le gestionnaire de placements peut déroger à cette règle sous réserve de la présentation d'un « cas d'investissement » à un comité interne. Le cas présenté démontrera un fort potentiel de progrès sur ces questions et le gestionnaire de placements mettra en œuvre un engagement actionnarial renforcé. L'intégration de la valeur dans le portefeuille du compartiment doit être approuvée par le comité.

Le compartiment doit obtenir une note globale de risque ESG inférieure à celle de son univers d'investissement, en excluant 20 % des entreprises les moins bien notées dans le calcul.

Sustainalytics applique une approche basée sur le risque, ce qui donne lieu à des notations de 0 à 100, du moins risqué (0) au plus risqué (100).

La surperformance est donc mesurée par une note de risque inférieure à celle de l'univers d'investissement. Le compartiment peut investir dans des actions de sociétés extérieures à son indice de référence. Toutefois, elle veillera à ce que l'indice de référence choisi constitue une comparaison pertinente avec la notation ESG du compartiment.

Outre l'impact direct de l'activité de l'entreprise, l'équipe du gestionnaire de placements quantifie l'impact environnemental de chaque société cible. Une évaluation mensuelle de l'empreinte carbone et environnementale du compartiment est générée et fournie grâce aux données obtenues par un prestataire spécialisé (S&P Trucost).

En outre, le gestionnaire de placements rend compte de divers indicateurs permettant de mesurer la performance extrafinancière du portefeuille du compartiment par rapport à son indice de référence, notamment les empreintes carbone et environnementale. Les taux de couverture de l'empreinte carbone et de l'empreinte environnementale doivent être supérieurs à 90 % et 70 %, respectivement. Ces deux indicateurs doivent être plus performants que l'indice de référence. Les autres indicateurs rapportés sont détaillés dans le Code de transparence AFG-FIR (dont la version complète est disponible à l'adresse suivante : www.lonvia.com/en/regulatory-informations).

Le gestionnaire de placements prépare un rapport d'impact global sur le compartiment, montrant l'exposition des sociétés du portefeuille aux ODD. Les émissions de carbone et les impacts environnementaux sont également ajoutés à ce rapport d'impact.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sousjacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Lonvia Capital

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- · Risque lié aux actions

- Couverture
- Risque de taux d'intérêt
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque opérationnel
- · Risque lié aux petites et moyennes capitalisations
- · Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs particuliers et non particuliers à la recherche d'un investissement à long terme.

Jour ouvrable Les demandes d'achat, d'échange et de rachat d'actions sont généralement traitées chaque jour ouvrable bancaire complet, tant au Luxembourg qu'en France.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 2 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Loomis Sayles US Growth Equity

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de fournir une croissance à long terme du capital par le biais d'un processus d'investissement qui inclut systématiquement des considérations ESG.

Investissements

Le compartiment investit au moins 80 % de ses actifs nets dans des titres de participation de sociétés américaines. Le compartiment se concentre sur les actions de sociétés à grande capitalisation, mais le compartiment peut investir dans des sociétés de toute taille.

Le compartiment peut investir un maximum de 20 % de ses actifs nets dans d'autres titres que ceux décrits ci-dessus, y compris dans des obligations rattachées à des actions et des obligations convertibles émises par des sociétés américaines.

Dans la même limite maximale, le compartiment peut également investir dans des actions ordinaires, des actions privilégiées, des obligations rattachées des actions, des obligations convertibles et d'autres instruments rattachés à des actions émis par des sociétés non américaines négociées sur des bourses non américaines et dans certaines actions A chinoises éligibles via le Shanghai-Hong Kong Stock Connect et le Shenzhen-Hong Kong Stock Connect.

Le compartiment peut également investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans chaque ADR/GDR et REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence S&P 500 Index

Le compartiment est géré de manière active. Le compartiment peut utiliser l'Indice de référence a posteriori comme indicateur pour évaluer la performance du compartiment. Il n'existe aucune contrainte relative à un indice de référence limitant la construction du portefeuille.

Processus de gestion

Le compartiment est géré activement et investit normalement dans un large éventail de secteurs et d'industries. Le gestionnaire de placements utilise un style de gestion des actions axé sur la croissance, qui met l'accent sur les sociétés présentant des avantages concurrentiels durables, des moteurs de croissance structurelle à long terme, des rendements de flux de trésorerie attrayants sur le capital investi et des équipes de gestion axées sur la création de valeur à long terme pour les actionnaires.

Le gestionnaire de placements vise à investir dans des sociétés dont les actions se vendent nettement en dessous de la valeur intrinsèque estimée par le gestionnaire de placements. L'évaluation détermine le moment des décisions d'investissement et de la construction du portefeuille. En raison de l'horizon d'investissement à long terme du gestionnaire de placements, le compartiment devrait être un portefeuille à faible rotation.

En tant qu'élément clé du processus d'investissement du compartiment, le gestionnaire de placements effectue une analyse non financière sur au moins 90 % des actifs nets du compartiment sur une base continue.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformément à l'Article 8 du SFDR mais n'a pas pour objectif l'investissement durable. Il peut investir partiellement dans des actifs ayant un objectif de durabilité.

Le gestionnaire de placements sélectionne les titres sur la base de sa conviction à travers un cadre de recherche propriétaire en sept étapes, structuré autour de trois critères clés : Qualité, Croissance et Évaluation. Les considérations ESG sont intégrées à chaque étape du processus du gestionnaire de placements. Cependant, la majorité des considérations ESG importantes sont intégrées dans l'analyse des critères de qualité. Toute société ne répondant pas aux critères de qualité sera éliminée de l'univers d'investissement du compartiment, quel que soit le profil de croissance ou de valorisation de la société. Voici les sept étapes qui constituent le cadre de recherche :

Analyse de la qualité

- 1. Avantages concurrentiels durables
- 2. Analyse concurrentielle
- 3. Analyse financière
- 4. Gestion

Analyse de la croissance

- 5. Moteurs de croissance
- Analyse de la valorisation
- 6. Plages de valeurs intrinsèques
- 7. Analyse des attentes

Au cours de l'analyse des critères de qualité, le gestionnaire de placements évalue, surveille et mesure les considérations ESG intégrées dans le processus décisionnel d'une entreprise, telles que, mais sans s'y limiter :

- Critères environnementaux : Investir dans la R&D afin de créer des produits et des solutions novateurs qui permettent d'obtenir de meilleurs résultats environnementaux ou sociaux, tels que la réduction des émissions de carbone ; Développer des techniques de fabrication, des intrants et des sources d'approvisionnement durables qui permettent d'obtenir de meilleurs résultats environnementaux ou sociaux, tels que la réduction des émissions de carbone.
- Critères sociaux : Promouvoir des chaînes d'approvisionnement durables en gérant les ressources, la production et les communautés locales ; Promouvoir une culture et des valeurs d'entreprise, y compris la diversité, pour attirer et retenir les talents.
- Critères de gouvernance : Lier la rémunération de la direction aux facteurs de création de valeur à long terme pour les actionnaires, y compris les résultats ESG ; Établir des politiques et se conformer à des normes élevées en matière d'éthique commerciale ; Aligner ses activités pour lui permettre de respecter ou de dépasser l'Accord de Paris de 2050.

Le gestionnaire de placements exclut les investissements directs dans des émetteurs (i) qui tirent une partie du total de leurs revenus de la production ou de la distribution de charbon thermique, de bombes à sous-munitions, d'armes biologiques et d'armes chimiques et (ii) qui tirent une partie du total de leurs revenus de la production et plus de 20 % du total de leurs revenus de la distribution de produits du tabac et d'armes à feu civiles.

En outre, chaque société est examinée au regard des principes du Pacte Mondial des Nations Unies (« GCP des Nations Unies ») avant l'investissement et toute action détenue dans le compartiment est examinée sur une base trimestrielle. Si une action est signalée comme enfreignant les GCP de l'ONU, le gestionnaire de placements l'exclura ou l'expliquera et s'engagera auprès de l'émetteur. Le gestionnaire de placements n'emploie pas de techniques de sélection quantitative ; le cadre de recherche en sept étapes du gestionnaire de placements, qui comprend une analyse qualitative non financière, ESG et financière prospective, réduit l'univers d'investissement du compartiment de plus de 75 %, dont 20 points de pourcentage sur la base des exclusions dues à des considérations non financières et ESG.

Lorsque des risques et des opportunités sont identifiés, le gestionnaire de placements s'engage auprès de la direction de l'entreprise afin de la sensibiliser, d'encourager le changement et de faire remonter les préoccupations lorsque des décisions financières, non financières et/ou ESG - pourraient affecter, selon le gestionnaire de placements, la capacité de l'entreprise à générer de la valeur actionnariale à long terme. Les progrès sont suivis par une analyse régulière des données et des interactions directes avec la gestion de la société. Le gestionnaire de placements peut choisir de céder des participations si les risques ne sont pas traités de manière adéquate selon les attentes du gestionnaire de placements. En outre, le gestionnaire de placements pratique un actionnariat actif et peut également exprimer ses préoccupations ou son soutien aux décisions de la direction par le biais de votes par procuration.

Pour plus d'informations sur la politique de durabilité du gestionnaire de placements et sur la façon dont les caractéristiques environnementales ou sociales sont évaluées, rendez-vous sur la page :

 $https://www.amundi.lu/professional/ezjscore/call/ezjscamundibuzz::sfForwardFront::paramsList=service=ProxyGedApi&routeld=_dl_1134fa5b-30bd-472f-befc-dd726f0e13cc_download$

Règlement Taxonomie

Les investisseurs doivent noter que le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales. Cependant, les investissements sous-jacents du compartiment ne prennent pas en compte les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental au sens du Règlement Taxonomie et l'alignement de leurs portefeuilles avec ce Règlement Taxonomie n'est donc pas calculé. Par conséquent, le principe « Ne pas nuire de manière significative » ne s'applique pas aux investissements sous-jacents du compartiment.

Gestionnaire de placements

Loomis, Sayles & Company, L.P.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Indice de référence et sous-performance
- Gestion des garanties
- Risque de concentration
- Contrepartie
- Risque géographique (Chine)
- Change
- Risque lié aux marchés émergents
- · Risque lié aux actions
- Risque de couverture

- · Risque lié aux fonds d'investissement
- Risque de liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- · Investissement immobilier
- Risque lié aux petites et moyennes capitalisations
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs institutionnels et particuliers qui :

- recherchent une exposition aux marchés d'actions américains ;
- recherchent un portefeuille relativement concentré ;
- peuvent se permettre de mettre de côté un capital pendant au moins 5 ans (horizon à long terme) ;
- peuvent accepter des pertes temporaires importantes ; et
- peuvent tolérer la volatilité.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH MetLife US Corporate Fixed Income

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'obtenir un rendement supérieur à celui du marché des sociétés américaines notées de qualité « investment grade » en investissant principalement dans des titres de créance d'entreprises libellés en USD.

Investissements

Le compartiment investit principalement dans des titres de créance d'entreprises de qualité « investment grade » libellés en USD.

Toutefois, le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des titres de qualité « non-investment grade » ou non notés. Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche la violation de cette limite, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Un maximum de 15 % des actifs nets du compartiment peut être investi en obligations non libellées en USD. Toutefois, y compris les positions globales en devises, un maximum de 5 % du portefeuille sera investi dans des devises autres que le dollar américain.

Le compartiment peut investir jusqu'à 5 % de ses actifs nets dans chaque part de Coco, autres obligations convertibles et obligations perpétuelles (hors Coco).

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut également détenir jusqu'à 20 % de ses actifs nets en dépôts à terme et en titres liés à un gouvernement (y compris en instruments du marché monétaire). Ces investissements seront réalisés afin d'atteindre les objectifs d'investissement du compartiment ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence Bloomberg U.S. Corporate Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales ou sociales conformes à l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire de placements suit un processus essentiellement bottom-up et axé sur la recherche et vise à identifier les titres présentant la valeur relative la plus intéressante. L'objectif est que le portefeuille du compartiment génère de l'alpha à partir de la sélection de titres et non d'événements macroéconomiques susceptibles de faire bouger les marchés à revenu fixe. Le processus d'investissement vise à exploiter le risque de crédit mal évalué sur le marché des titres à revenu fixe. Les facteurs ESG sont intégrés dans le processus d'investissement des gestionnaires de placements publics à revenu fixe pour toutes les stratégies. Cette méthodologie d'investissement est basée sur un processus interne rigoureux de recherche et de sélection de titres, qui tire parti de l'expertise approfondie de l'équipe du gestionnaire de placements.

Le gestionnaire de placements estime que les facteurs ESG importants ont un impact sur la performance des investissements et sont des considérations importantes pour gérer efficacement le risque et atteindre les objectifs d'investissement du compartiment. Ainsi, les analystes du gestionnaire de placements intègrent l'ESG dans chaque évaluation de crédit, y compris dans les rapports de recherche et en soulevant des questions ciblées sur l'ESG lors des discussions avec la direction de la société.

Les risques, les objectifs et les critères ESG sont des facteurs qui sont pris en compte pour chaque émetteur et constituent un élément de la mosaïque plus large d'informations utilisées dans le processus de décision d'investissement du gestionnaire de placements. Les métriques liées à l'ESG sur toutes les sociétés que nous couvrons sont incluses dans notre processus de recherche de crédit propriétaire. Une attention particulière est accordée aux mesures prises par les sociétés pour protéger leurs bilans et leurs flux de trésorerie contre la multiplication des risques physiques aigus et l'évolution du paysage des risques physiques chroniques.

Chaque analyste de recherche effectue la mission dans le cadre de son analyse globale du crédit de l'émetteur. Dès le processus initial de diligence raisonnable et dans le cadre du processus de suivi du portefeuille, les analystes s'entretiennent fréquemment avec la direction des sociétés afin de favoriser un dialogue permanent sur les pratiques commerciales durables. À cette fin, le gestionnaire de placements a créé une base de données d'engagement utilisée par chaque analyste pour suivre l'engagement des émetteurs. La base de données est conçue pour être totalement intégrée au processus de recherche et permettre à chaque analyste d'enregistrer et de mettre à jour son engagement sur les facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance. En outre, la base de données comprend les transactions qui ont été rejetées en raison d'une évaluation négative de ces facteurs. La base de données est facilement accessible par tous les membres de l'équipe « Public Fixed Income » du gestionnaire de placements. Par conséquent, tout le monde, des traders aux gestionnaires de portefeuille, en passant par les professionnels de la gestion des risques et du service à la clientèle du gestionnaire de placements, peut obtenir des informations en temps réel sur chaque émetteur.

Règlement Taxonomie

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements sous-jacents durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du compartiment qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents du reste du compartiment ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

MetLife Investment Management, LLC.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Indice de référence et sous-performance
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Risque de couverture

- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui recherchent une combinaison d'appréciation du capital et de rendement du revenu.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Muzinich Enhancedyield Short-Term

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de protéger le capital et de générer des rendements attractifs qui dépassent ceux des obligations d'État de référence de duration similaire.

Investissements

Le compartiment investit principalement dans des titres de créance d'entreprises (y compris des billets et des obligations à taux fixe et variable, des Cocos) ou dans des obligations du Trésor américain et européen et des obligations d'agences américaines et européennes, qui sont négociées publiquement sur des bourses reconnues. Le compartiment vise à maintenir une notation moyenne de type « investment grade », avec un maximum de 50 % des actifs nets du compartiment notés en dessous de « investment grade », et avec une notation minimale autorisée de chaque titre (au moment de l'achat) de B3/B- par au moins une agence de notation (ou jugée équivalente par le gestionnaire de placements).

Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche un danger pour la sécurité, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Parfois, le compartiment peut également investir dans des MBS/ABS et des CLO, mais ces investissements (le cas échéant) seront limités à un total de 10 % des actifs nets du compartiment.

Le portefeuille d'investissement du compartiment sera diversifié en termes d'émetteurs et de secteurs d'activité, aucune société émettrice ne devant représenter plus de 3 % des actifs nets du compartiment.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des obligations émises sur les marchés émergents.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut détenir au maximum 10 % de ses actifs nets dans des actions à la suite de conversions ou de restructurations de ses avoirs en titres de créance.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des Coco. Jusqu'à 10 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis dans d'autres obligations convertibles ou rattachées à des warrants, tandis que l'investissement dans des obligations perpétuelles sera limité à 5 % des actifs nets du compartiment.

Jusqu'à 49 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis dans des instruments du marché monétaire et jusqu'à 20 % des actifs nets dans des dépôts à terme. Ces investissements seront réalisés afin d'atteindre les objectifs d'investissement du compartiment ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, les limites ci-dessus peuvent être augmentées si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Le compartiment est géré de manière active, sans se rapporter à un indice de référence.

Processus de gestion

Stratégie d'investissement

Le gestionnaire de placements cherche à atteindre son objectif par la construction d'un portefeuille géré avec prudence d'obligations de sociétés présentant des caractéristiques de risque et de rendement attrayantes et une notation moyenne de qualité « investment grade ». Le gestionnaire de placements vise généralement une duration moyenne ne dépassant pas 2 ans dans le pire des cas ; mais en raison des conditions du marché, la duration moyenne peut parfois atteindre 3 ans dans le pire des cas.

Le gestionnaire de placements cherche à ce que le compartiment investisse dans des sociétés qu'il considère comme saines, bien positionnées, possédant des perspectives attrayantes à long terme et offrant également, selon le gestionnaire de placements, des rendements ajustés au risque attrayants.

Le processus de recherche propriétaire du gestionnaire de placements est axé sur le crédit. Les décisions d'investissement sont généralement basées sur une analyse quantitative et qualitative utilisant des modèles et des projections financières générés en interne. Les portefeuilles diversifiés sont construits de manière à refléter les décisions du gestionnaire de placements en matière de solvabilité et de qualité du secteur.

Le gestionnaire de placements évalue, et réévalue régulièrement, la qualité de crédit des obligations du portefeuille et cherche à maintenir un portefeuille diversifié pour aider à limiter la volatilité à la baisse à travers le cycle de crédit, en particulier parce que les crédits à haut rendement peuvent comporter un risque plus élevé.

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales conformément à l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire de placements estime qu'une compréhension détaillée des facteurs ESG, en particulier ceux les plus susceptibles d'avoir un impact négatif sur la solvabilité d'un émetteur éligible, est cruciale afin de déterminer le succès acceptable à long terme d'un émetteur et d'obtenir des rendements à long terme. Ces facteurs ESG peuvent inclure le changement climatique, les questions liées aux droits de l'homme et aux relations de travail ainsi que les questions d'intégrité des affaires (y compris la corruption). Le gestionnaire de placements estime que ces impacts négatifs peuvent être gérés et minimisés sans nécessairement nuire aux rendements, et d'une manière qui profite aux investisseurs et a un impact social et/ou environnemental positif.

Les objectifs de durabilité du compartiment sont censés être atteints par une combinaison de surveillance continue des risques en matière de durabilité, de prise de décision en matière d'investissement et d'engagement des émetteurs. Dans le cadre du processus de recherche, le gestionnaire de placements cherche à évaluer les risques en matière de durabilité et à tenir compte de leurs impacts financiers potentiels en utilisant à la fois la recherche menée par le gestionnaire de placements sur les émetteurs éligibles à l'investissement dans le cadre de la politique d'investissement du compartiment et la recherche fournie par des fournisseurs de données ESG indépendants.

Le gestionnaire de placements engagera un ou plusieurs fournisseurs de données ESG au profit du compartiment afin de l'aider à évaluer les émetteurs en ce qui concerne la gestion des risques ESG et à contrôler la conformité continue des émetteurs aux objectifs ESG du compartiment. Le gestionnaire de placements prend en compte une série de données ESG différentes dans le cadre de son processus d'investissement, y compris, mais sans s'y limiter, les scores de risque ESG (qui sont un composite d'un score d'exposition au risque ESG au niveau du secteur et d'un score de gestion du risque ESG au niveau de la société), l'évaluation des incidents ESG, l'implication dans des secteurs controversés et l'alignement par rapport aux normes ou standards internationaux relatifs aux droits de l'homme, aux droits du travail, aux préjudices environnementaux et aux questions d'intégrité commerciale. Une liste des fournisseurs de données ESG engagés par le gestionnaire de placements est disponible à l'adresse suivante : www.muzinich.com.

Le gestionnaire de placements peut chercher à s'engager directement avec les équipes de gestion des émetteurs. Le gestionnaire de placements estime que l'engagement avec les émetteurs est essentiel pour obtenir la transparence ESG et apporter des changements (si nécessaire) dans leur gestion des risques ESG. Le gestionnaire de placements applique les critères suivants au compartiment :

- Critères de sélection des armes controversées: Le gestionnaire de placements s'engage à soutenir et à faire respecter les conventions qui visent à interdire la production d'armes controversées mentionnées dans les conventions suivantes: Traité d'Ottawa sur les mines antipersonnel (1999), Convention d'Oslo sur les armes à sous-munitions (2008), Convention sur les armes biologiques (1975) et Convention sur les armes chimiques (1997). Le gestionnaire de placements a adopté une politique sur les armes controversées qui vise à interdire un certain nombre d'investissements par le gestionnaire de placements. Par conséquent, le gestionnaire de placements veillera à éviter d'investir pour le compte du compartiment dans des sociétés qui ont été identifiées par le gestionnaire de placements comme étant impliquées dans la fabrication d'armes controversées ou de composants essentiels de base destinés à être utilisés dans des armes controversées.
- Critères de sélection du tabac : Le gestionnaire de placements cherchera à éviter les investissements pour le compte du compartiment dans des sociétés ou autres entités qui tirent plus de 10 % de leurs revenus annuels de la fabrication de produits du tabac.
- Critères de sélection du charbon thermique: Le gestionnaire de placements cherchera à éviter les investissements pour le compte du compartiment dans des sociétés ou autres entités qui tirent plus de 10 % de leurs revenus annuels de l'exploitation ou de l'extraction de charbon thermique et/ou de la production d'énergie à partir de charbon thermique. Le gestionnaire de placements peut, dans certaines circonstances, faire des exceptions pour les entités qui tirent entre 10 % et 30 % de leurs revenus du charbon thermique et dont le gestionnaire de placements estime qu'elles disposent d'un plan

crédible et de ressources adéquates pour réduire leur dépendance au charbon thermique et passer à des formes d'énergie à moindre intensité de carbone, telles que les énergies renouvelables.

- Critères de sélection basés sur des normes: Le gestionnaire de placements cherchera à éviter les investissements pour le compte du compartiment dans des sociétés dont le gestionnaire de placements estime qu'elles ont enfreint, ou risquent fortement d'enfreindre, certaines conventions, normes et/ou standards internationaux reconnus relatifs au respect des droits de l'homme, aux relations de travail, à la protection contre les préjudices ou incidents environnementaux graves, et à l'évitement de la corruption flagrante et d'autres manquements à l'intégrité des affaires, en particulier lorsque les efforts pour s'engager avec la société n'ont pas abouti à un changement substantiel des pratiques dans un délai raisonnable.
- Objectif d'efficacité carbone: L'efficacité carbone de la détention directe par le compartiment d'un portefeuille ou d'un titre est indiquée par son intensité carbone par rapport à un indice ou un titre comparable. Cette intensité carbone est basée sur les émissions par les entreprises de gaz à effet de serre (tonnes CO2e) qui contribuent au réchauffement de la planète et à la pollution de l'environnement (« Intensité carbone »). Afin de déterminer l'empreinte carbone par rapport à la taille du compartiment et de permettre la comparaison entre des portefeuilles de tailles différentes, le volume des émissions de carbone par unité de vente (pour 1 million de dollars US) générées par les émetteurs sur une période donnée est calculé en fonction du poids de chaque titre dans un portefeuille. Cette mesure est connue sous le nom d'« Intensité moyenne pondérée en carbone » d'un portefeuille. Le gestionnaire de placements cherche à maintenir une intensité carbone moyenne pondérée du compartiment inférieure d'au moins 10 % à celle de l'indice de référence ESG du portefeuille (ICE BofAML Global Corp & HY 0-3 DTW Custom Benchmark (GIOO)).

Règlement Taxonomie

Conformément au Règlement Taxonomie, un investissement dans un compartiment sera considéré comme écologiquement durable lorsque son activité économique: (1) contribue de manière substantielle à un ou plusieurs des objectifs environnementaux (à compter du 1er janvier 2022, ces objectifs sont (i) l'atténuation du changement climatique et (ii) l'adaptation au changement climatique; et, à compter du 1er janvier 2023, ces objectifs comprennent également (iii) l'utilisation durable et la protection des ressources en eau et des ressources marines; (iv) la transition vers une économie circulaire; (v) la prévention et la réduction de la pollution; et (vi) la protection et la restauration de la biodiversité et des écosystèmes); (2) ne nuit pas de manière significative à l'un des objectifs environnementaux, conformément au Règlement Taxonomie; (3) est réalisée dans le respect des garanties minimales prescrites dans le Règlement Taxonomie; et (4) est conforme aux critères de sélection technique établis par la Commission européenne conformément au Règlement Taxonomie.

Le compartiment n'a pas l'intention d'investir dans des activités durables sur le plan environnemental alignées sur la taxonomie qui contribuent à l'atténuation du changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique. Il n'est toutefois pas exclu que le compartiment puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie sous-jacente qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou aux objectifs d'adaptation au changement climatique.

Le principe « Ne pas nuire de manière significative » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents du produit financier qui tiennent compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Les investissements sous-jacents du reste de ce produit financier ne tiennent pas compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Gestionnaire de placements

Muzinich & Co. Ltd.

Gestionnaire financier par délégation

Muzinich & Co., Inc.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Risque lié aux marchés émergents
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »

- Risque de taux d'intérêt
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Investissement durable
- Volatilité

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs institutionnels et particuliers qui :

- recherchent des rendements plus élevés que ceux offerts par les obligations d'État de référence à court terme ;
- peuvent se permettre de mettre du capital de côté pour au moins 1 à 3 ans ; et peuvent tolérer un niveau de volatilité faible à moyen.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Neuberger Berman Euro Opportunistic Bond

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de surperformer l'indice de référence avant frais sur un cycle de marché (généralement 3 ans) en investissant dans un ensemble diversifié de titres de créance à taux fixe et variable libellés en euros.

Investissements

Le compartiment investira au moins 80 % de ses actifs nets dans des obligations de qualité « investment grade » et jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des obligations de qualité « non-investment grade ».

Le gestionnaire de placements cherchera à investir au moins 67 % des actifs nets du compartiment dans des titres de créance et des instruments du marché monétaire libellés en euros et émis par des gouvernements et leurs agences et sociétés. Les titres seront cotés, négociés ou échangés sur des marchés reconnus à l'échelle mondiale, sans mettre l'accent sur un secteur industriel en particulier. Les titres peuvent être de qualité « investment grade » ou inférieure.

Dans cette limite de 67 %, jusqu'à 33 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis dans des instruments du marché monétaire et dans des titres de créance émis par des émetteurs publics ou privés de pays n'appartenant pas à la zone euro, y compris les pays émergents. Dans cette limite, jusqu'à 20 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, les limites ci-dessus peuvent être augmentées si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Si la rétrogradation ou la conversion d'un titre ou tout autre événement échappant au contrôle du gestionnaire de placements déclenche un danger pour la sécurité, le gestionnaire de placements remédiera à cette situation en vendant des titres dès que possible, en tenant dûment compte du meilleur intérêt des actionnaires.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 5 % de ses actifs nets dans chaque part de Coco et autres obligations convertibles.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des positions de titrisation (MBS/ABS, CLO).

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des actions privilégiées émises par des émetteurs publics ou privés.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence EUR

Indice de référence Bloomberg Euro-Aggregate Index (Rendement total, non couvert, EUR)

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. Cependant, l'écart vis-à-vis de l'indice de référence devrait être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut des caractéristiques environnementales et sociales et limite les investissements aux sociétés qui suivent des pratiques de bonne gouvernance, conformément à l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire de placements s'efforcera d'atteindre l'objectif d'investissement du compartiment par le biais d'un processus d'investissement rigoureux dans des obligations libellées en euros dans une variété de secteurs et d'échéances, en utilisant une combinaison de stratégies top-down et bottom-up pour identifier de multiples sources de valeur, comme décrit ci-dessous. Les stratégies top-down se concentrent sur les considérations macroéconomiques, l'analyse des pays et des secteurs. Les stratégies bottom-up évaluent les caractéristiques des instruments ou des émetteurs individuels.

Pour déterminer les investissements que le compartiment réalisera, le gestionnaire de placements utilise un processus d'investissement en quatre phases :

- **Prévisions** le gestionnaire de placements cherchera à identifier les tendances des facteurs macroéconomiques en analysant la manière dont les variations des taux d'intérêt de différentes échéances correspondent aux variations des facteurs fondamentaux, tels que la productivité, les taux d'investissement et de chômage et les soldes des comptes courants, afin de générer des prévisions détaillées concernant les spreads de taux d'intérêt et de crédit. Ces prévisions seront ensuite soumises à des simulations de crises afin d'évaluer l'impact des événements historiques du marché sur elles et sur le compartiment qui les suit.
- Allocations stratégiques les prévisions de taux d'intérêt et de spreads de crédit constituent la base de l'allocation des risques entre les pays, les secteurs et les échéances en combinant l'analyse détaillée de scénarios (par exemple, déterminer les conséquences d'une hausse des taux d'intérêt augmentant le risque sur le marché du crédit) et des simulations de crises en complément des prévisions macroéconomiques formulées dans la phase précédente, afin d'établir le niveau de risque de taux d'intérêt et de crédit auquel le compartiment sera exposé. Le positionnement du portefeuille du compartiment en matière de taux d'intérêt et de crédit peut être flexible, c'est-à-dire sans se focaliser sur une pondération particulière de l'indice de référence ou une allocation par pays, afin de chercher à générer des rendements positifs.
- Sélections des émetteurs ce processus utilise une combinaison d'analyse fondamentale (c'est-à-dire les changements dans le niveau d'endettement des émetteurs et leur impact sur la solvabilité des émetteurs) et d'analyse technique (c'est-à-dire les changements dans les flux d'émission de titres de créance) pour chercher à identifier les titres sous-évalués (c'est-à-dire ceux dont le gestionnaire de placements pense qu'ils sont disponibles à des prix inférieurs à leur valeur réelle) et exploiter les opportunités d'investissement. Le processus intègre une analyse de crédit sur les émetteurs des titres sélectionnés, une analyse de la liquidité et des risques des émetteurs, ainsi que le suivi des statistiques de crédit traditionnelles, par exemple les ratios de couverture (en examinant le facteur par lequel le passif d'un émetteur peut être couvert par ses revenus) ou les ratios de levier (en examinant le facteur par lequel la perte ou le rendement d'un investissement peut dépasser l'investissement initial).
- Construction d'un portefeuille le gestionnaire de placements s'efforcera de refléter les opinions sur le positionnement du risque et la sélection des émetteurs auxquelles il est parvenu au cours des phases précédentes, tout en tenant dûment compte de l'échéance des titres, des pays, du secteur économique et des émetteurs. Le profil de risque global du compartiment est surveillé et, si nécessaire, ajusté de manière continue afin de chercher à atteindre l'objectif d'investissement du compartiment.

Le gestionnaire de placements gère le compartiment conformément à sa politique ESG sur une base continue. Le gestionnaire de placements a pleinement intégré sa politique ESG dans le processus d'investissement global, en particulier dans le processus de construction du portefeuille du compartiment. Le gestionnaire de placements applique également la politique relative aux armes controversées et la politique relative au charbon thermique lorsqu'il détermine les investissements à réaliser pour le compartiment. Les politiques susmentionnées sont disponibles sur la page suivante : www.nb.com/esg.

La recherche ESG est une composante essentielle du processus de recherche fondamentale de l'équipe de gestion du portefeuille du gestionnaire de placements. Le gestionnaire de placements estime que l'intégration des facteurs ESG dans son processus d'investissement apporte une valeur ajoutée en aidant à identifier les risques généralement non pris en compte par l'analyse traditionnelle du crédit des sociétés et mettant en avant les aspects non financiers de l'activité d'un émetteur.

Les critères de notation propriétaires du Quotient ESG de Neuberger Berman (Quotient ESG NB) sont utilisés pour attribuer un score ESG aux émetteurs (Score ESG), qui est ensuite agrégé jusqu'au niveau du compartiment. Les critères du Quotient ESG de Neuberger Berman reposent sur une matrice d'importance sectorielle propriétaire, qui vise à améliorer l'analyse et l'engagement ESG relatifs à un émetteur, de manière cohérente et comparable, en tenant compte des observations en temps réel des experts du secteur. Les scores ESG sont intégrés dans le processus d'investissement global du compartiment. Chaque ensemble de critères sectoriels est personnalisé par le gestionnaire de placements, sur la base d'un jugement qualitatif et de

tests quantitatifs, en s'appuyant sur sa vaste expérience du secteur. Une série de scores ESG sont générés pour les émetteurs du compartiment, et ces scores ESG sont utilisés pour aider à mieux identifier les risques et les opportunités dans l'évaluation globale du crédit et de la valeur. Ces scores ESG sont un élément clé des notations de crédit internes et peuvent aider à identifier les risques commerciaux qui entraîneraient une détérioration du profil de crédit d'un émetteur. Les notations de crédit internes sont revues à la hausse ou à la baisse sur la base des scores ESG, et contrôlées par le gestionnaire de placements en tant que composante importante du processus d'investissement pour le compartiment. En intégrant l'analyse ESG propriétaire de l'équipe d'investissement (le score ESG) dans leurs notations de crédit internes, il existe un lien direct entre leur analyse des caractéristiques ESG importantes et les activités de construction du portefeuille à travers leur stratégie. Le gestionnaire de placements ne regarde que les notations de crédit internes pour les fonds à revenu fixe, car cela lui permet de considérer une société de manière globale. Les notations de crédit internes intègrent le Quotient ESG de NB et sont influencées par celui-ci.

La Climate Value-at-Risk (CVaR) est également utilisée pour mesurer systématiquement l'exposition aux risques climatiques physiques et de transition. La CVaR est un outil d'analyse de scénarios qui évalue les risques économiques dans le cadre de différents scénarios de degrés (c'est-à-dire l'ampleur du réchauffement visé) et d'environnements réglementaires potentiels dans divers pays. Sur une base globale, les résultats sont évalués par le groupe risque de Neuberger Berman et présentés sur une base de fonds par fonds, et au niveau du secteur et de la société, au gestionnaire de placements et aux analystes. La CVaR fournit un cadre pour identifier le risque climatique à long terme afin d'aider à comprendre comment les émetteurs peuvent modifier leurs opérations et leurs pratiques en matière de risque au fil du temps. L'analyse du scénario peut servir de point de départ à une analyse bottom-up plus poussée, à une comparaison avec un indice de référence représentatif et à l'identification des risques liés au climat à traiter par l'engagement de l'entreprise. L'analyse de la CVaR est examinée au moins une fois par an.

L'engagement avec la direction est une composante essentielle du processus d'investissement du gestionnaire de placements.

Le gestionnaire de placements s'engage directement auprès des équipes de gestion des émetteurs par le biais d'un solide programme d'engagement ESG. Le gestionnaire de placements considère cet engagement direct avec les émetteurs comme une partie essentielle de son processus d'investissement (y compris le processus de sélection des investissements). Les émetteurs qui ne sont pas réceptifs à l'engagement sont moins susceptibles d'être retenus (ou de continuer à d'être retenus) par le compartiment. Ce programme comprend principalement des réunions en personne et des conférences téléphoniques afin de comprendre les risques et les opportunités ESG et d'évaluer les bonnes pratiques de gouvernance d'entreprise chez les émetteurs. Dans le cadre du processus d'engagement direct, le gestionnaire de placements peut fixer des objectifs à atteindre pour les émetteurs. Ces objectifs ainsi que les progrès des émetteurs par rapport à ceux-ci sont contrôlés et suivis par le gestionnaire de placements au moyen d'un outil interne de suivi des engagements de Neuberger Berman.

Règlement Taxonomie

Les exigences en matière d'analyse et de divulgation introduites par le Règlement Taxonomie sont très détaillées et leur respect requiert la disponibilité de multiples points de données spécifiques pour chaque investissement du compartiment, conformément à l'Article 8 du RGPD. En raison du retard dans la publication des normes techniques réglementaires finales complétant le Règlement Taxonomie et de l'absence, dans l'ensemble du secteur, de données suffisantes, fiables, opportunes et vérifiables permettant au gestionnaire de placements d'évaluer les investissements de ce compartiment, le gestionnaire de placements n'est actuellement pas en mesure de déterminer la proportion des investissements de ce compartiment qui contribuent à des activités économiques durables sur le plan environnemental. Par conséquent, aux fins du Règlement Taxonomie, le gestionnaire de placements ne peut pas, à l'heure actuelle, indiquer de manière définitive si les investissements sous-jacents à ce compartiment tiendront compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Le gestionnaire de placements reste engagé à se conformer au Règlement Taxonomie et garde cette situation sous surveillance active. Lorsque les exigences du Règlement Taxonomie (telles que décrites dans les normes techniques réglementaires) seront finalisées et que des données suffisantes, fiables, opportunes et vérifiables sur les investissements de ce compartiment seront disponibles, le gestionnaire de placements fournira des détails sur la mesure dans laquelle les investissements de ce compartiment sont qualifiés d'activités économiques durables sur le plan environnemental, auquel cas le présent supplément sera mis à jour.

Gestionnaire de placements

Neuberger Berman Asset Management Ireland Limited

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- · Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- · Instruments dérivés
- · Risque lié aux marchés émergents
- Risque de couverture

- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- Liquidité
- · Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Risque de remboursement anticipé et de prolongement
- Investissement durable

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence du risque Bloomberg Euro-Aggregate Index (Rendement total, non couvert, EUR)

Levier brut attendu 250 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui cherchent à accroître la valeur de leur investissement à moyen et long terme, en investissant dans une gamme diversifiée et gérée activement de titres à revenu fixe principalement libellés en euros. Les investisseurs doivent être à l'aise avec les risques associés au compartiment et prêts à accepter des périodes de volatilité du marché, en particulier sur de courtes périodes. Les investisseurs doivent être prêts à accepter des périodes de volatilité du marché et les risques des marchés financiers dans la poursuite d'objectifs à long terme, compte tenu de la capacité du portefeuille à investir dans des titres de qualité inférieure à « investment grade ».

Les investisseurs doivent noter que le rendement cible n'est pas garanti sur un cycle de marché, une période de 12 mois ou toute autre période et que le capital du compartiment est à risque.

Les investisseurs doivent également noter que, au cours d'un cycle de marché, il peut y avoir des périodes significatives pendant lesquelles la performance du compartiment s'écartera du rendement ciblé et que le compartiment peut connaître des périodes de rendement négatif. Il ne peut être garanti que le compartiment atteigne finalement son objectif d'investissement.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

FCH Neuberger Berman US Large Cap Value

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de réaliser une croissance du capital à long terme.

Investissements

Le compartiment investira au moins 75 % de ses actifs nets dans des titres de participation émis par des sociétés à forte capitalisation ayant leur siège social ou exerçant une part prépondérante de leur activité économique aux États-Unis et qui sont cotées ou négociées sur des marchés reconnus aux États-Unis. L'investissement du compartiment dans des sociétés à grande capitalisation ne sera pas limité par secteur ou par industrie.

Bien que le compartiment concentre ses investissements dans des titres émis par des sociétés domiciliées aux États-Unis, sans se focaliser sur une région des États-Unis ou un secteur industriel en particulier, le compartiment peut également investir dans des titres d'émetteurs situés dans d'autres pays à marché développé. Ces investissements se feront par le biais d'ADR/GDR et seront limités à 20 % des actifs nets du compartiment.

Le compartiment n'investira pas plus de 10 % de ses actifs nets dans des titres dont la capitalisation est inférieure à la fourchette de capitalisation des sociétés de l'indice de référence du compartiment au moment de leur achat.

Jusqu'à 10 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis en obligations convertibles ou en obligations rattachées à des warrants.

Le compartiment n'investira pas plus de 20 % de ses actifs nets dans des REIT.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et des dépôts à terme afin d'atteindre ses objectifs d'investissement ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, cette limite de 20 % peut être augmentée si le gestionnaire de placements considère que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence Russell 1000 Value Index (Rendement total, Net d'impôts, USD)

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

L'indice de référence n'a pas été désigné comme indice de référence aux fins du SFDR. Il n'est donc pas cohérent avec la promotion de caractéristiques environnementales ou sociales.

Processus de gestion

Le compartiment promeut les caractéristiques environnementales et sociales et limite les investissements aux sociétés qui suivent des pratiques de bonne gouvernance, conformément à l'Article 8 du SFDR.

Le gestionnaire financier par délégation considère généralement que les sociétés à forte capitalisation sont celles dont la capitalisation boursière totale se situe dans la fourchette de capitalisation boursière des sociétés de l'indice de référence du

compartiment, au moment de l'achat initial. Le gestionnaire financier par délégation peut continuer de détenir ou de renforcer une position dans des sociétés même après que leur capitalisation boursière soit tombée en dessous de la capitalisation minimale nécessaire pour être incluse dans l'indice de référence. Le gestionnaire financier par délégation peut également, dans une mesure limitée, investir dans des titres dont la capitalisation boursière est inférieure à la capitalisation minimale nécessaire pour être inclus dans l'indice de référence au moment de leur achat.

Le gestionnaire financier par délégation a généralement l'intention d'investir dans des sociétés qui, selon lui, sont sous-évaluées. Il recherchera ce qu'il considère comme des sociétés attrayantes, dirigées par de solides équipes de gestion ayant fait leurs preuves et dont les titres sont disponibles à des valorisations qu'il juge convaincantes.

Le gestionnaire financier par délégation cherche à identifier les titres sous-évalués en analysant les rendements attendus à l'aide des bénéfices normalisés. Les bénéfices normalisés représentent les bénéfices d'une société qui omettent les effets d'événements non récurrents ou, pour les sociétés cycliques, suppriment les cycles économiques et aident le gestionnaire financier par délégation à identifier des points d'entrée intéressants.

Le processus d'investissement comprend également l'identification de sociétés avec des catalyseurs qui ont le potentiel d'améliorer les bénéfices du compartiment. Ces catalyseurs peuvent inclure des changements de direction, des restructurations, de nouveaux produits, de nouveaux services ou de nouveaux marchés. Une fois que le gestionnaire financier par délégation a identifié un ensemble de titres sous-évalués, une analyse plus approfondie comprend la recherche sectorielle et la recherche spécifique aux titres.

La recherche sectorielle vise à identifier les industries soumises à des contraintes de capital et de capacité afin de repérer les sociétés confrontées à une concurrence inférieure, ce qui peut conduire à une pression inférieure sur les marges, soutenant les bénéfices et les dividendes au fil du temps.

La recherche spécifique aux titres se concentre sur l'analyse financière, les réunions avec la gestion de l'entreprise, les clients, les fournisseurs et les concurrents, l'évaluation des barrières à l'entrée et l'utilisation du réseau d'information du gestionnaire financier par délégation pour déterminer les perspectives de l'entreprise, comprendre le point de vue du consensus et identifier les facteurs qui sont mal compris par le marché.

Le portefeuille du compartiment suit une stratégie de vente rigoureuse et envisagera de céder un investissement lorsque :

- le cours de l'action de la société semble surévalué ; ou
- un catalyseur n'est plus présent ou le prix du titre reflète le catalyseur.

Le gestionnaire financier par délégation gérera le compartiment conformément à sa politique ESG de manière continue. Le gestionnaire financier par délégation a pleinement intégré la politique ESG dans le processus d'investissement global, en particulier dans le processus de construction du portefeuille du compartiment. Le gestionnaire financier par délégation appliquera également la politique relative aux armes controversées et la politique relative au charbon thermique lorsqu'il déterminera les investissements à réaliser pour le compartiment. Les politiques susmentionnées sont disponibles à l'adresse suivante : www.nb.com/esg

Le gestionnaire financier par délégation veillera également à ce que le compartiment n'investisse pas dans des titres émis par des sociétés dont les activités enfreignent les principes du Pacte mondial des Nations unies (UNGC), les principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales (principes directeurs de l'OCDE), les principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme (UNGP) et les conventions sur les normes internationales du travail (OIT).

Le gestionnaire financier par délégation estime que l'intégration des facteurs ESG dans son processus d'investissement apporte une valeur ajoutée en aidant à identifier les risques qui ne sont généralement pas pris en compte par l'analyse traditionnelle des entreprises et en mettant en avant les aspects non financiers de l'activité d'une entreprise. Les critères de notation propriétaires du Quotient ESG de Neuberger Berman (Quotient ESG de NB) sont utilisés pour attribuer un score ESG aux sociétés (Score ESG), qui est ensuite agrégé jusqu'au niveau du compartiment. Les critères du Quotient ESG de NB reposent sur une matrice d'importance sectorielle propriétaire, qui vise à améliorer l'analyse et l'engagement ESG relatifs à une société, de manière cohérente et comparable, en tenant compte des observations en temps réel des experts du secteur. Les scores ESG sont intégrés dans le processus d'investissement global du compartiment. Chaque ensemble de critères sectoriels est personnalisé par le gestionnaire financier par délégation, sur la base d'un jugement qualitatif et de tests quantitatifs, en s'appuyant sur sa vaste expérience du secteur. Une série de scores ESG sont générés pour les sociétés du compartiment, et ces scores ESG sont utilisés pour aider à mieux identifier les risques et les opportunités dans l'évaluation globale. Ces scores ESG sont un élément clé des notations internes des sociétés et peuvent aider à identifier les risques commerciaux qui entraîneraient une détérioration du profil d'une société. En intégrant l'analyse ESG propriétaire de l'équipe d'investissement (le score ESG) dans leurs notations internes des sociétés, il existe un lien direct entre leur analyse des caractéristiques ESG importantes et les

activités de construction du portefeuille à travers leur stratégie. Les notations internes des sociétés intègrent le Quotient ESG de NB et sont influencées par celui-ci.

La Climate Value-at-Risk (CVaR) est également utilisée pour mesurer systématiquement l'exposition aux risques climatiques physiques et de transition. La CVaR est un outil d'analyse de scénarios qui évalue les risques économiques dans le cadre de divers scénarios de degrés (c'est-à-dire l'ampleur du réchauffement visé) et d'environnements réglementaires potentiels dans divers pays. Sur une base globale, les résultats sont évalués par le groupe risque de Neuberger Berman et présentés sur une base de fonds par fonds, et au niveau du secteur et de la société, au gestionnaire financier par délégation et aux analystes. La CVaR fournit un cadre pour identifier le risque climatique à long terme afin d'aider à comprendre comment les sociétés peuvent modifier leurs opérations et leurs pratiques en matière de risque au fil du temps. L'analyse du scénario peut servir de point de départ à une analyse bottom-up plus poussée, à une comparaison avec une référence représentative et à l'identification des risques liés au climat à traiter par l'engagement de l'entreprise. L'analyse de la CVaR est examinée au moins une fois par an.

L'engagement avec la direction est une composante essentielle du processus d'investissement du gestionnaire financier par délégation. Le gestionnaire financier par délégation s'engage directement auprès des équipes de gestion des émetteurs par le biais d'un solide programme d'engagement ESG. Le gestionnaire financier par délégation considère cet engagement direct avec les sociétés comme une partie essentielle de son processus d'investissement (y compris le processus de sélection des investissements). Les sociétés qui ne sont pas réceptives à l'engagement sont moins susceptibles d'être retenues (ou de continuer à d'être retenues) par le compartiment. Ce programme comprend principalement des réunions en personne et des conférences téléphoniques afin de comprendre les risques et les opportunités ESG et d'évaluer les bonnes pratiques de gouvernance d'entreprise chez les sociétés. Dans le cadre du processus d'engagement direct, le gestionnaire financier par délégation peut fixer des objectifs à atteindre pour les sociétés. Ces objectifs ainsi que les progrès des sociétés par rapport à ceux-ci sont contrôlés et suivis par le gestionnaire financier par délégation au moyen d'un outil interne de suivi des engagements de Neuberger Berman.

Le gestionnaire financier par délégation peut également renforcer son engagement par le biais du vote par procuration, de l'initiative NB Votes (comme expliqué ci-dessous), de déclarations publiques. Un désinvestissement est également possible en cas d'absence de réponse de la société.

Les NB Votes sont une initiative à l'échelle de la société au sein du groupe Neuberger Berman, dans le cadre de laquelle les intentions de vote et les motifs correspondants sont publiés avant certaines assemblées d'actionnaires pour les sociétés dans lesquelles Neuberger Berman a investi au nom de ses clients, et qui abordent un large éventail de sujets liés aux principes clés de gouvernance et d'engagement.

Le gestionnaire financier par délégation tient compte des facteurs ESG financièrement importants dans le cadre de son processus de prise de décision en matière d'investissement, tant du point de vue des opportunités que de l'atténuation des risques.

L'intégration ESG est une partie essentielle du processus d'investissement rigoureux du gestionnaire financier par délégation, tel que décrit ci-dessus.

Règlement Taxonomie

Les exigences en matière d'analyse et de divulgation introduites par le Règlement Taxonomie sont très détaillées et leur respect requiert la disponibilité de multiples points de données spécifiques pour chaque investissement du compartiment, conformément à l'Article 8 du RGPD. En raison du retard dans la publication des normes techniques réglementaires finales complétant le Règlement Taxonomie et de l'absence, dans l'ensemble du secteur, de données suffisantes, fiables, opportunes et vérifiables permettant au gestionnaire financier par délégation d'évaluer les investissements de ce compartiment, le gestionnaire financier par délégation n'est actuellement pas en mesure de déterminer la proportion des investissements de ce compartiment qui contribuent à des activités économiques durables sur le plan environnemental. Par conséquent, aux fins du Règlement Taxonomie, le gestionnaire financier par délégation ne peut pas, à l'heure actuelle, indiquer de manière définitive si les investissements sous-jacents à ce compartiment tiendront compte des critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

Le gestionnaire financier par délégation reste engagé à se conformer au Règlement Taxonomie et garde cette situation sous surveillance active. Lorsque les exigences du Règlement Taxonomie (telles que décrites dans les normes techniques réglementaires) seront finalisées et que des données suffisantes, fiables, opportunes et vérifiables sur les investissements de ce compartiment seront disponibles, le gestionnaire de placements fournira des détails sur la mesure dans laquelle les investissements de ce compartiment sont qualifiés d'activités économiques durables sur le plan environnemental, auquel cas le présent supplément sera mis à jour.

Gestionnaire de placements

Neuberger Berman Asset Management Ireland Limited

Gestionnaire financier par délégation

Neuberger Berman Investment Advisers LLC.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- · Risque lié aux actions
- Risque de couverture

- · Risque lié aux fonds d'investissement
- Risque de liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- · Investissement immobilier
- · Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs à la recherche d'une appréciation du capital à long terme à moyen ou long terme. Les investisseurs doivent être prêts à accepter les risques liés à l'investissement dans des titres de participation émis par des sociétés à forte capitalisation ayant leur siège social ou exerçant une part prépondérante de leur activité économique aux États-Unis et à accepter des niveaux de volatilité moyens à élevés en raison des politiques d'investissement ou des techniques de gestion de portefeuille du compartiment.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

Arbitrage entre compartiments Autorisé.

FCH Shenkman US Short Duration High Income

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est de réaliser un revenu courant élevé.

Investissements

Le compartiment entend atteindre son objectif en investissant principalement dans des titres à revenu fixe émis par des sociétés dont la notation est inférieure à « investment grade ». Le compartiment vise à maintenir une duration globale ciblée de trois ans ou moins, bien qu'il puisse acheter et détenir des titres de toute duration et de toute qualité, notés ou non.

Le compartiment peut investir ses actifs nets dans des titres soumis à la règle 144A des États-Unis, de manière substantielle en fonction de l'opportunité.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des titres de participation cotés, négociés ou traités sur un marché réglementé sur une base opportuniste (y compris les actions ordinaires, les actions privilégiées, les unités d'actions et les warrants).

Les investissements dans le compartiment seront libellés en dollars américains. Le compartiment cherchera généralement à concentrer ses investissements dans des titres émis par des émetteurs américains. Toutefois, le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des titres d'émetteurs non américains du monde entier.

Un maximum de 10 % des actifs nets du compartiment sera investi en ADR/GDR.

Le compartiment peut investir jusqu'à 20 % de ses actifs nets dans des positions de titrisation (ABS, CLO).

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % dans des obligations convertibles.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM, y compris des fonds du marché monétaire.

Jusqu'à 49 % des actifs nets du compartiment peuvent être investis en instruments du marché monétaire et jusqu'à 20 % des actifs nets en dépôts à terme. Ces investissements seront réalisés afin d'atteindre les objectifs d'investissement du compartiment ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, les limites ci-dessus peuvent être augmentées si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence ICE BofA 0-2 Year Duration BB-B USHY Constrained Index

Le compartiment est géré de manière active. Le compartiment peut utiliser l'Indice de référence a posteriori comme indicateur pour évaluer la performance du compartiment. Il n'existe aucune contrainte relative à un indice de référence limitant la construction du portefeuille.

Processus de gestion

Lors de la sélection des investissements du compartiment, le gestionnaire de placements utilisera généralement une approche d'investissement « bottom-up » à multiples facettes, qui utilise certains outils analytiques propriétaires. Ces outils comprennent : (1) Analyse par Quadrant, et (2) C.Scope®. Le gestionnaire de placements estime que ces outils sont indispensables pour évaluer le risque de chaque investissement. Ces outils aident également le gestionnaire de placements à identifier les sociétés qui, selon lui, sont susceptibles d'avoir la capacité de faire face aux paiements des intérêts et du principal de leurs instruments de dette.

L'« Analyse par Quadrant » du gestionnaire de placements repose sur sa conviction que le marché du haut rendement est composé de quatre secteurs distincts (ou « Quadrants »), dont chacun représente le degré de risque de crédit associé à un investissement. Le gestionnaire de placements attribue généralement un « Quadrant » à chaque investissement en fonction du montant de la dette de

l'entreprise et de sa capacité à générer des flux de trésorerie. Le gestionnaire de placements répartit les investissements entre les quatre Quadrants en fonction de ses perspectives de risque pour l'économie et le marché du haut rendement. L'outil C.Scope® est un système de notation numérique qui classe un investissement proposé en fonction de certains critères, notamment la situation financière de l'entreprise, sa gestion et son classement dans le secteur. Les investissements réalisés par le gestionnaire de placements dans le cadre du compartiment sont classés dans un Quadrant et se voient attribuer un score C.Scope®.

La philosophie d'investissement du gestionnaire de placements repose sur les principes suivants :

- Obtenir des résultats en combinant les intérêts composés et le maintien d'un faible taux de défaillance
- Protéger le capital en minimisant les pertes lorsque les fondamentaux du crédit se détériorent
- · Baser les décisions d'investissement sur une analyse fondamentale approfondie et bottom-up du crédit
- Diversifier les portefeuilles par émetteur et par secteur d'activité
- Rencontrer ou communiquer directement avec la direction générale de l'émetteur
- Contrôler les crédits sur une base systématique
- Délibérer sur les problèmes de crédit au sein de l'équipe d'investissement
- Éviter ou mettre moins l'accent sur les secteurs présentant des taux de défaillance historiquement élevés
- Éviter ou moins mettre l'accent sur les éléments minimes et illiquides

Le gestionnaire de placements estime que les bonnes idées d'investissement sont le résultat de la collecte et de la synthèse minutieuses d'informations sur chaque émetteur et d'un processus d'investissement rigoureux. Les candidats à l'investissement sont analysés en profondeur à différents niveaux de risque. Les investissements ne sont pas réalisés sur la base d'un seul facteur. Ils sont plutôt réalisés sur la base d'un examen minutieux de différents facteurs, notamment :

- Analyses des risques commerciaux (y compris l'effet de levier et le risque technologique) et des risques macroéconomiques (y compris les tendances en matière de taux d'intérêt, les conditions du marché des capitaux et les taux de défaillance)
- Évaluation de l'attractivité et de la compétitivité du secteur
- Évaluation de l'activité, y compris les points forts principaux et les faiblesses concurrentielles
- Évaluation qualitative de l'équipe de gestion, notamment les réunions en personne ou les conférences téléphoniques avec les principaux responsables
- Analyses quantitatives des états financiers de la société

Le gestionnaire de placements adhère généralement à une discipline de vente basée sur des règles qui cherche à identifier une détérioration précoce du crédit, qui comprend quatre « alertes rouges ». Le déclenchement d'une ou de plusieurs alertes rouges entraîne une révision du crédit et peut conduire à une vente pure et simple.

Les quatre alertes rouges sont les suivantes : (1) Dérive du crédit, qui est mesurée par des baisses spécifiques du score C.Scope® propriétaire du gestionnaire de placements ; (2) Dérive des Quadrants, qui se produit lorsqu'une société est rétrogradée vers un Quadrant propriétaire inférieur ; (3) Dérive du prix actuel, qui est mesurée par des baisses spécifiques du prix du marché de l'obligation d'une société et/ou l'émission qui s'est élargie par rapport à son spread d'émission initial ; et (4) Dérive de gestion, qui se produit lorsque le gestionnaire de placements estime que la gestion de la société s'écarte de sa direction stratégique déclarée ou ne tient pas ses promesses.

La philosophie d'investissement sur le long terme du gestionnaire de placements intègre les facteurs ESG dans son processus global de recherche sur le crédit. Dans le cadre de son processus d'investissement, le gestionnaire de placements cherche à prendre en compte tous les risques ou opportunités significatifs qui peuvent avoir un impact sur les perspectives, la performance opérationnelle ou la valorisation d'une société, y compris ceux liés aux critères ESG. Ces risques et ces opportunités comprennent la capacité d'une société à (i) gérer efficacement tout problème environnemental potentiel, (ii) exercer son activité avec les plus hauts niveaux d'intégrité et de responsabilité sociale, et (iii) appliquer de bonnes pratiques de gouvernance. L'engagement de la direction et le dialogue avec les acteurs des marchés de capitaux sont essentiels pour l'évaluation du gestionnaire de placements. Les facteurs ESG ne sont pas des critères autonomes dans le processus d'investissement du gestionnaire de placements, mais sont plutôt intégrés dans le processus de la manière suivante :

- les principaux facteurs de risque quantifiés par les analystes du gestionnaire de placements incluent souvent des variables ESG importantes ;
- la liste de contrôle de gestion propriétaire du gestionnaire de placements est conçue pour évaluer la gouvernance et l'intégrité de la gestion ;
- la liste de contrôle d'évaluation des risques propriétaire du gestionnaire de placements vise à quantifier les facteurs de risque tant quantitatifs que qualitatifs ;
- les modèles financiers propriétaires du gestionnaire de placements visent à quantifier l'impact de nombreux facteurs de risque ESG ; et
- le score C. Scope® propriétaire du gestionnaire de placements vise à évaluer tous les facteurs de risque, y compris ceux liés aux critères ESG, qui peuvent avoir un impact sur la qualité du crédit.

La liste de contrôle ESG propriétaire du gestionnaire de placements, qui s'inspire notamment du Pacte mondial des Nations unies, vise à regrouper les différents facteurs ESG en une seule évaluation.

Si le gestionnaire de placements estime qu'il existe un ou plusieurs facteurs de risque susceptibles d'affecter la thèse d'investissement d'une société particulière, cette société peut être exclue de la liste des émetteurs approuvés du gestionnaire

de placements (c'est-à-dire qu'elle ne pourra généralement pas être prise en considération pour un investissement dans le compartiment). De temps à autre, si le gestionnaire de placements estime qu'un ou plusieurs facteurs ESG affectent la thèse d'investissement d'un secteur particulier, il peut exclure les sociétés de ce secteur de l'investissement. Ces principes pourraient empêcher les investissements dans les sociétés : (i) des secteurs à forte intensité de carbone confrontés à des coûts de mise en conformité élevés ou à des litiges environnementaux ; (ii) présentant des risques accrus en matière de réglementation, de litiges ou de réputation ; (iii) ne disposant pas de rapports financiers ou de communications aux investisseurs appropriés ; ou (iv) dont la direction manque d'intégrité.

Bien que les critères de durabilité soient pris en compte dans le processus de prise de décision en matière d'investissement, il n'existe aucune restriction quant à l'univers d'investissement des compartiments par rapport aux facteurs de durabilité. Le gestionnaire de placements peut investir dans toutes les sociétés qui, selon lui, pourraient générer des rendements à long terme bénéfiques pour les actionnaires. Toutefois, cela peut conduire à investir dans des sociétés qui, au final, ont un impact négatif sur l'environnement ou la société.

De plus amples informations sur l'approche du gestionnaire de placements en matière d'ESG sont disponibles à l'adresse suivante : www.shenkmancapital.com/responsible_investing

Gestionnaire de placements

Shenkman Capital Management, Inc.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- · Gestion des garanties
- Risque de concentration
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Conservation
- Défaut
- Actions
- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt

- Risque lié aux fonds d'investissement
- Risque de liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Risque lié aux MBS/ABS
- Opérationnel
- Remboursement anticipé et prolongement
- Volatilité
- Titres soumis à la règle 144A des États-Unis
- Investissement durable

Méthode de gestion des risques Engagement

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs qui ne prévoient pas de retirer leur argent dans les 3 à 5 ans.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

Arbitrage entre compartiments Autorisé.

FCH Vontobel Emerging Markets Debt

Objectif et politique d'investissement

Objectif

L'objectif d'investissement du compartiment est d'obtenir le meilleur rendement possible en USD par le biais d'un portefeuille diversifié et liquide.

Investissements

Les actifs nets du compartiment seront principalement investis dans des obligations sans limitation de notation, des billets et des titres de créance similaires à taux fixe et variable, y compris des Cocos, d'autres obligations convertibles et des warrants, libellés en devises fortes (c'est-à-dire en devises de pays économiquement développés et politiquement stables qui sont membres de l'OCDE) et émis ou garantis par des émetteurs gouvernementaux ou liés à des gouvernements, supra-nationaux ou des sociétés domiciliés, ayant leur activité commerciale ou exposés aux marchés émergents.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des Cocos et jusqu'à 25 % dans d'autres obligations convertibles (à l'exclusion des Cocos) ou des obligations rattachées à des warrants.

Un maximum de 15 % des actifs nets du compartiment sera investi dans des obligations perpétuelles (hors Cocos).

Un maximum de 5 % des actifs nets du compartiment sera investi dans des titres de participation.

Le compartiment peut détenir des titres en difficulté à la suite d'une dégradation des titres ou de tout autre événement indépendant de la volonté du gestionnaire de placements. Si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, le compartiment peut participer à la restructuration des titres, mais l'exposition globale du compartiment aux titres en difficulté ne dépassera pas 10 % de ses actifs nets.

Le compartiment peut investir jusqu'à 10 % de ses actifs nets dans des parts/actions d'OPCVM, y compris des fonds du marché monétaire.

Le compartiment peut investir jusqu'à 25 % de ses actifs nets dans des instruments du marché monétaire et jusqu'à 20 % dans des dépôts à terme. Ces investissements seront réalisés afin d'atteindre les objectifs d'investissement du compartiment ou à des fins de trésorerie. Dans des conditions de marché défavorables, les limites ci-dessus peuvent être augmentées si le gestionnaire de placements estime que cela est dans le meilleur intérêt des actionnaires, à titre temporaire et à des fins défensives.

Instruments dérivés

Le compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins d'exposition, de couverture et d'optimisation de la gestion de portefeuille, comme décrit plus en détail à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques ».

Devise de référence USD

Indice de référence JP Morgan EMBI Global Diversified Composite Index

Le compartiment est géré activement par rapport à l'indice de référence, qu'il vise à surperformer. Le compartiment est normalement exposé aux émetteurs de l'indice de référence. Cependant, il fait l'objet d'une gestion discrétionnaire et sera exposé à des émetteurs non inclus dans l'indice de référence. Le compartiment surveille l'exposition aux risques par rapport à l'indice de référence. L'écart avec l'indice de référence devrait toutefois être important.

Processus de gestion

Le gestionnaire de placements estime que les marchés obligataires des marchés émergents sont inefficaces. Cette situation découle, entre autres, de contraintes réglementaires, comportementales et fiscales. Le gestionnaire de placements observe également la nature opportuniste de nombreux acteurs du marché, qui font fréquemment preuve d'un comportement sous-optimal, notamment en affichant une surréaction irrationnelle aux événements du marché et un accès inefficace au marché (ETF, fonds à échéance courte, etc.). Ces marchés très segmentés génèrent de nombreuses erreurs d'évaluation entre les émetteurs, les secteurs, les devises et les courbes qui peuvent être exploitées par des investisseurs actifs à long terme. En

suivant une approche rigoureuse, orientée bottom-up et contrariante/valorisante, le gestionnaire de placements peut construire un portefeuille diversifié afin d'obtenir une surperformance récurrente et constante.

Processus d'investissement

Le gestionnaire de placements applique ses convictions d'investissement par une combinaison d'analyses thématiques et par pays, suivies d'une analyse bottom-up approfondie de la valeur relative, qui sert d'impulsion à la construction du portefeuille du compartiment.

I. Définition des thèmes stratégiques (approche top-down)

Les thèmes stratégiques du gestionnaire de placements sont générés en tenant compte des contributions de toutes les composantes de l'offre de produits à revenu fixe. Les données sont générées et recueillies lors de réunions d'équipe formelles deux fois par semaine. Le lundi, une réunion « pour la semaine à venir » a lieu afin de présenter et de discuter des données macroéconomiques, des événements, des principales données et autres événements de la semaine à venir. Le jeudi, une réunion a lieu pour examiner et analyser en profondeur des sujets d'intérêt particuliers.

II. Génération de perspective par pays (approche top-down)

Les perspectives par pays sont générées selon un processus structuré combinant une analyse quantitative et qualitative. L'objectif est de générer un tableau de bord par pays en tenant compte des thèmes stratégiques définis précédemment, de leurs implications respectives pour les marchés émergents, pays par pays, et des facteurs spécifiques et caractéristiques de chaque pays. En bref, le rôle de l'analyse par pays est de saisir les changements macroéconomiques à évolution lente, qui ont un impact sur les pays émergents et qui constituent donc la base de notre construction du portefeuille.

Illa. Identification des erreurs de valorisation des prix et sélection des titres (approche bottom-up)

L'objectif de la recherche bottom-up du gestionnaire de placements est de maximiser le rendement du portefeuille du compartiment pour un niveau de risque donné (« optimisation du spread » ; générer typiquement un spread excédentaire de 150 à 250 pb pour une notation moyenne identique ou similaire à celle de l'indice) en exposant le portefeuille aux pays et aux thèmes qui ont un score surpondéré selon la carte de score des pays. Le gestionnaire de placements cherche ainsi à identifier les titres les plus attrayants pour alimenter le portefeuille du compartiment.

IIIb. Gestion tactique des valeurs et des contreparties (approche bottom-up)

La gestion tactique est la partie du processus d'investissement qui évolue le plus rapidement. Contrairement aux aspects topdown du processus, orientés vers le long terme, elle vise à tirer parti des opportunités de marché à court terme en ajustant les poids cibles stratégiques pour une courte période de temps.

IIIc. Constitution du portefeuille (approche bottom-up)

La constitution du portefeuille combine des contraintes de taille absolue et relative. L'objectif est de construire un portefeuille qui reflète nos opinions et qui est diversifié à travers les sources alpha. Les instruments dérivés seront utilisés principalement à des fins de couverture, mais aussi pour mettre en œuvre des stratégies de la manière la plus efficace possible.

Les investissements du compartiment peuvent être soumis à des risques en matière de durabilité.

L'intégration par le gestionnaire de placements des risques en matière de durabilité dans le processus de prise de décision en matière d'investissement se reflète dans la politique d'investissement durable du gestionnaire de placements. Le compartiment a recours à la recherche ESG interne et/ou externe et intègre les risques en matière de durabilité financièrement importants dans ses processus de décision d'investissement. De plus amples informations sur la politique d'investissement durable, et sur la manière dont la politique d'investissement durable est mise en œuvre dans ce compartiment peuvent être obtenues sur la page vontobel.com/SFDR.

Les risques en matière de durabilité auxquels le compartiment peut être soumis sont susceptibles d'avoir un faible impact sur la valeur des investissements du compartiment à moyen et long terme en raison de la nature atténuante de l'approche ESG du compartiment.

Gestionnaire de placements

Vontobel Asset Management AG.

Techniques et instruments

Veuillez vous référer à la section « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques » pour les proportions maximales et attendues d'actifs du compartiment susceptibles de faire l'objet d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total.

Principaux risques

Voir la section « Description des risques » pour plus d'informations.

- Performance de l'indice de référence et du compartiment
- · Gestion des garanties
- Obligations convertibles contingentes (Coco)
- Risque de contrepartie
- Risque de crédit
- Change
- Risque de défaut
- Instruments dérivés
- Titres en difficulté
- · Risque lié aux marchés émergents

- Risque de couverture
- Haut rendement / qualité « non-investment grade »
- Risque de taux d'intérêt
- · Effet de levier
- Liquidité
- Risque de gestion
- Marché
- Opérationnel
- · Obligations perpétuelles
- · Investissement durable

Méthode de gestion des risques VaR relative

Portefeuille de référence des risques JP Morgan EMBI Global Diversified Composite Index

Levier brut attendu 200 %

Préparer votre investissement

Voir « Investir dans les compartiments » pour plus d'informations

Conçu pour les investisseurs particuliers et institutionnels ayant un horizon de placement à moyen et long terme, qui souhaitent investir dans un portefeuille largement diversifié de titres à revenu fixe et variable à moyen et long terme et obtenir un rendement du capital et un investissement raisonnables, tout en étant conscients des fluctuations de prix associées.

Jour ouvrable Les ordres de souscription, de conversion et de rachat d'actions sont généralement traités tous les jours qui correspondent à un jour ouvrable bancaire entier au Luxembourg et à un jour de négociation de marché aux États-Unis.

Délai d'exécution des ordres Les ordres reçus et acceptés un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) sont généralement traités selon la Valeur liquidative de ce Jour d'évaluation et confirmés le Jour ouvrable suivant. Le règlement des transactions a lieu au plus tard 3 jours ouvrables après la réception de l'ordre.

Arbitrage entre compartiments Autorisé.

NOTES RELATIVES AUX FRAIS DU COMPARTIMENT

Généralités Les frais que vous payez en tant qu'investisseur dans le compartiment servent à couvrir les coûts opérationnels du compartiment, y compris les frais de commercialisation et de distribution. Ces frais courants sont déduits de la performance de votre investissement.

Frais ponctuels prélevés avant ou après votre investissement Ces frais sont déduits de votre investissement ou du produit de votre rachat et sont payés aux agents de vente et aux intermédiaires agréés. Les pourcentages indiqués sont les maximums pouvant être prélevés. Pour connaître les frais réels d'une transaction, contactez votre conseiller financier ou l'agent de transfert (voir page 124).

Frais prélevés du compartiment sur une année Ces frais sont identiques pour tous les actionnaires d'une classe d'actions donnée.

Commission de performance (modèle de l'indice de référence)

Le calcul des commissions de performance s'applique à chaque classe d'action concernée et à chaque date de calcul de la VL. Le calcul est basé sur la comparaison (ci-après la « Comparaison ») entre :

- la VL de chaque classe d'actions concernée (avant déduction de la commission de performance) ; et
- l'actif de référence (ci-après l'« Actif de référence ») qui représente et réplique la VL de la classe d'actions concernée (avant déduction de la commission de performance) au premier jour de la période d'observation de la performance, ajustée des souscriptions/rachats à chaque valorisation, à laquelle est appliqué l'indice de référence des commissions de performance (tel qu'indiqué pour chaque compartiment et chaque classe d'actions).

À partir de la date de lancement de la classe d'actions concernée, la Comparaison s'effectue sur une période d'observation de la performance de cinq ans maximum, dont la date anniversaire correspond au jour de la dernière VL de fin d'exercice de la SICAV (ci-après la « Date Anniversaire »). Toute nouvelle classe d'actions peut avoir une première période d'observation de la performance qui commence à une date spécifique, comme détaillé sur la page https://www.amundi.lu/retail/Local-Content/Footer/Quick-Links/Regulatory-information.

Pendant la durée de vie de la catégorie d'actions, une nouvelle période d'observation de la performance de 5 ans maximum commence :

- en cas de paiement des Commissions de Performance à une Date Anniversaire.
- en cas de sous-performance cumulée constatée au terme d'une période de 5 ans. Dans ce cas, toute sous-performance supérieure à 5 ans ne sera plus prise en compte au cours de la nouvelle période d'observation de la performance ; à l'inverse, toute sous-performance générée au cours des 5 dernières années continuera d'être prise en compte.

La Commission de Performance représentera un pourcentage (comme indiqué pour chaque compartiment et classe d'actions) de la différence entre les actifs nets de la classe d'actions (avant prélèvement de la commission de performance) et l'Actif de Référence si les conditions cumulatives suivantes sont remplies :

- Cette différence est positive ;
- La performance relative de la catégorie d'actions par rapport à l'Actif de Référence est positive ou nulle, depuis le début de la période d'observation de la performance. Les sous-performances passées au cours des 5 dernières années doivent être récupérées avant toute nouvelle provision pour commission de performance.

Une allocation pour les commissions de performance sera provisionnée (« Commissions de Performance cumulées ») dans le processus de calcul de la VL.

En cas de rachat au cours de la période d'observation de la performance, la portion des Commissions de performance cumulées correspondant au nombre d'Actions rachetées est définitivement acquise à la société de gestion et sera payable à la prochaine Date Anniversaire.

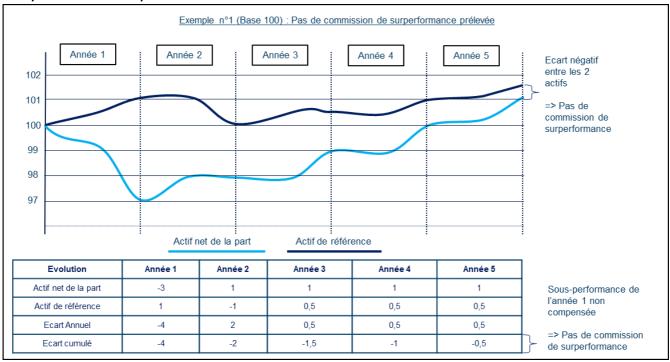
Si, durant la période d'observation de la performance, la VL de chaque classe d'actions concernée (avant déduction de la commission de performance) est inférieure à celle de l'Actif de Référence, la commission de performance devient nulle et toutes les Commissions de Performance cumulées précédemment comptabilisées sont annulées. Ces reprises ne peuvent excéder la somme des Commissions de Performance cumulées antérieures.

Au cours de la période d'observation de la performance, toutes les Commissions de Performance cumulées telles que définies ci-dessus sont dues à la Date d'Anniversaire et seront payées à la société de gestion.

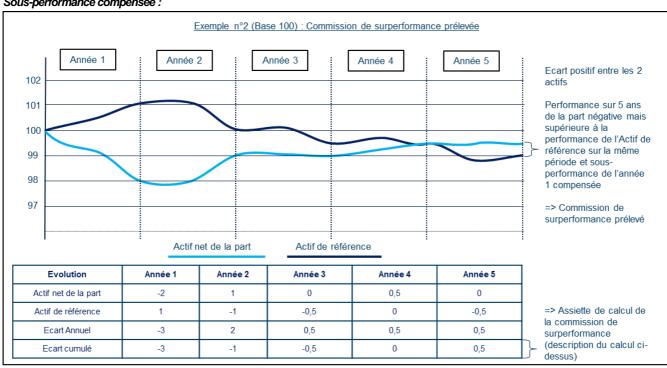
La commission de performance est versée à la société de gestion même si la performance de la classe d'action sur la période d'observation de la performance est négative, tout en restant supérieure à la performance de l'Actif de Référence.

Les trois exemples ci-dessous illustrent la méthodologie décrite pour les périodes d'observation de performance sur 5 ans :

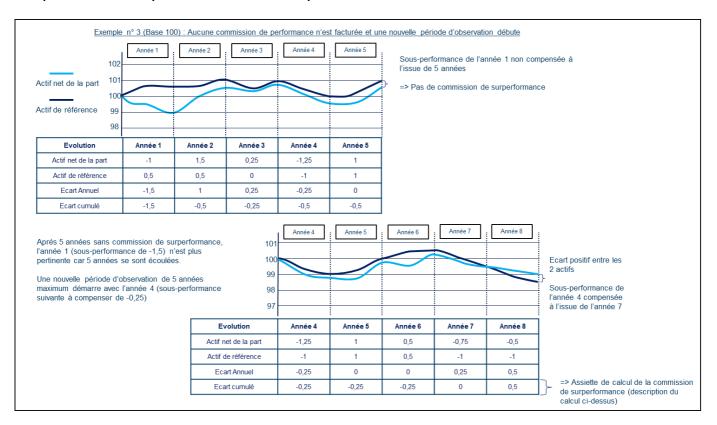
Sous-performance non compensée :



Sous-performance compensée :



Sous-performance non compensée et début d'une nouvelle période d'observation :



Pour plus de détails, veuillez vous référer aux Lignes directrices de l'ESMA n° 34-39-968 sur les commissions de performance dans les OPCVM et certains types de fonds alternatifs, telles que modifiées,

ainsi qu'à toutes les questions-réponses connexes publiées par l'ESMA.

INVESTISSEMENT DURABLE

Règlement sur la publication d'informations

Le 18 décembre 2019, le Conseil européen et le Parlement européen ont annoncé un accord politique sur le Règlement sur la publication d'informations, cherchant ainsi à établir un cadre paneuropéen pour faciliter l'investissement durable. Le Règlement sur la publication d'informations prévoit une approche harmonisée en ce qui concerne les communications relatives à la durabilité aux investisseurs dans le secteur des services financiers de l'Espace économique européen.

Le champ d'application du Règlement sur la publication d'informations est extrêmement large, couvrant une très vaste gamme de produits financiers (par exemple, fonds d'OPCVM, fonds d'investissement alternatifs, régimes de pension, etc.) et de participants aux marchés financiers (par exemple, gestionnaires d'investissement et conseillers agréés par l'UE). Il vise à instaurer plus de transparence sur la manière dont les acteurs des marchés financiers intègrent les Risques en matière de durabilité dans leurs décisions d'investissement et la prise en compte des impacts négatifs sur la durabilité dans le processus d'investissement. Ses objectifs sont (i) de renforcer la protection des investisseurs en lien avec les produits financiers, (ii) d'améliorer la transmission des informations aux investisseurs par les acteurs des marchés financiers et (iii) d'améliorer la transmission des informations aux investisseurs concernant les produits financiers pour permettre, entre autres, aux investisseurs de prendre des décisions d'investissement éclairées.

Aux fins du Règlement sur la publication d'informations, la société de gestion remplit les critères pour être considérée comme un « acteur des marchés financiers », tandis que les compartiments sont tous qualifiés de « produits financiers ». Pour plus de détails sur la manière dont les compartiments se conforment aux exigences du Règlement sur la publication d'informations, veuillez vous référer aux suppléments de chaque compartiment. Conformément au Règlement sur la publication d'informations, la société de gestion cherche à fournir une description de certaines questions de durabilité, ci-dessous et dans le Supplément applicable. En particulier, le supplément pertinent expliquera plus en détail comment (i) la stratégie d'investissement d'un compartiment est utilisée pour atteindre des caractéristiques environnementales ou sociales, ou (ii) si ce compartiment a un objectif d'Investissement durable.

La société de gestion délègue la gestion des portefeuilles aux Gestionnaires de placements. Ainsi, l'intégration des Risques en matière de durabilité est également incorporée à la Politique de risque en matière de durabilité des compartiments qu'ils gèrent. Sauf indication contraire dans le supplément des compartiments, chaque Gestionnaire de placements a intégré les Risques en matière de durabilité dans son processus de prise de décision d'investissement pour toutes les stratégies de gestion du ou des compartiments qu'il gère, dans le but d'identifier et d'évaluer ces risques et, si possible et approprié, de chercher à les limiter. Les résultats de cette évaluation seront communiqués dans le cadre du supplément de chaque compartiment.

Les politiques des Gestionnaires de placements peuvent s'écarter de celles de la société de gestion et inclure le choix de ne pas tenir compte des considérations ESG si le Gestionnaire de placements estime qu'elles ne sont pas applicables. Les Gestionnaires de placements se conforment en outre à la politique d'exclusion de la société de gestion, telle que décrite dans la Politique d'investissement responsable de la société de gestion ».

Des informations sur l'approche ESG de chaque Gestionnaire de placements et son intégration des Risques en matière de durabilité sont disponibles sur le site Internet de chaque Gestionnaire de placements.

Les informations relatives aux compartiments avec des caractéristiques environnementales et sociales ou des objectifs d'investissement durable sont fournies dans l'Annexe II au présent prospectus, conformément au Règlement relatif aux informations à fournir et au Règlement délégué (UE) 2022/1288 de la Commission. Les compartiments n'ont pas d'engagement minimum d'exposition d'investissement à des activités liées au gaz et à l'énergie nucléaires conformes au Règlement Taxonomie. Ce prospectus et son Annexe II seront promptement mis à jour afin de se conformer au Règlement délégué (UE) 2023/363 du 31 octobre 2022 modifiant et corrigeant les normes techniques réglementaires énoncées dans le Règlement délégué (UE) 2022/1288.

Intégration des Risques en matière de durabilité au niveau du compartiment

Les compartiments énumérés ci-dessous sont classifiés conformément à l'Article 8 du Règlement sur la publication d'informations et visent à promouvoir des caractéristiques environnementales et/ou sociales.

- FCH Allianz Euro Credit SRI
- FCH AXA IM US Corporate Intermediate Bonds
- · FCH Berenberg European Equity
- FCH BlueBay Investment Grade Euro Aggregate Bond
- FCH BlueBay Investment Grade Euro Bond ESG
- FCH EDR Financial Bonds

- FCH Epsilon EM Bond Total Return Enhanced
- FCH Fidelity Euro Bond
- FCH Fidelity Europe Equity
- FCH HSBC Euro High Yield Bond
- FCH Janus Henderson Horizon Euro Corporate Bond
- FCH JPMorgan Emerging Markets Investment Grade Bond
- FCH JPMorgan US Equity Focus
- FCH Lonvia Avenir Mid-Cap Europe
- FCH Morgan Stanley Sustainable Euro Strategic Bond
- FCH Loomis Sayles US Growth Equity
- FCH MetLife US Corporate Fixed Income
- FCH Muzinich Enhancedyield Short-Term
- FCH Neuberger Berman Euro Opportunistic Bond
- FCH Neuberger Berman US Large Cap Value
- FCH UBS European Opportunity Sustainable Equity

Enfin, les Gestionnaires de placements de tous les autres compartiments, qui ne sont pas classifiés conformément à l'Article 8 ou 9 du Règlement sur la publication d'informations, intègrent les Risques en matière de durabilité dans leur processus d'investissement et peuvent également prendre en compte les principaux impacts négatifs, ce qui peut être indiqué dans les suppléments des compartiments concernés.

Règlement Taxonomie

Sauf indication contraire dans le supplément du compartiment concerné, les investissements sous-jacents aux compartiments ne prennent pas en compte les critères de l'UE sur les activités économiques durables sur le plan environnemental.

DESCRIPTIONS DES RISQUES

Tous les investissements comportent des risques. Les risques de certains de ces Compartiments peuvent être relativement élevés.

Les risques décrits ci-dessous correspondent aux facteurs de risque cités dans les informations relatives aux Compartiments. Pour une bonne compréhension des risques, chaque risque est décrit par Compartiment individuel.

Les informations sur les risques contenues dans le présent prospectus ont pour but de donner une description des principaux risques liés à chaque Compartiment.

Si l'un de ces risques se réalise, le compartiment pourrait essuyer des pertes, enregistrer une moins bonne performance que des investissements similaires, connaître une forte volatilité (fluctuations à la hausse et à la baisse de la VL) ou ne pas atteindre son objectif sur une période donnée.

Gestion des garanties Le risque de contrepartie découlant d'investissements dans des instruments financiers dérivés négociés de gré à gré et dans des opérations de prêt et de mise en pension de titres est généralement atténué par le transfert ou le nantissement d'une sûreté en faveur du compartiment. Néanmoins il est possible que les opérations ne soient pas pleinement garanties. Les frais et les rendements dus au compartiment ne peuvent pas être garantis. Si une contrepartie est défaillante, le compartiment pourra devoir vendre la garantie autre qu'en espèces reçue au cours du marché. Dans ce cas, le compartiment pourrait réaliser une perte due, entre autres, à un prix ou un contrôle inadéquat de la garantie, à des fluctuations négatives du marché, à une détérioration de la notation de crédit des émetteurs de la garantie ou au manque de liquidité sur le marché sur lequel la garantie est négociée. La capacité du compartiment à satisfaire aux demandes de rachat est susceptible d'être retardée ou restreinte en cas de difficultés à vendre la garantie.

Un compartiment peut également subir une perte en réinvestissant les garanties en espèces reçues, lorsque cela est autorisé, en raison d'une baisse de la valeur des investissements réalisés. Une baisse de la valeur de ces investissements réduirait le montant de la garantie dont le compartiment dispose pour la rendre à la contrepartie comme requis par les conditions de l'opération. Le compartiment serait tenu de couvrir la différence de valeur entre la garantie reçue à l'origine et le montant disponible à rendre à la contrepartie, ce qui entraînerait une perte pour le compartiment.

Indice de référence et risque de performance du compartiment Les investisseurs doivent être conscients du fait que tout compartiment dont l'objectif est de surperformer un indice de référence donné en adoptant un processus de gestion active obtiendra par moments un rendement proche de celui de l'indice de référence pertinent en raison de diverses circonstances pouvant inclure, entre autres, un univers d'investissement restreint qui offre des opportunités plus limitées en termes d'acquisition de titres, par rapport aux opportunités représentées dans l'indice de référence, le degré d'exposition au risque choisi selon les circonstances du marché ou l'environnement, un grand portefeuille investissant dans de nombreux titres ou les conditions de liquidité du moment.

Investissements liés aux matières premières Les titres liés aux matières premières peuvent être extrêmement volatils, en partie parce qu'ils peuvent être affectés par de nombreux facteurs, tels que les variations des taux d'intérêt, les changements de l'offre et de la demande, les phénomènes météorologiques extrêmes, les maladies agricoles, les politiques commerciales et les évolutions politiques et réglementaires.

Risque de change Les variations des taux de change peuvent entraîner une diminution des gains ou une augmentation des pertes, parfois de manière significative.

Les taux de change peuvent évoluer rapidement et de manière imprévisible et il peut être difficile pour le compartiment de dénouer à temps ses positions dans une devise donnée afin d'éviter les pertes.

Risque de concentration Un compartiment qui investit une grande partie de ses actifs dans un nombre limité d'industries, de secteurs ou d'émetteurs ou au sein d'une zone géographique restreinte peut être plus risqué qu'un compartiment qui investit dans une gamme d'actifs plus large.

Si un compartiment investit une grande partie de ses actifs dans un émetteur, une industrie, un type d'obligation, un pays ou une région en particulier ou dans une série d'économies étroitement liées entre elles, sa performance sera plus sensible à toute évolution sur le plan commercial, économique, financier, politique ou du marché touchant son domaine de concentration. Cela peut se traduire par une plus grande volatilité ou un risque de perte plus important.

Risque de conservation Les titres de la SICAV sont généralement inscrits au bilan du dépositaire ou de son sous-dépositaire au profit des actionnaires de la SICAV et ne sont généralement pas combinés aux actifs du dépositaire ou du sous-dépositaire. Cela offre une protection aux titres de la SICAV en cas d'insolvabilité du dépositaire ou de son sous-dépositaire.

Cependant, un risque pourrait se présenter sur certains marchés où la ségrégation n'est pas possible et où les titres sont combinés aux actifs du sous-dépositaire ou regroupés avec les titres d'autres clients du sous-dépositaire. La perte s'étendrait alors à tous les clients du groupe et ne se limiterait pas au client dont les titres ont fait l'objet d'une perte.

Risque de contrepartie Il est possible qu'une entité avec laquelle le compartiment fait des affaires (par ex. au travers d'accords sur instruments dérivés de gré à gré ou de techniques de gestion de portefeuille efficace, comme les mises en pension ou les prêts de titres) ne veuille plus ou ne soit plus en mesure de remplir ses obligations envers le compartiment.

Risque de crédit Une obligation ou un instrument du marché monétaire peut perdre de la valeur en cas de détérioration de la santé financière de l'émetteur.

Si la santé financière de l'émetteur d'une obligation ou d'un instrument du marché monétaire se dégrade, ou si le marché estime qu'elle pourrait se dégrader, la valeur de l'obligation ou de l'instrument du marché monétaire en question peut alors diminuer. Plus la qualité de crédit de la dette est faible, plus le risque de crédit est élevé.

Dans certains cas, il est possible qu'un émetteur individuel se trouve en défaut de paiement (voir « Risque de défaut »), même si les conditions de marché sont, de manière générale, normales.

Risque de défaut Les émetteurs de certaines obligations peuvent ne plus être en mesure d'honorer les paiements sur leurs obligations.

Risque de faiblesse des taux d'intérêt Lorsque les taux d'intérêt sont bas, le rendement sur les instruments du marché monétaire et autres investissements à court terme risque de ne pas être suffisant pour couvrir les frais de gestion et les coûts opérationnels du compartiment, entraînant par conséquent une diminution de la valeur du compartiment.

Risque de gestion L'équipe de gestion du compartiment peut se tromper dans ses analyses, ses hypothèses ou ses projections.

Ces projections peuvent notamment porter sur les évolutions d'une industrie ou d'un marché, sur des tendances économiques ou démographiques, etc.

Risque de levier L'exposition nette du compartiment au-delà de sa valeur liquidative peut rendre son cours plus volatil.

Dans la mesure où le compartiment a recours à des instruments dérivés pour accroître son exposition nette à un marché, un taux, un panier de titres ou toute autre source de référence financière, les fluctuations de cours de la source de référence seront amplifiées au niveau du compartiment.

Risque de liquidité Tout titre peut devenir difficile à valoriser ou à vendre à un moment et à un cours désirés.

Le risque de liquidité peut affecter la capacité du compartiment à rembourser un produit de rachat à l'échéance fixée dans le prospectus.

Risque de marché Les cours de nombreux titres évoluent en permanence et peuvent diminuer à cause de différents facteurs.

Ces facteurs peuvent notamment être les suivants :

- actualité politique et économique ;
- politique gouvernementale;
- évolutions au niveau des technologies et des pratiques d'affaires ;
- évolutions démographiques et culturelles ;
- catastrophes naturelles ou causées par l'être humain ;
- évolutions climatiques ;
- découvertes scientifiques ;
- coûts et disponibilité des sources d'énergie, des matières premières et des ressources naturelles.

Les effets du risque de marché peuvent être immédiats ou progressifs, à court terme ou à long terme, spécifiques ou généralisés.

Le marché des matières premières peut, en particulier, connaître des fluctuations de cours importantes et subites ayant un effet direct sur la valorisation des actions et des titres correspondant aux actions dans lesquelles un compartiment peut investir et/ou aux indices auxquels un compartiment peut être exposé.

En outre, les actifs sous-jacents peuvent évoluer d'une manière très différente de celle des marchés des titres traditionnels (marchés d'actions, marchés obligataires, etc.).

Risque de remboursement anticipé et de prolongement Toute évolution inattendue des taux d'intérêt pourrait affecter la performance des titres de créance rachetables (titres dont les émetteurs ont le droit de rembourser le principal avant la date d'échéance).

En cas de chute des taux d'intérêt, les émetteurs ont tendance à rembourser ces obligations et à en émettre de nouvelles à des taux plus bas. Le cas échéant, le Compartiment peut ne pas avoir d'autre choix que de réinvestir l'argent de ces titres remboursés par anticipation à un taux d'intérêt plus bas (« risque de remboursement anticipé »).

Lorsque les taux d'intérêt augmentent, les emprunteurs ont tendance à ne pas rembourser par anticipation leurs créances à taux bas. En conséquence, le Compartiment risque de recevoir des rendements inférieurs à la moyenne du marché tant que les taux ne sont pas retombés ou que les titres ne sont pas arrivés à échéance (« risque de prolongement »). Cela peut aussi impliquer que le Compartiment devra soit vendre les titres à perte, soit renoncer à l'opportunité d'autres investissements plus rentables.

Les cours et les rendements des titres rachetables partent souvent de l'hypothèse qu'ils seront remboursés par anticipation à un certain moment avant leur échéance. Si le remboursement anticipé se déroule comme prévu, le Compartiment n'en subira généralement aucune conséquence défavorable. En revanche, si le remboursement a lieu beaucoup plus tôt ou beaucoup plus tard que prévu, cela signifie que le Compartiment a en réalité payé un prix excessif pour les titres. D'autres facteurs peuvent également affecter la décision ou le timing d'un remboursement anticipé, et notamment la présence ou l'absence de dispositions de rachat facultatives ou de remboursement anticipé obligatoires, le taux de défaillance des actifs sous-jacents et la nature de toute éventuelle rotation dans les actifs sous-jacents.

Les considérations liées au remboursement anticipé et au prolongement peuvent aussi impacter la duration du Compartiment, en augmentant ou en diminuant la sensibilité aux taux d'intérêt de manière indésirable. Parfois, lorsqu'elle est anticipée, l'absence de hausse ou de diminution de ces taux peut mener à un remboursement anticipé ou à des risques d'extension.

Risque de taux d'intérêt Généralement, lorsque les taux d'intérêt augmentent, les cours obligataires diminuent. Plus l'échéance de l'obligation est longue, plus ce risque est élevé.

Risque de volatilité Des variations de la volatilité sur les marchés concernés peuvent provoquer des modifications subites et/ou significatives du cours boursier du compartiment.

Risque géographique (Chine) En Chine, il n'est pas certain qu'un tribunal protégerait les droits du compartiment aux titres qu'il aurait achetés à travers le Shanghai-Hong Kong Stock Connect ou tout autre programme, dont les réglementations n'ont jamais été mises à l'épreuve et sont sujettes à modifications. Certaines entités faisant partie de ces systèmes ne sont pas entièrement tenues de rendre des comptes, et les possibilités d'intenter une action en justice en Chine restent relativement limitées pour des investisseurs tels que le compartiment. En outre, les Bourses chinoises peuvent taxer ou limiter les bénéfices réalisés à court terme, rappeler les stocks éligibles, fixer des plafonds sur les volumes de transactions (au niveau de l'investisseur ou du marché) ou limiter ou retarder les échanges.

Risque géographique (MENA) Les risques liés aux pays de la zone MENA (Moyen-Orient et Afrique du Nord) peuvent être particulièrement élevés. Compte tenu de la situation politique et économique au Moyen-Orient et en Afrique du Nord, les marchés des pays MENA présentent un risque d'instabilité relativement élevé (risques d'intervention de l'État, d'intervention militaire, de troubles civils, etc.). Les marchés MENA peuvent rester fermés pendant plusieurs journées d'affilée (pour cause de fêtes religieuses, par exemple) et les dates exactes des fermetures des marchés ne sont pas toujours connues à l'avance.

Risque géographique (Russie) Investir en Russie implique des risques particuliers. Les risques associés à la propriété et à la garde, et aux contreparties sont plus élevés que dans les États membres de l'UE. Par exemple, les établissements de garde russes n'ont pas d'assurance adéquate pour couvrir les pertes en cas de vol, de destruction ou de défaut. Le marché des titres russe peut également subir un affaiblissement d'efficacité et de liquidité, ce qui peut exacerber la volatilité des prix et les perturbations du marché. Les valeurs mobilières et instruments du marché monétaire russe non cotés sur une bourse ou négociés sur un Marché Réglementé (au sens de la Loi de 2010), sont limitées à 10 % des actifs d'un Compartiment donné. Toutefois, le Système de négociation russe et le Marché interbancaire des devises de Moscou sont reconnus en tant que Marchés Réglementés, et les investissements en valeurs mobilières cotées ou négociées sur ces marchés ne sont par conséquent pas soumis à la limite de 10 % des actifs des Compartiments concernés. Cela ne signifie pas qu'ils sont exempts des risques mentionnés au paragraphe précédent, ni d'un risque généralement plus élevé que, par exemple, des titres européens ou américains.

Risque immobilier Les investissements immobiliers et les investissements connexes peuvent être affectés par des facteurs susceptibles d'entraîner une dépréciation de la valeur d'une zone ou d'un bien en particulier.

En particulier, les investissements dans des actifs immobiliers ou des activités ou titres y afférents (y compris les participations dans des créances hypothécaires) peuvent être impactés par des facteurs tels que des catastrophes naturelles, des replis économiques, des problèmes de surconstruction, des changements de zonage, des augmentations de taxes, des évolutions démographiques ou des changements de styles de vie, des contaminations environnementales, des défauts de paiement sur créances hypothécaires, des cas de mauvaise gestion ou tout autre facteur susceptible d'affecter la valeur de marché ou les flux de trésorerie de l'investissement.

Risque juridique L'utilisation de techniques de gestion de portefeuille efficace et d'instruments financiers dérivés comporte des risques juridiques. La qualification d'une opération ou la capacité légale d'une partie à conclure une opération pourrait rendre inapplicable le contrat financier et l'insolvabilité ou la faillite d'une contrepartie pourrait avoir la préemption sur les droits contractuels autrement applicables.

Risque lié à l'investissement durable Le gestionnaire de placements peut tenir compte des principaux impacts négatifs des décisions d'investissement selon sa propre politique d'investissement responsable sur les facteurs de durabilité lorsqu'il effectue des investissements pour le compte des compartiments. Comme indiqué dans le supplément pertinent, certains compartiments peuvent également être créés selon (i) des politiques d'investissement visant à promouvoir des caractéristiques environnementales et sociales ou (ii) un objectif d'investissement durable. Pour la gestion des compartiments et la sélection des actifs dans lesquels le compartiment investira, le gestionnaire de placements applique sa propre politique d'investissement responsable.

Certains compartiments peuvent avoir un univers d'investissement axé sur des investissements dans des sociétés qui répondent à des critères spécifiques, y compris des scores ESG, et qui se rapportent à certains thèmes de développement durable et démontrent leur respect des pratiques environnementales, sociales et de gouvernance d'entreprise. Par conséquent, l'univers d'investissement de ces compartiments peut être plus petit que ceux d'autres fonds. Ces compartiments peuvent (i) sous-performer par rapport au marché entier si la performance de ces investissements est inférieure à celle du marché, et/ou (i) sous-performer par rapport à d'autres fonds qui n'utilisent pas de critères ESG lors de la sélection des investissements et/ou qui pourraient pousser le compartiment à vendre pour des raisons ESG des investissements qui sont performants et le seront encore par la suite.

L'exclusion ou la cession de titres d'émetteurs qui ne répondent pas à certains critères ESG de l'univers d'investissement du compartiment peuvent entraîner une différence entre la performance du compartiment et celles de fonds similaires qui n'ont pas de Politique d'investissement responsable et qui n'appliquent pas de critères de filtrage ESG lors de la sélection d'investissements.

Les Gestionnaires de placements suivront et appliqueront leurs propres politiques ESG/d'investissement responsable lors d'investissements pour le compte des compartiments dont ils ont la charge. Les politiques des Gestionnaires de placements peuvent s'écarter de celles de la société de gestionet inclure le choix de ne pas tenir compte des considérations ESG si le Gestionnaire de placements estime qu'elles ne sont pas applicables. Les Gestionnaires de placements respectent, en outre, la politique d'exclusion de la société de gestion, telle que décrite dans la « Politique d'investissement responsable de la société de gestion ».

Risque lié à la couverture Une tentative de couverture (pour réduire ou éliminer certains risques) peut ne pas fonctionner comme prévu. Une couverture efficace permet, en revanche, d'éliminer certains risques de perte, tout en réduisant généralement aussi les possibilités de gain. Toute mesure prise par le compartiment en vue de compenser certains risques spécifiques peut ne pas fonctionner parfaitement, s'avérer irréalisable à certains moments et même échouer complètement. Si aucune couverture n'est prise, le compartiment ou la classe d'actions sera exposé(e) à tous les risques contre lesquels la couverture aurait offert une protection.

Le compartiment peut avoir recours à des instruments de couverture au sein de son portefeuille. Concernant les classes d'actions désignées, le compartiment peut couvrir le risque de change de la classe (par rapport à la devise de référence du portefeuille). La couverture implique des coûts qui réduisent la performance de l'investissement.

Risque lié à l'utilisation des techniques et instruments

Risque lié aux opérations de mise et de prise en pension La conclusion par un compartiment d'opérations de mise et de prise en pension comporte certains risques et rien ne garantit que l'objectif recherché à travers ces opérations sera atteint. Les investisseurs doivent notamment être conscients que (1) en cas de défaillance de la contrepartie auprès de laquelle les liquidités d'un compartiment ont été placées, il existe un risque que la garantie reçue soit inférieure aux liquidités placées, que ce soit en raison d'une mauvaise évaluation de la garantie, de mouvements de marché défavorables, d'une détérioration de la notation de crédit des émetteurs de la garantie ou de l'illiquidité du marché sur lequel la garantie est négociée; (2) (i) le blocage de liquidités dans des opérations de taille ou de duration excessives, (ii) des retards dans la récupération des liquidités placées, ou (iii) des difficultés à réaliser la garantie, peuvent restreindre la capacité du compartiment à remplir les obligations de paiement découlant des demandes de vente, d'achats de titres ou, plus généralement, de réinvestissement. Le réinvestissement de la garantie en numéraire reçue dans le cadre d'opérations de mise en pension implique des risques associés au type d'investissements effectués et le risque que la valeur de rendement de la garantie en numéraire réinvestie chute en dessous du montant dû aux contreparties, et puisse créer un effet de levier qui sera pris en compte dans le calcul de l'exposition globale d'un compartiment. L'utilisation d'opérations de mise en pension comporte également des risques juridiques. La qualification d'une opération ou la capacité légale d'une partie à conclure une opération pourrait rendre inapplicable le contrat financier et l'insolvabilité ou la faillite d'une contrepartie pourrait avoir la préemption sur les droits contractuels autrement applicables. Le recours aux opérations de mise en pension implique aussi un risque opérationnel, à savoir le risque de pertes dues à des erreurs, à des interruptions de service ou à d'autres défaillances, ainsi qu'à la fraude, à la corruption, au crime électronique, à l'instabilité, au terrorisme ou à d'autres événements anormaux dans les processus de règlement et de comptabilité. Un compartiment qui conclut des opérations de mise en pension peut également être exposé au risque de conservation, c'est-à-dire le risque de perte sur les actifs en

dépôt en cas d'insolvabilité d'un dépositaire (ou sous-dépositaire), de négligence, de fraude, de mauvaise administration ou de tenue de registres inadéquate.

Risque lié au prêt de titres Les titres prêtés pourraient ne pas être retournés ou ne pas être retournés en temps opportun en cas de défaillance, de faillite ou d'insolvabilité de l'emprunteur, et les droits à la garantie pourraient être perdus en cas de défaillance de l'agent de prêt. Si l'emprunteur de titres ne restitue pas les titres prêtés par un compartiment, il existe un risque que la garantie recue soit réalisée à une valeur inférieure à la valeur des titres prêtés, que ce soit en raison d'une mauvaise évaluation de la garantie, de mouvements défavorables du marché sur la valeur de la garantie, d'une détérioration de la notation de crédit de l'émetteur de la garantie ou de l'illiquidité du marché sur lequel la garantie est négociée. Un compartiment peut réinvestir la garantie en espèces reçue des emprunteurs. Le réinvestissement de la garantie en numéraire reçue dans le cadre d'opérations de prêt de titres implique des risques associés au type d'investissements effectués et le risque que la valeur de rendement de la garantie en numéraire réinvestie chute en dessous du montant dû aux contreparties, et puisse créer un effet de levier qui sera pris en compte dans le calcul de l'exposition globale d'un compartiment. Les retards dans la restitution des titres prêtés peuvent restreindre la capacité du compartiment à remplir ses obligations de livraison en vertu de vente de titres ou de paiement découlant de demandes de rachat. Le prêt de titres s'assortit également de risques opérationnels, tels que le non-respect des instructions de règlement associées au prêt de titres. Ces risques opérationnels sont gérés par le biais de procédures, de contrôles et de systèmes mis en œuvre par l'agent de prêt de titres et par la société de gestion. L'utilisation d'opérations de prêt de titres comporte également des risques juridiques. La qualification d'une opération ou la capacité légale d'une partie à conclure une opération pourrait rendre inapplicable le contrat financier et l'insolvabilité ou la faillite d'une contrepartie pourrait avoir la préemption sur les droits contractuels autrement applicables. Le recours aux opérations de prêt de titres implique aussi un risque opérationnel, à savoir le risque de pertes dues à des erreurs, à des interruptions de service ou à d'autres défaillances, ainsi qu'à la fraude, à la corruption, au crime électronique, à l'instabilité, au terrorisme ou à d'autres événements anormaux dans les processus de règlement et de comptabilité. Un compartiment qui conclut des opérations de prêt de titres peut également être exposé au risque de conservation, c'est-à-dire le risque de perte sur les actifs en dépôt en cas d'insolvabilité d'un dépositaire (ou sous-dépositaire), de négligence, de fraude, de mauvaise administration ou de tenue de registres inadéquate.

Risque lié à une posture défensive Plus la valeur liquidative du moment s'approche de la valeur liquidative garantie, plus le compartiment cherche à préserver son capital en réduisant ou en supprimant son exposition aux investissements dynamiques et en investissant dans des actifs moins risqués. Cela a pour effet de réduire la capacité du compartiment à ou de l'empêcher de profiter de toute éventuelle future augmentation de valeur.

Risque lié au style Des styles d'investissement différents sont plus ou moins favorisés selon les conditions de marché et la confiance des investisseurs. Par exemple, un portefeuille axé sur la croissance peut à un moment donné sous-performer un portefeuille axé sur la valeur, ou inversement, et sous-performer le marché dans son ensemble.

Les titres identifiés comme sous-évalués pourraient rester sous-évalués ou s'avérer avoir été correctement évalués. Avec des titres identifiés comme offrant un potentiel de croissance supérieur à la moyenne, une part significative du prix du marché peut être basée sur des attentes élevées en matière de performance future, et le prix peut chuter rapidement et de manière significative s'il semble que ces attentes élevées pourraient ne pas être satisfaites.

Risque lié aux actions Les actions peuvent rapidement perdre de la valeur et comportent typiquement plus de risques que les obligations ou les instruments du marché monétaire.

Si une société passe par une procédure de faillite ou de restructuration financière similaire, ses actions peuvent perdre la totalité ou l'essentiel de leur valeur.

Risque lié aux fonds d'investissement Comme pour tout fonds d'investissement, investir dans le compartiment comporte certains risques auxquels un investisseur n'aurait pas été confronté en investissant directement sur les marchés.

- Les actions d'autres investisseurs, en particulier les sorties soudaines et massives de capitaux, peuvent gêner la bonne gestion du compartiment et faire baisser sa VL.
- L'investisseur ne peut diriger ou influencer la manière dont les capitaux sont investis dans le cadre du Compartiment.
- Les achats et ventes d'investissements par le Compartiment ne peuvent pas être adaptés à la situation fiscale de chacun des investisseurs.
- Le Compartiment est soumis à des lois et réglementations en matière d'investissement qui limitent le recours à certains titres et à certaines techniques d'investissement qui pourraient autrement améliorer sa performance ; si le Compartiment décide de s'enregistrer dans des juridictions imposant des limites plus strictes, cette décision pourrait limiter encore davantage ses activités d'investissement.

- Étant donné que le compartiment est basé au Luxembourg, les éventuelles protections qui auraient pu être offertes par d'autres régulateurs (y compris le régulateur national des investisseurs qui ne sont pas originaires du Luxembourg) ne peuvent pas s'appliquer.
- Étant donné que les parts du compartiment ne sont pas négociées en Bourse, la seule option de liquidation est généralement le rachat, une procédure qui peut être exposée à des retards et soumise à toutes autres éventuelles politiques de rachat fixées par le compartiment.
- Dans la mesure où le compartiment investit dans d'autres OPCVM/OPC, il peut être soumis à une seconde série de frais d'investissement, ce qui aura un impact supplémentaire sur les éventuelles plus-values.
- Dans la mesure où le compartiment utilise des techniques de gestion efficace de portefeuille, telles que le prêt de titres, les opérations de rachat et les prises en pension, ainsi que des TRS, et en particulier s'il réinvestit les garanties associées à ces techniques, il encourt alors des risques opérationnels, de contrepartie, de liquidité, juridiques et de conservation (par ex. l'absence de désolidarisation des actifs), ce qui peut avoir un impact sur sa performance. Dans la mesure où des parties liées (sociétés du même groupe que la société de gestion, le gestionnaire de placements ou le gestionnaire financier par délégation) peuvent intervenir en tant que contrepartie ou agent (ou dans tout autre rôle) dans des opérations de gestion efficace de portefeuille, et en particulier dans des opérations de prêt de titres, il existe un risque de conflit d'intérêts. La société de gestion est responsable de la gestion des conflits susceptibles de survenir et doit éviter que les actionnaires ne soient négativement affectés par des conflits de ce type. Tous les revenus découlant d'opérations de rachat et d'opérations de prêts d'actions doivent être restitués au compartiment pertinent nets de frais et coûts opérationnels directs et indirects. Ces frais et coûts opérationnels directs et indirects (qui n'incluent pas de revenus cachés) comprennent les frais et les dépenses payables aux agents et contreparties selon des taux commerciaux normaux. La politique de prévention et de gestion des conflits d'intérêts du groupe Amundi est disponible sur le site Internet d'Amundi (http://www.amundi.com).
- Les obligations du gestionnaire de placements ou des personnes désignées par celui-ci envers le compartiment peuvent parfois être en conflit avec leurs obligations envers d'autres portefeuilles qu'ils gèrent (même si, dans ces cas-là, tous les portefeuilles seront traités équitablement).

Risque lié aux instruments dérivés Certains instruments dérivés peuvent se comporter de manière imprévisible ou peuvent exposer le compartiment à des pertes pouvant être nettement plus importantes que le coût de l'instrument dérivé en lui-même.

En général, les instruments dérivés sont extrêmement volatils et ne sont pas assortis de droits de vote. La valorisation et la volatilité de nombreux instruments dérivés (en particulier les credit default swaps ou CDS) peuvent ne pas entièrement refléter la valorisation ou la volatilité de leur(s) sous-jacent(s). Dans des conditions de marché difficiles, il peut être impossible de placer des ordres qui permettraient de limiter ou de compenser l'exposition au marché ou les pertes générées par certains instruments dérivés.

- Instruments dérivés négociés en bourse Si les instruments dérivés négociés en bourse sont généralement considérés comme moins risqués que les instruments dérivés de gré à gré, le risque existe qu'une suspension des échanges au niveau des instruments dérivés ou de leurs actifs sous-jacents empêche le compartiment de réaliser des plus-values ou d'éviter des pertes, avec le risque que cela n'entraîne ensuite un retard dans le traitement des rachats des actions. Il y a également le risque que le règlement de dérivés négociés en bourse par l'intermédiaire d'un système de transferts n'ait pas lieu au moment ou de la manière prévus.
- Instruments dérivés de gré à gré Étant donné que les instruments dérivés de gré à gré sont, par essence, des contrats privés entre le Compartiment et une ou plusieurs contreparties, ils sont moins réglementés que les titres négociés sur le marché. Les instruments dérivés de gré à gré comportent un risque de contrepartie et un risque de liquidité plus élevés et il peut être plus difficile de contraindre une contrepartie à honorer ses obligations envers le Compartiment. La liste des contreparties de ces contrats sera disponible dans le rapport annuel. Ce risque de contrepartie est limité par le respect des limites de contrepartie des instruments dérivés de gré à gré prévues par la loi. Des techniques visant à limiter ce risque sont utilisées, telles que des politiques de garanties ou des réinitialisations dans le cadre de contrats de différence.

Si une contrepartie cesse de proposer un instrument dérivé que le compartiment envisageait d'utiliser, le compartiment pourrait ne pas être en mesure de trouver un instrument dérivé comparable ailleurs et pourrait manquer une opportunité de gain ou se retrouver de façon inattendue exposé à des risques ou des pertes, y compris des pertes dues à une position dérivée pour laquelle il n'a pas été capable d'acheter un instrument dérivé compensatoire.

Étant donné qu'il est généralement difficile pour la SICAV de répartir ses opérations en instruments dérivés de gré à gré sur un large éventail de contreparties, une dégradation de la santé financière d'une quelconque contrepartie pourrait donner lieu à d'importantes pertes. Inversement, si un compartiment subit une perte financière ou ne parvient pas à remplir une obligation,

les contreparties pourraient ne plus vouloir faire affaire avec la SICAV, empêchant alors celle-ci de fonctionner de manière efficace et compétitive.

Risque lié aux limites de la garantie La garantie du compartiment peut ne pas couvrir l'intégralité de votre investissement, peut courir uniquement sur une durée limitée et peut être modifiée à des dates de revalorisation déterminées.

Risque lié aux marchés émergents Les marchés émergents se trouvent à un stade de développement moins avancé que les marchés industrialisés et comportent, par conséquent, des risques plus élevés, en particulier des risques de marché, de liquidité et de change ainsi que des risques de taux d'intérêt et le risque d'une volatilité accrue.

Ces risques plus élevsé sont notamment dus aux raisons suivantes :

- instabilité politique, économique ou sociale;
- la mauvaise gestion financière ou les politiques inflationnistes;
- les modifications défavorables des réglementations et des lois et les incertitudes quant à leur interprétation ;
- la non-application des lois ou réglementations ou l'absence de reconnaissance des droits des investisseurs tels qu'ils sont reconnus sur les marchés développés ;
- les frais, coûts d'opération ou taxes excessifs ou la saisie inconditionnelle d'actifs ;
- les règles ou pratiques qui désavantagent les investisseurs étrangers ;
- les informations incomplètes, trompeuses ou imprécises sur les émetteurs des titres ;
- le manque d'uniformité dans les normes de comptabilité, d'audit et d'information financière ;
- la manipulation des cours du marché par de grands investisseurs ;
- retards et fermetures de marché arbitraires ;
- fraude, corruption et erreurs.

Les pays émergents peuvent restreindre les détentions de titres par des étrangers ou peuvent avoir des pratiques de garde moins réglementées, rendant ainsi le fonds plus vulnérable au risque de pertes et limitant ses possibilités de recours.

Dans certains pays où, pour des raisons réglementaires ou d'efficience, le compartiment a recours à des certificats de dépôt (certificats négociables émis par le propriétaire réel des titres sous-jacents), des obligations participatives (P-Notes) ou des instruments similaires, celui-ci peut être exposé à des risques supplémentaires comparés à ceux d'un investissement direct. Ces instruments supposent un risque de contrepartie (dans la mesure où ils dépendent de la solvabilité de l'émetteur) et de liquidité, peuvent être négociés à des prix inférieurs à la valeur des titres sous-jacents et peuvent empêcher la transmission au compartiment de certains droits (tels que les droits de vote) qu'il aurait obtenus en cas de détention directe des titres sous-jacents.

Dans la mesure où les pays émergents se situent dans des fuseaux horaires différents de celui du compartiment, ce dernier pourrait ne pas être en mesure de réagir en temps utile à des fluctuations de cours qui ont lieu durant des heures qui ne correspondent pas à des heures ouvrables au Luxembourg.

En termes de risque, la catégorie des pays émergents reprend les marchés qui sont moins développés comme ceux de la plupart des pays d'Asie, d'Afrique, d'Amérique du Sud et d'Europe de l'Est ainsi que ceux des pays dont l'économie est florissante, mais qui n'offrent pas aux investisseurs le même degré de protection que, par exemple, les pays d'Europe de l'Ouest, les États-Unis et le Japon.

Risque lié aux MBS/ABS Les MBS (titres adossés à des créances hypothécaires) et les ABS (titres adossés à des actifs) comportent des risques de remboursement anticipé et de prolongement et peuvent aussi comporter des risques de liquidité, de crédit et de taux d'intérêt supérieurs à la moyenne.

Les MBS (catégorie qui inclut les obligations adossées à des créances hypothécaires ou CMO pour « collateralised mortgage obligations ») et les ABS représentent une participation dans un portefeuille de créances telles que des créances sur cartes de crédit, prêts automobiles, prêts étudiants, contrats de leasing de matériel, prêts hypothécaires résidentiels et prêts sur valeur nette immobilière.

Lorsque les taux d'intérêt chutent, ces titres sont souvent remboursés par anticipation, car les détenteurs de créances hypothécaires et autres emprunteurs veulent refinancer la dette à laquelle le titre est adossé. Lorsque les taux d'intérêt augmentent, les emprunteurs de la dette sous-jacente ont tendance à ne pas vouloir refinancer une dette dont les taux sont bas.

Les MBS et ABS affichent aussi généralement une qualité de crédit inférieure à celle de beaucoup d'autres types de titres de créance. Si les dettes placées en sous-jacents d'un MBS ou d'un ABS se trouvent en défaut de paiement ou deviennent irrécouvrables, les titres basés sur ces dettes perdront une partie ou l'intégralité de leur valeur.

Risque lié aux obligations convertibles contingentes (Coco) Les risques sont ici liés aux caractéristiques de ces titres quasiment perpétuels : annulation du coupon, dépréciation partielle ou totale de la valeur du titre, conversion de l'obligation en action, remboursement du principal et paiement de coupons « subordonnés » à ceux d'autres créanciers avec des obligations de premier rang (« senior bonds »), possibilité de remboursement anticipé à des niveaux prédéterminés ou de prorogation du remboursement. Ces événements peuvent être déclenchés, en tout ou en partie, soit par le fait que les ratios financiers de l'émetteur ont atteint un certain niveau, soit par décision discrétionnaire et arbitraire de ce dernier ou après l'accord de l'autorité de contrôle compétente. Ces titres sont également novateurs. Ils n'ont toutefois pas encore été testés et peuvent donc être soumis à la réaction du marché difficile à anticiper, qui peut affecter leur évaluation et leur liquidité. Le rendement attrayant offert par ces titres par rapport à des titres de créance ayant une cote semblable peut résulter d'une évaluation du risque sous-évaluée par les investisseurs et de leur capacité à faire face à des événements défavorables. De tels risques, s'ils surviennent, peuvent entraîner une baisse de la valeur liquidative.

Risque lié aux obligations perpétuelles Les obligations perpétuelles sont des titres à revenu fixe sans date d'échéance. L'obligation perpétuelle peut être exposée à un risque de liquidité supplémentaire dans certaines conditions de marché. La liquidité de ces investissements dans des environnements de marché difficiles peut être limitée, ce qui a un impact négatif sur le prix auquel ils peuvent être vendus, ce qui peut avoir un impact négatif sur la performance du compartiment concerné. En outre, les paiements de coupons peuvent être discrétionnaires et, en tant que tels, être annulés par l'émetteur à tout moment, pour toute raison et pour toute durée. L'annulation des paiements de coupon peut ne pas constituer un cas de défaillance.

Risque lié aux petites et moyennes capitalisations Les actions des petites et moyennes entreprises peuvent être plus volatiles que celles des entreprises de plus grande taille.

Les petites et moyennes entreprises possèdent souvent des ressources financières moins importantes, des historiques moins longs et des activités moins diversifiées. Le risque de faillite ou d'autres pertes commerciales à long terme ou irréversibles est donc plus élevé. Les introductions en Bourse peuvent être hautement volatiles et difficiles à valoriser étant donné le manque d'historique des échanges et l'absence relative d'informations publiques.

Risque lié aux titres à haut rendement / de qualité « non-investment grade » Un compartiment qui investit dans des titres à haut rendement / de qualité « non-investment grade » ou non notés présente un risque de crédit (risque de défaut et risque de rétrogradation), un risque de liquidité et un risque de marché plus élevés qu'un compartiment qui investit dans des titres de qualité « investment grade ». Les titres de créance à haut rendement impliquent des considérations et des risques particuliers, notamment une liquidité limitée et une volatilité des prix.

Comparées aux obligations de qualité « investment grade », les obligations à haut rendement sont moins bien notées et proposent généralement des rendements plus élevés afin de compenser la moins bonne solvabilité ou le risque accru de défaut de paiement que présentent ces titres.

Le risque de crédit est souvent plus élevé pour les investissements dans des titres dont la notation est inférieure à « investment grade » ou dans des titres non notés dont la qualité n'est pas comparable à celle des titres de qualité « investment grade ». La probabilité que les paiements de revenu ou de capital ne soient pas effectués à l'échéance est plus élevée. Le risque de défaillance est donc plus élevé. Les montants pouvant être récupérés après une éventuelle défaillance peuvent être inférieurs ou nuls et le compartiment peut encourir des dépenses supplémentaires s'il tente de récupérer ses pertes par le biais d'une faillite ou d'autres procédures similaires.

Les événements économiques défavorables peuvent avoir un impact plus important sur les prix des titres de qualité « non-investment grade » et non notés. Les investisseurs doivent donc se préparer à une plus grande volatilité que pour les titres de qualité « investment grade », avec un risque accru de perte de capital, mais avec un potentiel de rendement plus élevé.

La liquidité du marché pour les titres de qualité « non-investment grade » et non notés peut être faible et il peut y avoir des circonstances dans lesquelles il n'y a pas de liquidité pour ces titres, ce qui rend plus difficile l'évaluation et/ou la vente de ces titres.

Risque lié aux titres en difficulté Certains compartiments peuvent détenir des titres, qui sont en difficulté ou, conformément à leurs politiques d'investissement respectives, investir dans des titres en difficulté. Les titres en difficulté impliquent un risque important. Ces investissements sont hautement volatils et sont réalisés lorsque le gestionnaire de placements estime qu'ils généreront un rendement attrayant sur la base du niveau d'actualisation du prix par rapport à la juste valeur perçue du titre, ou lorsqu'il existe une possibilité que l'émetteur fasse une offre d'échange ou ait un plan de restructuration favorable. Rien ne peut garantir qu'une offre d'échange ou une restructuration auront lieu ou que les titres ou autres actifs reçus n'auront pas une valeur ou un rendement potentiel inférieurs à ce qui était prévu au moment de l'investissement. En outre, une période significative peut s'écouler entre l'investissement dans des titres en difficulté et la réalisation d'un échange, d'une offre ou d'un projet de restructuration. Il est fréquent que des titres en difficulté ne produisent pas de revenu alors qu'ils sont en circulation et il peut y avoir une grande incertitude quant à savoir si une juste valeur pourra être obtenue ou si une offre d'échange ou un projet de restructuration vont être complétés. Un compartiment peut être amené à supporter certains frais pour protéger et recouvrer son investissement dans des titres en difficulté, ou qui surviennent au cours de négociations relatives à tout échange ou plan de restructuration potentiel. En outre, les contraintes imposées aux décisions

d'investissement et aux actions relatives aux titres en difficulté en raison de considérations fiscales peuvent affecter le rendement réalisé sur les titres en difficulté. Les investissements d'un compartiment dans des titres en difficulté peuvent inclure des émetteurs qui ont des besoins en capital importants ou une valeur liquidative négative, ou des émetteurs qui sont, ont été ou pourraient être concernés par des procédures de faillite ou de restructuration. Un compartiment peut être tenu de vendre son investissement à perte ou de le conserver en attendant une procédure de faillite.

Risque lié aux titres soumis à la règle 144A des États-Unis Les titres soumis à la règle 144A peuvent comporter un degré élevé de risque commercial et financier et peuvent entraîner des pertes importantes. Ces titres peuvent devenir moins liquides après leur acquisition et le compartiment peut prendre plus de temps pour liquider ces positions que ce ne serait le cas pour des titres cotés en bourse. Bien que ces titres puissent être revendus dans le cadre de transactions négociées de gré à gré, les prix réalisés lors de ces ventes pourraient être inférieurs à ceux payés initialement par le compartiment. De plus, les sociétés dont les valeurs ne sont pas négociées publiquement peuvent ne pas être soumises aux obligations de divulgation et autres exigences de protection des investisseurs qui seraient applicables si leurs valeurs étaient négociées publiquement.

Risque opérationnel Dans n'importe quel pays, mais surtout dans les pays émergents, des pertes peuvent être subies à cause d'erreurs, d'interruptions de services ou d'autres défaillances, mais aussi à cause d'événements liés à la fraude, à la corruption, à la cybercriminalité, à l'instabilité, au terrorisme ou à toute autre irrégularité.

Les risques opérationnels peuvent exposer le compartiment à des erreurs affectant, entre autres, la valorisation, le cours, la comptabilité, l'information fiscale, l'information financière et les échanges. Les risques opérationnels peuvent ne pas être détectés pendant de longues périodes et, même lorsqu'ils sont détectés, il peut être difficile d'obtenir une réparation prompte et adéquate de la part des responsables.

POLITIQUES D'INVESTISSEMENT GÉNÉRALES

Chaque compartiment et la SICAV elle-même doivent respecter toutes les lois et réglementations en vigueur dans l'UE et au Luxembourg, ainsi que certaines circulaires, normes techniques et autres exigences. Cette section présente, sous forme synthétique, les exigences de gestion de portefeuille de la loi de 2010, la principale loi régissant les opérations d'un OPCVM, ainsi que les exigences de l'AEMF en matière de surveillance et de gestion des risques. En cas de divergence, la loi (en français) prévaut.

Dans le cas de toute violation constatée de la loi de 2010, le ou les compartiments appropriés doivent attribuer la priorité dans leurs opérations et leurs décisions de gestion au fait de se conformer à ces règles, en prenant toujours en compte les meilleurs intérêts des actionnaires. Sauf indication contraire, tous les pourcentages et restrictions s'appliquent à chaque compartiment individuellement.

TITRES ET TRANSACTIONS AUTORISÉS

Le tableau ci-dessous décrit les types de titres et de transactions qui sont autorisés dans un OPCVM conformément à la loi de 2010. La plupart des compartiments fixent des limites qui sont d'une manière ou d'une autre plus restrictives, en fonction de leurs objectifs et de leur stratégie d'investissement. Aucun compartiment n'aura recours aux investissements décrits aux points 6, 9 et 11, sauf tel que décrit au point « Description des compartiments ». Le recours d'un compartiment à un titre ou à une technique doit cadrer avec ses politiques et restrictions d'investissement. Un Compartiment qui investit ou est commercialisé dans des juridictions hors de l'UE peut être soumis à des exigences supplémentaires (qui ne sont pas décrites dans ce document) des régulateurs des juridictions en question. Les compartiments qui ont l'intention d'utiliser ou d'investir dans des titres adossés à des actifs, des titres adossés à des créances hypothécaires, des obligations convertibles contingentes, des titres de créance en difficulté ou des titres en défaut en feront la mention spécifique dans leur politique d'investissement.

À l'exception des situations de marché exceptionnellement défavorables où un dépassement temporaire de la limite de 20 % est requis par les circonstances et justifié au regard de l'intérêt des actionnaires, les Compartiments de la Société peuvent détenir jusqu'à 20 % de leurs actifs nets en liquidités auxiliaires (telles que définies au point 8. du tableau ci-dessous), afin de couvrir des paiements courants ou exceptionnels, ou pendant le temps nécessaire au réinvestissement dans des actifs éligibles ou pendant une période de temps strictement nécessaire en cas de conditions de marché défavorables.

Un compartiment ne doit pas se conformer aux limites d'investissement lors de l'exercice des droits de souscription, dans la mesure où les violations éventuelles sont corrigées de la manière décrite ci-dessus.

Titre / Transaction Exigences 1. Les valeurs mobilières et Doivent être cotés ou négociés sur une Bourse Les titres récemment émis doivent contenir dans leurs instruments du marché officielle d'un État éligible ou doivent être négociés conditions d'émission l'engagement qu'une demande monétaire sur un marché réglementé d'un État éligible en sera introduite en vue de l'admission à la cote officielle fonctionnement régulier, reconnu et ouvert au d'une Bourse ou d'un marché réglementé dans un État public. éligible et doivent obtenir cette admission dans les 12 mois qui suivent l'émission. 2. Instruments du marché Doivent être soumis (soit au niveau des titres, soit au Sont également éligibles si l'émetteur appartient à niveau de l'émetteur) à une réglementation visant à monétaire qui ne répondent une catégorie approuvée par la CSSF, est soumis à des pas aux exigences décrites protéger les investisseurs et l'épargne, et doivent règles de protection des investisseurs équivalentes à au point 1 aussi remplir l'un des critères suivants : celles décrites ci-contre et remplit un des critères suivants: • émis ou garantis par une administration centrale, • émis par une société dont le capital et les réserves régionale ou locale, par la banque centrale d'un État membre de l'UE, par la Banque centrale s'élèvent au moins à 10 millions d'EUR et qui européenne, par la Banque européenne publie ses comptes annuels; d'investissement, par l'Union européenne, par un • émis par une entité qui se consacre au organisme public international dont font partie un financement d'un groupe de sociétés dont au ou plusieurs États membres de l'UE, par une nation moins une est cotée en Bourse; souveraine ou, dans le cas d'un État fédéral, par • émis par une société qui se consacre au un des membres composant la fédération; financement de véhicules de titrisation bénéficiant • émis par un émetteur ou une entreprise dont les d'une ligne de financement bancaire. titres répondent aux critères décrits au point 1 ci-• émis ou garantis par un émetteur soumis aux règles de surveillance prudentielle de l'UE ou d'autres prudentielles considérées équivalentes par la CSSF. 3. Parts d'OPCVM ou d'OPC qui Doivent être agréées par un État membre de l'UE ou Doivent être soumises à un contrôle prudentiel et à ne sont pas liées à la SICAV¹ par un État qui, selon la CSSF, possède des lois une protection des investisseurs pour un OPCVM au équivalentes et à condition que la coopération entre sein de l'UE ou à des règles équivalentes en dehors les autorités soit garantie. de l'UE (en particulier concernant la ségrégation des Doivent publier des rapports financiers annuels et actifs, les emprunts, les prêts et les ventes à semestriels. découvert de valeurs mobilières et d'instruments du Doivent être limitées, par des documents marché monétaire). constitutionnels, à un investissement ne dépassant pas 10 % de l'actif dans d'autres OPCVM ou OPC.

4. Parts d'OPCVM ou d'OPC qui sont liées à la SICAV ¹	Doivent remplir toutes les exigences énumérées au point 3. L'OPCVM/OPC ne peut pas facturer de frais pour la souscription, la conversion ou le rachat des actions.	Le prospectus de tout compartiment avec des investissements substantiels dans d'autres OPCVM/OPC doit fixer des frais de gestion maximums pour le compartiment lui-même et pour l'OPCVM/OPC qu'il compte détenir.
5. Parts d'autres compartiments de la SICAV	Doivent remplir toutes les exigences décrites aux points 3 et 4. Le Compartiment cible ne peut pas, à son tour, investir dans le Compartiment acquéreur (détention réciproque). Les documents constitutifs doivent limiter à 10 % les investissements du compartiment cible dans des actifs d'un autre compartiment.	Le compartiment acquéreur cède tous les droits de vote attachés aux actions qu'il acquiert. Les actions concernées ne comptent pas en tant qu'actifs du compartiment acquéreur pour la détermination des seuils d'actifs minimums. Le respect de ces exigences dispense la SICAV des exigences de la Loi du 10 août 1915 en ce qui concerne la souscription, l'acquisition et/ou la détention de ses propres actions par une société.
6. Immobilier et matières premières, métaux précieux inclus	L'exposition aux investissements est autorisée uniquement par le biais de valeurs mobilières, d'instruments dérivés ou d'autres types d'investissements éligibles.	La SICAV peut directement acheter les biens immobiliers ou autres biens meubles ou immeubles qui sont directement nécessaires à ses activités commerciales. La propriété de métaux précieux ou de matières premières, directe ou par le biais de certificats, est interdite.
7. Dépôts à terme	Les dépôts des établissements de crédit (à l'exclusion des dépôts bancaires à vue) qui doivent être remboursables sur demande ou avoir le droit d'être retirés sur demande et dont l'échéance ne doit pas dépasser 12 mois.	Les établissements de crédit doivent soit avoir leur siège social dans un État membre de l'UE, soit, si ce n'est pas le cas, être soumis aux règles prudentielles de l'UE ou à d'autres règles prudentielles que la CSSF accepte comme équivalentes.
8. Liquidités à titre accessoire	Les dépôts bancaires à vue (tels que les espèces détenues sur des comptes courants auprès d'une banque) qui sont accessibles à tout moment.	
9. Instruments dérivés et instruments donnant lieu à un règlement en espèces équivalent	Les indicateurs de référence ou investissements sous- jacents doivent être ceux décrits aux points 1, 2, 3, 4, 6 et 7 ou être des indices, des taux d'intérêt, des taux de change ou des devises. Dans tous les cas, ces investissements ou indicateurs, et tout investissement associé, doivent être dans la portée des investissements non dérivés du Compartiment. L'exposition totale ne peut pas dépasser 100 % des actifs du Compartiment.	Les instruments dérivés de gré à gré doivent remplir tous les critères suivants : • ils doivent faire l'objet d'évaluations quotidiennes précises et indépendantes • ils doivent pouvoir être vendus, liquidés ou clôturés à tout moment et à leur juste valeur ; • ils doivent être effectués avec des contreparties qui sont soumises à une surveillance prudentielle et qui appartiennent à des catégories approuvées par la CSSF • ils doivent présenter des profils de risque qui peuvent être mesurés correctement ; • ils ne peuvent pas dépasser 10 % des actifs du Compartiment si la contrepartie est un établissement de crédit ou 5 % avec d'autres contreparties.
10. Valeurs mobilières et instruments du marché monétaire qui ne répondent pas aux exigences énumérées aux points 1, 2, 6 et 7	Limités à 10 % des actifs du Compartiment.	
11. Prêts et emprunts de titres, contrats de mise et de prise en pension	Le volume des transactions ne doit pas interférer avec la poursuite par le Compartiment de sa politique d'investissement ou sa capacité à honorer les rachats.	La garantie en espèces des transactions doit être investie dans des investissements à court terme de grande qualité. Prêter ou garantir des prêts à des tiers à toute autre fin est interdit.
12. Emprunts	À l'exception des prêts croisés utilisés pour acquérir des devises, tous les emprunts doivent être temporaires et sont limités à 10 % des actifs nets du compartiment.	

^{1.} Un OPCVM/OPC est considéré comme étant lié à la SICAV si les deux sont gérés ou contrôlés par la même société de gestion ou par toute autre société avec laquelle la société de gestion est liée ou si la SICAV détient directement ou indirectement plus de 10 % du capital ou des droits de vote de l'OPCVM/OPC.

EXIGENCES EN MATIÈRE DE DIVERSIFICATION

Pour assurer la diversification, un compartiment ne peut pas investir plus d'un certain pourcentage de ses actifs dans un seul organisme ou dans une seule catégorie de titres. Aux fins du présent tableau et du suivant, il convient d'entendre par « organisme » une société individuelle, sauf pour les limites indiquées dans la colonne « Au total », qui sont suivies au niveau du groupe ou à un niveau consolidé. Ces règles de diversification ne s'appliquent pas pendant les six premiers mois d'opérations du compartiment.

	Investissen	nent/exposition maxin	num, en % des actifs du Compartiment
Catégorie de titres	Dans un émetteur	Au total	Autre
		<u>.</u>	
A. Valeurs mobilières et instruments du marché monétaire émis ou garantis par un État membre, une autorité publique locale au sein de l'UE ou un organisme international dont au moins un État membre de l'UE fait partie	35 %		Un Compartiment peut investir dans seulement six émissions si les investissements sont effectués dans le respect du principe de la répartition des risques et remplissent les deux critères suivants: 1. Les émissions sont des valeurs mobilières ou instruments du marché monétaire émis ou garantis par une entité souveraine, une autorité publique locale au sein de l'UE ou un organisme international dont au moins un État membre de l'UE fait partie 2. Le compartiment n'investit pas plus de 30 % dans une de ces émissions
B. Obligations soumises par la loi à des règles destinées à protéger les investisseurs* et émises par un établissement de crédit dont le siège social est situé dans un État membre de l'UE	25 %	35 %	80 % dans les obligations des émetteurs ou organismes dans les obligations desquels un compartiment a investi plus de 5 % de ses actifs.
C. Valeurs mobilières et instruments du marché monétaire autres que ceux décrits aux points A et B ci-dessus	10 %**		20 % dans toutes les sociétés au sein d'un émetteur unique. 40 % au total dans tous les émetteurs ou organismes dans lesquels un compartiment a investi plus de 5 % de ses actifs.
D. Dépôts auprès d'établissements de crédit	20 %	20 %	
E. Instruments dérivés de gré à gré dont une contrepartie est un établissement de crédit tel que défini au point 7 (tableau précédent)	Exposition de 10 %		
F. Instruments dérivés de gré à gré avec toute autre contrepartie	Exposition de 5 %		
G. Parts d'OPCVM ou d'OPC tels que définis aux points 3 et 4 (tableau précédent)	20 %	À défaut de déclaration de principe spécifique, 10 %; avec une déclaration de principe, 30 % en OPC, 100 % en OPCVM	Les Compartiments d'OPC dont les actifs et passifs sont séparés sont considérés chacun comme un OPC distinct. Les actifs détenus par l'OPCVM ou d'autres OPC ne comptent pas aux fins de la conformité aux points A à F du présent tableau.

^{*} Les obligations doivent investir les sommes issues de leurs émissions dans des actifs qui, pendant toute la période de validité des obligations et en cas de faillite de l'émetteur, seront utilisés prioritairement pour le remboursement des investisseurs.

^{**} Pour les compartiments indiciels, le cas échéant, jusqu'à 20 %, pour autant que l'indice soit un indice suffisamment diversifié et publié, convenant en tant que référence pour son marché et reconnu par la CSSF. Et jusqu'à 35 % (mais uniquement pour un seul émetteur) dans des circonstances exceptionnelles, notamment si le titre est prédominant sur le marché réglementé sur lequel il est négocié.

LIMITES DESTINÉES À PRÉVENIR TOUTE INFLUENCE NOTABLE

Ces limites, qui s'appliquent à toute la SICAV, sont destinées à protéger la SICAV des risques auxquels elle et l'émetteur pourraient être exposés si la SICAV venait à posséder un pourcentage significatif d'un titre ou émetteur donné.

FONDS NOURRICIER

La SICAV peut créer des compartiments qui répondent aux critères d'un fonds maître ou d'un fonds nourricier. Elle peut également convertir des compartiments existants en fonds nourriciers ou convertir tout fonds nourricier en un fonds maître différent. Les règles ci-dessous s'appliquent à tout Compartiment étant un fonds nourricier.

Titre	Exigences d'investissement	Autres modalités et exigences
Parts du fonds maître	Au moins 85 % des actifs.	
Instruments dérivés et liquidités à titre accessoire	Jusqu'à 15 % des actifs.	Les instruments dérivés doivent uniquement être utilisés à des fins de couverture. Lorsqu'il mesure l'exposition aux instruments dérivés, le compartiment doit combiner sa propre exposition directe avec l'exposition créée par le fonds maître.

Le fonds maître et le fonds nourricier doivent avoir les mêmes jours ouvrables, les mêmes jours de valorisation et le même exercice financier. Les heures limites d'acceptation des ordres pour leur traitement doivent être coordonnées afin que les ordres pour les actions du fonds nourricier puissent être traités et que les ordres en résultant pour des actions du fonds maître puissent être passés avant les heures limites d'acceptation du fonds maître.

GESTION ET SURVEILLANCE DE L'EXPOSITION GLOBALE AUX RISQUES

La Société de Gestion recourt à un processus de gestion des risques agréé et supervisé par son conseil d'administration qui lui permet de surveiller et de mesurer le profil de risque global de chaque Compartiment. Les calculs des risques sont effectués chaque jour de négociation.

Trois approches sont possibles pour mesurer les risques. Elles sont décrites ci-dessous. La Société de Gestion choisit l'approche que chaque Compartiment utilisera sur la base de la stratégie d'investissement du Compartiment. Si un Compartiment recourt aux instruments dérivés essentiellement à des fins de couverture et de gestion de portefeuille efficace, la méthode de l'approche par les engagements est utilisée. Si un compartiment peut recourir aux instruments dérivés de manière intensive, c'est l'approche de la VaR absolue qui est utilisée, sauf si le compartiment est géré par rapport à un benchmark, auquel cas c'est l'approche de la VaR relative qui est utilisée.

Le conseil peut exiger qu'un compartiment utilise une approche supplémentaire (uniquement pour référence, pas à des fins de conformité) et peut changer d'approche s'il estime que la méthode utilisée ne reflète plus correctement l'exposition globale au marché du compartiment.

Approche	Description
Valeur exposée au risque absolue (VaR absolue)	Le Compartiment tente d'estimer la perte potentielle maximale qu'il pourrait subir en un mois (c'est-à-dire 20 jours de négociation) et exige que, dans 99 % du temps, le pire résultat du Compartiment ne puisse pas être supérieur à une baisse de 20 % de la VL.
Valeur exposée au risque relative (VaR relative)	Le Compartiment tente d'estimer la perte potentielle maximale qu'il pourrait subir au-delà de la perte maximale estimée d'un benchmark (généralement un indice de marché approprié ou une combinaison d'indices). Le Compartiment calcule le montant qui, avec 99 % de certitude, représente la sous-performance maximale que le Compartiment peut enregistrer par rapport au benchmark sur un mois (20 jours de négociation). La VaR absolue du Compartiment ne peut pas être plus de deux fois supérieure à celle du benchmark.
Engagement	Le Compartiment calcule toutes les expositions aux instruments dérivés comme si elles étaient des investissements directs dans les positions sous-jacentes. Cela permet au Compartiment de prendre en compte les effets de toutes les positions de compensation ou de couverture ainsi que des positions prises à des fins de gestion de portefeuille efficace. Un compartiment utilisant cette approche doit s'assurer que son exposition globale au marché provenant de ses engagements en instruments dérivés ne dépasse pas 210 % des actifs totaux (100 % d'investissements directs, 100 % de dérivés et 10 % d'emprunts).

Tout compartiment qui utilise les approches VaR absolue ou VaR relative doit aussi calculer son niveau de levier brut attendu, qui est mentionné au point « Description des compartiments ». Dans certaines circonstances, le levier brut peut dépasser ce pourcentage. Ce pourcentage de levier est susceptible de ne pas refléter correctement le profil de risque des compartiments et devrait être examiné en lien avec la politique d'investissement et les objectifs des compartiments. Le levier brut est une mesure de l'utilisation totale de dérivés et est calculé comme la somme de l'exposition notionnelle des dérivés utilisés, sans aucune compensation qui permettrait à des positions opposées d'être considérées comme s'annulant mutuellement. Dans la mesure où le calcul ne prend pas en considération l'augmentation ou la diminution du risque d'investissement par un dérivé particulier et ne tient pas compte des diverses sensibilités de l'exposition notionnelle des dérivés face aux mouvements du marché, ceci pourrait ne pas être représentatif du niveau de risque d'investissement réel au sein d'un Compartiment. Les instruments dérivés et les objectifs dans lesquels ils sont utilisés peuvent varier en fonction des conditions de marché.

À des fins de conformité et de contrôle des risques, tout instrument dérivé intégré dans des valeurs mobilières ou des instruments du marché monétaire est comptabilisé comme un instrument dérivé et toute exposition à des valeurs mobilières ou à des instruments du marché monétaire acquise par le biais d'instruments dérivés (à l'exception des instruments dérivés indiciels) est comptabilisée comme un investissement dans ces titres ou instruments.

Les contrats dérivés comportent un risque de contrepartie significatif. Bien que les compartiments utilisent des techniques en vue de limiter l'exposition au risque de contrepartie, ce risque reste néanmoins présent et peut impacter les résultats d'investissement. Les contreparties utilisées par la SICAV sont identifiées dans le rapport annuel.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES SUR LES INSTRUMENTS DÉRIVÉS ET LES TECHNIQUES

TYPES D'INSTRUMENTS DÉRIVÉS AUXQUELS LE COMPARTIMENT PEUT AVOIR RECOURS

Un instrument dérivé est un contrat financier dont la valeur dépend de la performance d'un ou de plusieurs actifs de référence (un titre ou un panier de titres, un indice, un taux d'intérêt, etc.). En conformité constante avec sa politique d'investissement, chaque compartiment peut investir dans tous types d'instruments financiers dérivés. Ceci peut comprendre les types suivants, qui sont actuellement les instruments dérivés les plus fréquents :

- contrats de change à terme (y compris les contrats à terme non livrables), options de change, swaps de devises, swaps d'actions, contrats à terme, swaps de taux d'intérêt, swaps indexés sur l'inflation, options sur swaps de taux d'intérêt, options sur contrats à terme, contrats de différence, contrats à terme sur la volatilité, swaps de variance, warrants
- Les TRS sont des contrats où une partie transfère à une autre partie la performance totale d'actifs de référence, y compris tous les intérêts, frais, revenus, plus ou moins-values de marché et pertes de crédit. Les expositions maximales et attendues des actifs du compartiment aux TRS sont divulguées dans le Prospectus. Dans certaines circonstances, ces proportions peuvent être plus élevées.
- des instruments dérivés de crédit, tels que des credit default swaps. Il s'agit de contrats où une faillite, un défaut ou un autre « événement de crédit » déclenche un paiement d'une partie à l'autre.
- des instruments dérivés TBA (contrats à terme sur un pool générique de créances hypothécaires. Les caractéristiques générales de ce pool sont spécifiées, mais les titres exacts à livrer à l'acheteur sont déterminés 2 jours avant la livraison, plutôt qu'au moment de l'opération originale);
- des instruments dérivés financiers structurés, tels que des titres indexés sur un risque de crédit et des obligations avec bon de souscription d'actions ;
- des contrats sur différence. Ce sont des contrats dont la valeur est basée sur la différence entre deux mesures de référence, tels qu'un panier de titres.

Les contrats à terme sont généralement négociés en Bourse. Tous les autres types d'instruments dérivés sont généralement négociés de gré à gré. Pour les instruments dérivés indiciels, le fournisseur de l'indice détermine la fréquence de rééquilibrage.

Tout compartiment respectera à tout moment l'ensemble de ses obligations de paiement et de livraison découlant d'opérations qui impliquent des instruments dérivés.

OBJECTIFS DE L'UTILISATION D'INSTRUMENTS DÉRIVÉS

Dans le respect de sa politique d'investissement, un compartiment peut utiliser des instruments dérivés à des fins de couverture contre différents types de risques, à des fins de gestion de portefeuille efficace ou pour accroître ou réduire son exposition à des investissements ou marchés.

Couverture du risque de change

Un compartiment peut procéder à une couverture directe (en prenant une position dans une devise donnée qui va dans le sens opposé à la position créée par les autres investissements du portefeuille) et à une couverture croisée (en réduisant l'exposition effective à une devise tout en accroissant l'exposition effective à une autre). La couverture du risque de change peut être effectuée au niveau du compartiment et au niveau de la classe d'actions (pour les classes d'actions couvertes par rapport à une devise différente de la devise de référence du compartiment). Lorsqu'un compartiment détient des actifs qui sont libellés dans plusieurs devises, le risque que les fluctuations de change ne soient, dans la pratique, pas entièrement couvertes sera plus élevé.

Couverture du risque de taux d'intérêt Pour la couverture du risque de taux d'intérêt, les compartiments ont généralement recours à des contrats à terme sur taux d'intérêt, à des swaps sur taux d'intérêt, à la vente d'options d'achat sur taux d'intérêt ou à l'achat d'options de vente sur taux d'intérêt.

Couverture du risque de crédit Un compartiment peut utiliser des credit default swaps (CDS) pour couvrir le risque de crédit de ses actifs. Cela comprend des couvertures contre les risques liés à des actifs ou émetteurs spécifiques ainsi que des couvertures par rapport à des titres ou des émetteurs auxquels le compartiment n'est pas directement exposé.

La **couverture de la duration** vise à réduire l'exposition aux mouvements parallèles de taux d'intérêt sur les courbes. Une telle couverture peut être réalisée au niveau du compartiment.

Gestion de portefeuille efficace Les compartiments peuvent utiliser tout instrument dérivé autorisé à des fins de gestion de portefeuille efficace. La gestion de portefeuille efficace inclut la réduction des coûts, la gestion des liquidités, le maintien des liquidités et les pratiques y afférentes (par exemple : maintien de 100 % d'exposition aux investissements tout en conservant une partie des actifs liquides afin de faire face aux rachats d'actions et aux achats et ventes d'investissements). La gestion de portefeuille efficace ne comprend pas les activités qui créent un effet de levier au niveau du portefeuille global.

Accroissement ou réduction de l'exposition Les compartiments peuvent utiliser des instruments dérivés autorisés comme alternatives aux investissements directs en vue d'accroître ou de réduire leur exposition à un titre, un marché, un indice, un taux ou un instrument, toujours dans le respect de leurs objectifs et leur politique d'investissement. Cette exposition peut dépasser celle qui aurait été obtenue par le biais d'investissements directs dans cette position (effet de levier).

Un Compartiment peut aussi vendre un credit default swap (CDS) en vue d'acquérir une exposition de crédit spécifique. La vente d'un credit default swap (CDS) peut engendrer d'importantes pertes si l'émetteur ou le titre sur lequel le swap est basé est confronté à une faillite, un défaut de paiement ou tout autre « événement de crédit ».

TECHNIQUES ET INSTRUMENTS D'OPÉRATIONS DE FINANCEMENT SUR TITRES ET SWAPS SUR RENDEMENT TOTAL

Conformément à sa politique d'investissement, chaque compartiment peut avoir recours aux techniques et instruments d'opérations de financement sur titres décrits dans cette section. Chaque compartiment doit veiller à être à tout moment en mesure de remplir ses obligations de rachat envers les actionnaires et ses obligations de livraison envers les contreparties.

Prêts et emprunts de titres

Dans les opérations de prêt et d'emprunt de titres, un prêteur transfère des titres ou instruments à un emprunteur, moyennant l'engagement que l'emprunteur restituera des titres ou instruments équivalents à une date ultérieure ou à la demande du prêteur. Par le biais de ces opérations, un compartiment peut prêter des titres ou des instruments à toute contrepartie soumise à des règles de surveillance prudentielle considérées par la CSSF comme équivalentes à celles prévues dans la législation de l'UE.

Un compartiment peut prêter des titres du portefeuille soit directement, soit par l'intermédiaire de ce qui suit :

- un système de prêt standardisé organisé par un organisme de compensation reconnu,
- un système de prêt organisé par une institution financière spécialisée dans ce type d'opérations.

L'emprunteur doit fournir une sûreté, sous la forme d'un collatéral, dont la valeur est au moins égale, pendant toute la durée du contrat de prêt, à la valeur d'évaluation globale des titres prêtés, après application d'une décote jugée appropriée en fonction de la valeur de la sûreté.

Les titres détenus et prêtés par un compartiment seront conservés par le dépositaire (ou un sous-dépositaire pour le compte du dépositaire) dans un compte enregistré ouvert dans les livres du dépositaire à des fins de conservation.

Aucun des compartiments n'effectue actuellement d'opérations de prêt de titres.

Chaque compartiment peut emprunter des titres uniquement dans des circonstances exceptionnelles telles que :

- lorsque les titres qui ont été prêtés ne sont pas restitués à temps ;
- lorsque, pour des raisons externes, le compartiment ne peut livrer les titres qu'il s'est engagé à livrer.

Aucun des compartiments n'effectue actuellement d'opérations d'emprunt de titres.

Opérations de mise et de prise en pension

Dans le cadre de ces opérations, le compartiment peut soit acheter, soit vendre des titres et a soit le droit, soit l'obligation de, respectivement, revendre ou racheter les titres à une date ultérieure et à un cours déterminé.

Un compartiment peut conclure des opérations à réméré uniquement avec des contreparties qui sont soumises à des règles de surveillance prudentielle considérées par la CSSF comme équivalentes à celles prévues dans la législation de l'UE. Les titres et les contreparties autorisés pour ces opérations doivent être conformes aux circulaires 08/356, 13/559 et 14/592 de la CSSF.

À l'heure actuelle, aucun des compartiments ne peut conclure de telles opérations.

Swaps sur rendement total

Lorsqu'un compartiment utilise des TRS, la proportion maximale et attendue d'actifs du compartiment pouvant faire l'objet de telles transactions est incluse dans l'annexe « Utilisation d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total ».

L'étendue de l'utilisation de swaps sur rendement total par un compartiment dépendra des conditions du marché. Les swaps sur rendement total fournissent une exposition sur une base de rendement total à un investissement de référence sous-jacent. Le rendement total comprend les gains ou les pertes résultant des mouvements du marché, les pertes de crédit et les revenus provenant des intérêts et des commissions. En fonction des conditions de marché, un swap sur rendement total peut être le moyen le plus approprié pour un compartiment d'obtenir une exposition économique, longue ou courte, à un titre de créance, à un panier de titres de créance ou à un indice de créance lorsque les investissements directs, les investissements par le biais d'un organisme de placement collectif ou par le biais d'autres instruments financiers dérivés (tels que les contrats à terme) ne sont pas facilement disponibles, ne sont pas rentables, ne sont pas liquides ou constituent une position courte (étant donné que les lois et réglementations applicables interdisent la vente à découvert physique mais autorisent l'exposition économique aux positions courtes).

Les types d'actifs suivants peuvent faire l'objet de swaps sur rendement total : indices d'actions, de devises et/ou de matières premières, swaps sur variance de volatilité ainsi que titres à revenu fixe, plus particulièrement les expositions liées aux entreprises à haut rendement et aux prêts bancaires.

Garantie acceptable

Dans le cadre d'opérations sur instruments dérivés OTC (TRS compris) et de techniques de financement sur titres, le compartiment peut recevoir des titres et des liquidités à titre de garantie.

Toute garantie reçue autre qu'en espèces doit être de haute qualité, très liquides et négociées sur un marché réglementé ou une plateforme multilatérale de négociation et présenter une tarification transparente pour pouvoir être réalisée rapidement à un prix proche de celui auquel elle a été estimée avant sa réalisation.

Elle doit être suffisamment diversifiée en termes de pays, de marchés, d'émissions et d'émetteurs et ne doit pas entraîner une exposition globale à un émetteur donné supérieure à 20 % de sa VL.

Les titres reçus comme garantie, conformément et tels que visés à la circulaire CSSF 08/356 et à la circulaire CSSF 14/592 doivent respecter les critères définis par la société de gestion. Ils doivent être :

- liquides,
- cessibles à tout moment,
- diversifiés conformément aux règles d'admission, d'exposition et de diversification du compartiment;
- émis par un émetteur qui n'est pas une entité ou une contrepartie ou son groupe et destinés à ne pas présenter une corrélation étroite de la performance de la contrepartie.

Pour les obligations, les titres seront également émis par des émetteurs de qualité situés dans l'OCDE dont la notation minimale peut être de AAA à BBB- sur l'échelle de notation de S&P ou avec une notation jugée équivalente par la société de gestion. Les titres obligataires doivent avoir une échéance maximale de 50 ans.

Les garanties reçues en espèces doivent uniquement être (i) mises en dépôt auprès des entités prévues à l'Article 41 1) (f) de la Loi de 2010, (ii) investies dans des obligations d'État de haute qualité, (iii) utilisées aux fins d'opérations de prise en pension, à condition que les opérations se fassent auprès d'instituts de crédit soumis à la surveillance prudentielle et que le compartiment concerné soit capable de rappeler à tout moment la somme totale en espèces sur une base de comptabilité d'exercice, (iv) investis dans des OPC à court terme, tel que défini dans les Lignes directrices pour l'élaboration d'une définition harmonisée d'OPC européens.

Tous les actifs reçus en collatéral doivent respecter les orientations 2012/832 de l'AEMF concernant la liquidité, l'évaluation, la qualité de crédit des émetteurs, la corrélation et la diversification, avec une exposition maximale à un émetteur donné de 20 % des actifs nets.

Les actifs reçus comme garantie sont conservés par le Dépositaire.

Évaluation des garanties

Les garanties reçues sont évaluées chaque jour au prix du marché (valeur du marché). Des décotes peuvent être appliquées aux garanties reçues (selon le type et le sous-type de garanties), en tenant compte de la qualité de crédit, de la volatilité des prix et de tout résultat de résilience. Des décotes appropriées seront déterminées par chaque gestionnaire de placements pour chaque classe d'actifs sur la base de sa politique de décote. Cette politique de décote est établie conformément à la circulaire CSSF 14/592 relative aux directives de l'Autorité européenne des marchés financiers (AEMF) sur les ETF et autres émissions d'OPCVM.

Réinvestissement des actifs fournis à titre de sûretés

Le réinvestissement des espèces fournies à titre de sûretés doit être conforme aux dispositions de la circulaire CSSF 08/356 et de la circulaire CSSF 14/592. Les autres actifs fournis comme garantie ne seront pas réutilisés.

Coûts opérationnels

Tous les revenus générés par l'utilisation de swaps sur rendement total seront conservés par le compartiment concerné.

Contreparties

Les contreparties aux opérations de financement sur titres et les TRS sont sélectionnées et analysées par le gestionnaire de placements conformément à leur politique interne sur les contreparties. Les contreparties sont analysées selon différents types de risques, tels que le risque de crédit, le risque financier ou le risque opérationnel.

L'attention des investisseurs est attirée sur la section intitulée « Description des risques » du présent prospectus pour plus d'informations sur les risques liés aux investissements dans les swaps sur rendement total.

INVESTIR DANS LES COMPARTIMENTS

CLASSES D'ACTIONS

Au sein de chaque compartiment, la SICAV peut créer et émettre des classes d'actions ayant différentes caractéristiques et d'autres critères d'admissibilité pour les investisseurs. Chaque libellé de classe d'actions commence par l'intitulé de base de la classe d'actions (décrit dans le tableau ci-dessous), suivi de tous les suffixes applicables (décrits après le tableau).

INTITULÉS DE BASE DES CLASSES D'ACTIONS

Veuillez noter que même lorsque l'accord préalable du conseil n'est pas nécessaire pour détenir une certaine classe d'actions, un tel accord est toujours requis pour servir de distributeur d'une classe d'actions donnée. Pour les frais d'entrée, vous pouvez être autorisé à payer moins que les montants maximums indiqués. Demandez conseil à votre conseiller financier. Tous les frais indiqués sont des frais directs. Tous les frais indirects qui sont liés à des fonds cibles et qui s'appliquent à un compartiment donné sont indiqués dans la description du compartiment en question. Vous trouverez une liste complète des compartiments et classes d'actions disponibles sur www.amundi.lu/Amundi-Funds. Sauf mention spécifique dans le prospectus, les modalités suivantes s'appliquent à chaque compartiment pour les classes d'Actions listées ci-dessous.

					Fr	ais maxim	ums	
				Opérati acti		F	rais annuels²	
Intitulé de la classe	Conçu pour	L'accord de la société de gestion est-il nécessaire ?	Investissement initial minimum ³	Souscription	Rachat	Gestion	Administration	Distribution
Α	Tous types d'investisseurs	Non	aucun	4 %	aucun(e)	3 %	0,40 %	0,50 %
CA Selection F	Réservée aux clients du Crédit Agricole Italia	Non	aucun(e)	aucun(e)	aucun(e)	4 %	0,40 %	aucun
CA Selection G	Réservée aux clients du Crédit Agricole Italia	Non	aucun(e)	3 %	aucun(e)	3 %	0,40 %	0,50 %
CA Selection U	Réservée aux clients du Crédit Agricole Italia	Non	aucun(e)	aucun	FDVE: 2 % ⁴	4 %	0,40 %	aucun
E	Tous types d'investisseurs	Non	25 000 EUR	3 %	aucun(e)	2 %	0,40 %	aucun
F	Tous types d'investisseurs	Non	aucun(e)	aucun(e)	aucun(e)	4 %	0,40 %	aucun
G	Tous types d'investisseurs	Non	aucun(e)	3 %	aucun(e)	2 %	0,40 %	0,50 %
I	Investisseurs institutionnels	Non	5 millions d'EUR	aucun(e)	aucun(e)	1,50 %	0,30 %	aucun
J	Investisseurs institutionnels	Non	25 millions d'EUR ¹	aucun	aucun(e)	1,50 %	0,30 %	aucun
OR	Réservée aux fonds nourriciers	Oui	aucun(e)	aucun(e)	aucun(e)	1 %	0,30 %	aucun
Р	Clients de distributeurs agréés	Oui	aucun	4 %	aucun(e)	3 %	0,40 %	0,50 %
R	Réservé aux intermédiaires ou aux fournisseurs de services de gestion de portefeuille individuels qui ont l'interdiction, légalement ou contractuellement, de conserver les avantages.	Non	aucun(e)	aucun(e)	aucun(e)	2 %	0,40 %	aucun
S	Investisseurs institutionnels	Oui	50 millions d'EUR	aucun(e)	aucun(e)	1 %	0,30 %	aucun

² Veuillez noter qu'une commission de performance de 20 % s'applique à toutes les classes d'actions du compartiment FCH EdR Financial Bonds. Veuillez noter que selon les classes d'actions, 10 % à 20 % de la commission de performance s'applique au compartiment FCH Lonvia Avenir Mid Cap Europe. Les détails de cette commission sont disponibles sur la page: https://www.amundi.lu/retail/Local-Content/Footer/Quick-Links/Regulatory-information/Amundi-Funds. Pour plus d'informations sur le mécanisme de commission de performance, veuillez vous reporter à la section « Commission de performance - Les mécanismes de commission de performance de l'ESMA (modèle de référence) » à la page 79.

³ Des minima plus élevés peuvent être appliqués à certains compartiments. Les minima sont appliqués en EUR ou à raison d'un montant équivalent dans n'importe quelle autre devise.

⁴ Veuillez vous reporter à la section « Frais de vente différés éventuels (FDVE) » pour connaître tous les frais applicables.

Réservée (i) à Amundi Group ou aux sociétés affiliées au Crédit Agricole, (ii) aux fonds, produits d'investissement et autres solutions d'investissement distribués, établis, conseillés et/ou gérés par Amundi Group ou des sociétés affiliées au Crédit Agricole et (ii) aux autres fonds, produits d'investissement et solutions d'investissement dans le cadre d'une relation de conseil plus large avec Amundi ou des sociétés affiliées au Crédit Agricole.	Non pour (i) et (ii) Oui pour (iii)	aucun(e)	aucun(e)	aucun(e)	1 %	0,30 %	aucun
-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------	----------	----------	----------	-----	--------	-------

^{*} l'investissement initial minimum de la Classe d'actions J émise dans les compartiments « FCH JPMorgan Emerging Markets Investment Grade Bond » et « FCH JPMorgan US Equity Focus » s'élève à 100 millions d'euros (ou équivalent).

Pour de plus amples informations sur les frais maximaux, les commissions de performance (le cas échéant) et les autres restrictions liées à ces Classes d'actions, rendez-vous sur la page https://www.amundi.lu/retail/Local-Content/Footer/Quick-Links/Regulatory-information/Amundi-Funds

CATÉGORIES D'ACTIONS

Le cas échéant, un ou plusieurs suffixes peuvent être ajoutés à l'intitulé de base de la classe d'actions pour indiquer certaines caractéristiques.

Suffixes monétaires Ceux-ci font partie de l'intitulé de base de la classe d'actions et indiquent la devise principale dans laquelle les actions sont libellées. Vous trouverez ci-dessous les suffixes monétaires actuellement utilisés. Des informations sur d'autres classes de devises sont disponibles sur la page www.amundi.lu/amundi-funds.

AUD	CAD	GBP	CZK	SGD	USD
CHF	DKK	EUR	HKD	JPY	NZD
PLN	RMB	SEK	TRY	NOK	

(C), (D) Ces lettres indiquent si les actions sont des actions de capitalisation (C) ou de distribution (D). Ces abréviations sont indiquées entre parenthèses. Voir la section « Politique de dividendes » ci-dessous.

M, Q, S, A Pour les actions de distribution, ces codes indiquent la nature et la fréquence de paiements des dividendes. Voir la section « Politique de dividendes » ci-dessous.

Hgd Indique que les actions sont couvertes contre le risque de change. La couverture du risque de change vise à éliminer complètement l'effet des fluctuations des taux de change entre la devise de la classe d'actions et l'exposition ou les expositions aux devises du portefeuille du compartiment concerné. Cependant, en pratique, en raison des flux de trésorerie du compartiment, des taux de change et des cours du marché qui fluctuent tous constamment, il est peu probable que la couverture élimine 100 % de la différence. Pour plus de détails sur la couverture du risque de change, nous vous renvoyons à la partie « Informations complémentaires sur les instruments dérivés et les techniques », à la page 97.

Numéro (p. ex. 2, 3, 4 etc.) indique que les actions sont réservées à des investisseurs, fonds, distributeurs ou pays particuliers.

CATÉGORIES DISPONIBLES

Toutes les classes et catégories d'actions ne sont pas disponibles dans tous les compartiments, et certaines classes d'actions (et certains compartiments) disponibles dans certaines juridictions peuvent ne pas l'être dans d'autres. Pour obtenir les informations les plus récentes sur les classes d'actions disponibles, consultez le site suivant : www.amundi.lu/Amundi-Funds.

Politiques des classes d'actions

ÉMISSION ET DÉTENTION

Actions nominatives à l'heure actuelle, nous émettons uniquement des actions nominatives. Cela signifie que le nom du propriétaire est consigné dans le registre des actionnaires de la SICAV. Vous pouvez enregistrer vos actions aux noms de plusieurs propriétaires (quatre au maximum), mais vous ne pouvez enregistrer qu'une seule adresse. Chaque titulaire d'un compte conjoint peut agir individuellement sur ce compte, sauf par rapport aux droits de vote.

Confirmation de participation Les Actions ne seront émises qu'après acceptation de la souscription et sous réserve du paiement du prix des actions. Le souscripteur d'actions nominatives recevra une confirmation de sa participation sans retard injustifié.

Investir par l'intermédiaire d'un prête-nom ou directement avec la SICAV Si vous investissez par l'intermédiaire d'une entité qui détient vos actions sous son propre nom (un compte prête-nom), cette entité est légalement habilitée à exercer certains droits associés à vos actions, comme les droits de vote. Si vous voulez conserver tous les droits des actionnaires, vous pouvez investir directement avec la SICAV. Notez que dans certaines juridictions, le compte prête-nom peut être la seule option possible.

POLITIQUE DE DIVIDENDES

Actions de distribution Ces actions distribueront substantiellement tous les revenus d'investissement nets recus par le compartiment concerné et peuvent aussi distribuer des plus-values (réalisées et latentes) et du capital. Lorsqu'un dividende est déclaré, la VL de la classe concernée est réduite du montant du dividende. La SICAV peut, dans le respect du principe de traitement équitable des Actionnaires, décider que, pour certaines Actions, les dividendes seront payés sur le revenu d'investissement brut. Les Actions cumulées cumulent la totalité de leurs gains tandis que les Actions de distribution peuvent payer des dividendes. Pour les Actions de distribution, les dividendes (le cas échéant) seront au moins déclarés annuellement. Des dividendes peuvent également être déclarés à d'autres moments ou selon d'autres calendriers déterminés par la SICAV, notamment à des fréquences mensuelles (M), trimestrielles (Q) semestrielles (S) ou annuelles (A). La SICAV détermine les distributions effectuées par les compartiments. Les actions dont le suffixe commence par MT, QT, ST ou AT laissent entrevoir qu'il existe un montant de dividende cible et que le versement de leurs dividendes a lieu à des fréquences mensuelles (M), trimestrielles (Q), semestrielles (S) ou annuelles (A). Un dividende cible est un montant que le compartiment envisage de verser, mais qu'il ne garantit pas. Un dividende cible peut être exprimé en montant fixe ou en pourcentage de la VL. Veuillez noter que, pour pouvoir atteindre son montant de dividende cible, un compartiment peut avoir à distribuer une somme supérieure à ce qu'il a effectivement touché en dividendes. Concrètement, cela signifie que vous pourriez donc récupérer une partie de votre capital sous forme de dividende. Pour plus d'informations sur les caractéristiques et le calendrier des dividendes et les objectifs, rendez-vous sur amundi.com (ou, pour les investisseurs d'Italie, sur amundi.com/ita). Les dividendes sur les actions de distribution sont versés sur la base des coordonnées bancaires de votre compte dont nous disposons. Pour chaque classe d'actions, les dividendes sont distribués dans la devise de la classe d'actions en question. Vous pouvez demander de faire convertir vos dividendes dans une autre devise. S'il s'agit d'une devise utilisée par le Compartiment, aucuns frais de conversion de devise ne vous seront facturés. Dans les autres cas, vous devrez payer les frais de conversion de devise en vigueur. Pour connaître les modalités et les frais en vigueur, ainsi que pour mettre en œuvre ce service, prenez contact avec l'agent de transfert (voir page 124). Les dividendes qui n'auront pas été recouvrés après cinq ans seront retournés au compartiment. Les dividendes sont versés uniquement sur les actions détenues à la date d'enregistrement. Aucun compartiment ne distribuera de dividende si les actifs de la SICAV sont inférieurs à l'exigence de capital minimum ou si le versement du dividende risque de déboucher sur une telle situation.

Actions de capitalisation Ces actions retiennent tous les revenus d'investissement nets dans le cours de l'action et ne les distribuent pas.

AUTRES POLITIQUES

Un compartiment peut émettre des fractions d'action équivalant au minimum à un millième d'une action (trois décimales). Les fractions d'action reçoivent leur partie au prorata de tout dividende, réinvestissement et produit de liquidation.

Les actions ne sont assorties d'aucun privilège ou droit de préemption. Aucun compartiment n'a l'obligation de conférer aux actionnaires existants de quelconques droits spéciaux ou conditions spéciales pour l'achat de nouvelles actions.

Achat, conversion, rachat et transfert d'actions

Les instructions décrites dans cette section s'adressent généralement aux intermédiaires financiers et aux investisseurs travaillant directement avec la SICAV. Si vous investissez par l'intermédiaire d'un conseiller financier ou d'un autre intermédiaire, vous pouvez vous baser sur ces instructions, mais, de manière générale, nous vous conseillons de placer tous vos ordres de transaction en passant par votre intermédiaire, à moins d'avoir une raison d'agir autrement.

INFORMATIONS APPLICABLES À L'ENSEMBLE DES TRANSACTIONS, SAUF AUX TRANSFERTS

Introduction des demandes Vous pouvez introduire vos demandes de souscription, de conversion ou de rachat (revente à la SICAV) à tout moment par un moyen électronique approuvé, par fax ou par lettre à l'attention d'un distributeur ou de l'agent de transfert (voir page 124). Les demandes transmises par fax sont, par nature, exposées à des erreurs de transmission. Nous ne pouvons être tenus responsables du fait que les ordres transmis par fax ne nous sont pas parvenus, sont illisibles ou ont été altérés pendant leur transmission.

Lors de l'introduction de votre demande, vous devez joindre toutes les données d'identification et les instructions relatives au compartiment, à la classe d'actions, au compte, ainsi qu'à la taille et au type de la transaction (souscription, conversion ou rachat). Vous pouvez indiquer la valeur de votre demande dans un montant en devise ou un montant en actions.

Un avis de confirmation sera envoyé au titulaire du compte enregistré pour chaque transaction.

Heure limite d'acceptation et horaire de traitement des ordres Les demandes qui sont réceptionnées et acceptées (qui sont arrivées chez l'agent de transfert et qui sont considérées comme complètes et authentiques) un jour ouvrable avant 14 h (HNEC) seront traitées de la manière indiquée dans le tableau ci-dessous. Dans ce tableau, la lettre « J » équivaut au jour ouvrable au cours duquel l'ordre est accepté pour traitement. La VL est calculée sur la base des valeurs à la clôture des échanges le jour ouvrable indiqué (« Date de VL »). Le calcul et la publication de la valeur liquidative et le traitement de l'ordre ont lieu le jour ouvrable indiqué dans la colonne « Ordre traité ».

Compartiments	Ordre accepté	Valeur liquidative au	Ordre traité	Paiement
Horaire standard	D	D	J+1	J+3
Calendrier alternatif	D	D	J+1	J+2

Les demandes reçues et acceptées un jour ouvrable après 14 h (HNEC) seront traitées comme si elles avaient été reçues le jour ouvrable suivant.

Les règles régissant le traitement des demandes décrites dans le présent prospectus, y compris celles concernant la date et la valeur liquidative qui s'appliqueront à l'exécution de tout ordre, prévaudront sur toute autre communication écrite ou orale. Un avis de confirmation sera, en principe, envoyé.

Prix Le prix des actions est fixé à la valeur liquidative de la classe d'actions concernée et est exprimé dans la devise de cette classe d'actions. Le prix correspondra à la VL qui est calculée le jour où votre ordre est traité (pas le jour où nous recevons votre ordre). Étant donné que cette valeur liquidative ne sera pas calculée avant au moins le jour ouvrable qui suit le jour où nous avons accepté votre demande, il est impossible de connaître le prix de l'action à l'avance.

Conversions de devises Nous pouvons accepter et effectuer des paiements dans la plupart des devises librement convertibles. Si la devise que vous demandez est acceptée par le compartiment, aucuns frais de conversion de devise ne vous seront facturés. Dans les autres cas, vous devrez payer les frais de conversion de devise en vigueur et vous risquez aussi de subir un retard au niveau de votre investissement ou de la réception du produit de votre rachat. L'agent de transfert convertit les devises aux taux de change en vigueur au moment où la conversion est effectuée.

Veuillez contacter l'agent de transfert (page 124) avant de demander une transaction dans une devise différente de celle de la classe d'actions. Dans certains cas, vous pourriez être prié de transmettre votre paiement plus tôt que normalement prévu.

Frais Toute opération de souscription, conversion ou rachat peut impliquer des frais. Pour connaître les frais réels d'une opération de souscription, de conversion ou de rachat, veuillez contacter votre conseiller financier ou l'agent de transfert (voir page 124). Les autres parties impliquées dans l'opération (banque, intermédiaire financier ou agent payeur) peuvent facturer leurs propres frais. Certaines transactions peuvent générer des passifs d'impôts. Vous êtes responsable de tous les coûts et taxes associés à chacune des demandes que vous introduisez.

Changements des données du compte Vous devez nous informer dans les plus brefs délais de toute modification de vos données personnelles ou bancaires. Nous exigerons un document d'authentification valable pour toute demande de modification du compte bancaire associé à vos investissements dans le compartiment.

SOUSCRIPTION D'ACTIONS

Voir aussi la section « Informations applicables à l'ensemble des transactions, sauf aux transferts » ci-dessus.

Pour effectuer un investissement initial, vous devez remettre un formulaire de souscription rempli et tous les documents d'ouverture de compte (y compris toutes les données requises en matière de fiscalité et de lutte contre le blanchiment de capitaux) à un distributeur ou à l'agent de transfert (voir page 124). Si vous introduisez votre demande par fax, vous devez ensuite transmettre une copie papier par courrier à l'agent de transfert (voir page 124). Une fois que votre compte est ouvert, vous pouvez alors placer vos autres ordres par fax ou par courrier.

Veuillez noter que tout ordre qui arrive avant que votre compte ne soit entièrement approuvé et établi sera, en principe, laissé en suspens jusqu'à ce que le compte devienne opérationnel.

Si nous ne recevons pas le paiement total de vos actions dans les délais indiqués ci-dessus pour le règlement, nous pouvons racheter vos actions, annuler leur émission et vous retourner le paiement, après déduction des éventuelles pertes d'investissement et de tous frais accessoires encourus pour l'annulation des actions émises.

Pour un traitement optimal des investissements, veuillez transférer l'argent par virement bancaire dans la devise dans laquelle sont libellées les actions que vous souhaitez acheter.

Plans d'investissement pluriannuels Avec l'accord du conseil, certains distributeurs peuvent proposer des plans dans lesquels un investisseur s'engage à investir un montant déterminé dans un ou plusieurs compartiments sur une période donnée. En échange, l'investisseur peut bénéficier d'une commission de souscription inférieure à celle qui aurait été appliquée si les mêmes investissements avaient été réalisés en dehors du cadre du plan.

Le distributeur qui gère le plan peut facturer des frais spécifiques.

Cependant, le montant total des frais que les investisseurs devront payer pendant la durée de leur adhésion au plan ne peut pas dépasser l'équivalent d'un tiers du montant qu'ils ont investi durant leur première année d'adhésion. Les conditions générales de chaque plan sont décrites dans une brochure (qui doit être accompagnée du présent prospectus, ou préciser comme il peut être obtenu). Pour savoir quels distributeurs proposent actuellement ce type de plans, et dans quelles juridictions, veuillez contacter la SICAV (voir page 113).

CONVERSION D'ACTIONS

Voir aussi la partie « Informations applicables à l'ensemble des transactions, sauf aux transferts » ci-dessus.

Sauf en cas de mention spécifique à la partie « Description des compartiments », vous pouvez convertir les actions de la plupart des compartiments et classes d'actions en actions de certains autres compartiments et classes d'actions. Afin de vous assurer que la conversion est autorisée, nous vous conseillons de prendre contact avec un distributeur ou l'agent de transfert (voir page 124).

Toutes les conversions sont soumises aux conditions suivantes :

- vous devez remplir toutes les conditions d'admissibilité pour la classe d'actions dans laquelle vous demandez la conversion;
- vous pouvez uniquement procéder à une conversion dans un compartiment et une classe d'actions disponible dans votre pays de résidence ;
- la conversion ne peut enfreindre aucune restriction particulière liée aux compartiments impliqués (comme indiqué au point « Description des compartiments ») ;
- une conversion à partir d'une classe d'actions à FDVE ne peut être effectuée que vers la même classe d'actions à FDVE d'un autre compartiment.

Nous convertissons les actions sur une base de valeur pour valeur, fondée sur la valeur liquidative des deux investissements (et, le cas échéant, de tout taux de change) en vigueur au moment où nous procédons à la conversion.

En cas de conversion entre un compartiment adoptant le Calendrier standard et un compartiment adoptant le Calendrier alternatif, le règlement appliqué à la conversion est le Calendrier du compartiment de sortie (étape de rachat de l'échange).

Une fois que vous avez introduit votre demande de rachat, celle-ci ne pourra être retirée qu'en cas de suspension des négociations des actions pour le compartiment concerné.

RACHAT D'ACTIONS

Voir aussi la section « Informations applicables à l'ensemble des transactions, sauf aux transferts » ci-dessus.

Si vous rachetez des actions, nous enverrons le paiement (dans la devise de référence de la classe d'actions) le jour de règlement indiqué à la précédente sous « *Heures limites et calendrier de traitement* ». Pour faire convertir le produit de votre rachat dans une devise différente, veuillez contacter un distributeur ou l'agent de transfert avant d'introduire votre demande (voir page 124).

Nous paierons les produits de rachat uniquement à l'actionnaire ou aux actionnaires identifiés dans le registre des actionnaires. Les produits de rachat sont versés sur la base des coordonnées bancaires de votre compte dont nous disposons. La SICAV ne paie pas d'intérêts sur les produits de rachat dont le transfert ou la réception est retardé(e) pour des raisons indépendantes de sa volonté.

Une fois que vous avez introduit votre demande d'achat, celle-ci ne pourra être retirée qu'en cas de suspension de la négociation des actions pour le compartiment concerné.

Veuillez noter que nous ne paierons aucun produit de rachat tant que nous n'aurons pas reçu de votre part tous les documents que nous considérons comme nécessaires.

Frais de vente différés éventuels (FDVE)

Sur certaines classes d'actions, des frais de vente différés sont prélevés sur le prix de rachat des actions qui sont rachetées dans un certain délai après leur achat. Le tableau suivant montre comment les taux de frais d'acquisition différés sont calculés pour chaque classe d'actions.

Classe d'actions	Taux FDVE
Catégorie CA Sélection U	 Maximum 2 % si le rachat a lieu dans la première année de l'achat 1,5 % en cas de rachat dans la deuxième année 1,0 % en cas de rachat dans la troisième année 0,5 % en cas de rachat dans la quatrième année

Les actionnaires doivent noter que pour déterminer le nombre d'années de détention des actions concernées :

- a) On prend en compte la date anniversaire de la souscription.
- (b) les actions détenues depuis le plus longtemps sont remboursées en premier.
- (c) les actions qu'un actionnaire reçoit à l'occasion d'une conversion sont associées à une période de détention qui correspond à la ou aux durées de détention des actions qui ont été converties.
- (d) quand un actionnaire convertit des actions ayant été souscrites à différentes dates en actions d'un autre compartiment, l'agent de transfert et teneur de registre convertira les actions ayant été détenues le plus longtemps.

Les actions acquises par réinvestissement des dividendes ou des distributions seront exonérées des frais de vente différés de la même manière que les frais de vente différés seront également supprimés lors du rachat d'actions de la classe « CA Sélection U » en cas de décès ou d'invalidité d'un actionnaire ou de tous les actionnaires (en cas d'actionnariat conjoint).

Le montant des frais de vente différés est basé sur le prix d'achat des actions rachetées. Par exemple, quand une action qui s'est revalorisée est rachetée au cours de la période d'application des frais de vente différés, les frais de vente différés sont calculés seulement sur son prix d'achat initial.

Pour déterminer si des frais de vente différés sont exigibles sur un rachat, le compartiment rachètera d'abord les actions non soumises aux frais de vente différés, puis les actions détenues le plus longtemps pendant la période d'application des frais de vente différés. Les frais de vente différés dus seront conservés par l'agent payeur local et versés à la société de gestion, qui a droit à ces frais de vente différés.

Après la dernière année anniversaire de la date de souscription initiale des actions « CA Sélection U » pour lesquelles des FDVE sont dus (comme décrit dans le tableau ci-dessus, pour la classe d'actions « CA Sélection U », après le 4e anniversaire), ces actions doivent être automatiquement converties en actions « CA Sélection G » correspondantes (même devise et même politique de distribution) au sein du même compartiment, sans frais. Cette conversion peut donner lieu à une obligation fiscale pour les actionnaires dans certaines juridictions.

Les actionnaires sont invités à consulter leurs conseillers fiscaux quant à leur situation personnelle.

TRANSFERT D'ACTIONS

Comme alternative à la conversion ou au rachat, vous pouvez transférer la propriété de vos actions à un autre investisseur par le biais de l'agent de transfert (voir page 124).

Veuillez noter que tous les transferts doivent satisfaire aux exigences en matière d'admissibilité et aux restrictions de détention éventuellement en vigueur. Par exemple, les actions institutionnelles ne peuvent pas être transférées à des investisseurs non institutionnels et aucune action de quelque type que ce soit ne peut être transférée à un investisseur américain. Si un transfert à un propriétaire non admissible a lieu, le conseil annulera le transfert, requerra un nouveau transfert à un propriétaire admissible ou liquidera les actions.

Méthode de calcul de la VL

Calendrier et formule Nous calculons la valeur liquidative pour chaque classe d'actions de chaque compartiment à la fin de chaque jour ouvrable pour le compartiment concerné (comme indiqué au point « Description des compartiments »). Le calcul effectif de la valeur liquidative a lieu le jour ouvrable suivant, immédiatement avant le traitement des transactions dans les

actions du compartiment qui ont été reçues et acceptées avant l'heure limite le jour ouvrable précédent. Chaque valeur liquidative est exprimée dans la devise de la classe d'actions (ainsi que dans d'autres devises pour certaines classes d'actions) et est calculée jusqu'à deux décimales au moins. Toutes les valeurs liquidatives dont la valorisation implique une conversion de devise d'une valeur liquidative sous-jacente sont calculées au taux de change en vigueur au moment du calcul de la valeur liquidative.

Pour calculer la valeur liquidative de chaque classe d'actions de chaque compartiment, nous utilisons la formule générale suivante :

(actif - passif) nombre d'actions en circulation

Des provisions adéquates seront constituées pour tenir compte des coûts, charges et frais imputables à chaque compartiment et classe ainsi que des revenus comptabilisés sur les investissements. Pour plus de détails sur les formules de calcul que nous utilisons, nous vous renvoyons aux statuts.

Les ordres reçus la veille d'un jour où la VL n'est pas calculée seront exécutés à la VL du jour ouvrable suivant.

Swing pricing Les compartiments peuvent subir une réduction de valeur en raison des coûts de transaction encourus lors de l'achat et de la vente de leurs investissements sous-jacents, ainsi que du spread entre les prix d'achat et de vente de ces investissements en conséquence de souscriptions, de rachats et/ou de conversions vers et depuis un compartiment. Cela s'appelle une « dilution ».

Afin de contrer cet effet et de protéger les intérêts des Actionnaires, la SICAV peut adopter un mécanisme de swing pricing dans le cadre de sa politique d'évaluation. Cela signifie que, dans certaines circonstances, la SICAV peut ajuster la valeur liquidative par action pour contrer l'impact des frais de négociation et des autres coûts lorsque ceux-ci sont jugés importants.

Les jours ouvrables où il estime que la négociation des actions d'un compartiment nécessitera d'importants achats ou d'importantes ventes, le Conseil peut ajuster la valeur liquidative du compartiment pour mieux refléter les prix réels des transactions sous-jacentes, sur la base d'estimations des spreads sur les transactions, des frais et d'autres considérations relatives aux marchés et à la négociation. En général, la valeur liquidative sera ajustée à la hausse lorsqu'il y a une forte demande pour acheter des actions du compartiment et à la baisse lorsqu'il y a une forte demande de rachat des actions du compartiment. Cet ajustement est appliqué à toutes les opérations du compartiment d'un jour donné, lorsque les demandes nettes dépassent un certain seuil fixé par le conseil (swing pricing partiel). Ces ajustements ont pour objectif de protéger les Actionnaires à long terme de la SICAV des coûts associés aux activités continues de souscription et de rachat et ne sont pas destinés à répondre aux circonstances spécifiques de chaque investisseur particulier. Par conséquent, les ordres qui vont dans le sens opposé de l'activité d'opération nette du compartiment peuvent être exécutés aux dépens des autres ordres. Pour un jour ouvrable donné, l'ajustement ne sera normalement pas supérieur à 2 % de la VL. Toutefois, dans des conditions de marché inhabituelles ou exceptionnelles, le Conseil peut relever cette limite si cela s'avère nécessaire pour protéger les intérêts des actionnaires. Dans ce cas, une communication aux investisseurs sera publiée sur le site Internet dédié.

L'ajustement appliqué à tout ordre peut être obtenu sur demande adressée à la SICAV. La liste des compartiments appliquant le swing pricing partiel est disponible sur le site www.amundi.lu.

Evaluation des actifs En général, nous déterminons la valeur des actifs de chaque compartiment comme suit :

- Liquidités disponibles ou en dépôt, effets et traites à vue, créances clients, charges payées d'avance, dividendes en numéraire et intérêts déclarés ou courus mais non encore perçus. Évalués à leur pleine valeur, moins toute décote appropriée que nous pourrions appliquer sur la base de nos évaluations de toute circonstance rendant le paiement complet improbable.
- Valeurs mobilières, instruments du marché monétaire et instruments dérivés cotés ou négociés sur une Bourse de valeurs ou négociés sur tout autre marché réglementé. Généralement évalués au dernier cours de clôture disponible à la date de la VL.
- Titres non cotés ou titres cotés dont le prix tel que déterminé conformément aux méthodes ci-dessus n'est pas représentatif de la juste valeur de marché. Évalués à une estimation de bonne foi et prudente de leur prix de vente.
- Instruments dérivés non cotés sur une quelconque Bourse de valeur officielle ou négociés de gré à gré. Évalués d'une façon fiable et vérifiable quotidiennement et conformément à la pratique du marché.
- Actions d'OPCVM ou d'OPC. Évaluées à la VL la plus récente annoncée par l'OPCVM/OPC disponible au moment où le Compartiment calcule la VL.
- Swaps. Évalués à la valeur actuelle nette de leurs flux de trésorerie.

• **Devises.** Évaluées au taux de change applicable (taux utilisé pour évaluer les devises détenues en tant qu'actifs et lors de la conversion de la valeur des titres libellés dans d'autres devises dans la devise de référence du Compartiment).

Pour n'importe quel actif, le conseil peut choisir une méthode d'évaluation différente s'il estime que cette méthode peut déboucher sur une évaluation plus juste.

Dans la mesure du possible, les transactions réalisées dans le portefeuille d'un compartiment seront reflétées le jour ouvrable où elles sont réalisées.

Pour des informations complètes sur la manière dont nous évaluons les investissements, nous vous renvoyons aux statuts.

Impôts

IMPÔTS PAYÉS SUR LES ACTIFS DU COMPARTIMENT

Taxe d'abonnement La SICAV est soumise à une taxe d'abonnement calculée aux taux suivants :

- Catégories réservées aux investisseurs institutionnels : 0,01 %
- Autres classes: 0,05 %

La taxe d'abonnement est calculée et payable trimestriellement, sur la valeur liquidative totale des actions en circulation de la SICAV à la fin de chaque trimestre. La valeur des actifs représentée par des parts détenues dans d'autres OPC est exempte de la taxe d'abonnement, sous réserve que ces parts aient déjà été assujetties à ladite taxe prévue par l'Article 174 de la Loi de 2010, l'Article 68 de la loi du 13 février 2007 sur les fonds d'investissement spécialisés ou l'Article 46 de la loi du 23 juillet 2016 sur les fonds d'investissement alternatifs réservés.

La SICAV n'est actuellement soumise à aucun autre impôt luxembourgeois sur le revenu ou les plus-values.

Si les informations fiscales exposées ci-dessus sont, à la connaissance du conseil, précises, il est néanmoins possible qu'une administration fiscale impose de nouvelles taxes (y compris rétroactives) ou que l'administration fiscale luxembourgeoise considère, par exemple, qu'une classe d'actions actuellement soumise à une taxe d'abonnement de 0,01 % doit être reclassée et soumise à une taxe de 0,05 %. Ce dernier cas de figure est notamment possible pour une classe d'actions institutionnelle d'un compartiment lorsqu'il a été constaté qu'un investisseur n'étant pas habilité à détenir des actions institutionnelles a possédé des actions de ce type pendant une période donnée.

À partir du 1er janvier 2021, sous réserve de certification et dans le cas où la proportion des actifs nets d'un compartiment individuel investi dans des activités économiques durables (« Activités économiques durables ») selon la définition de l'Article 3 du Règlement Taxonomie, déclarés conformément au Règlement Taxonomie représente le pourcentage pertinent des actifs nets totaux de la SICAV ou d'un compartiment individuel de la SICAV, un taux de taxe d'abonnement réduit s'applique, comme indiqué dans le tableau ci-dessous :

Pourcentage des actifs nets investis dans des Activités économiques durables	Taxe d'abonnement
Au moins 5 %	0,04 %
Au moins 20 %	0,03 %
Au moins 35 %	0,02 %
Au moins 50 %	0,01 %

IMPÔTS QUE VOUS DEVEZ PAYER

Contribuables au Luxembourg Les actionnaires que le Luxembourg considère comme des résidents ou y ayant un établissement permanent (actuellement ou dans le passé) peuvent être soumis aux impôts luxembourgeois.

Contribuables dans d'autres pays Les actionnaires n'étant pas des contribuables luxembourgeois ne sont actuellement soumis à aucun impôt luxembourgeois sur les plus-values et le revenu, ni à aucune retenue à la source, aucun droit sur les donations, impôt sur la fortune, droit de succession ou autres impôts, aux rares exceptions près de certains anciens résidents luxembourgeois et d'autres investisseurs détenant plus de 10 % de la valeur totale de la SICAV. Cependant, un investissement dans un Compartiment peut avoir des implications fiscales dans toute juridiction vous considérant comme un contribuable.

Retenue à la source dans le cadre de la directive européenne sur l'épargne Nous inscrivons automatiquement tous les comptes des Compartiments dans le régime d'échange d'informations de la directive européenne sur l'épargne. De ce fait, les informations sur les distributions et rachats d'actions dans certains compartiments seront communiquées aux autorités luxembourgeoises, qui à leur tour partageront ces informations avec les autorités fiscales de l'État membre de l'UE où réside l'actionnaire concerné.

FATCA La loi américaine relative à la conformité fiscale des comptes étrangers (Foreign Account Tax Compliance Act ou FATCA) impose une retenue à la source de 30 % sur certains paiements à des entités étrangères d'origine américaine, sauf exception. À compter du 1er janvier 2017, tout actionnaire qui ne fournit pas toutes les informations requises par la FATCA ou dont nous soupçonnons qu'il s'agit d'un investisseur américain pourra être soumis à cette retenue à la source sur tout ou partie de ses produits de rachat ou paiements de dividendes versés par le compartiment. À compter de cette même date, nous pourrons interdire la vente ou la détention d'actions impliquant des établissements financiers étrangers non participants (Non-Participating Foreign Financial Institutions ou NPFFI) ou tout autre investisseur que nous pensons être soumis à la retenue à la source, afin d'éviter tout éventuel problème lié au mécanisme « Foreign Passthru payment » et la nécessité de déduire la taxe.

Amundi Luxembourg et la SICAV sont toutes les deux considérées comme un « Reporting FFI Model 1 » aux termes de la FATCA et chacune entend se conformer au Modèle I de l'accord intergouvernemental conclu entre le Luxembourg et les États-Unis (IGA). Ni la SICAV ni aucun compartiment ne s'attend à être soumis à une retenue à la source au titre de la FATCA.

La FATCA exige de la SICAV et des compartiments qu'ils recueillent certaines informations relatives aux comptes (notamment sur les titulaires, les positions et les distributions) concernant certains investisseurs américains, investisseurs « US-controlled » et investisseurs non américains qui ne respectent pas les règles de la FATCA applicables et ne fournissent pas toutes les informations requises dans le cadre de l'IGA. À cet égard, chaque actionnaire accepte dans le formulaire de demande de fournir toutes les informations requises, à la demande de la SICAV, d'un compartiment ou de son agent.

En vertu de l'IGA, ces informations doivent être communiquées aux autorités fiscales luxembourgeoises qui, à leur tour, peuvent les partager avec l'Internal Revenue Service américain ou toute autre autorité fiscale.

La réglementation FATCA est relativement récente et son processus de mise en œuvre est toujours en cours de développement. Si les informations énoncées ci-dessus résument l'interprétation qu'en fait actuellement le conseil, cette interprétation pourrait s'avérer incorrecte. Par ailleurs, la façon dont la FATCA est mise en œuvre pourrait évoluer de telle manière que certains ou tous les investisseurs du compartiment pourraient être soumis à la retenue à la source de 30 %.

NORME COMMUNE DE DÉCLARATION

Le Luxembourg a conclu des accords multilatéraux basés sur la Norme commune de déclaration (« NCD ») pour l'échange automatique de renseignements relatifs aux comptes financiers publiée par l'Organisation de Coopération et de Développement Économiques (« OCDE »). La NCD a été mise en œuvre par le biais de la Directive européenne 2014/107 qui a été transposée par la Loi luxembourgeoise relative à la NCD du 18 décembre 2015 (« Loi NCD »), telle que modifiée.

Selon la Loi relative à la NCD, la SICAV est une institution financière déclarante luxembourgeoise. À ce titre, et (ii) seront signalés aux autorités fiscales luxembourgeoises comme n'ayant pas fourni les informations nécessaires à l'évaluation de leur résidence fiscale et de leur numéro d'identification fiscale, la SICAV est tenue de déclarer annuellement aux autorités fiscales luxembourgeoises les informations personnelles et financières liées, entre autres, à l'identification de, aux participations de et aux paiements effectués à (i) certains investisseurs en vertu de la Loi relative à la NCD et (ii) (des) personnes de contrôle de certaines entités non financières, qui sont elles-mêmes des personnes déclarantes.

Les informations à déclarer aux autorités fiscales luxembourgeoises comprennent des informations telles que le nom, l'adresse, le numéro d'identification fiscale (NIF), la date de naissance, le lieu de naissance (si disponible dans les registres de l'institution financière), le numéro de compte, le solde ou la valeur du compte à la fin de l'année et les paiements effectués en rapport avec le compte au cours de l'année civile.

Chaque investisseur accepte de fournir à la Société, à Amundi Luxembourg ou à leurs agents, les informations et la documentation prescrites par la loi applicable (y compris, sans toutefois s'y limiter, son autocertification) et toute documentation supplémentaire requise pour se conformer à ses obligations en vertu de la NCD.

Les informations liées aux personnes déclarantes seront communiquées chaque année aux autorités fiscales luxembourgeoises aux fins stipulées dans la loi relative à la NCD. Certaines opérations effectuées par des personnes déclarantes leur seront notamment communiquées par la publication d'états financiers et serviront de base à la déclaration annuelle faite aux autorités fiscales luxembourgeoises.

Tout actionnaire qui ne se conforme pas aux demandes d'informations ou de documentation de la SICAV ou qui fournit des informations incomplètes ou incorrectes (i) peut être tenu responsable des sanctions imposées à la SICAV qui sont imputables au défaut de l'actionnaire de fournir les informations ou la documentation et (ii) sera signalé aux autorités fiscales luxembourgeoises comme n'ayant pas fourni les informations nécessaires pour évaluer sa résidence fiscale et son numéro d'identification fiscale.

Droits que nous nous réservons

Nous nous réservons le droit de prendre l'une quelconque des mesures suivantes à quelque moment que ce soit.

- **Rejeter ou annuler toute demande d'achat d'actions**, qu'il s'agisse d'un investissement initial ou supplémentaire, pour quelque raison que ce soit. Nous pouvons rejeter la demande en tout ou en partie.
- Refuser votre investissement si nous ne recevons pas tous les documents que nous jugeons nécessaires à l'ouverture de votre compte. Sans préjudice des autres règles spécifiques (voir « Mesures visant à prévenir le blanchiment de capitaux et le financement du terrorisme »), nous vous retournerons votre investissement initial sans intérêts.
- Racheter vos actions et vous transmettre le produit du rachat ou convertir vos positions dans une autre classe d'actions si vous ne répondez plus aux critères d'admissibilité à la classe d'actions que vous détenez. Nous vous en informerons 30 jours civils à l'avance afin de vous laisser le temps de procéder à une conversion dans une autre classe d'actions ou de racheter les actions.
- Exiger une preuve d'admissibilité pour la détention d'actions ou contraindre un actionnaire n'étant pas autorisé à détenir des actions à renoncer à ses titres. Si nous pensons que les actions sont détenues, en tout ou en partie, par un actionnaire qui n'y est pas autorisé ou que les conditions de propriété peuvent amener la SICAV à être imposée dans d'autres juridictions que le Luxembourg, nous pouvons alors procéder au rachat forcé des actions sans l'accord du propriétaire. Nous pouvons décider de demander certaines informations au propriétaire afin de vérifier s'il répond aux critères d'admissibilité, mais nous pouvons toujours, à tout moment, procéder à un rachat forcé. La SICAV ne sera pas tenue responsable de tout éventuel gain ou toute éventuelle perte associé(e) à ces rachats.
- Suspendre temporairement le calcul de la valeur liquidative ou les transactions sur les actions d'un compartiment lorsque l'un des événements suivants se réalise :
- les Bourses ou marchés principaux associés à une partie substantielle des investissements du compartiment sont fermés alors qu'ils devraient, en principe, être ouverts, ou leurs négociations sont restreintes ou suspendues ;
- les moyens de communication normalement utilisés dans l'évaluation des actifs du compartiment ou de son cours ou de sa valeur courants sur une bourse de valeurs ou un marché sont hors service ;
- le conseil estime qu'une urgence a rendu impossible la cession ou l'évaluation des actifs du compartiment ; cela peut inclure des événements politiques, militaires, économiques, monétaires, fiscaux ou infrastructurels ;
- le rapatriement de fonds visant satisfaire les demandes de rachat est entravé ou bloqué par des restrictions sur les transferts d'espèces ou les conversions de devises, ou un transfert de fonds impliqué dans la réalisation ou l'acquisition d'investissements ou de paiements dus à des rachats ne peut pas être effectué aux taux de change normaux, le prix d'un des actifs du compartiment ne peut pas être déterminé rapidement ou avec précision, pour toute autre raison indépendante de la volonté du conseil ;
 - la décision de fusionner la SICAV ou le compartiment, sous réserve que cette suspension soit justifiée par la protection des actionnaires, ou une assemblée d'actionnaires au cours de laquelle la liquidation ou le maintien d'une classe d'actions, d'un compartiment ou de la SICAV seront décidés, ont été notifiées ;
 - l'absence de suspension pourrait entraîner des inconvénients pécuniaires (y compris fiscaux) pour la SICAV ou ses actionnaires, ou la SICAV ou les actionnaires pourraient autrement subir d'autres préjudices, car des facteurs

indépendants de la volonté de la SICAV l'empêchent de céder les actifs du compartiment ou de déterminer sa VL d'une manière habituelle et raisonnable ;

- la détermination de la VL par action et/ou les rachats dans les OPC sous-jacents représentant une partie importante des actifs de la classe d'actions concernée sont suspendus ;
- un fonds maître dont le compartiment est un fonds nourricier a suspendu le calcul de sa valeur liquidative ou les opérations sur ses actions ;
- d'autres circonstances inhabituelles justifient la suspension des opérations pour la protection des actionnaires
- une suspension pourrait s'appliquer à toute classe d'actions ou tout compartiment (ou à tous) et à tout type de demande (achat, conversion, rachat). Nous pouvons également refuser d'accepter des demandes d'achat, de conversion ou de rachat d'actions.
- pendant les périodes de suspension, tout ordre de souscription qui n'a pas été traité sera annulé et tout ordre de conversion/rachat qui n'a pas été traité sera suspendu, à moins que vous ne retiriez ces ordres.
- si le traitement de votre ordre est retardé à cause d'une suspension, vous serez informé de la suspension dans les 7 jours qui suivent votre demande, ainsi que de la fin de cette suspension. Si une suspension dure pendant une période inhabituellement longue, tous les investisseurs en seront informés.
- Limitation du nombre d'actions pouvant être rachetées dans un bref laps de temps. Lors d'un jour ouvrable donné, aucun compartiment ne sera obligé de traiter toutes les demandes de rachat si, au total, celles-ci dépassent 10 % de ses actions en circulation ou 10 % de ses actifs nets. En vertu de ces limites, le compartiment pourra réduire les demandes au prorata. Dans de tels cas, les parties de demande qui n'auront pas été traitées seront reportées au jour ouvrable suivant et seront traitées en priorité par rapport aux nouvelles demandes. Lorsque le volume des rachats à traiter lors d'une journée donnée est plus important que la capacité des rachats pour cette journée, comme déterminé dans les règles énoncées à ce point, tous les ordres de rachat devant être traités seront traités partiellement, le même pourcentage étant appliqué à chaque ordre. Un compartiment ne limitera les rachats que si cela s'avère nécessaire pour éviter des problèmes de liquidité qui pourraient être défavorables aux actionnaires restants.
- Traiter les ordres de souscription ou de rachat de taille inhabituelle à un cours différent de la valeur liquidative. Si nous pensons que le traitement d'un ordre nécessitera, en raison de sa taille, des achats ou des liquidations de titres du portefeuille susceptibles d'affecter les cours auxquels les transactions auront lieu, nous pouvons utiliser les cours vendeurs ou acheteurs réels (respectivement pour les achats ou les liquidations) pour déterminer le montant du produit de rachat ou la quantité des parts du compartiment achetées.
- Utiliser la juste valeur de marché. Si un compartiment a calculé sa valeur liquidative et que les cotations de marché des investissements de ce compartiment évoluent, par la suite, de manière significative, le conseil peut demander au compartiment d'annuler sa valeur liquidative actuelle et d'en émettre une nouvelle qui reflète les justes valeurs de marché de ses positions. Si une transaction a été traitée à la VL qui a été annulée, le Compartiment peut procéder à un nouveau traitement de la transaction en tenant compte de la nouvelle VL. Le compartiment prendra de telles mesures uniquement s'il estime qu'elles se justifient au vu de la volatilité inhabituelle du marché ou dans d'autres circonstances. Tout ajustement de la juste valeur s'appliquera uniformément à toutes les classes d'actions d'un compartiment.

Mesures de prévention du blanchiment de capitaux et du financement du terrorisme

Afin de respecter les lois, réglementations, circulaires, etc. luxembourgeoises dans le domaine de la lutte contre le blanchiment de capitaux et le financement du terrorisme, nous, ainsi que tout éventuel distributeur, pouvons exiger certains types de documents qui nous permettront d'identifier correctement les investisseurs et les bénéficiaires effectifs.

IDENTIFICATION DES CLIENTS

Avant d'être approuvé pour ouvrir un compte, chaque investisseur doit fournir, au minimum, le document d'identification suivant :

- **Personnes physiques** Une carte d'identité ou un passeport certifié conforme par une autorité publique (telle qu'un notaire, un officier de police ou un ambassadeur) dans son pays de résidence.
- Entreprises et autres entités investissant pour leur propre compte Une copie certifiée des documents constitutifs ou d'un autre document réglementaire officiel de l'entité, et, en ce qui concerne les propriétaires de l'entité ou d'autres bénéficiaires économiques, la preuve d'identité décrite ci-dessus pour les personnes physiques.
- Intermédiaires financiers Une copie certifiée conforme des documents constitutifs ou d'un autre document réglementaire officiel de l'entité, et la preuve que le titulaire du compte a obtenu les documents nécessaires pour tous les investisseurs finaux.

Vous pourrez aussi être tenu de fournir régulièrement des documents mis à jour. Nous, ou tout éventuel distributeur, pourrons également vous demander des documents supplémentaires (soit avant l'ouverture d'un compte, soit à n'importe quel moment par la suite). Tout retard ou manquement dans la fourniture des documents demandés peut entraîner le report ou la non-exécution de l'ordre ou la retenue de tout éventuel produit.

Pratiques de transactions excessives et de synchronisation des marchés

Les compartiments sont, de manière générale, conçus comme des investissements à long terme et non comme des véhicules de « frequent trading » ou de « market timing » (ou synchronisation des marchés, pratique qui consiste à exploiter les opportunités d'arbitrage pouvant émaner de l'interaction entre les heures d'ouverture des marchés et les heures de calcul des VL).

Ces pratiques sont inacceptables, car elles peuvent perturber la gestion du portefeuille et accroître les dépenses du compartiment, au détriment des autres actionnaires. Par conséquent, nous pouvons prendre diverses mesures en vue de protéger les intérêts des actionnaires. Nous pouvons ainsi refuser, suspendre ou annuler toute demande qui, selon nous, pourrait être associée à des pratiques de transactions excessives ou de synchronisation des marchés. Nous pouvons aussi procéder au rachat forcé de votre investissement, à vos propres frais et risques, si nous pensons que vous êtes impliqué dans des pratiques de transactions excessives ou de synchronisation des marchés.

Afin de déterminer dans quelle mesure certaines transactions sont motivées par des considérations de « short-term trading » ou de « market timing » et peuvent dès lors faire l'objet de restrictions, la SICAV évalue différents critères parmi lesquels les hypothèses de l'intermédiaire concernant les volumes et les fréquences, les normes de marché et les tendances historiques ainsi que les niveaux de ses actifs.

Opérations hors délais

Nous prenons des mesures pour nous assurer que toute demande d'achat, de conversion ou de rachat qui est reçue après l'heure limite d'acceptation des ordres pour une valeur liquidative donnée ne soit pas traitée à cette valeur liquidative.

Confidentialité des informations personnelles

Conformément au Règlement européen 2016/679 du 27 avril 2016 relatif à la protection des personnes physiques à l'égard du traitement des données à caractère personnel (« RGPD »), la SICAV, agissant en tant que responsable du traitement des données, informe les actionnaires (ou si l'actionnaire est une personne morale, informe la personne de contact et/ou le bénéficiaire effectif de l'actionnaire) que certaines données personnelles (« Données personnelles ») fournies à la SICAV ou à ses délégués peuvent être collectées, enregistrées, stockées, adaptées, transférées ou autrement traitées aux fins énoncées ci-dessous.

Les Données personnelles incluent (i) le nom, l'adresse (postale et/ou électronique), les coordonnées bancaires, le montant investi et le capital d'un actionnaire ; (ii) pour les actionnaires sociétés : le nom et l'adresse (postale et/ou électronique) des personnes de contact, des signataires et des bénéficiaires effectifs des actionnaires ; et (iii) toute autre donnée personnelle dont le traitement est nécessaire afin de respecter les exigences réglementaires, notamment les réglementations fiscale et étrangère.

Les Données personnelles fournies par les actionnaires sont traitées afin de procéder à des transactions sur les actions de la SICAV en tenant compte des intérêts légitimes de la SICAV. Ces intérêts comportent plus précisément (a) le respect de la responsabilité et des obligations réglementaires et juridiques de la SICAV; ainsi que la constitution de preuves d'une opération ou d'une communication commerciale; (b) l'exercice des activités de la SICAV en conformité avec les normes raisonnables du marché et (c) le traitement de Données personnelles afin : (i) de tenir le registre des actionnaires; (ii) de traiter les opérations sur actions et le versement de dividendes; (iii) d'effectuer des contrôles relatifs au late trading et aux pratiques de market timing; (iv) de se conformer aux règles applicables en matière de lutte contre le blanchiment d'argent; (v) de marketing et de services relatifs aux clients; (vi) d'administration des frais; et (vii) d'identification fiscale en vertu de la Directive européenne Savings, des Normes communes de déclaration (les « NDE ») de l'OCDE et de la FATCA.

La SICAV peut, sous réserve des lois et réglementations applicables, déléguer le traitement des Données personnelles à d'autres destinataires tels que, entre autres, la société de gestion, les gestionnaires de placements, les gestionnaires financiers par délégation, l'agent administratif, l'agent d'enregistrement et de transfert, le dépositaire et l'agent payeur, l'auditeur et les conseillers juridiques de la SICAV, ainsi que leurs prestataires de services et délégués (les « Destinataires »).

Les Destinataires peuvent, sous leur propre responsabilité, divulguer des Données personnelles à leurs agents et/ou délégués, dans le seul but d'aider les Destinataires à fournir des services à la SICAV et/ou à respecter leurs propres obligations légales. Les Destinataires ou leurs agents ou délégués peuvent traiter les Données personnelles en tant que responsables du traitement des données (lors du traitement sur instruction de la SICAV) ou en tant que contrôleurs des données (lors du traitement à leurs propres fins ou pour remplir leurs propres obligations légales). Les Données personnelles peuvent également être transférées à

des tiers tels que des agences gouvernementales ou réglementaires, y compris les autorités fiscales, conformément à la législation et à la réglementation applicables. Les Données personnelles peuvent notamment être divulguées aux autorités fiscales luxembourgeoises qui, à leur tour, agissant en tant que responsables du traitement des données, les divulguent aux autorités fiscales étrangères.

Les Destinataires et les Sous-destinataires peuvent être situés au sein ou en dehors de l'Espace économique européen (l'« EEE »). Lorsque les Destinataires ou les Sous-destinataires sont situés en dehors de l'EEE dans un pays qui n'assure pas un niveau de protection adéquat des Données personnelles, le responsable du traitement des données ou les Destinataires concluront des accords de transfert juridiquement contraignants avec les Destinataires ou les Sous-destinataires concernés sous la forme des clauses types approuvées par la Commission européenne. Dans ce contexte, les actionnaires ont le droit de demander des copies du document pertinent pour permettre le(s) transfert(s) de Données personnelles vers ces pays en écrivant au responsable du traitement des données.

À la date du présent prospectus, la Société Générale Luxembourg, lorsqu'elle fournit les services de teneur de registre et d'agent de transfert de la SICAV, pourrait transférer certaines de vos Données personnelles à la Société Générale Global Solution Centre Pvt. Ltd en Inde.

Les responsables du traitement des données peuvent comprendre toute entité appartenant au groupe de sociétés du Crédit Agricole ou de la Société Générale (y compris en dehors de l'UE) afin d'effectuer des tâches de soutien opérationnel liées aux transactions sur les actions, remplir des obligations de lutte contre le blanchiment d'argent et contre le financement du terrorisme, éviter la fraude sur les investissements et respecter les obligations de la NCD.

Les Données personnelles peuvent être :

- rassemblées, stockées et utilisées sous forme physique ou électronique (y compris d'enregistrements d'appels téléphoniques entrants ou sortants d'investisseurs ou de leurs représentants),

partagées avec des centres de traitement externes, envoyées à des agents de paiement ou à d'autres tiers nécessaires pour fournir des services aux détenteurs de parts. Ces tiers peuvent être ou ne pas être des sociétés du groupe Amundi et certains pourraient être situés dans des pays où les normes de protection des données sont inférieures à celles de l'UE. Ces tiers peuvent notamment être des entités qui appartiennent au groupe de sociétés de la Société Générale (dont Société Générale Global Solution Centre Pvt. Ltd en Inde) afin de mener et de développer des relations commerciales, d'effectuer toute tâche de support opérationnelle en lien avec les opérations d'investisseurs, ainsi que de satisfaire aux obligations de lutte contre le blanchiment d'argent et le financement du terrorisme, d'éviter la fraude à l'investissement et de respecter les obligations de la NCD de l'OCDE.

Conformément aux conditions prévues par le RGPD, les actionnaires ont le droit :

- de demander l'accès à leurs Données personnelles,
- de demander la correction de leurs Données personnelles si elles s'avèrent inexactes ou incomplètes,
- de s'opposer au traitement de leurs Données personnelles
- de demander la suppression de leurs Données personnelles
- de demander à limiter l'utilisation de leurs Données personnelles et
- de demander la portabilité de leurs Données personnelles.

Les Actionnaires peuvent exercer les droits ci-dessus en écrivant à la SICAV à l'adresse suivante : 5, Allée Scheffer L-2520 Luxembourg, Grand-Duché de Luxembourg.

Les actionnaires ont également le droit de déposer une plainte auprès de la Commission nationale pour la protection des données (la « CNPD ») à l'adresse suivante : 15, Boulevard du Jazz, L-4370 Belvaux, Grand-Duché de Luxembourg, ou auprès de toute autorité compétente de surveillance de la protection des données.

Un actionnaire peut, à sa discrétion, choisir de refuser de communiquer ses Données personnelles à la SICAV. Toutefois, dans ce cas, la SICAV peut rejeter la demande de souscription d'actions et bloquer un compte pour d'autres transactions. Les Données personnelles ne seront pas conservées pendant des durées plus longues que celles requises aux fins de leur traitement, sous réserve des délais de prescription imposés par la loi en vigueur.

Informations destinées aux investisseurs dans certains pays

Italie

Dans le cadre du plan d'investissement pluriannuel distribué en Italie, si un plan d'investissement est résilié avant la date d'expiration convenue, il est possible que vous deviez payer plus de commissions de souscription que si vous aviez souscrit les actions en dehors du cadre du plan.

LA SICAV

Activités et structure commerciale

Nom de la SICAV

Fund Channel Investment Partners

Siège social

5, allée Scheffer 2520 Luxembourg Grand-Duché de Luxembourg

Autres coordonnées

Amundi Luxembourg Tél. +352 26 86 80 80

Forme juridique Société anonyme constituée sous la forme d'une société d'investissement à capital variable (SICAV)

Juridiction Luxembourg

Création/historique Créée le 19 août 2021 en tant que société d'investissement à capital variable.

Duration Indéterminée

Statuts en date du 19 août 2021. Publiés dans le Recueil Électronique des Sociétés et Associations le 30 août 2021.

Régulateur

Commission de Surveillance du Secteur Financier (CSSF) 283, route d'Arlon 1150 Luxembourg, Grand-Duché de Luxembourg

Numéro de registre du commerce B 258.603

Exercice fiscal du 1er janvier au 31 décembre

Capital Somme des actifs nets de tous les compartiments.

Capital minimum (en droit luxembourgeois) 1 250 000 EUR ou l'équivalent dans une autre devise, à atteindre dans les six premiers mois.

Valeur nominale des actions Néant

Capital social et devise de présentation EUR

Structure et droit applicable

La SICAV est une structure à compartiments multiples. Les actifs et les passifs de chaque compartiment sont séparés de ceux des autres compartiments (ce qui signifie que les créanciers tiers ont uniquement recours aux actifs du compartiment concerné). La SICAV est un organisme de placement collectif en valeurs mobilières (OPCVM) au sens de la Partie 1 de la Loi de 2010 et est enregistrée dans la liste officielle des organismes de placement collectif de la CSSF.

Tout litige impliquant la SICAV, le dépositaire ou tout actionnaire sera soumis à la juridiction du tribunal compétent du Luxembourg, même si la SICAV ou le dépositaire peut faire appel au tribunal compétent d'une autre juridiction si les réglementations de cette juridiction l'exigent. La capacité d'un actionnaire à introduire une plainte à l'encontre de la SICAV expire cinq ans après la survenance de l'événement sur lequel la plainte se base (30 ans dans le cas d'une plainte concernant le droit au produit d'une liquidation).

Conseil d'administration de la SICAV

JEANNE DUVOUX (Présidente)

Chief Executive Officer et Managing Director Amundi Luxembourg 5, Allée Scheffer L-2520 Luxembourg, Grand-Duché de Luxembourg

PIERRE-ADRIEN DOMON (administrateur)

Chief Executive Officer et Membre du Conseil d'administration Fund Channel S.A.

5, Allée Scheffer L-2520 Luxembourg, Grand-Duché de Luxembourg

SOPHIE MOSNIER (administratrice)

Administrateur indépendant

41, rue du Cimetière L-3350 Leudelange Grand-Duché de Luxembourg

FRANCOIS BOCQUERAZ (administrateur)

Head of Fund Hosting & Sub-Advisory Amundi Asset Management 91, boulevard Pasteur 75015 France

CHRISTOPHE ROMERO (administrateur)

Head of Retail Central Advisory Amundi Asset Management 91, boulevard Pasteur 75015 France

Le conseil est responsable de la gestion et l'administration générales de la SICAV et dispose de pouvoirs étendus pour agir en son nom :

- désigner et superviser la société de gestion ;
- définir la politique d'investissement et approuver la désignation des gestionnaires de placements et des gestionnaires financiers par délégation ;
- prendre toutes les décisions concernant le lancement, la modification, la fusion ou la cessation des compartiments et des classes d'actions, y compris dans des domaines tels que le calendrier, la valorisation, la politique de dividendes et le montant des dividendes, la liquidation de la SICAV et autres ;
- décider d'inscrire ou non les actions d'un compartiment à la cotation d'une Bourse de valeurs;
- décider si et où il faut publier les valeurs liquidatives des compartiments et les avis de distribution de dividendes ;
- déterminer quand et de quelle manière la SICAV exercera les éventuels droits réservés dans le présent prospectus et en vertu des statuts et effectuera les communications aux actionnaires y afférentes ;
- veiller à ce que la société de gestion et le dépositaire soient capitalisés correctement et à ce que leur désignation soit conforme à la loi de 2010 et à tout contrat applicable de la SICAV ;
- déterminer la disponibilité de toute classe d'actions pour tout investisseur ou distributeur ou dans toute juridiction ;
- procéder aux modifications qu'il souhaite dans les modalités, les frais, la structure générale et la portée des choix des actionnaires.

Le conseil est responsable des informations contenues dans le présent prospectus et a pris toutes les mesures nécessaires pour en assurer l'exactitude et l'exhaustivité.

Les administrateurs restent en place jusqu'à la fin de leur mandat, leur démission ou leur révocation, conformément aux statuts. Tout administrateur supplémentaire sera désigné conformément aux statuts et à la législation luxembourgeoise. Les administrateurs peuvent recevoir une rémunération en leur qualité de membre du conseil d'administration. Une telle rémunération sera publiée tel que requis par les lois et réglementations en vigueur.

Prestataires de services engagés par la SICAV

Dépositaire

Société Générale Luxembourg

11, Avenue Emile Reuter L-2420 Luxembourg Grand-Duché de Luxembourg

À la suite d'un contrat de banque dépositaire prenant effet au 19 août 2021, le Conseil d'administration a désigné Société Générale Luxembourg en tant que dépositaire et agent payeur (la « Banque dépositaire ») des actifs de la Société, et ce, pour une durée indéterminée. Ce contrat de dépositaire et d'agent payeur peut être résilié par l'une ou l'autre partie avec un préavis de trois mois ou bien immédiatement dans certaines circonstances. Le numéraire et les autres actifs constituant les actifs de la Société seront détenus par la Banque dépositaire pour le compte des actionnaires et pour leur seul intérêt. Sous réserve de l'accord de la Société, la Banque dépositaire a la possibilité de confier la garde des titres à d'autres banques, à des établissements financiers ou à des chambres de compensation de titres telles que Clearstream et Euroclear. La responsabilité de la Banque dépositaire à cet égard n'en sera pas pour autant modifiée. La Banque dépositaire accomplit toutes les opérations liées à l'administration quotidienne des actifs de la Société. De plus, elle exécute les instructions du Conseil d'administration et s'y conforme, et règle toute transaction liée à l'achat ou à la cession des actifs de la Société. La Banque dépositaire doit en plus s'assurer que : la vente, l'émission, le rachat, la conversion et l'annulation des Actions, effectués par ou pour le compte de la Société, sont exécutés conformément au droit luxembourgeois et aux statuts de la Société; - pour les opérations impliquant les actifs de la Société, la contrepartie est versée dans les délais habituels ; et - les revenus de la Société sont utilisés selon ses Statuts. La Banque dépositaire doit exercer ses fonctions avec diligence raisonnable. La Banque dépositaire peut être tenue responsable de la perte d'un instrument financier détenu en compte. Dans ce cas, la Banque dépositaire doit retourner un instrument financier de type identique ou le montant correspondant à la SICAV, sans retard excessif, à moins qu'elle ne prouve que la perte est survenue à la suite d'un événement extérieur échappant à son contrôle raisonnable, dont les conséquences auraient été inévitables en dépit de tous les efforts raisonnables entrepris pour contrer celles-ci. Conformément au droit luxembourgeois, la Banque dépositaire est responsable à l'égard de la SICAV et des actionnaires de toute perte qu'ils subissent résultant de l'inexécution ou de la mauvaise exécution de ses obligations. Elle peut confier des instruments financiers à des banques correspondantes, à des banques tierces ou à des systèmes de règlement des opérations sur titres, mais cela n'aura aucune incidence sur sa responsabilité. La liste de ces délégués ou des conflits d'intérêts potentiels qui pourraient découler d'une telle délégation est disponible sur

https://www.securities-services.societegenerale.com/uploads/tx_bisgnews/SGSS_France_Global_Custody_Network_2022-07.pdf.

Lorsque la législation d'un pays tiers exige que certains instruments financiers soient conservés par une entité locale et qu'aucune entité locale ne répond à l'exigence de la délégation, la Banque dépositaire peut déléguer ces instruments à une entité locale à condition que (i) les investisseurs aient été dûment informés et que (ii) des instructions relatives à la délégation à l'entité locale concernée aient été données par ou pour la SICAV. La Banque dépositaire n'a pas le droit de mener, à l'égard de la SICAV, des activités susceptibles de créer des conflits d'intérêts entre la SICAV, les actionnaires et la Banque dépositaire elle-même, à moins qu'elle ait correctement identifié ces conflits d'intérêts potentiels, qu'elle ait séparé, d'un point de vue fonctionnel et hiérarchique, les performances de ses activités menées en sa qualité de Banque dépositaire de ses autres activités potentiellement contradictoires, et que les conflits d'intérêts potentiels aient été correctement identifiés, gérés, surveillés et signalés aux actionnaires.

Le Dépositaire a établi une séparation fonctionnelle, hiérarchique et/ou contractuelle entre l'exécution de ses fonctions de dépositaire de l'OPCVM et l'exécution d'autres tâches pour le compte de l'OPCVM, comme des services d'agent administratif et services de registre.

Réviseur d'entreprises

PricewaterhouseCoopers

2 Rue Gerhard Mercator, L-2182 Luxembourg, Grand-Duché de Luxembourg

Le réviseur d'entreprises, désigné à l'assemblée générale annuelle des actionnaires, procède à une analyse indépendante des états financiers de la SICAV et de tous les compartiments une fois par an.

Agents locaux

La SICAV peut, dans certains pays ou marchés, engager des agents locaux dont les tâches incluent notamment la mise à disposition des documents applicables (comme le prospectus, les DICI et les rapports aux actionnaires), dans la langue locale si nécessaire. Dans certains pays, le recours à un agent est obligatoire et son rôle ne se limite pas à faciliter les transactions, mais il peut également détenir des actions en son nom pour le compte des investisseurs. Pour plus d'informations sur les agents locaux dans les différents pays, rendez-vous sur le site amundi.com

Assemblées des actionnaires et votes

L'assemblée générale annuelle se tient généralement à Luxembourg, à la date et à l'heure décidées par le Conseil, au plus tard six mois après la fin de l'exercice précédent de la SICAV. Dans des circonstances exceptionnelles, le conseil peut organiser l'assemblée générale annuelle ailleurs qu'au Luxembourg. D'autres assemblées générales des actionnaires peuvent être tenues en d'autres lieux et à d'autres moments ; des avis de convocation vous seront alors transmis et seront publiés comme l'exige la loi ou la réglementation (y compris par un moyen de communication alternatif, si l'actionnaire l'a accepté).

Les résolutions concernant les intérêts de tous les actionnaires seront généralement prises en assemblée générale. Celles concernant les droits des actionnaires d'un compartiment, une classe d'actions ou une catégorie de classe d'actions spécifique pourront être discutées lors d'une assemblée à laquelle seuls ces actionnaires sont présents.

L'avis de convocation à l'assemblée indiquera aussi les éventuelles exigences en matière de quorum. Si aucun quorum n'est requis, les décisions seront prises si elles sont approuvées par une majorité (soit une majorité des deux tiers soit une majorité simple, comme requis par la loi) des parts votant sur la question, que ce soit en personne ou par procuration.

Chaque part bénéficie d'une voix pour toutes les questions mises à l'ordre du jour d'une assemblée générale des actionnaires. Les fractions d'action ne confèrent aucun droit de vote. Les « nominees » déterminent la politique de vote pour toutes les actions dont ils sont les propriétaires inscrits dans le registre. Les mêmes règles s'appliquent à toutes les réunions des compartiments, classes d'actions ou catégories de classes d'actions.

Pour plus d'informations sur l'admissibilité et le vote aux assemblées, nous vous renvoyons à l'avis de convocation de l'assemblée concernée et aux statuts.

Frais

La SICAV déduit les dépenses suivantes des actifs des actionnaires :

Frais inclus à la section « Investir dans les Compartiments »

Chaque compartiment et/ou classe paie tous les coûts qu'il ou elle engage directement et paie également (sur la base de la valeur liquidative) une part proportionnelle des coûts qui ne sont pas imputables à un compartiment ou à une classe en particulier.

Les Compartiments factureront : des « frais administratifs », lorsque cela sera spécifiquement mentionné avec un taux fixe au point « *Investir dans les compartiments* » qui inclura les frais énumérés ci-dessous.

Les charges payées sur les actifs de la SICAV sont décrites ci-dessous :

Dans les frais de gestion

les commissions de la société de gestion, des gestionnaires de placements et de tous les autres prestataires de services, y compris les distributeurs.

Dans les « frais administratifs »

- la commission du dépositaire, de l'agent administratif, de l'agent de registre et de transfert ;
- les honoraires de cabinets professionnels, tels que les auditeurs et les conseillers juridiques (à l'exception des frais et honoraires liés à la constitution de la SICAV et/ou de tout nouveau compartiment, tels que décrits ci-dessous);
- les redevances gouvernementales, frais réglementaires, droits d'enregistrement, frais de représentants locaux et frais de commercialisation transfrontalière ;
- les coûts liés à la fourniture d'informations aux actionnaires, tels que les coûts de création, de traduction, d'impression et de distribution des rapports financiers, des prospectus et des documents DICI;
- les dépenses extraordinaires, notamment pour les expertises légales ou autres nécessaires pour défendre les intérêts des actionnaires;
- tous les autres coûts associés à l'exploitation et à la distribution, y compris les dépenses engagées par la société de gestion, le dépositaire et tous les prestataires de services dans le cadre de l'acquittement de leurs responsabilités envers la SICAV.

Veuillez noter que les frais et dépenses liés à la constitution de la SICAV seront supportés par la SICAV et pourront être amortis sur une période de cinq (5) ans maximum à compter de la date de constitution de la SICAV. Les frais de constitution de chaque nouveau compartiment seront supportés par ce compartiment et pourront être amortis sur une période de cinq (5) ans maximum. Les nouveaux compartiments créés après la constitution et le lancement de la SICAV ne participeront pas aux frais d'établissement non amortis de la SICAV.

Dépenses non comprises dans les frais communiqués au point « Investir dans les Compartiments »

- les impôts sur les actifs et les revenus ;
- les frais de courtage et bancaires standard engagés sur ses transactions commerciales;

- les transactions et opérations sur titres ;
- tous les frais que la SICAV paie aux membres indépendants du conseil pour leurs services au sein du conseil.

Toutes les dépenses qui sont payées à partir des actifs sont reflétées dans les calculs de la valeur liquidative et les montants réellement payés sont documentés dans les rapports annuels de la SICAV.

Les dépenses récurrentes seront déduites en premier lieu des revenus courants, ensuite des plus-values réalisées et enfin du capital.

Pour chaque classe d'actions dont la devise est différente de la devise de référence du compartiment, tous les coûts liés à la gestion de cette devise (comme la couverture de change et les frais de change) seront déduits de cette classe d'actions.

La société de gestion peut, à sa discrétion, décider de supporter une partie des dépenses imputables à un compartiment.

Exécution au mieux

Chaque gestionnaire de placements et gestionnaire financier par délégation a adopté une politique de meilleure exécution afin de mettre en œuvre toutes les mesures raisonnables pour assurer le meilleur résultat possible pour la SICAV lors de l'exécution des ordres. Pour déterminer ce qui constitue une meilleure exécution, le gestionnaire de placements et/ou le gestionnaire financier par délégation prendra en compte différents facteurs tels que le prix, la liquidité, la vitesse et les coûts (entre autres) en fonction de leur importance relative sur la base des différents types d'ordre ou d'instrument financier. Les transactions sont essentiellement exécutées par le biais de courtiers qui sont sélectionnés et suivis selon les critères de la politique de meilleure exécution. Les contreparties qui sont des sociétés affiliées d'Amundi sont aussi prises en considération. Pour atteindre son objectif de meilleure exécution, le gestionnaire de placements et/ou le gestionnaire financier par délégation peut décider d'avoir recours à des agents (sociétés affiliées d'Amundi ou non) pour la transmission des ordres et leur exécution.

Le gestionnaire de placements et le gestionnaire financier par délégation peuvent avoir recours à des commissions indirectes (« soft commission arrangements ») pour pouvoir bénéficier de biens, de services ou d'autres avantages (comme de la recherche) qui les aident dans la gestion de la SICAV, dans l'intérêt des actionnaires. Toutes les transactions entreprises dans le cadre de la SICAV par le biais de commissions indirectes seront soumises à la règle fondamentale de la meilleure exécution et seront aussi communiquées dans les rapports financiers.

Notifications et publications

PUBLICATION DES NOTIFICATIONS

Toute notification ou communication aux actionnaires peut être publiée sur le site Internet www.amundi.lu. En outre, et si la législation applicable au Luxembourg ou la CSSF l'exigent, les actionnaires d'un compartiment peuvent également être informés par écrit ou par tout moyen de communication prévu par la législation luxembourgeoise. Les valeurs liquidatives et les avis de distribution des dividendes pour toutes les classes d'actions existantes de tous les compartiments sont disponibles au siège social et par le biais des médias financiers et autres déterminés par le conseil. Les VL sont aussi disponibles sur **fundsquare.com**.

Les informations relatives aux performances passées sont communiquées dans le document DICI (informations clés pour l'investisseur) pour chaque compartiment, par classe d'actions, ainsi que dans les rapports aux actionnaires. Les rapports annuels révisés sont émis dans un délai de quatre mois à compter de la fin de l'exercice financier. Les rapports semestriels non révisés sont émis dans un délai de deux mois à compter de la fin de la période à laquelle ils se réfèrent. Les comptes de la SICAV sont libellés en EUR et les comptes des compartiments sont libellés dans la devise de référence de chaque compartiment.

EXEMPLAIRES DES DOCUMENTS

Vous pouvez avoir accès à divers documents relatifs à la SICAV sur les pages **fundsquare.com**, **amundi.lu**, auprès d'un agent local (s'il en existe un dans votre pays) ou au siège social, y compris aux documents suivants :

- les documents DICI;
- les rapports aux actionnaires (dernier rapport annuel et dernier rapport semestriel);
- les avis aux actionnaires;
- le prospectus;
- les politiques de la SICAV relatives à la meilleure exécution, au traitement des plaintes, à la gestion des conflits d'intérêts et aux droits de vote associés aux titres des portefeuilles ;
- la politique de rémunération de la société de gestion ;
- les statuts ou les règles de gestion, les rapports financiers annuels et semestriels, les documents DICI et le prospectus de chaque fonds maître et la convention conclue entre la SICAV et le fonds maître.

Vous pouvez aussi consulter ou obtenir des exemplaires de tous les documents susmentionnés ainsi que d'autres documents pertinents, tels que les statuts, et certains accords clés entre la SICAV et la société de gestion, les gestionnaires de placements et les prestataires de services au siège social.

Liquidation, fusion ou autres réorganisations

LIQUIDATION

Le conseil peut décider de liquider un compartiment ou une classe d'actions si l'un quelconque des événements suivants se réalise :

- la valeur de tous les actifs du compartiment ou de la classe d'actions descend en dessous de ce que le conseil considère comme un minimum pour garantir l'efficacité des activités ;
- la liquidation est justifiée par une modification de la situation économique ou politique affectant les investissements du compartiment ou de la classe d'actions ;
- la liquidation s'inscrit dans le cadre d'un plan de rationalisation (un ajustement global des gammes de compartiments par exemple).
- la relation avec le gestionnaire de placements/sous-gestionnaire financier par délégation d'un compartiment prend fin, dans l'intérêt des actionnaires.

Le Conseil peut proposer aux actionnaires d'un compartiment ou d'une classe d'actions de liquider le compartiment ou la classe d'actions. Cette décision peut être prise à la majorité simple des actions présentes ou représentées à une assemblée valablement constituée (aucun quorum requis).

En règle générale, les actionnaires du compartiment ou de la classe d'actions en question pourront continuer à racheter ou convertir leurs actions, sans aucuns frais de rachat ou de conversion, jusqu'à la date de la liquidation. Les cours auxquels ces rachats et conversions sont exécutés refléteront tous les éventuels coûts relatifs à la liquidation. Le conseil peut suspendre ou refuser des rachats et des conversions s'il estime que cela sert l'intérêt des actionnaires.

La SICAV peut elle-même être dissoute à tout moment par décision des actionnaires (voir les statuts pour les exigences en matière de quorum et de vote). En outre, s'il est constaté que le capital de la SICAV est descendu en dessous des deux tiers du capital minimal requis, les actionnaires doivent avoir l'opportunité de voter la dissolution éventuelle lors d'une assemblée générale tenue dans un délai de 40 jours à compter de cette constatation.

La dissolution sera prononcée si elle est approuvée par une majorité des parts présentes et représentées à l'assemblée, ou par 25 % des parts présentes et représentées si le capital de la SICAV est inférieur à 25 % du minimum (aucun quorum requis).

Si la SICAV doit être liquidée, un ou plusieurs liquidateurs nommés par l'assemblée générale des actionnaires liquideront les actifs de la SICAV dans l'intérêt des actionnaires et distribueront les produits nets (après déduction de tout coût relatif à la liquidation) aux actionnaires au prorata de leur participation.

Les montants issus de toute liquidation qui ne sont pas réclamés promptement par les actionnaires seront déposés en dépôt fiduciaire auprès de la Caisse de consignation. Les montants toujours non réclamés après 30 ans seront confisqués conformément à la loi luxembourgeoise.

FUSIONS ET AUTRES RÉORGANISATIONS

La SICAV peut, en tant qu'OPCVM absorbé ou d'OPCVM absorbant, faire l'objet de fusions transfrontalières et nationales conformément aux définitions et conditions énoncées dans la Loi de 2010. Le conseil sera en mesure de prendre une décision concernant cette fusion et pourra en fixer la date effective si la SICAV est l'OPCVM absorbant.

L'assemblée générale annuelle des actionnaires, dont les décisions sont prises à la majorité simple des votes exprimés par les actionnaires avec ou sans contrainte de quorum, pourra se prononcer sur la date effective de la fusion, si la SICAV est l'OPCVM absorbé. La date d'effet de la fusion sera enregistrée par acte notarié.

Si la SICAV est l'OPCVM absorbé, les actionnaires de la SICAV seront informés de la fusion. Dans ce cas, chaque actionnaire aura la possibilité, dans un délai d'un mois à compter de la date de publication, de demander le rachat de ses actions, sans aucuns frais, ou la conversion de ses actions, sans aucuns frais.

Le conseil peut décider d'affecter les actifs d'un compartiment à ceux d'un autre compartiment existant au sein de la SICAV et de transformer les actions du compartiment concerné en actions du nouveau compartiment (après scission ou consolidation, si nécessaire, et le paiement aux actionnaires du montant correspondant à tout droit à une fraction).

Le conseil d'administration peut également décider d'allouer les actifs de tout compartiment à un autre organisme de placement collectif organisé en vertu des dispositions de la Partie I de la Loi de 2010 ou de la législation d'un État membre (comme défini dans la Loi de 2010), ou de l'Espace économique européen, implémentant la Directive 2009/65/CE, ou à un compartiment de cet autre organisme de placement collectif.

Les fusions seront réalisées dans le cadre de la Loi de 2010.

Toute fusion d'un compartiment sera décidée par le conseil d'administration, sauf si le conseil d'administration décide de soumettre la décision de la fusion à une assemblée des actionnaires du compartiment concerné. En cas de fusion d'un compartiment ayant pour conséquence la fin de la SICAV, la fusion sera décidée par une assemblée des Actionnaires. Aucun quorum n'est requis pour ces assemblées et les décisions sont prises à la majorité simple des votes exprimés.

Le Conseil peut également décider de consolider ou de scinder des classes d'actions de tous types d'actions, ou de scinder ou de regrouper différents types d'actions au sein d'une classe ou d'un compartiment.

Dans les mêmes circonstances que celles prévues à la section « Liquidation », le conseil peut décider de réorganiser une classe d'actions ou un compartiment, au moyen d'une division en deux ou plusieurs classes d'actions ou compartiments. Cette décision sera publiée (ou notifiée, selon le cas) par la SICAV conformément aux lois et réglementations applicables et contiendra des informations relatives aux deux nouvelles classes d'actions ou nouveaux compartiments, ou plus.

Le conseil d'administration peut également décider de soumettre les réorganisations décrites ci-dessus à une assemblée des actionnaires de la classe d'actions ou du compartiment concernés pour laquelle aucun quorum n'est requis, avec résolution à la majorité simple des votes exprimés, à condition que cette décision n'entraîne pas la liquidation ou la dissolution de la SICAV.

LA SOCIÉTÉ DE GESTION

Activités et structure commerciale

Nom de la Société de Gestion

Amundi Luxembourg S.A.

Siège social et centre opérationnel

5, allée Scheffer 2520 Luxembourg, Luxembourg Tél. +352 26 86 80 80

Forme juridique de la société Société Anonyme

Constituée le 20 décembre 1996.

Statuts constitutifs Première date d'effet au 20 décembre 1996 et publication dans le Mémorial du 28 janvier 1997. Dernière modification le 1er janvier 2018 et publication dans le RESA le 8 janvier 2018.

Régulateur

Commission de surveillance du secteur financier 283, route d'Arlon 1150 Luxembourg, Luxembourg

Numéro de registre du commerce B 57.255

Capital 17 785 525 EUR

Autres FCP gérés Amundi SIF, Amundi S.F., Amundi Unicredit Premium Portfolio, Amundi Total Return, CAMCA LUX Finance, Innovative Investment Funds Solutions et Amundi Asia Funds.

RESPONSABILITÉS

La société de gestion est responsable de la gestion des investissements, des services administratifs, des services de commercialisation et des services de distribution. La société de gestion peut également assurer la fonction d'agent domiciliataire. En cette qualité, elle sera responsable du travail administratif requis par la loi et les statuts ainsi que de la tenue des livres et registres des compartiments et de la SICAV. La société de gestion est soumise au chapitre 15 de la loi de 2010.

La Société de Gestion a la possibilité de déléguer à des tiers tout ou partie de ses responsabilités. Par exemple, tant qu'elle conserve le contrôle et la surveillance, la société de gestion peut nommer un ou plusieurs gestionnaires de placements pour se charger de la gestion quotidienne des actifs des compartiments, ou un ou plusieurs conseillers pour fournir des informations, des recommandations et des recherches en matière d'investissement au sujet d'investissements existants et potentiels. La société de gestion peut aussi nommer différents prestataires de services, y compris ceux énumérés ci-dessous, et peut nommer des distributeurs pour commercialiser et distribuer les actions des compartiments dans toute juridiction où les actions sont autorisées à la vente.

COMMISSIONS

La société de gestion est en droit de recevoir une commission de gestion, tel qu'indiqué pour chaque compartiment au point « *Investir dans les compartiments* ». La commission est calculée sur la base des actifs nets journaliers de chaque Compartiment et est payée trimestriellement à terme échu. La Société de Gestion déduit la rémunération des éventuels gestionnaires de placements, prestataires de services et distributeurs de sa commission de gestion.

CONTRATS AVEC LES GESTIONNAIRES ET AUTRES PRESTATAIRES DE SERVICES

Les gestionnaires de placements, les gestionnaires financiers par délégation et tous les autres prestataires de services ont conclu des contrats avec la Société de Gestion pour une durée indéterminée. En cas de violation patente du contrat par le gestionnaire de placements, ledit contrat peut immédiatement être résilié. Autrement, les gestionnaires de placements et autres prestataires de services peuvent démissionner ou être remplacés moyennant un préavis de 90 jours.

POLITIQUE DE RÉMUNÉRATION

La Société de Gestion a conçu et mis en œuvre une politique de rémunération qui est compatible avec, et promeut, une gestion saine et efficace des risques par le recours à un business model qui, par nature, n'encourage pas la prise de risques excessifs, notamment des risques non compatibles avec le profil de risque des compartiments. La Société de Gestion a identifié les membres de son personnel dont l'activité professionnelle a un impact substantiel sur les profils de risque des Compartiments et

veillera à ce que la politique de rémunération leur soit appliquée. La politique de rémunération intègre la gouvernance, une structure équilibrée entre les parts fixes et variables ainsi que les règles concernant les risques et l'alignement des performances à long terme. qui sont conçues de manière à être compatibles avec la stratégie, les objectifs, les valeurs et les intérêts de la société de gestion, de la SICAV et des actionnaires, et comprennent des mesures visant à éviter les conflits d'intérêts. La société de gestion veille à ce que le calcul de toute rémunération basée sur les performances repose sur les performances à long terme de la SICAV et que le paiement effectif de ce type de rémunération s'échelonne sur la même période. Les détails de la politique de rémunération actuelle de la Société de Gestion, notamment la description de la manière dont la rémunération et les avantages sont calculés et l'identité des personnes responsables de l'octroi de la rémunération et des avantages, sont disponibles sur la page relative aux informations réglementaires du site www.amundi.com. Une version papier est également disponible, sans frais, sur demande auprès du siège social de la Société de Gestion.

Conseil d'administration

Administrateurs de la Société de Gestion employés par Amundi

Mme Jeanne Duvoux

Présidente Directrice Générale Amundi Luxembourg S.A.

M. David Joseph Harte

Directeur adjoint de la division Opérations, services & technologie Responsable Irlande, Amundi Ireland Limited

M. Enrico Turchi

Deputy Chief Executive Officer and Managing Director Amundi Luxembourg S.A.

Administrateurs de la Société de Gestion non employés par Amundi

M. Claude Kremer

Associé Arendt & Medernach

M. Pascal Biville

Administrateur indépendant

M. François Marion

Administrateur indépendant

Dirigeants

Mme Jeanne Duvoux

Présidente Directrice Générale Amundi Luxembourg S.A.

M. Enrico Turchi

Deputy Chief Executive Officer and Managing Director Amundi Luxembourg S.A.

M. Pierre Bosio

Directeur de l'exploitation Amundi Luxembourg S.A.

M. Charles Giraldez

Directeur Général adjoint Amundi Luxembourg S.A.

M. Benjamin Launay

Gestionnaire de portefeuille immobilier Amundi Luxembourg S.A.

Mme Loredana Carletti

Gestionnaires de placements et gestionnaires financiers par délégation

GESTIONNAIRE(S) DE PLACEMENTS

AXA Investment Managers US Inc.

100 West Putnam Avenue, 3rd Floor, Greenwich, CT 06830, États-Unis

Allianz Global Investors GmbH.

Bockenheimer Landstrasse 42-44, Francfort-sur-le-Main, 60323, Allemagne

BlueBay Asset Management LLP.

77 Grosvenor Street W1K 3JR London, Royaume-Uni

Edmond de Rothschild Asset Management (France)

47, rue du Faubourg Saint-Honoré, 75008 Paris, France

JP Morgan Investment Management Inc.

383 Madison Avenue New York, NY 10179 États-Unis

Morgan Stanley Investment Management Ltd.

25 Cabot Square Canary Wharf Londres, E14 4QA Royaume-Uni

UBS Asset Management (UK) Ltd.

5 Broadgate Londres, EC2M 2QS Royaume-Uni

Epsilon SGR S.p.A.

Milano, Piazzetta Giordano dell'Amore, 3 - 20121 Italie

FIL (Luxembourg) S.A.

2a, rue Albert Borschette L-1021 Luxembourg, Grand-Duché de Luxembourg

M&G Investment Management Ltd

10 Fenchurch Avenue Londres, EC3M 5AG Royaume-Uni

HSBC Global Asset Management (France)

Immeuble Cœur Défense, 110, esplanade du Général de Gaulle, 92400 Courbevoie - La Défense 4, France

Janus Henderson Investors UK Limited

201 Bishopsgate, London, EC2M 3AE, Grande-Bretagne

Jupiter Asset Management Limited

the Zig Zag Building, 70 Victoria Street, London, SW1E 6SQ, Royaume-Uni

Joh. Berenberg, Gossler & Co. KG

Neuer Jungfernstieg 20, 20354, Hambourg, Allemagne

Lonvia Capital

9 Avenue de l'Opéra, 75001 Paris, France

Loomis, Sayles & Company, L.P.

One Financial Center, Boston, Massachusetts 02111, États-Unis d'Amérique (États-Unis)

MetLife Investment Management, LLC

Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware, États-Unis d'Amérique (États-Unis)

Muzinich & Co. Limited

8 Hanover Street, London W1S 1YQ, Royaume-Uni

Neuberger Berman Asset Management Ireland Limited

32 Molesworth Street, DO2 Y512 Dublin, Irlande

Shenkman Capital Management, Inc.

461 Fifth Avenue, 22nd Floor, New York, NY 10017, États-Unis d'Amérique (États-Unis)

Vontobel Asset Management AG

Gotthardstrasse 43, 8002 Zurich, Suisse

GESTIONNAIRE(S) FINANCIER(S) PAR DÉLÉGATION

FIL Investments International Ltd

Beech Gate Millfield Lane, Lower Kingswood, Tadworth, Surrey, KT20 6RP Royaume-Uni

Muzinich & Co. Inc.

450 Park Avenue, New York, NY 10022, États-Unis d'Amérique (États-Unis)

Neuberger Berman Investment Advisors LLC

1290 Avenue of the Americas, New York, New York 10104 États-Unis d'Amérique (États-Unis)

Chaque gestionnaire de placements est responsable de la gestion quotidienne de son compartiment respectif.

À la demande du conseil, un gestionnaire de placements peut fournir des conseils et une assistance au conseil pour l'aider à définir la politique d'investissement et les questions qui y sont liées pour la SICAV et tout compartiment.

Chaque gestionnaire de placements a la possibilité de déléguer, à ses frais et sous sa seule responsabilité, tout ou partie de ses tâches de gestion et de conseil à des gestionnaires financiers par délégation, avec l'accord du conseil, de la société de gestion et de la CSSF.

Par exemple, tant qu'elle conserve le contrôle et la surveillance, chaque gestionnaire de placements peut nommer un ou plusieurs gestionnaires financiers par délégation pour se charger de la gestion quotidienne des actifs des compartiments, ou un ou plusieurs conseillers pour fournir des informations, des recommandations et des recherches en matière d'investissement au sujet d'investissements existants et potentiels.

Prestataires de services engagés par la Société de gestion

ADMINISTRATION CENTRALE

Société Générale Luxembourg

11, Avenue Emile Reuter L - 2420 Luxembourg

Société Générale Luxembourg a été désignée en qualité d'agent administratif et d'agent de registre et de transfert. L'agent administratif est responsable de certains services administratifs et de secrétariat qui lui sont délégués, y compris le calcul de la valeur liquidative ainsi que l'aide à la préparation et à la rédaction des rapports financiers. L'agent de registre et de transfert est responsable de la tenue du registre des actionnaires de la SICAV et du traitement des demandes d'émission, de souscription, de vente, de rachat, de conversion ou de transfert des actions des compartiments.

Entité du groupe Société Générale située en dehors de l'EEE et à laquelle le traitement de données personnelles pourrait être délégué dans le cadre de la réalisation de services d'agent teneur de registre et de transfert :

Société Générale Global Solution Centre Pvt. Ltd,

Voyager Building, 10F, Whitefield Road 560 066 Bangalore, Inde

LISTE DES TERMES DÉFINIS

Les termes repris dans cet encadré ont la signification suivante dans le cadre du présent prospectus. Les mots et expressions définis dans la loi de 2010, mais n'apparaissant pas ci-dessous ont la même signification que dans la loi de 2010.

Loi de 2010 La loi luxembourgeoise du 17 décembre 2010 relative aux organismes de placement collectif, telle qu'amendée.

Statuts Les statuts de la SICAV, tels qu'amendés.

Devise de référence La devise dans laquelle un compartiment effectue la comptabilité de son portefeuille et tient à jour sa valeur liquidative primaire.

Conseil Le conseil d'administration de la SICAV.

Les **Obligations d'État de l'indice de référence** incluront les bons du Trésor américain, le Bund allemand et le Gilt britannique, de différentes durations.

Jour ouvrable Tout jour au cours duquel le compartiment calcule une valeur liquidative et traite les transactions en actions, comme défini pour chaque compartiment au point « Description des compartiments ».

ABS Les titres adossés à des actifs, tels que, mais sans s'y limiter, les CLO (collateralized loan obligations) et les CDO (collateralized debt obligations).

Coco Obligations convertibles sous conditions. Les Coco sont des instruments de dette avec des caractéristiques d'absorption des pertes. Ces caractéristiques sont destinées à être converties en actions de l'émetteur (potentiellement à un prix réduit) ou à voir leur capital réduit (y compris réduit définitivement à zéro) dans les cas suivants : (a) lorsqu'une institution financière est proche ou au point de nonviabilité ; ou (b) lorsque le ratio de capital d'une institution financière tombe à un niveau spécifié. Les Coco comprennent notamment, mais pas exclusivement, la plupart des instruments de niveau 1 additionnels des banques et des entreprises d'investissement et les instruments de niveau 1 restreints des compagnies d'assurance.

Règlement sur la publication d'informations ou SFDR désigne le Règlement (UE) 2019/2088 du Parlement européen et du Conseil du 27 novembre 2019 sur la publication d'informations en matière de durabilité dans le secteur des services financiers, tel que possiblement modifié, complété, consolidé, remplacé de quelque manière que ce soit ou autrement révisé au besoin.

Titres en difficulté désigne les titres émis par une société, un État souverain ou une entité qui se trouvent en défaut ou présentent un risque élevé de défaut.

EMEA Les pays situés en Europe, au Moyen-Orient et en Afrique du Nord.

Pays émergent Tous les pays à l'exception de l'Allemagne, l'Australie, l'Autriche, la Belgique, le Canada, le Danemark, l'Espagne, les États-Unis d'Amérique, la Finlande, la France, la Grèce, Hong Kong, l'Irlande, l'Islande, l'Islande, l'Islande, le Japon, le Luxembourg, Monaco, la Norvège, la Nouvelle-Zélande, les Pays-Bas, le Portugal, le Royaume-Uni, Saint-Marin, Singapour, la Suède, la Suisse et la Cité du Vatican. EMTN Euro Medium Term Notes.

Instrument lié aux actions Titre ou instrument répliquant la performance d'actions ou indexé sur des actions, y compris les bons de souscription d'actions (warrants), les droits de souscription, les droits d'acquisition ou d'achat, les instruments dérivés incorporés dont le sous-jacent consiste en des actions ou des indices d'actions et qui ont pour effet économique d'entraîner une exposition exclusive à des actions, ainsi que les certificats représentatifs d'actions étrangères, tels que les ADR (American Depositary Receipts) et les GDR (Global Depositary Receipts) ou les obligations participatives (P-Notes). Les Compartiments ayant l'intention de recourir à des obligations participatives le spécifieront dans leur politique d'investissement.

ESG Signifie questions environnementales, sociales et de gouvernance.

Europe Danemark, France, Pays-Bas, Royaume-Uni et leurs dépendances respectives; Albanie, Allemagne, Andorre, Autriche, Bélarus, Belgique, Bosnie-Herzégovine, Bulgarie, Chypre, Croatie, Espagne, Estonie, Finlande, Grèce, Hongrie, Irlande, Islande, Italie, Lettonie, Liechtenstein, Lituanie, Luxembourg, Macédoine, Malte, Moldavie, Monaco, Monténégro, Norvège, Pologne, Portugal, République tchèque, Roumanie, Russie, Saint-Marin, Serbie, Slovaquie, Slovénie, Suède, Suisse, Turquie, Ukraine, Cité du Vatican, Union européenne, Fédération de Russie (CEI).

Investisseurs institutionnels Investisseurs institutionnels au sens de l'Article 175 de la Loi de 2010 et en tenant compte des directives ou des recommandations de la CSSF.

Investment grade Notation supérieure ou égale à BBB- chez S&P, Baa3 chez Moody's et/ou BBB- chez Fitch.

DICI Document d'informations clés pour l'investisseur.

Amérique latine Argentine, Bolivie, Brésil, Chili, Colombie, Costa Rica, Cuba, Équateur, Guatemala, Haïti, Honduras, Mexique, Nicaragua, Panama, Paraguay, Pérou, République dominicaine, Salvador, Uruguay, Venezuela.

- est l'un des éléments susmentionnés, ou pour le bénéfice ou le compte de l'un des éléments susmentionnés;
- toute société de personnes ou société constituée ou immatriculée par un ressortissant américain tel que décrit ci-dessus en vertu du droit d'une juridiction étrangère principalement dans le but d'investir dans des titres n'ayant pas fait l'objet d'un enregistrement en application des dispositions de la loi américaine sur les valeurs mobilières (United States Securities Act) de 1933, sauf si elle est constituée et détenue par des investisseurs accrédités qui ne sont pas des personnes physiques, des successions ou des trusts.

État membre Un État membre de l'Union européenne (UE) ou de l'Espace économique européen (EEE).

VL Valeur liquidative; la valeur d'une action.

MENA (Moyen-Orient et Afrique du Nord) Arabie saoudite, Bahreïn, Égypte, Émirats arabes unis, Jordanie, Koweït, Liban, Maroc, Oman, Oatar et Tunisie.

Autres OPC Un organisme de placement collectif au sens de l'Article 1, paragraphe 2, de la Directive OPCVM.

Obligations perpétuelles Titres à revenu fixe sans date d'échéance qui peuvent habituellement être rachetés par l'émetteur à une série de dates spécifiques.

Prospectus Le présent document, tel qu'amendé en tant que de besoin.

REIT Fonds de placement immobilier de type fermé qualifié de valeurs mobilières conformément aux critères d'éligibilité de l'Article 41,1,a) de la Loi de 2010 et de l'Article 2(2) du Règlement grand-ducal du 8 février 2008..

SICAV Fund Channel Investment Partners, une SICAV domiciliée au Luxembourg.

Rapports aux actionnaires Les rapports annuels et semestriels de la SICAV.

Facteurs de durabilité Questions environnementales, sociales et liées aux employés, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption.

Investissement durable (1) Un investissement dans une activité économique qui contribue à atteindre un objectif environnemental, tel que mesuré par des indicateurs clés d'efficacité des ressources sur (i) l'utilisation de l'énergie, (ii) les énergies renouvelables, (iii) les matières premières, (iv) l'eau et la terre, (v) la production de déchets, (vi) les émissions de gaz à effet de serre, ou (vii) l'impact sur la biodiversité et l'économie circulaire, ou (2) un investissement dans une activité économique qui contribue à atteindre un objectif social (en particulier un investissement qui participe à la lutte contre les inégalités ou qui favorise la cohésion sociale, l'intégration sociale et les relations de travail), ou (3) un investissement dans le capital humain ou des communautés économiquement ou socialement défavorisées, à condition que ces investissements ne nuisent pas de manière significative aux objectifs et que les entreprises émettrices aient de bonnes pratiques de gouvernance, particulièrement concernant des structures de gestion saines, les relations avec leurs employés, la rémunération du personnel et la conformité fiscale.

Risques en matière de durabilité Un événement ou une condition environnementaux, sociaux ou de gouvernance qui auraient, en cas de survenance, potentiellement ou réellement un impact négatif important sur la valeur d'un investissement, y compris, entre autres, des risques découlant du changement climatique, de l'épuisement des ressources naturelles, de la dégradation de l'environnement, des violations des droits de l'homme, de la corruption et des questions sociales et liées aux employés.

Règlement Taxonomie Règlement Taxonomie (UE) 2020/852 sur l'établissement d'un cadre visant à faciliter les investissements durables. OPCVM Organisme de placement collectif en valeurs mobilières agréé conformément à la Directive OPCVM.

Directive OPCVM La Directive 2009/65/CE du Parlement européen et du Conseil du 13 juillet 2009 portant coordination des dispositions législatives, réglementaires et administratives concernant certains organismes de placement collectif en valeurs mobilières, modifiée et mise à jour.

Ressortissant américain Toute entité/personne qui répond aux critères suivants :

- toute personne physique résidant aux États-Unis, tout trust dont l'un des fidéicommissaires est un ressortissant américain ou toute succession dont l'exécuteur ou l'administrateur est un ressortissant américain ;
- toute société de personnes ou société constituée en vertu du droit des États-Unis ou de l'un de ses États ;
- toute agence ou succursale d'une entité étrangère établie aux États-Unis ;
- tout compte non discrétionnaire ou similaire (autre qu'un compte de succession ou de fiducie) qui est détenu par un courtier ou un autre fiduciaire

Titres soumis à la règle 144A des États-Unis Titres qui ne sont pas enregistrés aux États-Unis en vertu de la loi américaine sur les valeurs mobilières de 1933, telle que modifiée, mais qui peuvent être vendus aux États-Unis à certains acheteurs institutionnels qualifiés.

Résident fiscal américain Toute entité/personne qui répond aux critères suivants :

- tout citoyen ou résident des États-Unis d'Amérique ou la succession d'une telle personne ;
- toute société de personnes ou société constituée aux États-Unis ou en vertu du droit des États-Unis ou de l'un de ses États ;
- tout trust qui est contrôlé par l'une des entités décrites ci-dessus et relève de la compétence d'un tribunal américain.

Nous La SICAV agissant par le biais du conseil ou de tout prestataire de services décrit dans le présent prospectus, à l'exception du réviseur d'entreprises et de tout distributeur.

Vous Tout actionnaire passé, actuel ou futur, ou agent de celui-ci.

Annexe I - Utilisation d'opérations de financement sur titres et de swaps sur rendement total

Les compartiments n'utiliseront pas d'opérations d'achat-revente, de vente-rachat et d'emprunt de titres et de prêt de marges au sens du Règlement (UE) n° 2015/2365 du Parlement européen et du Conseil du 25 novembre 2015 relatif à la transparence des opérations de financement sur titres et de la réutilisation.

Comme précisé dans le tableau ci-dessous, les compartiments utilisent aux fins suivantes des opérations de financement sur titres et des swaps sur rendement total sur une base continue et/ou temporaire :

Lorsqu'elles sont utilisées à des fins de **gestion efficace de portefeuille (marquées** « **GEP** » **ci-dessous)**, les techniques et instruments d'opérations de financement sur titres contribuent à atteindre des objectifs d'investissement, par exemple à atteindre une exposition aux actifs tout en limitant les coûts, en réduisant les risques, en offrant des investissements combinés et/ou en facilitant l'accès au marché en temps opportun. Par exemple, des swaps sur rendement total peuvent être utilisés pour obtenir une exposition et profiter des rendements d'un actif de référence sans directement acheter l'actif.

Lorsqu'ils sont utilisés à des fins de **gestion de trésorerie (marquées « CGT » ci-dessous)**, les opérations de financement sur titres servent à faciliter un flux de trésorerie rentable dans le but de contribuer à un financement complémentaire des stratégies d'investissement (contrats de mise en pension) ou d'affecter un excédent temporaire de trésorerie tout en optimisant les revenus (contrats de prise en pension).

Lorsqu'elles sont utilisées pour générer des revenus supplémentaires (marqués « Revenus supplémentaires » ci-dessous), les opérations de financement sur titres telles que les opérations de prêt de titres contribuent à générer des revenus et/ou à compenser les coûts.

En référence au tableau ci-dessous, l'utilisation de techniques et d'instruments d'opérations de financement sur titres par un compartiment peut être guidée par des circonstances de marché ou des opportunités spécifiques moins prévisibles. Dans quelques cas, aucun pourcentage n'est estimé ou, sinon, ces pourcentages peuvent fluctuer dans le temps dans les circonstances suivantes :

- De fortes variations affectent les compartiments qui concluent des accords de prêt de titres, et de prise et de mise en pension, dans le contexte d'opportunités qui génèrent des revenus, et sont susceptibles d'être guidées par des besoins isolés et/ou spécifiques de contreparties, dont la fréquence peut être variable.
- Le volume d'utilisation de ces techniques afin d'optimiser les revenus (marqué par « Revenus opt. ») est susceptible d'être revu la baisse lorsque les taux d'intérêt sont bas et à la hausse lorsqu'ils augmentent :
- Lorsqu'ils sont envisagés à des fins de gestion de la trésorerie en raison de mouvements importants de souscription et de rachat, l'utilisation d'accords de prise et de mise en pension fluctue en fonction de la survenance de ces derniers et les pourcentages estimés ne reflètent donc pas de manière adéquate un volume d'utilisation qui varie constamment.

De plus, et sous réserve de ce qui précède en cas d'utilisation combinée, un compartiment qui indique une utilisation continue d'une technique ou d'un instrument donné, les considère généralement comme faisant partie d'un programme permanent et/ou comme une composante du processus de gestion déployé et aura des estimations moins susceptibles de fluctuer (bien que les compartiments puissent parfois ne pas avoir d'opérations en cours dans leurs livres).

Compartiments		Mise en pension	Prise en pension	Prêt de titres	TRS
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
ECH Margan Stanley Systainable Euro	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Morgan Stanley Sustainable Euro Strategic Bond	Fréquence	\$/0	\$/0	\$/0	\$/0
	But de l'utilisation	\$/0	\$/0	S/O	\$/0
FCH JPMorgan Emerging Markets Investment Grade Bond	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
	Fréquence	S/O	S/O	S/O	S/O
	But de l'utilisation	S/O	S/O	S/O	S/O
FCH JPMorgan US Equity Focus	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %

	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
	Fréquence	S/O	\$/0	S/O	\$/0
	But de l'utilisation	\$/0	\$/0	S/O	\$/0
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
EGILLIDG E	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH UBS European Opportunity Sustainable Equity	Fréquence	S/O	S/O	S/O	S/O
Sustainable Equity	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	\$/0
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Epsilon EM Bond Total Return Enhanced	Fréquence	S/O	S/O	S/O	S/O
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	S/O
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Fidelity Europe Equity	Fréquence	S/O	S/O	S/O	S/O
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	S/O
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH M&G Global Dividend	Fréquence	S/O	S/O	S/O	\$/0
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	S/O
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Allianz Euro Credit SRI	Fréquence	S/O	S/O	\$/0	\$/0
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	S/O
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH AXA IM US Corporate Intermediate Bonds	Fréquence	S/O	\$/0	\$/0	\$/0
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	S/O
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Berenberg European Equity	Fréquence	S/O	S/O	S/O	S/O
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	\$/0	S/O
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
ECH PhyoPay Investment Crade Ford	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH BlueBay Investment Grade Euro Aggregate Bond	Fréquence	\$/0	\$/0	S/O	\$/0
	But de l'utilisation	\$/0	S/O	S/O	\$/0
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %-10 %
ECH BlueBay Investment Grade Fure	Max.	0 %	0 %	0 %	25 %
FCH BlueBay Investment Grade Euro Bond ESG	Fréquence	S/O	\$/0	S/O	Temporaire
	But de l'utilisation	S/O	\$/0	S/O	GEP
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %-10 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	25 %
FCH EDR Financial Bonds	Fréquence	\$/0	S/O	S/O	Temporaire
	But de l'utilisation	\$/0	\$/0	\$/0	GEP
	Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %-5 %
	Max.	0 %	0 %	0 %	25 %
FCH Fidelity Euro Bond	Fréquence	S/O	\$/0	S/O	Temporaire
	But de	S/O	\$/0	S/O	GEP

But de Putilisation S/O S/O S/O GEP						
Fréquence						
But de Utilisation S/O	ECH USBC Fire High Viold Bond					
L'utilisation	FCH HSBC Euro High Yield Bond		\$/0	\$/0	\$/0	\$/0
Max. 0 % 0 % 0 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20 % 20			S/O	S/O	S/O	\$/0
Fréquence		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %-10 %
Fréquence	ECH Janus Hondorson Horizon Euro	Max.	0 %	0 %	0 %	20 %
Putilisation		Fréquence	S/O	\$/0	\$/0	Temporaire
Max. 0 % 0 % 0 % 10 %			S/O	\$/0	S/O	GEP
Fréquence S/O S/O S/O Temporatir		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
But de Putilisation S/O S/O S/O GEP		Max.	0 %	0 %	0 %	10 %
C'utilisation S/O	FCH Jupiter Dynamic Bond	Fréquence	\$/0	\$/0	S/O	Temporaire
Max. 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 %			\$/0	S/O	S/O	GEP
Fréquence S/O S/O		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
But de Putilisation S/O S/O		Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
Publisation S/O S/	FCH Lonvia Avenir Mid-Cap Europe	Fréquence	S/O	\$/0	S/O	\$/0
Max. 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 %			S/O	S/O	S/O	\$/0
FCH Loomis Sayles US Growth Equity		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
But de L'utilisation S/O S/O		Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
Composition	FCH Loomis Sayles US Growth Equity	Fréquence	\$/0	\$/0	S/O	\$/0
Max. 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 %			\$/0	\$/0	\$/0	\$/0
FCH MetLife US Corporate Fixed Income Fréquence S/O		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
But de L'utilisation S/O S/O		Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
Composition	FCH MetLife US Corporate Fixed Income	Fréquence	S/O	\$/0	S/O	S/O
Max. 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 %			\$/0	S/O	\$/0	S/O
FCH Muzinich Enhanced Yield Short-Term		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
Fréquence S/O S/O	ECU Municiph Enhanced Viold Short	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
Composition		Fréquence	\$/0	\$/0	S/O	\$/0
FCH Neuberger Berman Euro Opportunistic Bond Max. 0 % 0 % 0 % 0 % But de l'utilisation S/O S/O S/O S/O S/O FCH Neuberger Berman US Large Cap Value Max. 0 % 0 % 0 % 0 % But de S/O S/O S/O S/O S/O			S/O	S/O	S/O	\$/0
FCH Neuberger Berman Euro Opportunistic Bond Fréquence S/O		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
Opportunistic Bond Frequence S/O S/O S/O S/O But de l'utilisation S/O S/O S/O S/O S/O Estimations 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % Max. 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % 0 % Value S/O	ECH Nouborger Perman Fura	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
But de 1/2 utilisation S/O S	Opportunistic Bond	Fréquence	S/O	\$/0	\$/0	\$/0
FCH Neuberger Berman US Large Cap Value Max. 0 % 0 % 0 % 0 % Fréquence S/O			\$/0	\$/0	\$/0	S/O
FCH Neuberger Berman US Large Cap Value Fréquence S/O		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
Value	FCH Neuberger Rerman US Large Can	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
			\$/0	\$/0	S/O	\$/0
V WESTIGNATURE		But de l'utilisation	\$/0	\$/0	S/O	S/O
Estimations 0 % 0 % 0 %		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Shenkman US Short Duration High	FCH Shonkman US Short Duration High	Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
Income S/O S/O S/O S/O	——————————————————————————————————————	Fréquence	S/O	\$/0	\$/0	\$/0
But de l'utilisation S/O S/O S/O S/O			S/O	\$/0	S/O	\$/0
Estimations 0 % 0 % 0 %		Estimations	0 %	0 %	0 %	0 %
Max. 0% 0% 0%		Max.	0 %	0 %	0 %	0 %
FCH Vontobel Emerging Markets Debt Fréquence S/O S/O S/O	FCH Vontobel Emerging Markets Debt	Fréquence	\$/0	\$/0	\$/0	\$/0
But de l'utilisation S/O S/O S/O S/O			\$/0	S/O	\$/0	\$/0

Annexe II - Informations précontractuelles dans le cadre du règlement sur la publication d'informations

Les informations relatives aux caractéristiques environnementales et sociales ou aux objectifs d'investissement durable des compartiments sont fournies dans l'annexe suivante, conformément au règlement sur la publication d'informations et au règlement délégué (UE) 2022/1288 de la Commission.

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Dénomination du produit : FCH Morgan Stanley Sustainable Euro Strategic Bond (le « Produit financier ») Identifiant d'entité juridique : 213800FXRPSKEFCNBN04

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables avant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il d'investissements durables ayant un n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il objectif environnemental: % contiendra une proportion minimale de 10 % d'investissements durables dans des activités économiques qui sont considérées comme ayant un objectif environnemental dans durables sur le plan des activités économiques qui sont environnemental au titre de la considérées comme durables sur le plan taxonomie de l'UE environnemental au titre de la taxonomie de l'UE dans des activités économiques qui ne sont pas considérées ayant un objectif environnemental comme durables sur le plan dans des activités économiques qui ne environnemental au titre de la sont pas considérées comme durables taxonomie de l'UE sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables d'investissements durables ayant un objectif social: ___%



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Le Produit financier favorise les caractéristiques environnementales et sociales suivantes :

• Faible intensité de carbone et objectif net zéro :

le Produit financier cherche à promouvoir la caractéristique environnementale de l'atténuation du changement climatique en :

- o maintenant une intensité de carbone inférieure à celle des sociétés de l'indice Bloomberg Euro Aggregate Index ; et en
- o visant à atteindre des émissions nettes nulles au niveau du portefeuille d'investissements des sociétés d'ici 2050. À titre d'objectif intermédiaire, le Produit financier vise à réduire de moitié son intensité de carbone d'ici la fin de l'année 2030, par rapport à la fin de l'année 2020.

Exclusions :

Le Produit financier favorise la caractéristique environnementale de l'atténuation du changement climatique en excluant les investissements dans certains types de combustibles fossiles. En outre, le Produit financier promeut la caractéristique sociale consistant à éviter les investissements dans des activités susceptibles de nuire à la santé et au bien-être de l'homme, dans des émetteurs souverains qui violent de manière significative les droits sociaux, et dans des titrisations qui violent des pratiques

commerciales ou de prêts responsables. La nature de ces exclusions est définie plus en détail ci-dessous (en réponse à la question « Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ? »).

Meilleurs profils ESG de leur catégorie :

Le Produit financier cherche également à investir dans des sociétés, des émetteurs souverains et des titrisations qu'il considère comme étant les meilleurs de leur catégorie en matière d'ESG, sur la base de scores ESG propriétaires relatifs ou absolus calculés par le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »). Ce faisant, il cherche à promouvoir des thèmes environnementaux et sociaux tels que, sans limitation aucune, les thèmes suivants :

- atténuation du changement climatique, utilisation responsable des ressources naturelles, gestion durable des déchets, gestion inclusive du capital humain et égalité des sexes, pour les sociétés émettrices;
- o atténuation et adaptation au changement climatique, et normes de bien-être économique humain, pour les émetteurs souverains ;
- o efficacité énergétique, prêts inclusifs et abordables, pour les titrisations.

Investissements durables :

le Produit financier vise à réaliser un minimum de 10 % d'Investissements durables dans :

- des sociétés émettrices dont les pratiques commerciales, les produits ou les solutions apportent une contribution positive nette aux objectifs de développement durable (« ODD ») des Nations unies;
- des émetteurs souverains dont les scores ESG figurent dans les deux premiers rangs selon la méthodologie de notation propre au Gestionnaire de placements, associés à des facteurs environnementaux ou sociaux positifs; ou
- des Obligations durables, quel que soit le type d'émetteur, qui apportent une contribution positive sur le plan environnemental ou social grâce à l'utilisation des recettes, comme expliqué en réponse à la question ci-dessous « Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ? ».

Le Produit financier n'a pas désigné d'indice de référence pour atteindre ses objectifs en termes de caractéristiques environnementales ou sociales.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Les indicateurs de durabilité suivants sont utilisés pour mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales et sociales du Produit financier :

Caractéristique environnementale et sociale contraignante	Indicateur	Méthode
Intensité de carbone inférieure à celle de la partie entreprise de Bloomberg Euro Aggregate Index	Intensité moyenne pondérée en carbone (« IMPC » : tonnes de CO2e./million de dollars de recettes)	L'IMPC du Produit financier est mesuré en termes d'émissions Scopes 1 et 2, en tonnes d'équivalent CO2, normalisées par le chiffre d'affaires d'une société en millions de dollars US, sur la base de données tierces, et pondérées en fonction des obligations d'entreprise détenues par le Produit financier.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de la société (1- 10, pour les sociétés 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG Score ESG Souverain (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains de marché du Produit financier investi dans ces titres de marché du Produit financier investi dans ces titres titres Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.			
et réduction de moitié de l'intensité de carbone d'ici à 2030 pour les investissements des sociétés. 2030 pour les investissements des sociétés. 2030 pour les investissements des sociétés. 2030 pour les inveau de rapport au niveau de produit financier en fin d'année par rapport au niveau de référence est au 31 décembre 2020 (date qui correspond à la date de lancement de la stratégie du Produit financier). La réalisation de la caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-10, 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note)	Émissions nettes	Taux de	Mesuré comme le taux de réduction annuel de
moitié de l'intensité de carbone d'ici à 2030 pour les rapport au niveau de référence est au 31 décembre 2020 (date qui correspond à la date de lancement de la stratégie du Produit financier). La réalisation de la caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG score ESG de la société Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs acute pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.	nulles d'ici à 2050	décarbonisation	l'IMPC du Produit financier (tonnes de CO2e
de carbone d'ici à 2030 pour les investissements des sociétés. d'année par rapport au niveau de référence est au 31 décembre 2020 (date qui correspond à la date de lancement de la stratégie du Produit financier). La réalisation de la caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Ge sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.		du Produit	Scopes 1 et 2/million de dollars de revenus) à la
2030 pour les investissements des sociétés. rapport au niveau de référence est au 31 décembre 2020 (date qui correspond à la date de lancement de la stratégie du Produit financier). La réalisation de la caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs pour les émetteurs pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Score de titrisation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	moitié de l'intensité	financier en fin	fin de l'année au niveau du portefeuille pour les
investissements des sociétés. niveau de référence référence du Produit financier). La réalisation de la caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs actégorie pour les émetteurs pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.	de carbone d'ici à	d'année par	investissements des sociétés. Le niveau de
sociétés. référence du Produit financier). La réalisation de la caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG Score ESG de la société (1- 10, 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	2030 pour les	rapport au	référence est au 31 décembre 2020 (date qui
caractéristique environnementale contraignante sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-10, 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	investissements des	niveau de	correspond à la date de lancement de la stratégie
sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de l'année 2050, mais les progrès seront suivis et déclarés sur une base annuelle. Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie (1- 10, 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note)	sociétés.	référence	du Produit financier). La réalisation de la
Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de la société (1- 10, 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG Score ESG Souverain (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.			
déclarés sur une base annuelle. L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG Score ESG de la société Meilleur profil ESG (1- 10, pour les sociétés (1- 5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG Score ESG Souverain (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.			sera évaluée à la fin de l'année 2030 et à la fin de
Exclusions L'exposition du Produit financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.			
financier à des émetteurs qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverain Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements. Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements. Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.			
qui violent l'un des critères d'exclusion Meilleur profil ESG de sa catégorie (1- 10, pour les sociétés 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.	Exclusions	L'exposition du Produit	
Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la pour les émetteurs souverains		financier à des émetteurs	
Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les sociétés Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.		qui violent l'un des	titres
de sa catégorie pour les sociétés 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.		critères d'exclusion	
pour les sociétés 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	Meilleur profil ESG	Score ESG de la société	Le score est basé sur la méthode de notation ESG
pour les sociétés 10 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Meilleur profil ESG de sa catégorie Meilleur profil ESG (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	de sa catégorie	(1- 10,	exclusive du Gestionnaire de placements.
Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la meilleure note) Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	_	10 étant la meilleure	·
de sa catégorie pour les émetteurs souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements. Exclusive du Gestionnaire de placements. Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.		note)	
pour les émetteurs souverains meilleure note) Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.	Meilleur profil ESG	Score ESG Souverain	Le score est basé sur la méthode de notation ESG
souverains Meilleur profil ESG de sa catégorie Score de titrisation ESG (1-5, 5 étant la Le score est basé sur la méthode de notation ESG exclusive du Gestionnaire de placements.	de sa catégorie	(1-5, 5 étant la	exclusive du Gestionnaire de placements.
Meilleur profil ESG Score de titrisation ESG Le score est basé sur la méthode de notation ESG de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	pour les émetteurs	meilleure note)	
de sa catégorie (1-5, 5 étant la exclusive du Gestionnaire de placements.	souverains		
	Meilleur profil ESG	Score de titrisation ESG	Le score est basé sur la méthode de notation ESG
	de sa catégorie	(1-5, 5 étant la	exclusive du Gestionnaire de placements.
		meilleure note)	·

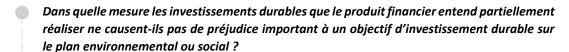
Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Les Investissements durables du Produit financier entreront dans l'une des catégories suivantes :

- Les obligations vertes, sociales ou durables (« Obligations durables »), telles que désignées dans la documentation relative aux titres, dans lesquelles l'émetteur s'engage à allouer les recettes à des projets apportant une contribution environnementale ou sociale positive. Cela inclut, sans s'y limiter, les obligations conformes aux principes des obligations vertes, aux principes des obligations sociales et aux directives sur les obligations durables de l'International Capital Market Association (ICMA). Les obligations durables mobilisent des fonds directement en faveur d'une multitude de projets environnementaux et sociaux dont l'objet recouvre un certain nombre d'objectifs de durabilité. Les exemples incluent, sans s'y limiter, le financement des énergies renouvelables, de l'efficacité énergétique, des transports propres, des logements abordables et des projets d'inclusion financière. Les objectifs spécifiques auxquels les obligations durables contribuent dépendent des catégories de projets environnementaux et sociaux éligibles de chaque titre.
- Obligations de sociétés émettrices dont les pratiques commerciales, les produits ou les solutions apportent une contribution positive nette aux ODD. Les ODD ont été adoptés par les Nations unies en 2015 dans le cadre d'un appel universel à l'action pour mettre fin à la pauvreté, protéger la planète et faire en sorte que, d'ici 2030, tous les peuples accèdent à la paix et à la prospérité. Le Gestionnaire de placements définit la contribution positive aux ODD comme un score d'alignement agrégé net positif sur l'ensemble des ODD (c'est-à-dire que les scores mesurant la contribution positive aux ODD individuels doivent, au total, être supérieurs au total de tous les scores de contribution négative), sur la base de données de tiers. Le Gestionnaire de placements n'inclura également que les émetteurs qui présentent un alignement positif suffisant par rapport aux ODD (de l'avis du Gestionnaire de placements) pour au moins un ODD

individuel, et qui ne présentent aucun désaccord important (de l'avis du Gestionnaire de placements) avec l'un des ODD.

• Obligations d'émetteurs souverains ayant une notation ESG de 4 ou 5, sur une échelle de notation ESG allant de 1 à 5 (5 étant la meilleure note) et sur la base de la méthode de notation ESG propre au Gestionnaire de placements. Les classements 4 et 5 indiquent la contribution positive d'un pays à des thèmes environnementaux et sociaux tels que la décarbonisation, la conservation des forêts, la promotion de l'éducation, de la santé et du bienêtre, et de bons niveaux de vie. Le Gestionnaire de placements ne considérera toutefois pas l'investissement comme durable si l'émetteur souverain classé 4 ou 5 a connu une dynamique négative récente, évaluée dans le cadre d'une recherche interne, qui n'est pas prise en compte par les fournisseurs de données ESG. Par exemple, si un pays fait face à une situation d'instabilité politique et/ou sociale importante.



Les investissements durables du Produit financier visent à ne pas causer de préjudice important à un objectif environnemental ou social en évitant les investissements dans des émetteurs qui violent les garanties sociales minimales et en excluant les émetteurs qui dépassent les seuils fixés pour les indicateurs des principales incidences négatives (« PIN ») que le Gestionnaire de placements est tenu de prendre en compte en vertu des dispositions du règlement UE sur la publication d'informations en matière de durabilité dans le secteur des services financiers (« SFDR »), et qui sont pertinents pour l'investissement.

Cette évaluation est réalisée au moyen de recherches internes exclusives et de recherches de tiers sur les

caractéristiques de durabilité des participations du Produit financier.

 Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération?

La méthode « do no significant harm » (principe consistant à « ne pas causer de préjudice important ») appliquée par le Gestionnaire de placements aux investissements durables vise à exclure les investissements qui nuisent à l'un des indicateurs PIN (énumérés cidessous) que le Gestionnaire de placements doit obligatoirement prendre en compte en vertu du SFDR de l'UE, et qui sont pertinents pour l'investissement.

Indicateurs PIN:

Sociétés bénéficiaires

- 1. Émissions de GES
- 2. Empreinte carbone
- 3. Intensité de GES des sociétés bénéficiaires des investissements
- 4. Exposition à des sociétés actives dans le secteur des combustibles fossiles
- 5. Part de consommation et de production d'énergie non renouvelable
- 6. Intensité de consommation d'énergie par secteur à fort impact climatique
- 7. Activités ayant une incidence négative sur des zones sensibles sur le plan de la biodiversité
- 8. Rejets dans l'eau
- 9. Ratio de déchets dangereux
- 10. Violations des principes du Pacte mondial des Nations unies et des principes directeurs de l'OCDE
- 11. Absence de processus et de mécanismes de conformité pour contrôler le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies et des Principes directeurs de l'OCDE
- 12. Écart non ajusté de rémunération entre les hommes et les femmes
- 13. Diversité des genres au sein des conseils d'administration
- 14. Exposition à des armes controversées

Actifs souverains

- 1. Intensité des GES des actifs souverains
- 2. Pays d'investissement connaissant des violations de normes sociales

Le Gestionnaire de placements a déterminé des paramètres spécifiques et des seuils quantitatifs pour ce qui constitue un préjudice important afin de filtrer les indicateurs PIN qui sont pertinents pour l'investissement, en utilisant des données de tiers ainsi que des recherches internes. Les seuils sont fixés : (i) sur une base de valeur absolue ; (ii) sur une base relative dans le contexte de l'univers d'investissement ; ou (iii) en utilisant des scores de réussite/d'échec. Des paramètres ou des seuils différents peuvent s'appliquer aux émetteurs situés respectivement dans les marchés développés et émergents. Ce processus vise à refléter la différence de degré auquel le Gestionnaire de placements estime que le respect des normes minimales de durabilité sur ces marchés est actuellement réalisable. En outre, différents seuils relatifs peuvent s'appliquer à des indicateurs similaires : par exemple, le Gestionnaire de placements applique actuellement un seuil plus bas pour déterminer l'incidence négative significative en ce qui concerne l'intensité des émissions Scope 3 par rapport à l'intensité des émissions Scopes 1 et 2. Cela s'explique par le fait que : (i) les sociétés ont moins de contrôle sur leurs émissions indirectes; et (ii) les estimations de données pour les émissions Scope 3, qui prévalent actuellement sur les données déclarées par rapport aux émissions Scopes 1 et 2, peuvent entraîner une évaluation moins précise des PIN.

Le Gestionnaire de placements peut utiliser des indicateurs de substitution raisonnables provenant de tiers pour pallier le manque actuel de données pour certains indicateurs PIN. L'utilisation d'indicateurs indirects par le Gestionnaire de placements sera surveillée et remplacée par des données provenant de fournisseurs de données tiers, lorsque le Gestionnaire de placements déterminera que des données suffisamment fiables sont devenues disponibles.

Le Gestionnaire de placements effectue généralement l'évaluation des PIN au niveau de l'émetteur. Toutefois, le cas échéant, l'évaluation peut être effectuée au niveau de la sécurité, entièrement ou partiellement. Par exemple, dans le cas des obligations durables, telles que définies ci-dessus, les indicateurs PIN qui sont directement liés aux facteurs de durabilité visés par l'utilisation du produit de l'obligation seront évalués au niveau du titre, par le biais du cadre d'évaluation des obligations durables exclusif du Gestionnaire de placements. Par exemple, le Produit financier peut investir dans une obligation verte émise par une société de services publics qui a reçu une évaluation négative des indicateurs PIN relatifs aux émissions de gaz à effet de serre et/ou à l'intensité des gaz à effet de serre, à condition que le Gestionnaire de placements évalue que l'émetteur a une stratégie crédible pour réduire ses émissions de gaz à effet de serre et que l'obligation verte contribue spécifiquement à cet objectif. D'autres indicateurs PIN qui ne sont pas liés à l'utilisation du produit de l'obligation durable sont toujours évalués au niveau de l'émetteur.

L'évaluation PIN du Produit financier est étayée, sur une base qualitative, par l'engagement du Gestionnaire de placements auprès d'émetteurs sélectionnés en fonction de leurs pratiques de gouvernance d'entreprise, ainsi que d'autres critères importants de durabilité liés aux ODD, conformément à la stratégie d'engagement du Gestionnaire de placements sur les titres à revenu fixe, disponible sur www.morganstanley.com/im.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Le Produit financier exclut de l'ensemble du portefeuille les émetteurs qui ont connu des controverses très graves considérées comme violant le Pacte mondial des Nations unies, les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux sociétés et aux droits de l'homme ou les Principes fondamentaux de l'OIT, ainsi que les émetteurs ayant connu des controverses très graves liées à des violations des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales. Ce filtrage est effectué à l'aide de données provenant de tiers.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.

Ces déclarations sont obligatoires en vertu du règlement. Cependant, afin d'éviter toute ambiguïté, ce Produit financier : (i) ne tient pas compte des critères de l'UE en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental énoncés dans la Taxonomie de l'UE ; et (ii) ne calcule pas l'alignement de son portefeuille sur la Taxonomie de l'UE. À ce titre, le Produit financier est aligné à 0 % sur la taxonomie de l'UE. Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement à la partie des investissements du Produit financier qui sont des investissements durables.



Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Oui, le Produit financier tient compte de toutes les PIN obligatoires sur les facteurs de durabilité qui sont pertinents pour l'investissement en ce qui concerne la partie affectée aux investissements durables, comme décrit ci-dessus en réponse à la question « Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ? »

La partie du Produit financier qui n'est pas constituée d'investissements durables tient compte en partie seulement des PIN, par le biais des critères d'exclusion du Produit financier établis comme suit :

- Le Produit financier exclut les émetteurs qui tirent des revenus de l'exploitation minière et de l'extraction du charbon thermique. Le Produit financier tient donc en partie compte de l'indicateur de PIN 4 : exposition à des sociétés actives dans le secteur des combustibles fossiles
- Le Produit financier exclut les émetteurs qui tirent des revenus de la fabrication ou de la vente au détail d'armes controversées. Le Produit financier tient donc compte de la totalité de l'indicateur de PIN 14 : exposition à des armes controversées.
- Le Produit financier exclut les émetteurs qui ont commis des violations du Pacte mondial des Nations unies, des Principes directeurs des Nations unies relatifs aux sociétés et aux droits de l'homme ou les Principes fondamentaux de l'OIT, ou qui ont connu des controverses très graves liées à des violations des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales. Le Produit financier tient donc compte de la totalité de l'indicateur de PIN 10 : violations des principes du Pacte mondial des Nations unies et des principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales.
- Le Produit financier exclut tous les émetteurs souverains pour lesquels il existe des preuves qu'ils ont causé un préjudice important en raison de violations sociales, que le Gestionnaire de placements définit par rapport aux 10 % des pays les moins bien classés sur un indicateur reflétant le respect des droits sociaux, comme expliqué plus en détail en réponse à la question « Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ? ». Le Produit financier tient donc en partie compte de l'indicateur de PIN 16 : pays d'investissement connaissant des violations de normes sociales.

Le Produit financier mettra à disposition des informations sur la manière dont il a intégré les PIN au Produit financier dans ses rapports périodiques aux investisseurs.

Non



La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

L'objectif du Produit financier est d'offrir un taux de rendement relatif mesuré en euros attractif, en investissant principalement dans des titres à revenu fixe libellés en euros, émis par des sociétés, des gouvernements ou des émetteurs garantis par un gouvernement, tout en réduisant l'exposition aux risques liés au développement durable par le biais d'une sélection d'exclusion, en orientant le portefeuille en faveur des émetteurs les mieux notés sur le plan ESG, en maintenant une intensité de carbone inférieure à celle de la partie entreprise de l'indice de référence et en visant à atteindre des émissions nettes nulles au niveau du portefeuille pour les investissements dans des sociétés d'ici 2050.

Outre les considérations ESG décrites dans la présente synthèse sur une base contraignante, le Produit financier intègre des considérations ESG dans le processus de décision d'investissement pour soutenir ses caractéristiques environnementales et sociales sur une base non contraignante, en se basant sur les recherches et méthodologies internes du Gestionnaire de placements et sur des données de tiers.

Le processus d'investissement fait l'objet d'un examen régulier, dans le cadre d'un dispositif de contrôle et de suivi mis en place par le Gestionnaire de placements. Les équipes de conformité, de

risque et de surveillance du portefeuille du Gestionnaire de placements collaborent avec l'équipe d'investissement pour effectuer des examens réguliers du portefeuille/de la performance et des contrôles systémiques afin de garantir le respect des objectifs d'investissement du portefeuille et des caractéristiques environnementales et sociales, en tenant compte de l'évolution des conditions du marché, des informations et des développements de la stratégie.

 Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Les éléments contraignants de la stratégie d'investissement sont décrits dans le tableau cidessous.

Les critères sont mis en œuvre et contrôlés par le Gestionnaire de placements qui utilise une

combinaison de données de tiers et de recherches internes. Critères contraignants Faible intensité de Les investissements dans des sociétés du Produit financier maintiendront une carbone intensité de carbone inférieure à celle de la composante entreprise de l'indice Bloomberg Euro Aggregate Index, mesurée par l'intensité moyenne pondérée de carbone (IMPC): Scopes 1 et 2, tonnes de CO2e./ventes en millions de dollars US, pondérées par les participations du portefeuille. Le Produit financier vise à atteindre des émissions nettes nulles d'ici 2050 au Neutralité carbone niveau du portefeuille pour tous les investissements d'entreprise, mesurés par le paramètre IMPC. À titre d'objectif intermédiaire pour la neutralité carbone, le Produit financier vise à réduire de moitié son IMPC au niveau du portefeuille pour tous les investissements dans des sociétés d'ici la fin de l'année 2030, par rapport à la fin de l'année 2020. Bien que les éléments contraignants de cette caractéristique environnementale se réfèrent aux années 2030 et 2050, le Gestionnaire de placements vise à suivre une voie de décarbonisation annuelle pour atteindre ces objectifs à plus long terme. Les progrès feront l'objet d'un suivi et de rapports sur une base annuelle, à l'aide de l'indicateur de durabilité décrit ci-dessus en réponse à la question « Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier? ». Si le portefeuille d'investissements d'entreprise n'atteint pas son objectif annuel de décarbonisation pour l'IMPC au cours d'une année donnée, le Gestionnaire de placements s'efforcera de réduire l'IMPC à un rythme plus soutenu l'année suivante, de sorte que le Produit financier continuera de

Le Produit financier n'investira pas dans des sociétés émettrices qui :

Tirent des revenus de l'une des activités suivantes :

Exploitation et extraction du charbon thermique;*

respecter ses engagements contraignants pour 2030 et 2050.

- Fabrication ou vente au détail d'armes controversées (mines terrestres antipersonnel, armes à sous-munitions, armes biologiques ou chimiques et armes nucléaires);
- Fabrication ou vente au détail d'armes à feu civiles ;
- Fabrication de tabac :

Tirent plus de 5 % de leurs revenus de l'une des activités suivantes :

- Extraction de sables bitumineux;*
- Production de pétrole et de gaz dans l'Arctique ;*

Tirent plus de 10 % de leurs revenus des activités suivantes :

- Production d'électricité à partir du charbon ;*
- Jeux d'argent/de hasard;
- Vente au détail et distribution de tabac ;

Divertissement pour adultes ; ou

Violent l'une des exclusions normatives suivantes :

- sont réputées avoir violé le Pacte mondial des Nations unies ;
- sont réputées avoir violé les Principes directeurs des Nations unies à l'intention des sociétés et relatifs aux droits de l'homme ;
- sont réputés avoir violé les Principes fondamentaux de l'OIT ; ou
- ont connu de très graves controverses liées à l'ESG, notamment en rapport avec des violations des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales.

*Le Produit financier peut, à titre d'exception aux points marqués d'un astérisque ci-dessus, investir dans des obligations durables labellisées émises par des sociétés de combustibles fossiles, qui sont destinées à lever des fonds spécifiquement pour des projets qui favorisent des contributions environnementales positives atténuant l'impact négatif du charbon sur le développement durable, tels que les énergies renouvelables ou l'efficacité énergétique, sur la base des informations disponibles dans la documentation relative aux émissions des obligations.

Ces exclusions sont mises en œuvre conformément aux Politiques de filtrage des restrictions et ESG du Produit financier, qui peuvent être consultées sur www.morganstanleyinvestmentfunds.com et sur www.morganstanley.com/im

Le Produit financier n'investira pas dans des émetteurs souverains qui :

Se situent dans les 10 % de pays les moins bien classés en matière de violations sociales, sur la base de l'indicateur personnalisé du Gestionnaire de placements.

L'indicateur de personnalisation des critères de violations sociales est calculé par le Gestionnaire de placements en tenant compte des performances d'un pays sur des éléments comprenant, sans s'y limiter, l'application des droits de l'homme et des libertés civiles, la qualité de l'exécution des contrats et la sécurité, la liberté d'expression, d'association et la liberté des médias, telles qu'évaluées par les données sous-jacentes de la Banque mondiale.

Les investissements qui sont détenus par le Produit financier, mais qui deviennent limités parce qu'ils violent les exclusions d'investissement énoncées ci-dessus, après avoir été acquis pour le Produit financier, seront vendus. Ces ventes auront lieu sur une période qui sera déterminée par le Gestionnaire de placements, en tenant compte des meilleurs intérêts des actionnaires du Produit financier.

En outre, tout investissement dans des émetteurs souverains présentant une dynamique positive en ce qui concerne ces violations, ne sera pas soumis à la restriction d'achat. Par exemple, si un pays est en train de déployer d'importants efforts de redressement, par exemple dans le cadre de réformes électorales ou politiques et d'un engagement avec la société civile, en ce qui concerne toute violation sociale, le Gestionnaire de placements peut ne pas exclure l'investissement du Produit financier, à condition qu'il garde cette situation à l'esprit.

Le Produit financier n'investira pas dans des titrisations dans lesquelles: •

- les prêts sous-jacents présentent des signes de prêts prédateurs, tels que déterminés par les lois d'usure applicables, et selon le contexte des taux du marché et du profil de risque de l'emprunteur;*
- le prêteur ou le gestionnaire des actifs sous-jacents a commis de graves fautes professionnelles en matière de recouvrement des paiements ou a adopté des pratiques de saisie injustifiées;

- le prêteur ou le gestionnaire des actifs sous-jacents a commis une violation grave des normes de protection des consommateurs :
 - tel qu'établi par le Consumer Financial Protection Bureau (CFPB) aux États-Unis; ou
 - tel qu'établi par tout organisme de réglementation et de surveillance pertinent dans la juridiction où l'initiateur et/ou la garantie de la titrisation sont situés;

si la violation concerne les garanties sous-jacentes, les pratiques de souscription et de gestion de la titrisation, sauf s'il existe des preuves que la violation a été ou est en train d'être corrigée;** ou

- L'initiateur, le prêteur ou le prestataire de services a été impliqué dans des cas controversés liés à l'éthique des affaires et à la fraude que le Gestionnaire de placements considère comme « très graves » sur la base des données fournies par les fournisseurs de données ESG pertinents, et pour lesquels le Gestionnaire de placements estime que les mesures correctives appropriées n'ont pas été prises.
- * Un prêt est considéré comme un crédit prédateur :
 - si les taux d'intérêt ne sont pas conformes aux lois américaines sur l'usure ou à leur équivalent dans d'autres juridictions ; ou
 - si les taux d'intérêt offerts dépassent une limite que le Gestionnaire de placements juge excessivement élevée par rapport à la norme du secteur. Le Gestionnaire de placements peut choisir de poursuivre un investissement lorsque les taux d'intérêt dépassent ce niveau si, à la suite d'une procédure de diligence raisonnable renforcée (y compris par un engagement direct avec l'équipe de prêt et/ou le département de service de l'opération de titrisation), le Gestionnaire de placements détermine que l'accès au prêt est toujours bénéfique pour l'emprunteur en tenant compte de son profil de risque et des autres options d'emprunt. Les niveaux de taux d'intérêt qui sont considérés comme la norme dans le secteur sont soumis à une révision périodique par le Gestionnaire de placements, sur la base des conditions du marché et des taux en vigueur dans le secteur à ce moment-là.

** Ce critère d'exclusion ne s'applique pas aux prêteurs ou aux prestataires de services de titres adossés à des créances hypothécaires parrainés par le gouvernement américain, étant donné que la conformité de ces titrisations aux normes réglementaires locales est déjà contrôlée en permanence par le gouvernement américain. Ces investissements seront considérés comme relevant de la catégorie « #1 Alignés sur les caractéristiques E/S », en réponse à la question « Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ? »

Meilleur profil ESG de sa catégorie

Sociétés émettrices :

Le Gestionnaire de placements notera chaque société émettrice pour laquelle des données sous-jacentes sont disponibles, en utilisant un Score ESG pour les sociétés. Le Produit financier investira uniquement dans les 80 % de sociétés émettrices les mieux notées sur le plan ESG dans chaque sous-secteur, selon le Système mondial de classification sectorielle de Bloomberg.

Le Score ESG des sociétés est un score exclusif déterminé par le Gestionnaire de placements, à l'aide de données fournies par des tiers, en tenant compte des facteurs ESG importants déterminés par secteur, qui comprennent, sans s'y limiter : la réduction des émissions de carbone et d'autres émissions toxiques, les opportunités en matière de technologies ou de financement à faible émission de carbone, l'utilisation responsable des ressources naturelles, la gestion durable des déchets, la gestion inclusive du capital humain, l'égalité

des sexes, l'éthique commerciale et les pratiques de gouvernance d'entreprise.

Émetteurs souverains :

Le Produit financier investira uniquement dans les 80 % d'émetteurs souverains les mieux notés sur le plan ESG dans chaque catégorie de revenus (revenus élevés, moyens et faibles). Par conséquent, le Produit financier investira uniquement dans des émetteurs souverains classés 2 ou plus, sur une échelle de notation ESG allant de 1 à 5 (5 étant la meilleure note), avec une répartition homogène.

Le score ESG des émetteurs souverains est un score exclusif déterminé par le Gestionnaire de placements, à l'aide de données provenant du secteur officiel, d'ONG et d'établissements universitaires, en tenant compte des facteurs ESG, y compris, mais sans s'y limiter, la gestion des émissions de carbone, la vulnérabilité climatique, la gestion des forêts, les normes de bien-être économique humain, la gouvernance d'État et la stabilité politique. Les performances d'un pays sur ces facteurs ESG sont mesurées par rapport à celles de son groupe de référence au niveau des revenus, au moyen d'un modèle de régression par panel, et sont ensuite converties en un classement de 1 à 5, 5 étant la meilleure note.

Titrisations:

Le Produit financier n'investira que dans des titrisations notées 3, 4 ou 5 sur une échelle de notation ESG allant de 1 à 5 (5 étant la meilleure note). La répartition des notes n'est pas homogène. Une note de 3 ou supérieure à 3 signifie que les actifs sous-jacents de la titrisation appliquent des pratiques de prêt responsables. Il n'existe pas de pourcentage minimum de titrisations qui doivent être exclues de l'univers d'investissement afin de satisfaire à cette caractéristique.

Le Gestionnaire de placements attribue le Score ESG titrisé sur la base d'une analyse de la nature du prêt/de l'actif sous-jacent, en tenant compte de facteurs ESG comprenant, sans s'y limiter: l'impact environnemental des propriétés sous-jacentes dans les titres adossés à des créances hypothécaires commerciales (par ex. les structures industrielles, les déchets et la pollution) et dans les titres adossés à des actifs (automobiles ou émissions d'avions) ; le type d'emprunteurs dans les titres adossés à des prêts hypothécaires résidentiels et les titres adossés à des actifs de prêts à la consommation (par ex. prêts abordables à des emprunteurs défavorisés ou à des groupes démographiques mal desservis) ; et les pratiques de prêt et de recouvrement des prêteurs et des prestataires de services.

Des détails supplémentaires sur les méthodes de notation ESG du Gestionnaire de placements sont disponibles sur la page www.morganstanley.com/im.

Investissements durables

Le Produit financier maintiendra un minimum de 10 % d'investissements durables, qui répondent aux critères définis en réponse à la question « Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs°? ».

Le Gestionnaire de placements peut appliquer au fil du temps des restrictions d'investissement supplémentaires liées aux facteurs ESG qu'il estime cohérentes avec les objectifs d'investissement du Produit financier et ses caractéristiques environnementales et sociales. Ces restrictions supplémentaires en matière d'investissement seront communiquées au fur et à mesure de leur mise en œuvre sur les pages www.morganstanleyinvestmentfunds.com et www.morganstanley.com/im.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

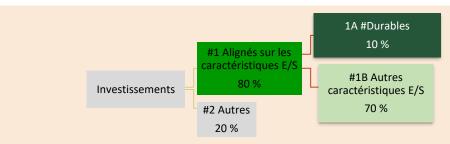
Le Produit financier vise à atteindre un taux de réduction minimum de 20 % de la portée des investissements du fait des exclusions et de la sélection des meilleurs profils de leur catégorie.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Dans le cadre de son processus de recherche fondamentale bottom-up, le Gestionnaire de placements intègre systématiquement l'évaluation de la gouvernance d'entreprise et des pratiques commerciales d'un émetteur, y compris, mais sans s'y limiter, les preuves de structures de gestion et de relations avec les employés saines, la rémunération équitable du personnel et la conformité fiscale, afin de s'assurer que chaque société bénéficiaire suit des pratiques de bonne gouvernance.

Cela s'effectue à l'aide du suivi des données sur la gouvernance, ainsi que d'autres facteurs environnementaux et/ou sociaux et les controverses, provenant de fournisseurs tiers, par des recherches internes, et par l'engagement avec la direction des émetteurs sélectionnés sur les questions de gouvernance d'entreprise et de publication des données.

En outre, les Investissements durables du Produit financier excluent toute société impliquée dans de très graves controverses liées à la gouvernance.



La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie #2 Autres inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B Autres caractéristiques E/S** couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Les caractéristiques de faible intensité de carbone et de neutralité carbone, les exclusions et les meilleurs profils ESG (tels que décrits ci-dessus) seront appliqués à au moins 80 % du portefeuille, mais le Produit financier prévoit également d'allouer un minimum de 10 % de ses actifs à des Investissements durables.

Comme expliqué ci-dessus, les caractéristiques de faible intensité de carbone et de neutralité carbone sont appliquées au niveau du portefeuille (et non au niveau des participations individuelles,

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques. dont certaines peuvent, sur une base individuelle, avoir une intensité de carbone supérieure à la moyenne ou à l'objectif du portefeuille).

Un maximum de 20 % du Produit financier peut être investi dans des instruments de couverture et/ou des instruments de trésorerie à des fins de gestion efficace du portefeuille, qui ne sont pas alignés sur des caractéristiques environnementales ou sociales.

Comme expliqué ci-dessus, les investissements qui sont détenus par le Produit financier, mais qui deviennent limités parce qu'ils violent les exclusions d'investissement énoncées ci-dessus, après avoir été acquis pour le Produit financier, seront vendus. Ces ventes auront lieu sur une période qui sera déterminée par le Gestionnaire de placements, en tenant compte des meilleurs intérêts des actionnaires du Produit financier inclus dans la catégorie « #2 Autres ».

Ces pourcentages sont mesurés en fonction de la valeur des investissements.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le Produit financier peut utiliser des produits dérivés uniquement à des fins d'investissement ou de gestion efficace du portefeuille (y compris de couverture). Ces instruments ne sont pas utilisés pour atteindre les caractéristiques promues par ce Produit financier.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses
 d'investissement (CapEx)
 pour montrer les
 investissements verts
 réalisés par les sociétés
 bénéficiaires des
 investissements, par
 exemple pour une
 transition vers une
 économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable – Le Gestionnaire de placements ne prend pas en compte la Taxonomie de l'UE dans sa gestion du Produit financier et, à ce titre, les investissements durables du Produit financier ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.



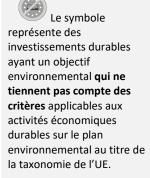


* Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable – Bien que le Produit financier s'engage à investir dans des investissements durables au sens du SFDR, aucun engagement n'est pris quant à une part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes.





Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier entend réaliser un minimum de 10 % d'investissements durables avec une combinaison d'objectifs environnementaux et sociaux, comme décrit ci-dessus. Le Produit financier peut réaliser des investissements durables qui contribuent à des objectifs environnementaux ou sociaux et ne s'engage pas à une part minimale d'investissements durables qui contribuent à un objectif environnemental (par opposition à un objectif social).

Les investissements durables ayant un objectif environnemental du Produit financier **ne tiennent pas compte des critères** applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.

Bien que certains de ces Investissements durables puissent être alignés sur la taxonomie, compte tenu du manque de données disponibles concernant l'alignement sur la taxonomie des titres sous-jacents, le Gestionnaire de placements n'a pas été en mesure de confirmer si ces investissements sont effectivement alignés sur la taxonomie et, par conséquent, ne les considérera pas comme tels dans les calculs jusqu'à ce que ces données soient communiquées ou deviennent plus fiables. Ainsi, le Gestionnaire de placements utilise sa propre méthode pour déterminer si certains investissements sont durables conformément au test d'investissement durable du SFDR, et investit ensuite dans ces actifs pour le Produit financier.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Comme expliqué ci-dessus, le Produit financier peut réaliser des investissements durables qui contribuent à des thèmes environnementaux ou sociaux et ne s'engage pas à une part minimale d'investissements durables qui contribuent à un objectif environnemental (par opposition à un objectif social). Bien que les niveaux des investissements durables qui contribuent à un objectif environnemental ou social puissent tous deux varier indépendamment à tout moment, ces investissements durables représenteront au moins 10 % des avoirs du portefeuille sur une base cumulée.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le Produit financier peut détenir des investissements dans des instruments de couverture en vue d'une gestion de portefeuille efficace et dans des espèces en tant que liquidités accessoires. Ces instruments sont inclus dans la catégorie « #2 Autres » et ne sont pas soumis à un examen environnemental et/ou social ni à aucune garantie minimale en matière environnementale ou sociale.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Dénomination du produit : FCH JPMorgan Emerging Markets Investment Grade Bond (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800XQHRMW59QH7O70

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables avant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable? Oui × Non Il réalisera un minimum d'investissements Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien durables ayant un objectif qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement environnemental: % durable, il contiendra une proportion minimale de 10 % d'investissements dans des activités économiques qui durables sont considérées comme durables sur le plan environnemental au ayant un objectif titre de la taxonomie de l'UE environnemental dans des activités économiques qui sont dans des activités économiques qui considérées comme durables sur ne sont pas considérées comme le plan environnemental au titre durables sur le plan de la taxonomie de l'UE environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum d'investissements Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables ayant un objectif social : ____% durables



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Le Produit financier promeut un large éventail de caractéristiques environnementales et/ou sociales à travers ses critères d'inclusion pour les investissements qui promeuvent des caractéristiques environnementales et/ou sociales. Au moins 51 % de ses actifs doivent être investis dans ces types de titres. Il promeut également certaines normes et valeurs en excluant certains émetteurs du portefeuille.

Par le biais de ses critères d'inclusion, le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales qui peuvent inclure une gestion efficace des émissions toxiques et des déchets, ainsi qu'un bon bilan environnemental. Il promeut également des caractéristiques sociales qui peuvent inclure des publications de données efficaces en matière de développement durable, des scores positifs en matière de relations de travail et de gestion des questions de sécurité.

Par ses critères d'exclusion, le Produit financier promeut certaines normes et valeurs telles que le soutien à la protection des droits de l'homme internationalement proclamés et la réduction des

émissions toxiques, en excluant totalement les émetteurs qui sont impliqués dans des activités particulières telles que la fabrication d'armes controversées et en appliquant des seuils maximums de pourcentage de revenu, de production ou de distribution à d'autres comme ceux qui sont impliqués dans le charbon thermique et le tabac. Veuillez vous référer à la politique d'exclusion du Produit financier sur www.jpmorganassetmanagement.lu pour de plus amples informations.

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Une combinaison de la méthodologie de notation ESG propre au gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») et/ou de données de tiers est utilisée comme indicateur pour mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales et/ou sociales que le Produit financier promeut.

La note est basée sur la gestion par l'émetteur des principales questions ESG pertinentes. Pour être inclus dans les 51 % d'actifs promouvant des caractéristiques environnementales et/ou sociales, un émetteur doit obtenir un score dans les 80 % supérieurs par rapport à l'indice de référence du Produit financier, soit pour son score environnemental, soit pour son score social, et suivre des pratiques de bonne gouvernance.

Afin de promouvoir certaines normes et valeurs, le Gestionnaire de placements utilise des données pour mesurer la participation d'un émetteur à des activités potentiellement contraires à la politique d'exclusion du Produit financier, comme les sociétés fabriquant des armes controversées. Les données peuvent être obtenues auprès des sociétés bénéficiaires elles-mêmes et/ou fournies par des prestataires de services tiers (y compris les données indirectes). Les données fournies par les sociétés elles-mêmes ou par des fournisseurs tiers peuvent être basées sur des ensembles de données et des hypothèses insuffisants, de qualité médiocre ou contenir des informations biaisées. Les fournisseurs de données tiers sont soumis à des critères rigoureux de sélection des fournisseurs qui peuvent inclure une analyse des sources de données, de la couverture, de l'actualité, de la fiabilité et de la qualité générale des informations, mais le Gestionnaire de placements ne peut pas garantir l'exactitude ou l'exhaustivité de ces données.

Le filtrage de ces données aboutit à des exclusions totales pour certains investissements potentiels et à des exclusions partielles basées sur des seuils de pourcentage maximum sur les revenus, la production ou la distribution pour d'autres. Un sous-ensemble des « Indicateurs défavorables de durabilité », tels qu'ils sont définis dans les normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE, est également intégré dans la sélection et les paramètres pertinents sont utilisés pour identifier et éliminer les contrevenants identifiés.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Les objectifs des Investissements durables que le Produit financier a partiellement l'intention de réaliser peuvent inclure tout élément ou toute combinaison des éléments suivants ou être liés à un objectif environnemental ou social par l'utilisation du produit de l'émission des : Objectifs environnementaux (i) atténuation des risques climatiques, (ii) transition vers une économie circulaire ; Objectifs sociaux (i) communautés inclusives et durables — augmentation de la représentation des femmes aux postes de direction, (ii) communautés inclusives et durables — augmentation de la représentation des femmes aux conseils d'administration et (iii) fournir un environnement de travail et une culture décents.

La contribution à ces objectifs est déterminée soit par (i) des indicateurs de durabilité des produits et des services, tels que le pourcentage de chiffre d'affaires provenant de la fourniture de produits et/ou de services qui contribuent à l'objectif de durabilité pertinent,

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

comme la production par l'entreprise de panneaux solaires ou de technologies d'énergie propre qui respectent les seuils spécifiques fixés par le Gestionnaire de placements en matière de contribution à l'atténuation du risque climatique ; (ii) l'utilisation du produit de l'émission, si cette utilisation est désignée comme étant associée à un objectif environnemental ou social spécifique ; ou (iii) le fait d'être leader opérationnel d'un groupe de pairs contribuant à l'objectif considéré. Le leader d'un groupe de pairs est celui ayant obtenu une note le classant dans le quintile supérieur par rapport à l'indice de référence du Produit financier au regard de certains indicateurs de durabilité opérationnelle. Par exemple, l'obtention d'une note située dans le quintile supérieur par rapport à l'indice de référence sur le critère d'impact global en matière de déchets contribue à une transition vers une économie circulaire. L'évaluation des émetteurs supranationaux et souverains peut tenir compte de leur mission ou de leurs contributions, en tant que leaders d'un groupe de pairs ou entités en progression, à des objectifs environnementaux et sociaux positifs sous réserve de certains critères.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Les Investissements durables que le Produit financier entend partiellement réaliser sont soumis à un processus de sélection qui vise à identifier et à exclure de la qualification d'Investissement durable, les sociétés d'investissement que le Gestionnaire de placements considère comme les pires contrevenants, sur la base d'un seuil déterminé par le Gestionnaire de placements, par rapport à certaines considérations environnementales. Ces considérations comprennent le changement climatique, la protection des ressources en eau et des ressources marines, la transition vers une économie circulaire, la pollution et la protection de la biodiversité et des écosystèmes. Le Gestionnaire de placements applique également un filtrage visant à identifier et à exclure les entreprises qui, à ses yeux, enfreignent les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme, sur la base de données fournies par des prestataires de services tiers.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Les indicateurs d'incidences négatives sur les facteurs de durabilité du Tableau 1 de l'Annexe 1 et certains indicateurs, déterminés par le Gestionnaire de placements, des Tableaux 2 et 3 de l'Annexe 1 des normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE, ont été pris en compte, comme détaillé ci-après. Le Gestionnaire de placements utilise les paramètres des normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE ou, lorsque cela n'est pas possible en raison du manque de données ou d'autres problèmes techniques, il utilise un indicateur indirect représentatif. Le Gestionnaire de placements consolide la prise en compte de certains indicateurs en un indicateur « primaire » tel que décrit ci-dessous et peut utiliser un ensemble d'indicateurs plus large que celui mentionné ci-dessous.

Les indicateurs pertinents du Tableau 1 de l'Annexe 1 des normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE consistent en 9 indicateurs environnementaux et 5 indicateurs sociaux et relatifs aux employés. Les indicateurs environnementaux sont notés de 1 à 9 et concernent les émissions de gaz à effet de serre (1-3), l'exposition aux combustibles fossiles, la part de consommation et de production d'énergie non renouvelable, l'intensité de la consommation d'énergie, les activités ayant un impact négatif sur les zones sensibles sur le plan de la biodiversité, les rejets dans l'eau et les déchets dangereux (4-9), respectivement.

Les indicateurs de 10 à 14 concernent les questions sociales et les questions relatives aux employés d'une société et couvrent les violations des principes du Pacte mondial des Nations unies et des principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales, l'absence de processus et de mécanismes de conformité pour contrôler le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies, l'écart de

rémunération non ajusté entre les sexes, la parité au sein du conseil d'administration et l'exposition à des armes controversées (mines antipersonnel, armes à sous-munitions, armes chimiques et armes biologiques), respectivement.

L'approche du Gestionnaire de placements comprend des aspects quantitatifs et qualitatifs pour prendre en compte les indicateurs. Elle utilise des indicateurs particuliers pour le filtrage, en cherchant à exclure les sociétés qui peuvent causer un préjudice significatif. Elle en utilise un sous-ensemble pour l'engagement visant à influencer les meilleures pratiques et elle utilise certains d'entre eux comme indicateurs de performance positive en matière de durabilité, en appliquant un seuil minimum par rapport à l'indicateur pour que l'investissement soit qualifié de durable.

Les données nécessaires à la prise en compte des indicateurs, lorsqu'elles sont disponibles, peuvent être obtenues auprès des sociétés bénéficiaires elles-mêmes et/ou fournies par des prestataires de services tiers (y compris les données indirectes). Les données fournies par les sociétés elles-mêmes ou par des fournisseurs tiers peuvent être basées sur des ensembles de données et des hypothèses insuffisants, de qualité médiocre ou contenir des informations biaisées. Le Gestionnaire de placements ne peut pas garantir l'exactitude ou l'exhaustivité de ces données.

Filtrage:

Certains des indicateurs sont pris en compte par le biais d'un filtrage basé sur les valeurs et les normes afin d'appliquer des exclusions. Ces exclusions tiennent compte des indicateurs 10 et 14 relatifs aux principes du Pacte mondial des Nations unies et des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales et aux armes controversées.

Le Gestionnaire de placements applique également un filtre spécialement conçu à cet effet. En raison de certaines considérations techniques, telles que le traitement des données relatives à des indicateurs spécifiques, le Gestionnaire de placements applique soit l'indicateur spécifique du Tableau 1, soit un indicateur indirect représentatif, tel que déterminé par le Gestionnaire de placements, pour sélectionner les sociétés bénéficiaires en ce qui concerne les questions environnementales ou sociales et les questions relatives aux employés. Par exemple, les émissions de gaz à effet de serre sont associées à plusieurs indicateurs et paramètres correspondants dans le Tableau 1, tels que les émissions de gaz à effet de serre, l'empreinte carbone et l'intensité des gaz à effet de serre (indicateurs 1 à 3). Le Gestionnaire de placements utilise actuellement les données relatives à l'intensité des gaz à effet de serre (indicateur 3), les données relatives à la consommation et à la production d'énergie non renouvelable (indicateur 5) et les données relatives à l'intensité de la consommation d'énergie (indicateur 6) pour effectuer sa sélection en matière d'émissions de gaz à effet de serre.

En ce qui concerne l'examen des bâtiments construits à des fins spécifiques et les activités ayant un impact négatif sur les zones sensibles en matière de biodiversité et les rejets dans l'eau (indicateurs 7 et 8), le Gestionnaire de placements utilise, du fait de la limitation des données, un indicateur représentatif tiers plutôt que les indicateurs spécifiques du Tableau 1. Le Gestionnaire de placements prend également en compte l'indicateur 9 relatif aux déchets dangereux pour le filtre conçu à cet effet.

Engagement:

Outre l'élimination de certaines sociétés comme décrit ci-dessus, le Gestionnaire de placements s'engage sur une base continue avec certaines sociétés bénéficiaires sous-jacentes. Un sous-ensemble d'indicateurs sera utilisé, sous réserve de certaines considérations techniques telles que la couverture des données, comme base d'engagement auprès de certaines sociétés bénéficiaires sous-jacentes, conformément à l'approche adoptée par le Gestionnaire de placements en matière de gestion et d'engagement. Les indicateurs actuellement utilisés concernant cet engagement sont les indicateurs 3, 5 et 13 relatifs à l'intensité des gaz à effet de serre, à la part d'énergie non renouvelable et à la parité au sein du conseil d'administration du Tableau 1. Les indicateurs 2 du Tableau 2 et 3 du Tableau 3 sont également utilisés

en ce qui concerne les émissions ou les polluants atmosphériques et le nombre de jours perdus pour cause de blessures, d'accidents, de décès ou de maladies.

Indicateurs de durabilité:

Le Gestionnaire de placements utilise les indicateurs 3 et 13 relatifs à l'intensité des GES et à la parité au sein du conseil d'administration comme indicateurs de durabilité pour aider à qualifier un investissement d'investissement durable. L'une de ces méthodes exige qu'une société soit considérée comme un leader de son groupe de pairs pour être qualifiée d'investissement durable. Pour cela, il faut obtenir un score par rapport à l'indicateur dans les 20 % supérieurs par rapport à l'Indice de référence.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Les exclusions basées sur des normes telles que décrites ci-dessus en réponse à la question « Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ? » visent à s'aligner sur ces principes. Les données de tiers servent à identifier les contrevenants et à proscrire les investissements dans ces émetteurs.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Oui, le Produit financier prend en compte certaines principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité en appliquant un filtrage selon des valeurs et des normes pour mettre en pratique ces exclusions. Les indicateurs 10 et 14 des Normes techniques de réglementation du règlement SFDR de l'UE relatifs aux violations du Pacte mondial des Nations unies et aux armes controversées sont utilisés pour les besoins de ce filtrage.

Le Produit financier utilise également certains indicateurs dans le cadre du filtrage basé sur l'application du principe consistant à ne pas causer de préjudice important, décrit en détail dans la réponse à la question précédente, pour démontrer qu'un investissement peut être considéré comme un Investissement durable.

De plus amples informations figureront dans les prochains rapports annuels relatifs au Produit financier.

Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

La stratégie des Produits financiers peut être considérée comme suit en ce qui concerne son approche d'investissement générale et son approche ESG :

Approche d'investissement

- Utilise un processus d'investissement global axé sur la recherche qui se concentre sur l'analyse des facteurs fondamentaux, quantitatifs et techniques à travers les pays, les secteurs et les émetteurs.
- Combine une prise de décision top-down, y compris l'allocation par pays et par secteur, avec une sélection de titres bottom-up dans l'univers des obligations de qualité investment grade des marchés émergents.

Approche ESG: Promouvoir l'approche ESG

- Exclut certains secteurs, certaines sociétés, certains émetteurs ou certaines pratiques sur la base de valeurs spécifiques ou de critères reposant sur des normes.
- Au moins 51 % des actifs doivent être investis dans des émetteurs/sociétés présentant des caractéristiques ESG positives.
- Au moins 10 % des actifs doivent être investis dans des Investissements durables.
- L'ensemble des émetteurs/sociétés suit des pratiques de bonne gouvernance.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ?

Les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales sont les suivants :

- L'obligation d'investir au moins 51 % des actifs dans des titres présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives.
- Le filtrage basé sur des valeurs et des normes pour mettre en œuvre des exclusions complètes par rapport aux émetteurs impliqués dans certaines activités telles que la fabrication d'armes controversées et en appliquant des seuils maximums de pourcentage de revenu, de production ou de distribution à d'autres comme ceux qui sont impliqués dans le charbon thermique et le tabac.
- L'obligation pour tous les émetteurs du portefeuille de suivre des pratiques de bonne gouvernance.

Le Produit financier s'engage en outre à investir au moins 10 % de ses actifs dans des Investissements durables.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Produit financier n'applique pas ce taux minimal d'engagement.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Tous les investissements (à l'exception des liquidités et des produits dérivés) sont filtrés pour exclure les contrevenants connus aux pratiques de bonne gouvernance. En outre, pour les investissements inclus dans les 51 % d'actifs promouvant des caractéristiques environnementales et/ou sociales ou qualifiés d'Investissements durables, des considérations supplémentaires s'appliquent. Pour ces investissements, le Produit financier intègre une comparaison avec un groupe de pairs et élimine les émetteurs qui ne se situent pas dans les 80 % supérieurs par rapport à l'Indice de référence du Produit financier sur la base d'indicateurs de bonne gouvernance.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

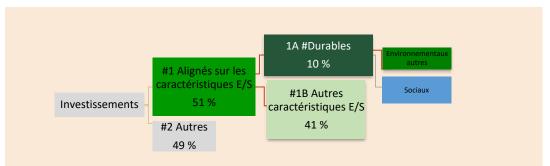


Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier prévoit d'allouer au moins 51 % de ses actifs à des émetteurs présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives et un minimum de 10 % des actifs à des Investissements durables. Le Produit financier ne s'engage pas à investir une proportion de ses actifs spécifiquement dans des émetteurs présentant des caractéristiques environnementales positives ou des caractéristiques sociales positives, et il n'existe aucun engagement envers un élément ou une combinaison d'objectifs environnementaux ou sociaux spécifiques en ce qui concerne les Investissements durables. Par conséquent, il n'existe pas d'allocations minimales spécifiques aux objectifs environnementaux ou sociaux mentionnés dans le schéma ci-dessous.

Les Actifs liquides auxiliaires, les Dépôts auprès d'établissements de crédit, les instruments / fonds du marché monétaire (pour gérer les souscriptions et les rachats d'espèces ainsi que les paiements courants et exceptionnels) et les produits dérivés pour l'EPM ne sont pas inclus dans les calculs du pourcentage des actifs indiqués dans le tableau ci-dessous. Ces avoirs fluctuent en fonction des flux d'investissement et sont accessoires à la politique d'investissement avec un impact minimal ou nul sur les opérations d'investissement.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B Autres caractéristiques E/S** couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Les produits dérivés ne sont pas utilisés pour atteindre les caractéristiques promues par ce Produit financier.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE?

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.

la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





* Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des investissements durables, toutefois, 0 % des actifs sont affectés à des investissements durables ayant un objectif environnemental aligné sur la taxonomie de l'UE.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des investissements durables, toutefois, 0 % des actifs sont affectés à des investissements durables ayant un objectif environnemental aligné sur la taxonomie de l'UE. Par conséquent, 0 % des actifs sont affectés à des activités transitoires et habilitantes.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des Investissements durables ayant généralement des objectifs à la fois environnementaux et sociaux. Il ne s'engage pas à atteindre un objectif ou une combinaison d'objectifs d'Investissement durable spécifiques et il n'existe donc pas de pourcentage minimum d'engagement.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des Investissements durables ayant généralement des objectifs à la fois environnementaux et sociaux. Il ne s'engage pas à atteindre un objectif ou une combinaison d'objectifs d'Investissement durable spécifiques et il n'existe donc pas de pourcentage minimum d'engagement.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Les « autres » investissements se composent d'entreprises qui ne répondent pas aux critères décrits dans la réponse à la question ci-dessus intitulée « Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ? » pour être considérés comme présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives. Ces investissements sont réalisés à des fins de diversification.

Les Actifs liquides auxiliaires, les Dépôts auprès d'établissements de crédit, les instruments/fonds du marché monétaire (pour gérer les souscriptions et les rachats d'espèces ainsi que les paiements courants et exceptionnels) et les produits dérivés pour l'EPM ne sont pas inclus dans le pourcentage des actifs inclus dans le diagramme d'allocation des actifs cidessus, y compris dans la catégorie « autres ». Ces avoirs fluctuent en fonction des flux d'investissement et sont accessoires à la politique d'investissement avec un impact minimal ou nul sur les opérations d'investissement.

Tous les investissements, y compris les « autres » investissements, doivent appliquer les garanties minimales/principes ESG suivants :

- Les garanties minimales énoncées à l'article 18 du règlement Taxonomie de l'UE (y compris l'alignement sur les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme).
- ■L'application des pratiques de bonne gouvernance (notamment des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales).
- Le respect du principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » stipulé dans la définition de l'Investissement durable qui figure dans le règlement SFDR de l'UE.



Les indices de référence

permettant de mesurer si

le produit financier atteint les caractéristiques

environnementales ou

sociales qu'il promeut.

sont des indices

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

 Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH JPMorgan US Equity Focus

Identifiant d'entité juridique : 213800W8LJRFN7T64M82

(le « Produit financier »)

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissen Oui	nent durable ? Non
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif environnemental :% dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bier qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de 10 % d'investissements durables ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif social :%	Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Le Produit financier promeut un large éventail de caractéristiques environnementales et/ou sociales à travers ses critères d'inclusion pour les investissements qui promeuvent des caractéristiques environnementales et/ou sociales. Au moins 51 % de ses actifs doivent être investis dans ces types de titres. Il promeut également certaines normes et valeurs en excluant certaines sociétés du portefeuille.

Par le biais de ses critères d'inclusion, le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales qui peuvent inclure une gestion efficace des émissions toxiques et des déchets, ainsi qu'un bon bilan environnemental. Il promeut également des caractéristiques sociales qui peuvent inclure des publications de données efficaces en matière de développement durable, des scores positifs en matière de relations de travail et de gestion des questions de sécurité.

Par ses critères d'exclusion, le Produit financier promeut certaines normes et valeurs telles que le soutien à la protection des droits de l'homme internationalement proclamés et la réduction des émissions toxiques, en excluant totalement les sociétés qui sont impliquées dans des activités particulières telles que la fabrication d'armes controversées et en appliquant des seuils maximums de pourcentage de revenu, de production ou de distribution à d'autres comme celles qui sont impliquées dans le charbon thermique et le tabac. Veuillez vous référer à la politique d'exclusion du Produit financier sur www.jpmorganassetmanagement.lu pour de plus amples informations.

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Une combinaison de la méthodologie de notation ESG propre au gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») et/ou de tiers est utilisée comme indicateur pour mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales et/ou sociales que le Produit financier promeut.

La méthodologie est basée sur la gestion par la société des questions environnementales ou sociales pertinentes, telles que les émissions toxiques, la gestion des déchets, les relations de travail et les questions de sécurité. Pour être incluse dans les 51 % d'actifs promouvant les caractéristiques environnementales et/ou sociales, une société doit se situer dans les 80 % supérieurs par rapport à ses pairs, soit pour son score environnemental, soit pour son score social, et suivre des pratiques de bonne gouvernance.

Afin de promouvoir certaines normes et valeurs, le Gestionnaire de placements utilise des données pour mesurer la participation d'une société à des activités potentiellement contraires à la politique d'exclusion du Produit financier, comme les sociétés fabriquant des armes controversées. Les données peuvent être obtenues auprès des sociétés bénéficiaires elles-mêmes et/ou fournies par des prestataires de services tiers (y compris les données indirectes). Les données fournies par les sociétés elles-mêmes ou par des fournisseurs tiers peuvent être basées sur des ensembles de données et des hypothèses insuffisants, de qualité médiocre ou contenir des informations biaisées. Les fournisseurs de données tiers sont soumis à des critères rigoureux de sélection des fournisseurs qui peuvent inclure une analyse des sources de données, de la couverture, de l'actualité, de la fiabilité et de la qualité générale des informations, mais le Gestionnaire de placements ne peut pas garantir l'exactitude ou l'exhaustivité de ces données.

Le filtrage de ces données aboutit à des exclusions totales pour certains investissements potentiels et à des exclusions partielles basées sur des seuils de pourcentage maximum sur les revenus, la production ou la distribution pour d'autres. Un sous-ensemble des « Indicateurs défavorables de durabilité », tels qu'ils sont définis dans les normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE, est également intégré dans la sélection et les paramètres pertinents sont utilisés pour identifier et éliminer les contrevenants identifiés.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Les objectifs des Investissements durables que le Produit financier a partiellement l'intention de réaliser peuvent inclure tout élément ou toute combinaison des éléments suivants : Objectifs environnementaux (i) atténuation des risques climatiques, (ii) transition vers une économie circulaire ; Objectifs sociaux (i) communautés inclusives et durables – augmentation de la représentation des femmes aux postes de direction, (ii) communautés inclusives et durables – augmentation de la représentation des femmes aux conseils d'administration et (iii) fournir un environnement de travail et une culture décents.

La contribution à ces objectifs est déterminée soit par (i) des indicateurs de durabilité des produits et des services, tels que le pourcentage de chiffre d'affaires provenant de la fourniture de produits et/ou de services qui contribuent à l'objectif de durabilité pertinent, comme la production par l'entreprise de panneaux solaires ou de technologies d'énergie

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

propre qui respectent les seuils spécifiques fixés par le Gestionnaire de placements en matière de contribution à l'atténuation du risque climatique ; ou (ii) le fait d'être leader opérationnel d'un groupe de pairs contribuant à l'objectif considéré. Le leader d'un groupe de pairs est celui ayant obtenu une note le classant dans le quintile supérieur par rapport à ses pairs au regard de certains indicateurs de durabilité opérationnelle. Par exemple, l'obtention d'une note située dans le quintile supérieur par rapport à ses pairs sur le critère d'impact global en matière de déchets contribue à une transition vers une économie circulaire.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Les Investissements durables que le Produit financier entend partiellement réaliser sont soumis à un processus de sélection qui vise à identifier et à exclure de la qualification d'Investissement durable, les sociétés que le Gestionnaire de placements considère comme les pires contrevenants, sur la base d'un seuil déterminé par le Gestionnaire de placements, par rapport à certaines considérations environnementales. Ces considérations comprennent le changement climatique, la protection des ressources en eau et des ressources marines, la transition vers une économie circulaire, la pollution et la protection de la biodiversité et des écosystèmes. Le Gestionnaire de placements applique également un filtre qui vise à identifier et à exclure les sociétés qu'il considère comme étant en violation des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales et des Principes directeurs des Nations unies relatifs aux sociétés et aux droits de l'homme, sur la base de données fournies par des prestataires de services tiers.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Les indicateurs d'incidences négatives sur les facteurs de durabilité du Tableau 1 de l'Annexe 1 et certains indicateurs, déterminés par le Gestionnaire de placements, des Tableaux 2 et 3 de l'Annexe 1 des normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE, ont été pris en compte, comme détaillé ci-après. Le Gestionnaire de placements utilise les paramètres des normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE ou, lorsque cela n'est pas possible en raison du manque de données ou d'autres problèmes techniques, il utilise un indicateur indirect représentatif. Le Gestionnaire de placements consolide la prise en compte de certains indicateurs en un indicateur « primaire » tel que décrit ci-dessous et peut utiliser un ensemble d'indicateurs plus large que celui mentionné ci-dessous.

Les indicateurs pertinents du Tableau 1 de l'Annexe 1 des normes techniques réglementaires du SFDR de l'UE consistent en 9 indicateurs environnementaux et 5 indicateurs sociaux et relatifs aux employés. Les indicateurs environnementaux sont notés de 1 à 9 et concernent les émissions de gaz à effet de serre (1-3), l'exposition aux combustibles fossiles, la part de consommation et de production d'énergie non renouvelable, l'intensité de la consommation d'énergie, les activités ayant un impact négatif sur les zones sensibles sur le plan de la biodiversité, les rejets dans l'eau et les déchets dangereux (4-9), respectivement.

Les indicateurs de 10 à 14 concernent les questions sociales et les questions relatives aux employés d'une société et couvrent les violations des principes du Pacte mondial des Nations unies et des principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales, l'absence de processus et de mécanismes de conformité pour contrôler le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies, l'écart de rémunération non ajusté entre les sexes, la parité au sein du conseil d'administration

et l'exposition à des armes controversées (mines antipersonnel, armes à sousmunitions, armes chimiques et armes biologiques), respectivement.

L'approche du Gestionnaire de placements comprend des aspects quantitatifs et qualitatifs pour prendre en compte les indicateurs. Elle utilise des indicateurs particuliers pour le filtrage, en cherchant à exclure les sociétés qui peuvent causer un préjudice significatif. Elle en utilise un sous-ensemble pour l'engagement visant à influencer les meilleures pratiques et elle utilise certains d'entre eux comme indicateurs de performance positive en matière de durabilité, en appliquant un seuil minimum par rapport à l'indicateur pour que l'investissement soit qualifié de durable.

Les données nécessaires à la prise en compte des indicateurs, lorsqu'elles sont disponibles, peuvent être obtenues auprès des sociétés bénéficiaires elles-mêmes et/ou fournies par des prestataires de services tiers (y compris les données indirectes). Les données fournies par les sociétés elles-mêmes ou par des fournisseurs tiers peuvent être basées sur des ensembles de données et des hypothèses insuffisants, de qualité médiocre ou contenir des informations biaisées. Le Gestionnaire de placements ne peut pas garantir l'exactitude ou l'exhaustivité de ces données.

Filtrage:

Certains des indicateurs sont pris en compte par le biais d'un filtrage basé sur les valeurs et les normes afin d'appliquer des exclusions. Ces exclusions tiennent compte des indicateurs 10 et 14 relatifs aux principes du Pacte mondial des Nations unies et des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales et aux armes controversées.

Le Gestionnaire de placements applique également un filtre spécialement conçu à cet effet. En raison de certaines considérations techniques, telles que le traitement des données relatives à des indicateurs spécifiques, le Gestionnaire de placements applique soit l'indicateur spécifique du Tableau 1, soit un indicateur indirect représentatif, tel que déterminé par le Gestionnaire de placements, pour sélectionner les sociétés bénéficiaires en ce qui concerne les questions environnementales ou sociales et les questions relatives aux employés. Par exemple, les émissions de gaz à effet de serre sont associées à plusieurs indicateurs et paramètres correspondants dans le Tableau 1, tels que les émissions de gaz à effet de serre, l'empreinte carbone et l'intensité des gaz à effet de serre (indicateurs 1 à 3). Le Gestionnaire de placements utilise actuellement les données relatives à l'intensité des gaz à effet de serre (indicateur 3), les données relatives à la consommation et à la production d'énergie non renouvelable (indicateur 5) et les données relatives à l'intensité de la consommation d'énergie (indicateur 6) pour effectuer sa sélection en matière d'émissions de gaz à effet de serre.

En ce qui concerne l'examen des bâtiments construits à des fins spécifiques et les activités ayant un impact négatif sur les zones sensibles en matière de biodiversité et les rejets dans l'eau (indicateurs 7 et 8), le Gestionnaire de placements utilise, du fait de la limitation des données, un indicateur représentatif tiers plutôt que les indicateurs spécifiques du Tableau 1. Le Gestionnaire de placements prend également en compte l'indicateur 9 relatif aux déchets dangereux pour le filtre conçu à cet effet.

Engagement:

Outre l'élimination de certaines sociétés comme décrit ci-dessus, le Gestionnaire de placements s'engage sur une base continue avec certaines sociétés bénéficiaires sous-jacentes. Un sous-ensemble d'indicateurs sera utilisé, sous réserve de certaines considérations techniques telles que la couverture des données, comme base d'engagement auprès de certaines sociétés bénéficiaires sous-jacentes, conformément à l'approche adoptée par le Gestionnaire de placements en matière de gestion et d'engagement. Les indicateurs actuellement utilisés concernant cet engagement sont les indicateurs 3, 5 et 13 relatifs à l'intensité des gaz à effet de serre, à la part d'énergie non renouvelable et à la parité au sein du conseil d'administration

du Tableau 1. Les indicateurs 2 du Tableau 2 et 3 du Tableau 3 sont également utilisés en ce qui concerne les émissions ou les polluants atmosphériques et le nombre de jours perdus pour cause de blessures, d'accidents, de décès ou de maladies.

Indicateurs de durabilité:

Le Gestionnaire de placements utilise les indicateurs 3 et 13 relatifs à l'intensité des GES et à la parité au sein du conseil d'administration comme indicateurs de durabilité pour aider à qualifier un investissement d'investissement durable. L'une de ces méthodes exige qu'une société soit considérée comme un leader de son groupe de pairs pour être qualifiée d'investissement durable. Pour cela, il faut obtenir un score par rapport à l'indicateur dans les 20 % supérieurs par rapport aux pairs.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Les exclusions du portefeuille basées sur des normes telles que décrites ci-dessus en réponse à la question « Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ? » visent à s'aligner sur ces principes. Les données de tiers servent à identifier les contrevenants et à proscrire les investissements dans ces entreprises.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité

environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

liés aux questions

Oui, le Produit financier prend en compte certaines principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité en appliquant un filtrage selon des valeurs et des normes pour mettre en pratique ces exclusions. Les indicateurs 10 et 14 des Normes techniques de réglementation du règlement SFDR de l'UE relatifs aux violations du Pacte mondial des

Nations unies et aux armes controversées sont utilisés pour les besoins de ce filtrage.

Le Produit financier utilise également certains indicateurs dans le cadre du filtrage basé sur l'application du principe consistant à ne pas causer de préjudice important, décrit en détail dans la réponse à la question précédente, pour démontrer qu'un investissement peut être considéré comme un Investissement durable.

De plus amples informations figureront dans les prochains rapports annuels relatifs au Produit financier.

Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

La stratégie du Produit financier peut être considérée comme suit en ce qui concerne son approche d'investissement générale et son approche ESG :

Approche d'investissement

- Applique un processus de sélection fondamental bottom-up des titres.
- Cherche à identifier les idées d'investissement les plus attractives dans les univers d'investissement de valeur et de croissance, sur l'ensemble du spectre des capitalisations boursières.

Approche ESG: Promouvoir l'approche ESG

- Exclut certains secteurs, certaines sociétés ou pratiques sur la base de valeurs spécifiques ou de critères reposant sur des normes.
- Au moins 51% des actifs doivent être investis dans des sociétés présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives.
- Au moins 10 % des actifs doivent être investis dans des Investissements durables.
- Toutes les sociétés suivent des pratiques de bonne gouvernance.
- Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales sont les suivants :

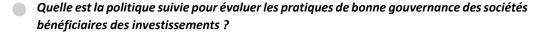
- L'obligation d'investir au moins 51 % des actifs dans des entreprises présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives.
- La mise en œuvre d'un filtrage fondé sur des valeurs et des normes afin d'exclure totalement les entreprises impliquées dans certaines activités telles que la fabrication d'armes controversées et en appliquant à d'autres, telles que celles exerçant des activités liées au charbon thermique et au tabac, des seuils maximums en pourcentage du chiffre d'affaires, de la production ou de la distribution.
- L'obligation pour toutes les entreprises du portefeuille de suivre des pratiques de bonne gouvernance.

Le Produit financier s'engage en outre à investir au moins 10 % de ses actifs dans des Investissements durables.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Produit financier n'applique pas ce taux minimal d'engagement.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque. Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



Tous les investissements (à l'exception des liquidités et des produits dérivés) sont filtrés pour exclure les contrevenants connus aux pratiques de bonne gouvernance. En outre, pour les investissements inclus dans les 51 % d'actifs promouvant des caractéristiques environnementales et/ou sociales ou qualifiés d'Investissements durables, des considérations supplémentaires s'appliquent. Pour ces investissements, le Produit financier intègre une comparaison avec un groupe de pairs et élimine les sociétés qui ne se situent pas dans les 80 % supérieurs par rapport à leurs pairs sur la base d'indicateurs de bonne gouvernance.

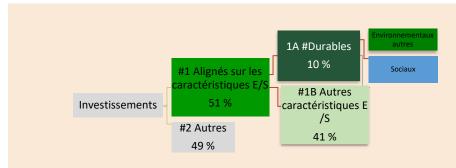


Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier prévoit d'allouer au moins 51 % de ses actifs à des sociétés présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives et un minimum de 10 % des actifs à des Investissements durables. Le Produit financier ne s'engage pas à investir une proportion de ses actifs spécifiquement dans des sociétés présentant des caractéristiques environnementales positives ou des caractéristiques sociales positives ou les deux, et il n'existe aucun engagement envers un élément ou une combinaison d'objectifs environnementaux ou sociaux spécifiques en ce qui concerne les Investissements durables. Par conséquent, il n'existe pas d'allocations minimales spécifiques aux objectifs environnementaux ou sociaux mentionnés dans le schéma ci-dessous.

Les Actifs liquides auxiliaires, les Dépôts auprès d'établissements de crédit, les instruments / fonds du marché monétaire (pour gérer les souscriptions et les rachats d'espèces ainsi que les paiements courants et exceptionnels) et les produits dérivés pour l'EPM ne sont pas inclus dans les calculs du pourcentage des actifs indiqués dans le tableau ci-dessous. Ces avoirs fluctuent en fonction des flux d'investissement et sont accessoires à la politique d'investissement avec un impact minimal ou nul sur les opérations d'investissement.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B Autres caractéristiques E/S** couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Les produits dérivés ne sont pas utilisés pour atteindre les caractéristiques promues par ce Produit financier. Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Les activités habilitantes



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des investissements durables, toutefois, 0 % des actifs sont affectés à des investissements durables ayant un objectif environnemental aligné sur la taxonomie de l'UE.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.



- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
 - Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des investissements durables, toutefois, 0 % des actifs sont affectés à des investissements durables ayant un objectif environnemental aligné sur la taxonomie de l'UE. Par conséquent, 0 % des actifs sont affectés à des activités transitoires et habilitantes.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des Investissements durables ayant généralement des objectifs à la fois environnementaux et sociaux. Il ne s'engage pas à atteindre un objectif ou une combinaison d'objectifs d'Investissement durable spécifiques et il n'existe donc pas de pourcentage minimum d'engagement.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Le Produit financier investit au moins 10 % de ses actifs dans des Investissements durables ayant généralement des objectifs à la fois environnementaux et sociaux. Il ne s'engage pas à atteindre un objectif ou une combinaison d'objectifs d'Investissement durable spécifiques et il n'existe donc pas de pourcentage minimum d'engagement.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Les « autres » investissements se composent d'entreprises qui ne répondent pas aux critères décrits dans la réponse à la question ci-dessus intitulée « Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ? » pour être considérés comme présentant des caractéristiques environnementales et/ou sociales positives. Ces investissements sont réalisés à des fins de diversification.

Les Actifs liquides auxiliaires, les Dépôts auprès d'établissements de crédit, les instruments/fonds du marché monétaire (pour gérer les souscriptions et les rachats d'espèces ainsi que les paiements courants et exceptionnels) et les produits dérivés pour l'EPM ne sont pas inclus dans le pourcentage des actifs inclus dans le diagramme d'allocation des actifs cidessus, y compris dans la catégorie « autres ». Ces avoirs fluctuent en fonction des flux d'investissement et sont accessoires à la politique d'investissement avec un impact minimal ou nul sur les opérations d'investissement.

Tous les investissements, y compris les « autres » investissements, doivent appliquer les garanties minimales/principes ESG suivants :

- Les garanties minimales énoncées à l'article 18 du règlement Taxonomie de l'UE (y compris l'alignement sur les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme).
- ■L'application des pratiques de bonne gouvernance (notamment des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales).
- Le respect du principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » stipulé dans la définition de l'Investissement durable qui figure dans le règlement SFDR de l'UE.

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?
 - Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 - Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

Non applicable.



Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Caractéristiques environnementales et/ou

sociales

Dénomination du produit : FCH UBS European Opportunity Sustainable Equity (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 2138000TJMY7UIGJBR50

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable? × Non Oui Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, d'investissements durables ayant un bien qu'il n'ait pas pour objectif objectif environnemental : ____% l'investissement durable, il contiendra dans des activités économiques qui une proportion minimale de 10 % sont considérées comme durables d'investissements durables sur le plan environnemental au ayant un objectif titre de la taxonomie de l'UE environnemental dans des dans des activités économiques qui activités économiques qui sont ne sont pas considérées comme considérées comme durables sur durables sur le plan le plan environnemental au titre environnemental au titre de la de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il promeut des caractéristiques E/S, Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un mais **ne réalisera pas** d'investissements durables objectif social: ___%



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Le Produit financier promeut les caractéristiques suivantes :

- 1) Un profil de durabilité supérieur à celui de son indice de référence.
- 2) Une intensité carbone moyenne pondérée (Weighted Average Carbon Intensity WACI) inférieure à celle de l'indice de référence ou un profil carbone absolu faible.

L'indice de référence est un indice de marché élargi dont les composantes ne sont pas évaluées ni sélectionnées en fonction de leurs caractéristiques environnementales et/ou sociales et il n'est donc pas censé être conforme aux caractéristiques promues par le Produit financier. Aucun indice de référence ESG n'a été désigné dans le but d'atteindre les caractéristiques promues par le produit financier.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Les caractéristiques susmentionnées sont mesurées à l'aide des indicateurs respectifs suivants :

Pour la caractéristique 1) :

L'ESG Consensus Score d'UBS est utilisé afin d'identifier les émetteurs/entreprises de l'univers d'investissement présentant de bonnes caractéristiques en matière de performance environnementale et sociale ou un profil de durabilité solide. L'ESG Consensus Score d'UBS est une moyenne pondérée normalisée des données de notes ESG émanant de fournisseurs externes reconnus et internes. Par rapport à l'utilisation exclusive de l'évaluation ESG d'un seul fournisseur, l'approche par score de consensus permet d'étayer la validité du profil de durabilité.

L'ESG Consensus Score d'UBS évalue des facteurs de durabilité tels que la performance des émetteurs/entreprises en question en ce qui concerne des facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance d'entreprise (« ESG »). Ces facteurs ESG se rapportent aux principaux domaines d'activité des émetteurs/entreprises et à leur efficacité en matière de gestion des risques ESG. Les éléments suivants relèvent entre autres des facteurs environnementaux et sociaux : empreinte écologique et efficacité opérationnelle, gestion des risques environnementaux, changement climatique, utilisation des ressources naturelles, pollution de l'environnement et gestion des déchets, normes de travail et contrôle de la chaîne d'approvisionnement, capital humain, diversité parmi les membres du conseil d'administration, santé et sécurité sur le lieu de travail, sécurité des produits ainsi que les directives en matière de lutte contre la fraude et la corruption.

Les investissements individuels du Produit financier disposent d'un ESG Consensus Score d'UBS (sur une échelle de 0 à 10, où 10 représente le meilleur profil de durabilité).

L'univers d'investissement du Produit financier est constitué (i) principalement de titres d'entreprises domiciliées ou exerçant la majeure partie de leurs activités en Europe, complétés par (ii) des titres de sociétés domiciliées ou exerçant la majeure partie de leurs activités en dehors de l'Europe. Les deux parties de l'univers d'investissement sont distinctes et chacune est réduite d'au moins 20 %, les émetteurs présentant l'ESG Consensus Score d'UBS le plus faible étant exclus.

Le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») appliquera la méthode d'évaluation selon l'ESG Consensus Score d'UBS à au moins 90 % des titres en portefeuille, hors liquidités, quasi-liquidités et produits dérivés détenus à des fins de couverture.

Pour la caractéristique 2) :

Intensité carbone moyenne pondérée (WACI) de Scope 1 et 2 :

- Scope 1 fait référence aux émissions directes de carbone et comprend dès lors toutes les émissions directes de gaz à effet de serre provenant de sources détenues ou contrôlées par l'entité ou l'émetteur concerné.
- Scope 2 fait référence aux émissions indirectes de carbone et comprend dès lors les émissions de gaz à effet de serre issues de la génération d'électricité, d'énergie thermique et/ou de vapeur d'eau consommées par l'entité ou l'émetteur concerné.

Un profil de carbone absolu faible est défini comme étant inférieur à 100 tonnes d'émissions de CO2 par million de dollars de recettes.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Les investissements durables que le Produit financier entend partiellement réaliser visent à contribuer à la ou aux caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social?

Le Gestionnaire de portefeuille applique des exclusions à l'univers d'investissement du Produit financier. La Politique d'exclusion selon des critères de durabilité est disponible ici : https://www.ubs.com/global/fr/assetmanagement/capabilities/sustainable-investing.html.

Les exclusions portent notamment sur l'extraction de charbon thermique, la production d'énergie à partir de charbon thermique et les sables bitumineux. Le Gestionnaire de placements sélectionne les investissements sur la base d'une intensité carbone de scope 1 et 2 moindre (en termes absolus ou relatifs). Le Gestionnaire de placements n'investit pas dans des entreprises exerçant des activités en lien avec les armes controversées (armes à sous-munitions, mines antipersonnel, armes chimiques et biologiques) ou qui ne respectent pas le Traité de non-prolifération des armes nucléaires.

Les investissements font l'objet d'un filtrage positif en fonction des caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier.

 Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Le Gestionnaire de placements utilise un tableau de bord des risques ESG exclusif qui permet aux analystes actions et crédit d'identifier rapidement les entreprises présentant des risques ESG importants à l'aide du « Signal de risque ESG d'UBS ». Ce signal clair et mesurable sert de base à une analyse plus approfondie des causes sousjacentes de ces risques et de leur incidence sur les scénarios d'investissement.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Les entreprises qui ne respectent pas les principes du Pacte mondial des Nations unies et qui ne mettent pas en œuvre de manière effective des mesures correctives crédibles seront exclues de l'univers d'investissement.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Oui, le Gestionnaire de placements applique des exclusions à l'univers d'investissement du Produit financier. La Politique d'exclusion selon des critères de durabilité est disponible ici : https://www.ubs.com/global/fr/assetmanagement/capabilities/sustainable-investing.html

Les exclusions portent notamment sur l'extraction de charbon thermique, la production d'énergie à partir de charbon thermique et les sables bitumineux. Le Gestionnaire de placements sélectionne les investissements sur la base d'une intensité carbone de scope 1 et 2 moindre (en termes absolus ou relatifs). Le Gestionnaire de placements n'investit pas dans des entreprises exerçant des activités en lien avec les armes controversées (armes à sous-munitions, mines antipersonnel, armes chimiques et biologiques) ou qui ne respectent pas le Traité de non-prolifération des armes nucléaires.

Le Gestionnaire de placements utilise un tableau de bord des risques ESG exclusif qui permet aux analystes actions et crédit d'identifier rapidement les entreprises présentant des risques ESG importants à l'aide du « Signal de risque ESG d'UBS ». Ce signal clair et mesurable sert de base à une analyse plus approfondie des causes sous-jacentes de ces risques et de leur incidence sur les scénarios d'investissement.

Les entreprises qui ne respectent pas les principes du Pacte mondial des Nations unies et qui ne mettent pas en œuvre de manière effective des mesures correctives crédibles seront exclues de l'univers d'investissement.



Non

Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Intégration ESG:

L'intégration des critères ESG est favorisée par la prise en compte des principaux risques ESG dans le cadre du processus de recherche. L'intégration ESG permet au Gestionnaire de placements d'identifier les facteurs de durabilité pertinents sur le plan financier qui ont un impact sur les décisions

d'investissement et d'intégrer les considérations ESG lors de la mise en œuvre des décisions d'investissement. Elle permet également de surveiller systématiquement les risques ESG et de les comparer à l'appétit pour le risque et aux contraintes. Elle contribue par ailleurs à la construction du portefeuille par le biais de la sélection des titres, des convictions d'investissement et des pondérations du portefeuille.

- Pour les sociétés émettrices, ce processus fait appel à un cadre « ESG Material Issues » (thèmes ESG essentiels) interne à UBS, qui identifie les facteurs financiers pertinents pour chaque secteur susceptibles d'influencer les décisions d'investissement. L'accent mis sur l'importance financière garantit que les analystes se concentrent sur les facteurs de durabilité susceptibles d'avoir un effet sur la performance financière de l'entreprise et donc sur le rendement de l'investissement. En outre, l'intégration des critères ESG peut offrir des possibilités d'engagement afin d'améliorer le profil de risque ESG des entreprises, ce qui peut permettre d'atténuer les effets potentiellement négatifs des problèmes ESG sur leur performance financière. Le Gestionnaire de placements utilise un tableau de bord des risques ESG interne à UBS combinant plusieurs sources de données ESG internes et externes afin d'identifier les entreprises présentant des risques ESG importants. Un signal d'avertissement mesurable indique au Gestionnaire de placements les risques ESG qu'il intègre à son processus de décision d'investissement.
- En ce qui concerne les émetteurs autres que les entreprises, le Gestionnaire de placements utilise une évaluation du risque ESG qualitative ou quantitative intégrant des données sur les facteurs ESG importants.

L'analyse des principaux thèmes ESG ou de durabilité peut comporter de nombreux aspects, tels que l'empreinte carbone, la santé et le bien-être, les droits de l'homme, la gestion de la chaîne d'approvisionnement, le traitement équitable des clients et la gouvernance d'entreprise.

Exclusions spécifiques au Produit financier :

Les entreprises présentant un profil de durabilité qui laisse supposer l'existence d'un risque ESG élevé ou grave sont exclues du Produit financier.

Politique d'exclusion en matière de durabilité :

La Politique d'exclusion basée sur la durabilité du Gestionnaire de placements décrit les exclusions applicables à l'univers d'investissement du Produit financier. La Politique d'exclusion selon des critères de durabilité est disponible ici :

https://www.ubs.com/global/fr/assetmanagement/capabilities/sustainable-investing.html

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Le ou les éléments contraignants suivants de la stratégie d'investissement sont utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre les caractéristiques promues par ce Produit financier :

Caractéristique 1):

Un profil de durabilité supérieur à celui de l'indice de référence.

Caractéristique 2):

Une intensité carbone moyenne pondérée (Weighted Average Carbon Intensity – WACI) de Scope 1 et 2 inférieure à celle de son indice de référence ou un profil carbone absolu faible. Les calculs ne tiennent pas compte des liquidités, des instruments dérivés et des instruments d'investissement non notés.

Le ou les éléments contraignants sont calculés en fin de trimestre en fonction de la moyenne des valeurs constatées chaque jour ouvrable au cours du trimestre considéré.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

L'univers d'investissement du Produit financier est constitué (i) principalement de titres d'entreprises domiciliées ou exerçant la majeure partie de leurs activités en Europe, complétés par (ii) des titres de sociétés domiciliées ou exerçant la majeure partie de leurs activités en dehors de l'Europe. Les deux parties de l'univers d'investissement sont distinctes et chacune est réduite d'au moins 20 %, les émetteurs présentant l'ESG Consensus Score d'UBS le plus faible étant exclus.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

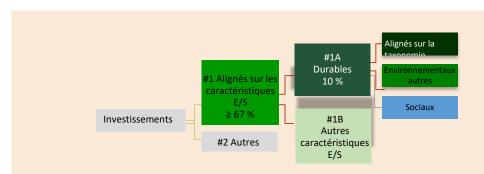
La bonne gouvernance est un facteur clé de la performance durable et fait par conséquent partie intégrante de la stratégie d'investissement du Gestionnaire de placements. Le Gestionnaire de portefeuille utilise un tableau de bord des risques ESG exclusif combinant plusieurs sources de données ESG de fournisseurs internes et externes reconnus afin d'identifier les entreprises présentant des risques ESG importants. Un signal d'avertissement mesurable indique au Gestionnaire de placements les risques ESG qu'il intègre à son processus de décision d'investissement. L'évaluation de la bonne gouvernance comprend la prise en compte de la structure et de l'indépendance du conseil d'administration, l'alignement des rémunérations, la transparence de la propriété et du contrôle, et les rapports financiers.



L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

La proportion minimale d'investissements utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le produit financier est de 67 %. La proportion minimale d'investissements durables du Produit financier est de 10 %.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du Produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables. La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** comprend :

- La sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie #1B Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Les produits dérivés ne sont pas utilisés pour atteindre les caractéristiques promues par ce Produit financier. Les produits dérivés sont principalement utilisés à des fins de couverture et de gestion des liquidités.

Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses
 d'investissement (CapEx)
 pour montrer les
 investissements verts
 réalisés par les sociétés
 bénéficiaires des
 investissements, par
 exemple pour une
 transition vers une
 économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Il n'a pas été possible de collecter des données en lien avec les objectifs environnementaux visés à l'Article 9 du règlement sur la taxonomie, ni sur la manière et la mesure dans laquelle les investissements sous-jacents du produit financier sont réalisés dans des activités économiques qui remplissent les critères de durabilité environnementale en vertu de l'Article 3 du règlement sur la taxonomie (« Investissements alignés sur la taxonomie »). Par conséquent, le produit financier comporte 0 % d'Investissements alignés sur la taxonomie.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
 - Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Aucun engagement n'est pris quant à une part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier investit dans des activités économiques durables sur le plan environnemental, mais qui ne sont pas alignées sur la taxonomie de l'UE, du fait de l'absence de la législation de mise en œuvre requise et, en particulier, de la non-communication des données nécessaires concernant la taxonomie par les entreprises bénéficiaires des investissements, ainsi que de l'absence d'une méthodologie de calcul bien définie. Le Produit financier vise une part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE supérieure à 0 %.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Le Produit financier vise une part minimale d'investissements durables sur le plan social supérieure à 0 %.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « #2 Autres » contient les liquidités et instruments utilisés à des fins de gestion des risques de liquidité et de portefeuille. Les instruments non notés peuvent également inclure des titres pour lesquels les données nécessaires à la mesure de l'atteinte des caractéristiques environnementales ou sociales ne sont pas disponibles.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Aucun indice de référence ESG n'a été désigné pour déterminer si ce Produit financier est aligné sur les caractéristiques qu'il promeut.

- Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.
- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ? Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

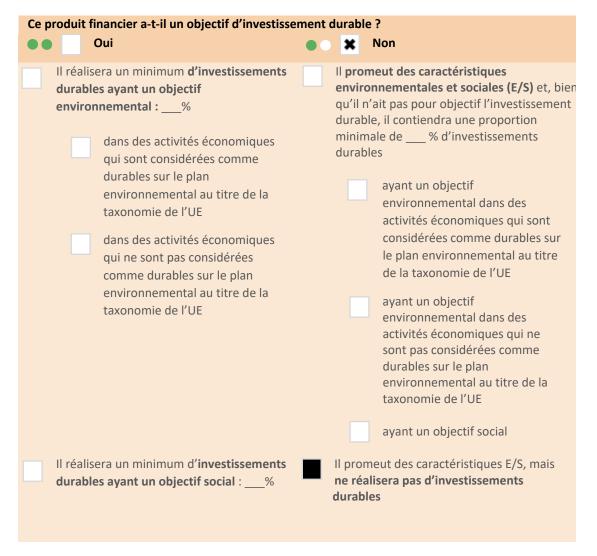
Dénomination du produit : FCH Epsilon EM Bond Total Return Enhanced (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800K1TYMZVMS40E98

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Caractéristiques environnementales et/ou sociales





Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Ce Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales en investissant dans des titres d'émetteurs possédant des caractéristiques ESG favorables. Les caractéristiques ESG favorables sont déterminées comme suit :

Intégration de la note ESG : conformément aux pratiques de bonne gouvernance, le Produit financier vise à obtenir une « note ESG » — calculée au niveau du portefeuille global — supérieure à celle de son univers d'investissement, en intégrant les facteurs ESG dans l'analyse, la sélection et la composition de ses investissements.

Exclusion sectorielle : le Produit financier n'investit pas dans des émetteurs opérant dans des secteurs considérés comme « non responsables sur le plan social et environnemental ».

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Exclusion d'émetteurs: le Produit financier n'investit pas dans des émetteurs « critiques » (présentant une note de durabilité ESG moins élevée dans l'univers d'investissement en actions et obligations) pour lesquels un processus de remontée du problème a été lancé.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Les indicateurs de durabilité suivants sont utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier :

Exclusion sectorielle: poids dans le Produit financier d'émetteurs opérant dans des secteurs jugés « non responsables sur le plan social et environnemental », identifiés sur la base de données fournies par des fournisseurs d'informations ESG et ISR spécialisés.

Exclusion d'émetteurs: poids dans le Produit financier d'émetteurs fortement exposés aux risques environnementaux, sociaux et de gouvernance d'entreprise (ESG) (c'est-à-dire les émetteurs « critiques »), identifiés sur la base des données fournies par des fournisseurs d'informations ESG spécialisés.

Intégration de la note ESG: « Note ESG » du Produit financier telle que déterminée par le fournisseur d'informations ESG spécialisé « MSCI ESG Research » sur la base du profil environnemental, social et de gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Le Produit financier ne poursuit pas d'objectif d'investissement durable au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Non applicable. Le Produit financier ne poursuit pas d'objectif d'investissement durable au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Non applicable. Le Produit financier ne poursuit pas d'objectif d'investissement durable au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Non applicable. Le Produit financier ne poursuit pas d'objectif d'investissement durable au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui, l'identification des principaux effets négatifs des choix d'investissement sur les facteurs de durabilité et la définition des actions d'atténuation correspondantes font partie intégrante de l'approche du gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») en matière de durabilité. Le Gestionnaire de placements a adopté un cadre spécifique qui prévoit des indicateurs environnementaux, sociaux et de gouvernance spécifiques pour évaluer les effets négatifs des investissements sur la durabilité en fonction des caractéristiques et des objectifs des différents produits financiers, qui permettent :

- une sélection négative consistant à exclure les émetteurs ne tenant pas compte des principes ISR et des facteurs ESG, dans le but d'atténuer les risques d'exposition à des sociétés opérant dans des secteurs considérés comme non « socialement responsables » (y compris, notamment, l'exposition au secteur des combustibles fossiles et au secteur des armes non conventionnelles) ou caractérisés par une gouvernance environnementale, sociale ou d'entreprise critique ;
- l'intégration positive des entreprises tenant compte des facteurs ESG dans l'analyse, la sélection et la composition des portefeuilles financiers (Note ESG).

Sur la base des contrôles qu'il a définis, le Gestionnaire de placements prend en compte des indicateurs environnementaux et sociaux spécifiques pour évaluer les principales incidences négatives en matière de durabilité engendrés par les activités d'investissement du Produit financier, comme indiqué ci-dessous.

Les indicateurs applicables aux investissements en titres de sociétés sont les suivants :

- Intensité des émissions de gaz à effet de serre (GES) des sociétés émettrices : intensité des émissions directes de GES provenant de sources contrôlées ou possédées (Scope 1) et des émissions indirectes de GES associées à la production de l'électricité achetée et consommée (Scope 2) de chaque société bénéficiaire d'un investissement par million d'euros de ventes générées ;
- Exposition à des sociétés de combustibles fossiles : investissements dans des sociétés qui génèrent des revenus de l'exploration et de l'exploitation minière, ou de toute autre activité extractive, de la production, du traitement, du raffinage, de la distribution (y compris le transport), du stockage et du commerce des combustibles fossiles;
- Activités qui nuisent aux zones sensibles pour la biodiversité : investissements dans des entreprises établies ou exerçant des activités dans ou à proximité de zones sensibles pour la biodiversité, dont les activités nuisent à ces zones;
- Diversité des genres au sein du conseil d'administration: ratio moyen entre les femmes et les hommes au sein de l'organe d'administration, de gestion ou de surveillance des sociétés bénéficiaires d'investissements, exprimé en pourcentage du total des participations;

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

• Exposition à des armes controversées : investissements dans des sociétés impliquées dans la fabrication ou la vente d'armes non conventionnelles (notamment les mines terrestres, les bombes à fragmentation, les armes biologiques et les armes chimiques).

Les indicateurs applicables aux investissements en titres souverains et supranationaux sont les suivants :

 Intensité d'émissions de gaz à effet de serre (GES): intensité des émissions de GES directes (Scope 1) provenant des activités économiques et des émissions de GES indirectes provenant de l'électricité produite ailleurs (Scope 2) de chaque pays par million d'euros de produit intérieur brut (PIB).

Dans l'intérêt de ses propres produits financiers, le Gestionnaire de placements s'engage (i) à poursuivre le développement de ses propres Politiques de durabilité et (ii) à lancer des mesures d'engagement spécifiques vis-à-vis des émetteurs qui s'écartent de manière significative des indicateurs environnementaux, sociaux et de gouvernance ou qui produisent des incidences négatives importantes sur plusieurs indicateurs, le but étant de les orienter vers une amélioration de leurs pratiques de durabilité avant d'envisager en dernier recours la liquidation des investissements concernés.

Des informations complémentaires concernant les indicateurs de principales incidences négatives seront publiées dans une section spécifique du rapport annuel du Produit financier.

Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Produit financier investit principalement dans des titres de créance ou des instruments liés à des titres de créance à court ou moyen terme de toute sorte, y compris, à titre d'exemple, des obligations ou des instruments du marché monétaire, libellés dans n'importe quelle devise et émis sur des marchés nationaux et internationaux par des gouvernements, leurs agences ou des émetteurs privés situés dans ou établis selon les lois de pays émergents. Pour de plus amples informations concernant la politique d'investissement du Produit financier, veuillez consulter le prospectus du Produit financier.

Le Produit financier évalue le profil ESG des investissements du portefeuille par le biais d'une méthode de notation ESG qui couvre au moins :

L'analyse des facteurs ESG est un élément qualifiant de la stratégie du Produit financier.

- 90 % des investissements dans chacune de ces catégories d'actifs : actions de sociétés de grande capitalisation et dette souveraine de pays développés, et titres de créance de qualité investment grade (y compris des instruments du marché monétaire).
- 75 % des investissements dans chacune de ces catégories d'actifs: actions de sociétés de grande capitalisation et dette souveraine de pays émergents, actions de sociétés de petite et moyenne capitalisation et titres de créance de qualité inférieure à investment grade (y compris des instruments du marché monétaire).

De fait, conformément aux pratiques de bonne gouvernance, le Produit financier vise à obtenir une « note ESG » — calculée au niveau du portefeuille global — supérieure à celle de son univers d'investissement, en intégrant les facteurs ESG dans l'analyse, la sélection et la composition de ses investissements. La note ESG est représentative des opportunités et risques environnementaux, sociaux et de gouvernance d'entreprise auxquels un émetteur est exposé, et tient compte de la gestion de ces risques par l'émetteur. La note ESG du Produit financier est calculée sous la forme d'une moyenne pondérée des notes ESG des émetteurs des instruments financiers détenus dans le portefeuille du Produit financier.

En outre, le Produit financier n'investit pas dans des émetteurs actifs dans des secteurs considérés comme « non responsables du point de vue social et environnemental », c'est-à-dire dans des entreprises (i) clairement et directement impliquées dans la fabrication d'armes non conventionnelles, (ii) qui tirent au moins 25 % de leur chiffre d'affaires d'activités d'extraction ou de production

d'électricité en lien avec le charbon thermique ou (iii) qui tirent au moins 10 % de leur chiffre d'affaires de l'extraction de sables bitumineux. En outre, le Produit financier n'investit pas dans des émetteurs « critiques » pour lesquels un processus de remontée du problème a été lancé. Les émetteurs critiques sont les entreprises présentant l'exposition la plus élevée aux risques environnementaux, sociaux et de gouvernance, c'est-à-dire celles qui possèdent une note de durabilité ESG moins élevée dans l'univers d'investissement en actions et obligations.

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et/ou sociales, mais ne s'engage pas à réaliser des investissements durables au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

- Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?
 - Les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues du Produit financier sont :
 - il doit évaluer le profil ESG des investissements du portefeuille par le biais d'une méthode de notation ESG qui couvre au moins :
 - (iii) 90 % des investissements dans chacune de ces catégories d'actifs : actions de sociétés de grande capitalisation et dette souveraine de pays développés, et titres de créance de qualité investment grade (y compris des instruments du marché monétaire)
 - (iv) 75 % des investissements dans chacune de ces catégories d'actifs : actions de sociétés de grande capitalisation et dette souveraine de pays émergents, actions de sociétés de petite et moyenne capitalisation et titres de créance de qualité inférieure à investment grade (y compris des instruments du marché monétaire)
 - la recherche d'une note ESG supérieure à celle de son univers d'investissement
 - l'exclusion de l'univers d'investissement du Produit financier des émetteurs actifs dans des secteurs considérés comme « non responsables du point de vue social et environnemental », c'est-à-dire dans des entreprises (i) clairement et directement impliquées dans la fabrication d'armes non conventionnelles, (ii) qui tirent au moins 25 % de leur chiffre d'affaires d'activités d'extraction ou de production d'électricité en lien avec le charbon thermique ou (iii) qui tirent au moins 10 % de leur chiffre d'affaires de l'extraction de sables bitumineux
 - l'exclusion de l'univers d'investissement du Produit financier des entreprises présentant l'exposition la plus élevée aux risques environnementaux, sociaux et de gouvernance, c'est-à-dire celles qui possèdent une note de durabilité ESG moins élevée (équivalente à « CCC » attribuée par le fournisseur d'informations spécialisé « MSCI ESG Research ») (les « émetteurs critiques »)
- Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Il n'y a pas de taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de la stratégie d'investissement du Produit financier.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les sociétés émettrices dont l'organe administratif ne compte aucun membre indépendant ne sont pas considérées comme ayant de bonnes pratiques de gouvernance.

Chaque mois, ces émetteurs sont identifiés parmi ceux inclus dans les services « MSCI ESG Ratings – World », « MSCI ESG Ratings – Emerging Markets » et « MSCI ESG Ratings – Fixed Income Corporate » de MSCI ESG Research.

En outre, la liste mensuelle peut aussi inclure d'autres émetteurs faisant l'objet (i) d'enquêtes comptables, menées en interne ou par des autorités externes, ainsi que de sanctions ou de condamnations dans des dossiers liés aux procédures comptables, ou (ii) de procédures de faillite ou de liquidation.

Ces émetteurs exclus d'emblée de l'univers d'investissement du Produit financier et, au moment de la valorisation du portefeuille, un contrôle ex-post est également effectué sur la base de la dernière liste d'émetteurs exclus disponible.



Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et/ou sociales.

Les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales représentent au moins 80 % de l'actif net du Produit financier (#1 Aligné sur les caractéristiques E/S). En outre, il est à noter que le fonds évalue le profil ESG des investissements du portefeuille par le biais d'une méthode de notation ESG qui couvre au moins (exprimée en pourcentages de l'actif net du Produit financier ou des émetteurs du portefeuille) :

- 90 % des investissements dans chacune de ces catégories d'actifs : actions de sociétés de grande capitalisation et dette souveraine de pays développés, et titres de créance de qualité investment grade (y compris des instruments du marché monétaire).
- 75 % des investissements dans chacune de ces catégories d'actifs : actions de sociétés de grande capitalisation et dette souveraine de pays émergents, actions de sociétés de petite et moyenne capitalisation et titres de créance de qualité inférieure à investment grade (y compris des instruments du marché monétaire).

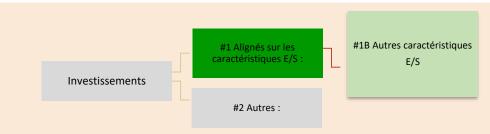
Le Produit financier ne s'engage pas à réaliser des investissements durables au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

Le Produit financier ne promeut pas les objectifs environnementaux spécifiques définis dans le règlement (UE) 2020/852. De fait, les investissements durables réalisés par les fonds ne tiennent pas compte des critères techniques de l'Union européenne relatifs aux activités économiques durables sur le plan environnemental. Actuellement, la part des investissements durables sur le plan environnemental du Produit financier au sens du règlement (UE) 2020/852, est égale à 0 %. Cependant, le Produit financier est susceptible d'investir dans des activités qui peuvent être considérées comme respectueuses de l'environnement selon sa politique d'investissement, mais ces investissements ne sont pas en soi décisifs pour la réalisation des caractéristiques environnementales du Produit financier.

Les investissements suivants font partie de la catégorie « #2 Autres » : (i) investissements potentiels dans des émetteurs dépourvus de note ESG ; (ii) produits dérivés détenus à des fins de réduction des risques (couverture) et des coûts, et aux fins d'acquérir une exposition d'investissement supplémentaire ; (iii) actifs liquides destinés à couvrir des paiements courants ou exceptionnels, ou détenus pendant le temps nécessaire pour réinvestir dans des actifs éligibles ; (iv) instruments et techniques utilisés uniquement dans un but de gestion efficace du fonds.

Pour les investissements inclus dans la catégorie « #2 Autres », il n'y a pas de garanties environnementales ou sociales minimales.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B** Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Le Produit financier peut utiliser des instruments dérivés pour réduire les risques (couverture) et les coûts et pour obtenir une exposition supplémentaire aux investissements. Le Produit financier n'utilise pas de produits dérivés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales, mais ne s'engage pas à réaliser des investissements durables au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.

Actuellement, la part des investissements durables sur le plan environnemental du Produit financier au sens du règlement (UE) 2020/852, est égale à 0 %. Cependant, le Produit financier est susceptible d'investir dans des activités qui peuvent être considérées comme respectueuses de l'environnement selon sa politique d'investissement, mais ces investissements ne sont pas en soi décisifs pour la réalisation des caractéristiques environnementales du Produit financier.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
 - Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable, étant donné que la proportion d'investissements durables sur le plan environnemental du Produit financier au sens du règlement (UE) 2020/852 est de 0 %.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable. Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales, mais ne s'engage pas à réaliser des investissements durables au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088. Le Produit financier ne promeut pas les objectifs environnementaux spécifiques définis dans le règlement (UE) 2020/852. De fait, les investissements durables réalisés par le Produit financier ne tiennent pas compte des critères techniques de l'Union européenne relatifs aux activités économiques durables sur le plan environnemental.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Non applicable. Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et/ou sociales, mais ne s'engage pas à réaliser des investissements durables au sens de l'art. 2, paragraphe 17, du règlement (UE) 2019/2088.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Les investissements suivants font partie de la catégorie « #2 Autres » : (i) investissements potentiels dans des émetteurs dépourvus de note ESG ; (ii) produits dérivés détenus à des fins de réduction des risques (couverture) et des coûts, et aux fins d'acquérir une exposition d'investissement supplémentaire ; (iii) actifs liquides destinés à couvrir des paiements courants ou exceptionnels, ou détenus pendant le temps nécessaire pour réinvestir dans des actifs éligibles ; (iv) instruments et techniques utilisés uniquement dans un but de gestion efficace du fonds.

Pour les investissements inclus dans la catégorie « #2 Autres », il n'y a pas de garanties environnementales ou sociales minimales.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Aucun indice spécifique n'a été désigné comme référence pour déterminer si le Produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut.

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : www.amundi.lu/Amundi-Funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Fidelity Europe Equity (le « Produit financier »)

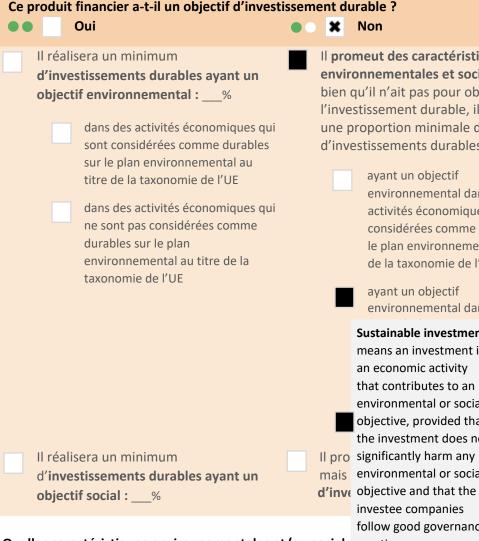
Identifiant d'entité juridique : 2138004XUSKY8J34NY86

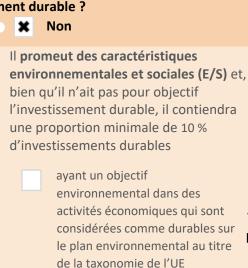
Caractéristiques environnementales et/ou sociales

durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

Par investissement

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.





Product n (the "Fina environnemental dans des

Templa

paragra

Does this

relevant, th

It wi

inve

obje

Sustainable investment means an investment in an economic activity that contributes to an environmental or social objective, provided that the investment does not Il pro significantly harm any mais environmental or social

> investee companies follow good governance

avant un objectif

; E/S,

ıi ne

nme

de la

Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociale practices. financier?



Le Produit financier promeut des caractéristiques environnemer des titres d'émetteurs possédant des caractéristiques ESG favora Les caractéristiques ESG favorables sont déterminées par référe ESG prennent en compte les caractéristiques environnementa émissions de carbone, l'efficacité énergétique, la gestion de l'eau que les caractéristiques sociales, y compris la sécurité des produ santé et la sécurité et les droits de l'homme.

Le Produit financier vise en partie à réaliser des investissements Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les ca down a list of socially sociales promues.

The **EU Taxonomy** is a classification system laid down in Regulation (EU) 2020/852, establishing a list of environmentally sustainable economic activities. That Regulation does not lay sustainable economic activities. Sustainable investments with an

sant da

oduit

notation bone, sité, ai ement

entales

183

It wi

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Le Produit financier utilise les indicateurs de durabilité suivants afin de mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut :

- i) le pourcentage du Produit financier investi dans des titres d'émetteurs présentant des caractéristiques ESG favorables conformément au Cadre d'investissement durable du gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »);
- ii) en ce qui concerne ses investissements directs dans des sociétés émettrices, le pourcentage du Produit financier investi dans des titres d'émetteurs exposés aux Exclusions (définies ci-dessous);
- iii) le pourcentage du Produit Financier investi dans des investissements durables ;
- iv) le pourcentage du Produit Financier investi dans des investissements environnementaux et
- v) le pourcentage d'investissements durables ayant un objectif social.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Le Produit financier définit un investissement durable comme un investissement dans des titres :

- (a) d'émetteurs ayant des activités économiques qui contribuent à un ou plusieurs objectifs environnementaux énoncés dans le règlement Taxonomie de l'UE et qui sont considérées comme des activités durables sur le plan environnemental conformément au règlement Taxonomie de l'UE; ou
- (b) d'émetteurs dont la majorité des activités (plus de [50 %] du chiffre d'affaires) contribue à des objectifs environnementaux ou sociaux qui sont conformes à un ou plusieurs Objectifs de développement durable des Nations unies (« ODD »); ou
- (c) d'émetteurs qui se sont fixé un objectif de décarbonisation conforme à un scénario de réchauffement climatique de 1,5 degré ou moins (vérifié par l'initiative Science Based Target ou une Notation climatique propriétaire du Gestionnaire de placements) qui serait considéré comme contribuant aux objectifs environnementaux ;

sous réserve qu'ils ne causent pas de préjudice significatif, qu'ils respectent les garanties minimales et les critères de bonne gouvernance

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social?

Les Investissements durables sont examinés afin de déterminer s'ils sont impliqués dans des activités qui causent des dommages importants et des controverses, en vérifiant que l'émetteur respecte les garanties et les normes minimales relatives aux principales incidences négatives (PIN), ainsi que les performances en matière de PIN. Cela comprend :

- Filtres basés sur les normes l'élimination des titres identifiés par les filtres basés sur les normes existants du Gestionnaire de placements ;
- Filtres basés sur l'activité l'élimination des émetteurs sur la base de leur participation à des activités ayant des incidences négatives importantes sur la société ou l'environnement, y compris les émetteurs qui sont considérés comme ayant une controverse « très grave » en utilisant les filtres de controverse, couvrant 1) les questions environnementales, 2) les droits de l'homme et les communautés, 3) les droits du travail et la chaîne d'approvisionnement, 4) les clients, 5) la gouvernance ; et

 Indicateurs PIN – les données quantitatives (lorsqu'elles sont disponibles) sur les indicateurs PIN sont utilisées pour évaluer si un émetteur est impliqué dans des activités qui causent un préjudice important à tout objectif environnemental ou social.

— Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Pour les Investissements durables, comme indiqué ci-dessus, le Gestionnaire de placements entreprend une évaluation quantitative afin d'identifier les émetteurs présentant des performances difficiles sur les indicateurs PIN. Les émetteurs ayant un score faible ne pourront pas être considérés comme des « Investissements durables », à moins que la recherche fondamentale du Gestionnaire de placements ne détermine que l'émetteur n'enfreint pas les exigences « ne pas causer de préjudice important » ou qu'il a entrepris d'atténuer les incidences négatives par une gestion ou une transition efficace.

 Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Des filtres basés sur des normes sont appliqués: les émetteurs identifiés comme n'assumant pas leurs responsabilités fondamentales dans les domaines des droits de l'homme, du travail, de l'environnement et de la lutte contre la corruption, conformément aux normes internationales, notamment celles définies par les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales, les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux sociétés et aux droits de l'homme, le Pacte mondial des Nations unies (UNGC) et les normes de l'Organisation internationale du travail (OIT), ne sont pas considérés comme des Investissements durables.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui, la prise en compte des principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité des décisions d'investissement (appelées principales incidences négatives) est incorporée à l'aide de différents outils, notamment :

- (i) Diligence raisonnable analyse visant à déterminer si les principales incidences négatives sont importantes et négatives.
- (ii) Notation ESG le Gestionnaire de placements se réfère aux notations ESG qui prennent en compte les principales incidences négatives importantes telles que les émissions de carbone, la sécurité des employés, la corruption et la gestion de l'eau. Pour les titres souverains émis, les principales incidences négatives sont prises en compte et intégrées aux décisions d'investissement à l'aide de notations qui prennent en compte les principales incidences négatives importantes telles que les émissions de carbone, les violations sociales et la liberté d'expression.
- (iii) Exclusions lorsqu'il investit directement dans des sociétés émettrices, le Produit financier applique les Exclusions (telles que définies ci-dessous) afin de contribuer à atténuer les principales incidences négatives en excluant les secteurs nuisibles et en interdisant l'investissement dans des émetteurs qui violent les normes internationales, telles que les Principes du Pacte mondial des Nations unies.
- (iv) Engagement le Gestionnaire de placements utilise l'engagement comme un outil permettant de mieux comprendre les principales incidences négatives et, dans certaines circonstances, de préconiser une amélioration des mesures des principales incidences négatives et de durabilité. Le Gestionnaire de placements participe à des engagements individuels et collectifs pertinents qui ciblent un certain nombre de principales incidences négatives (c'est-à-dire Climate Action 100+, Investors Against Slavery et Trafficking APAC).
- (v) Vote la politique de vote du Gestionnaire de placements comprend des normes minimales explicites en faveur de la diversité des genres au sein du conseil d'administration et de l'engagement face au changement climatique pour les sociétés émettrices. Le Gestionnaire de placements peut également voter pour l'amélioration de la performance des émetteurs en fonction d'autres indicateurs.
- (vi) Examens trimestriels il s'agit du suivi des principales incidences négatives par le biais du processus de révision trimestrielle du Produit financier. Le Gestionnaire de placements tient compte d'indicateurs spécifiques pour chaque facteur de durabilité lorsqu'il examine si les investissements ont une incidence négative principale. Ces indicateurs sont soumis à la disponibilité des données et peuvent évoluer en fonction de l'amélioration de la qualité et de la disponibilité des données. Dans certaines circonstances, telles que les investissements indirects réalisés par le Produit financier, les PIN peuvent ne pas être prises en compte.

Les informations sur les principales incidences négatives relatives aux facteurs de durabilité seront disponibles dans le rapport annuel du Produit financier.



Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il?

L'objectif d'investissement du Produit financier est de surperformer l'indice de référence par une gestion active et en sélectionnant un portefeuille de titres européens.

Le Gestionnaire de placements investit principalement dans des actions européennes et des instruments liés aux actions, sans limitation quant aux secteurs du marché et à la répartition géographique, mais également en termes de pondération des titres. Le Gestionnaire de placements sélectionne individuellement les sociétés qui composent le portefeuille parmi les opportunités les plus prometteuses identifiées par ses analystes financiers dans l'univers d'investissement des actions européennes.

La notation ESG du Produit financier dépassera la notation de l'Univers d'investissement après l'exclusion de 20 % des sociétés ayant les notations MSCI les plus faibles ou, si les notations MSCI ne sont pas disponibles, les notations de durabilité du Gestionnaire de placements.

Le Produit financier investit plus de 90 % de ses actifs nets dans des titres qui font l'objet d'une analyse ESG interne décrite ci-après.

La méthode d'investissement consiste en l'utilisation exclusive d'une approche ascendante pour la sélection des titres. Cela signifie que la composition du portefeuille dépend exclusivement de la sélection de ses titres individuels, qui est indépendante de la taille de l'émetteur ou du secteur économique. Le Gestionnaire de placements peut également tenir compte de considérations descendantes.

Les analystes établissent des listes de sociétés à suivre et émettent des notations internes basées sur des notations extrafinancières (critères ESG) allant de A à E (A étant le meilleur et E le pire).

En ce qui concerne ses investissements directs, le Produit financier est soumis à :

- une liste d'exclusions à l'échelle de l'entreprise, qui comprend les armes à sous-munitions et les mines antipersonnel ; et
- une politique de sélection basée sur des principes, qui comprend :
 (i) un filtrage normatif d'émetteurs qui, de l'avis du Gestionnaire de placements, n'ont pas mené leurs activités conformément aux normes internationales, notamment celles énoncées dans les Principes du Pacte mondial des Nations unies ; et
 - (ii) un filtrage négatif de certains secteurs, certaines sociétés ou certaines pratiques sur la base de critères ESG spécifiques où des seuils de revenus peuvent être appliqués.

Les exclusions et les filtres ci-dessus (les « Exclusions ») peuvent être mis à jour de temps à autre. Veuillez vous référer au site web pour de plus amples informations (https://fidelityinternational.com/sustainable-investing-framework/).

Le Gestionnaire de placements a également le pouvoir discrétionnaire de mettre en œuvre des exigences et des exclusions supplémentaires en matière de durabilité, compte tenu de son processus d'investissement applicable, de temps à autre.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Le Produit financier suivra la stratégie d'investissement ci-dessous :

La notation ESG du Produit financier dépassera la notation de l'Univers d'investissement après l'exclusion de 20 % des sociétés ayant les notations MSCI les plus faibles ou, si les notations MSCI ne sont pas disponibles, les notations de durabilité du Gestionnaire de placements.

- (i) la notation extra-financière du Produit financier sera supérieure à la notation de l'univers d'investissement après l'élimination de 20 % des sociétés les moins bien notées par MSCI ou, si les notations MSCI ne sont pas disponibles, aux notations de durabilité du Gestionnaire de placements. Le Produit financier investit plus de 90 % de son actif net dans des titres faisant l'objet d'une analyse extra-financière interne.
- (ii) un minimum de 10 % dans des investissements durables, dont un minimum de 0 % dans un objectif environnemental (qui est aligné sur la taxonomie de l'UE), un minimum de 5 % dans un objectif environnemental (qui n'est pas aligné sur la taxonomie de l'UE) et un minimum de 5 % dans un objectif social. En outre, le Produit financier appliquera systématiquement les Exclusions telles que décrites ci-dessus.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les pratiques de gouvernance des émetteurs sont évaluées à l'aide de la recherche fondamentale, y compris dans le cadre des notations ESG fournies par des agences externes ou des notations ESG du Gestionnaire de placements.

Les points clés qui sont analysés comprennent les antécédents en matière d'allocation de capital, la transparence financière, les transactions entre parties liées, l'indépendance et la taille du conseil d'administration, la rémunération des dirigeants, les auditeurs et le contrôle interne, les droits des actionnaires minoritaires, entre autres indicateurs. Pour les émetteurs souverains, des facteurs tels que la corruption et la liberté d'expression sont inclus.



Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier?

L'allocation ci-après représente les pourcentages minimaux pour chaque catégorie.

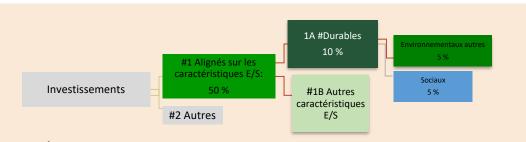
(#1 Alignés sur les caractéristiques E/S) – Le Produit financier investira :

- (iii) un minimum de 50 % des actifs du Produit financier sera investi dans des titres présentant des caractéristiques ESG favorables ;
- (iv) un minimum de 10 % dans des investissements durables (#1A Durables)*, dont un minimum de 0 % dans un objectif environnemental (aligné sur la taxonomie de l'UE), un minimum de 5 % dans un objectif environnemental (non aligné sur la taxonomie de l'UE) et un minimum de 5 % dans un objectif social. En outre, le Produit financier appliquera systématiquement les Exclusions telles que décrites ci-dessus.

(#1B Autres caractéristiques E/S) Comprend les titres d'émetteurs qui sont réputés conserver des caractéristiques ESG favorables, mais ne sont pas des investissements durables.

* Le Gestionnaire de placements détermine le pourcentage global minimum d'investissements durables sur la base de l'inclusion d'émetteurs, comme décrit ci-dessus, dont plus de 50 % des revenus contribuent à un objectif d'investissement durable.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B** Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Lorsque le titre sous-jacent à un produit dérivé présente des caractéristiques ESG favorables, conformément au Cadre d'investissement durable du Gestionnaire de placements, le produit dérivé peut être inclus dans la proportion du Produit financier dédiée à la promotion des caractéristiques environnementales ou sociales.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE?

Le pourcentage minimum d'investissement aligné sur la Taxonomie de l'UE auquel le Produit financier s'engage est de 0 %.

La conformité des investissements du Produit financier avec la taxonomie de l'UE ne fera pas l'objet d'une assurance par des auditeurs ou d'un examen par des tiers.

L'alignement sur la taxonomie des investissements sous-jacents du Produit financier est mesuré par le chiffre d'affaires.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.





* Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Le Produit financier investit un minimum de 0 % dans des activités transitoires et un minimum de 0 % dans des activités habilitantes.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier investit un minimum de 5 % dans des Investissements durables ayant un objectif environnemental non aligné sur la taxonomie de l'UE.

Les investissements pourraient être alignés sur la taxonomie de l'UE, mais le Gestionnaire de placements n'est pas actuellement en mesure de préciser la proportion exacte des investissements sous-jacents du Produit financier qui tiennent compte des critères de l'UE en matière d'activités économiques écologiquement durables. Toutefois, la position sera réexaminée au fur et à mesure que les règles sous-jacentes seront finalisées et que la disponibilité de données fiables augmentera.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Le Produit financier investit un minimum de 5 % dans des Investissements durables ayant un objectif social.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le reste des investissements du Produit financier sera investi dans des actifs alignés sur l'objectif financier du Produit financier, des espèces et des équivalents d'espèces à des fins de liquidité, des sociétés qui ne sont pas encore couvertes par une notation ESG et des produits dérivés qui peuvent être utilisés pour l'investissement et la gestion efficace du portefeuille.

À titre de protection environnementale et sociale minimale, le Produit financier respectera les Exclusions.



Les indices de référence

permettant de mesurer si

le produit financier atteint les caractéristiques

environnementales ou

sociales qu'il promeut.

sont des indices

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Aucun indice n'a été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?
 Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Allianz Euro Credit SRI

Identifiant d'entité juridique : 2138003TC3IASBXGZP88

(le « Produit financier »)

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ?		
Oui	Non	
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif environnemental :%	Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de 10 % d'investissements durables	
dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	
dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif social :%	ayant un objectif social Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables	

est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés

sur la taxonomie.

La taxonomie de l'UE

Par investissement

économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

durable, on entend un investissement dans une activité



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Le Produit financier promeut des facteurs environnementaux, sociaux, relatifs aux droits de l'homme, à la gouvernance et au comportement de marché (ce domaine ne s'applique pas aux titres émis par des Entités souveraines) par l'intégration d'une approche de qualité « best-in-class » dans le processus d'investissement du Produit financier. Cette approche comprend le recours à une Notation ISR permettant d'évaluer les émetteurs privés ou souverains et de construire le portefeuille.

En outre, des critères minimum d'exclusion relatifs à la durabilité et des critères d'exclusion spécifiques au Produit financier s'appliquent.

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Pour mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales et/ou sociales, les indicateurs de durabilité suivants sont utilisés et présentés en fin d'exercice :

- Le pourcentage réel des actifs du portefeuille du Produit financier (à cet égard, le portefeuille ne comprend ni instruments dérivés non notés ni instruments non notés par nature (p. ex., liquidités et dépôts)) investis dans les meilleurs émetteurs (émetteurs avec une Notation ISR minimale de 2 sur une échelle de 0 à 4) est comparé au pourcentage réel des émetteurs les plus performants de l'indice de référence.
- Respect d'un critère de réduction de 20 % de l'univers d'investissement.
- Confirmation que les principales incidences négatives (PIN) des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité sont prises en compte par l'application de critères d'exclusion.
- Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Les investissements durables contribuent aux objectifs environnementaux et/ou sociaux, pour lesquels le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») se réfère, entre autres, aux Objectifs de développement durable (ODD) des Nations unies ainsi qu'aux objectifs de la Taxonomie de l'UE :

- 1. Atténuation du changement climatique
- 2. Adaptation au changement climatique
- 3. Utilisation durable et protection des ressources aquatiques et marines
- 4. Transition vers une économie circulaire
- 5. Prévention et contrôle de la pollution
- 6. Protection et restauration de la biodiversité et des écosystèmes

L'évaluation de la contribution positive aux objectifs environnementaux ou sociaux repose sur un cadre exclusif qui combine éléments quantitatifs et données qualitatives issues de recherches internes. La méthodologie applique d'abord une analyse quantitative des activités commerciales d'un émetteur. L'élément qualitatif du cadre consiste à évaluer si les activités commerciales contribuent positivement à un objectif environnemental ou social.

Pour calculer la contribution positive au niveau du Produit financier, la part du chiffre d'affaires de chaque émetteur associée aux activités économiques contribuant aux objectifs environnementaux et/ou sociaux est prise en compte, à condition que l'émetteur respecte le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » (« DNSH ») et des pratiques de bonne gouvernance. Une agrégation pondérée par les actifs est ensuite réalisée. En outre, en ce qui concerne certains types de titres qui financent des projets spécifiques contribuant à des objectifs environnementaux ou sociaux, l'investissement global est réputé contribuer à des objectifs environnementaux et/ou sociaux. Une évaluation du respect du principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » (« DNSH ») et des principes d'une bonne gouvernance est également réalisée pour ces titres.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Afin de s'assurer que les investissements durables ne causent pas de préjudice important à tout autre objectif environnemental et/ou social, le Gestionnaire de placements tient compte des indicateurs PIN pour lesquels des seuils significatifs ont été définis dans le but d'identifier des émetteurs très nuisibles. Un engagement auprès des émetteurs qui ne respectent pas le seuil significatif peut être mis en place pendant une période limitée pour remédier à l'incidence négative. Toutefois, si l'émetteur n'atteint pas les seuils significatifs définis deux fois par la suite ou en cas d'échec de l'engagement, il ne réussit pas l'évaluation DNSH. Les investissements dans des titres d'émetteurs qui ne réussissent pas l'évaluation DNSH ne sont pas considérés comme des investissements durables.

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruntion et les actes

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Les indicateurs PIN sont pris en considération soit dans le cadre de l'application des critères d'exclusion, soit par le biais de seuils sur une base sectorielle ou absolue. Des seuils significatifs ont été définis et font référence à des critères qualitatifs ou quantitatifs. Eu égard à l'absence de couverture des données pour certains indicateurs PIN, des points de données équivalents sont utilisés pour évaluer les indicateurs PIN dans le cadre de l'évaluation DNSH, le cas échéant, en ce qui concerne les indicateurs suivants pour les entreprises : part de consommation et de production d'énergie non renouvelable, activités ayant une incidence négative sur les zones sensibles sur le plan de la biodiversité, rejets dans l'eau, absence de procédures et de mécanismes de conformité visant à garantir le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies et les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales; en ce qui concerne les États souverains : intensité des émissions de GES et pays d'investissement connaissant des violations de normes sociales. Dans le cas de titres qui financent des projets spécifiques contribuant à des objectifs environnementaux ou sociaux, des données équivalentes au niveau du projet peuvent être utilisées pour s'assurer que les Investissements durables ne causent pas de préjudice important à tout autre objectif environnemental et/ou social. Le Gestionnaire de placements s'efforcera d'augmenter la couverture des données pour les indicateurs PIN avec une faible couverture des données en s'engageant auprès d'émetteurs et de fournisseurs de données. Le Gestionnaire de placements évaluera régulièrement si la disponibilité des données a suffisamment augmenté pour éventuellement inclure l'évaluation de ces données dans le processus d'investissement. Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Les critères minimum d'exclusion en matière de durabilité appliqués par le Gestionnaire de placements écartent les entreprises impliquées dans des pratiques controversées, contraires aux normes internationales. Le cadre normatif de base se compose des principes du Pacte mondial des Nations unies, des principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et des principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme. Les titres émis par des entreprises enfreignant gravement les cadres en question ne feront pas partie de l'univers d'investissement.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Oui

Non

Le Gestionnaire de placements a rejoint l'initiative Net Zero Asset Manager et tient compte des indicateurs PIN dans sa démarche d'engagement actionnarial. Ces deux éléments sont pertinents pour atténuer de potentielles incidences négatives en tant que société.

En raison de son engagement dans l'initiative Net Zero Asset Manager, le Gestionnaire de placements vise à réduire les émissions de gaz à effet de serre en partenariat avec les clients propriétaires d'actifs sur la base d'objectifs de décarbonation, conformément à l'ambition d'atteindre zéro émission nette d'ici 2050 ou plus tôt pour l'ensemble des actifs sous gestion. Dans le cadre de cet objectif, le Gestionnaire de placements définira un objectif intermédiaire pour la proportion d'actifs à gérer en fonction de la réalisation de zéro émission nette d'ici 2050 ou plus tôt.

Le Gestionnaire de placements du Produit financier considère les indicateurs PIN concernant les émissions de gaz à effet de serre, la biodiversité, l'eau, les déchets, ainsi que les questions sociales et relatives aux employés pour les émetteurs privés, et, le cas échéant, l'indice Freedom House est appliqué aux investissements pour les émetteurs souverains. Les indicateurs PIN sont pris en compte dans le processus d'investissement du Gestionnaire de placements par le biais des exclusions décrites dans la section « éléments contraignants » du Produit financier.

La couverture des données requises pour les indicateurs PIN est hétérogène. La couverture des données relatives à la biodiversité, à l'eau et aux déchets est faible et les indicateurs PIN associés sont pris en compte par le biais de l'exclusion des titres émis par des entreprises enfreignant gravement les normes et standards internationaux, tels que les principes du Pacte mondial des Nations unies, les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme en raison de pratiques problématiques en matière de droits de l'homme, de droit du travail, d'environnement et de lutte contre la corruption. Par conséquent, le Gestionnaire de placements s'efforcera d'augmenter la couverture des données des indicateurs PIN ayant une faible couverture des données. Le Gestionnaire de placements évaluera régulièrement si la disponibilité des données a suffisamment augmenté pour éventuellement inclure l'évaluation de ces données dans le processus d'investissement.

En outre, les indicateurs PIN sont, entre autres facteurs de durabilité, appliqués pour calculer la Notation ISR. La Notation ISR est utilisée pour la construction du portefeuille du Produit financier.

Les indicateurs PIN suivants sont pris en compte :

Applicable aux émetteurs privés :

- Émissions de GES
- Empreinte carbone
- Intensité des émissions de GES des sociétés bénéficiaires des investissements
- Exposition à des sociétés actives dans le secteur des combustibles fossiles
- Activités ayant une incidence négative sur des zones sensibles sur le plan de la biodiversité
- Rejets dans l'eau
- Ratio de déchets dangereux
- Violation des principes du Pacte mondial des Nations unies
- Absence de processus et de mécanismes de conformité permettant de contrôler le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies
- Diversité des genres au sein des conseils d'administration
- Exposition à des armes controversées

Applicable aux émetteurs souverains et supranationaux :

Pays d'investissement connaissant des violations de normes sociales

Les informations sur les indicateurs PIN seront disponibles dans le rapport annuel du Produit financier.

Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Produit financier a pour objectif d'investir dans des titres de créance de qualité « investment grade » des marchés obligataires de l'OCDE ou de l'UE libellés en EUR, conformément à la Stratégie d'investissement socialement responsable (Stratégie ISR).

Dans le cadre de l'approche ISR « Best-in-Class », le Produit financier prend en compte les facteurs environnementaux, sociaux, relatifs aux droits de l'homme, à la bonne gouvernance ainsi qu'au comportement de marché, de la manière suivante :

- Les facteurs de durabilité susmentionnés sont analysés par le Gestionnaire de placements par le biais de la méthodologie de Recherche ISR afin d'évaluer la façon dont le développement durable et les enjeux à long terme sont pris en compte dans la stratégie d'un émetteur. La Recherche ISR désigne le processus global d'identification des risques potentiels ainsi que des opportunités potentielles d'un investissement dans des titres d'un émetteur, lié à l'analyse des facteurs de durabilité. Les données de la Recherche ISR combinent des données de recherche externes (qui peuvent comporter certaines limites) et des analyses internes.
- Sur la base d'une combinaison des résultats des analyses externes et/ou internes des facteurs de durabilité, une notation interne est calculée mensuellement (Notation ISR) et est ensuite attribuée à une société ou un émetteur souverain.

Cette Notation ISR interne est utilisée pour classer et sélectionner ou pondérer les sociétés bénéficiaires d'investissements dans le cadre de la construction du portefeuille.

- Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ?

 Les éléments contraignants sont les suivants :
 - Couverture minimale de la notation : Au moins 90 % du portefeuille du Produit financier doit avoir une Notation ISR (à cet égard, le portefeuille ne comprend pas de dérivés ni d'instruments non notés par nature (par exemple, les liquidités et les dépôts)). Bien que la plupart des participations du Produit financier soient assorties d'une Notation ISR, certains investissements ne peuvent pas être évalués selon la méthodologie de Recherche ISR. Parmi les instruments ne pouvant pas recevoir de Notation ISR, citons, notamment, les liquidités, les dépôts, les Fonds cibles et les investissements non notés.
 - 90 % des instruments notés respectent une Notation ISR minimale de 2 (sur une échelle de 0 à 4, 0 correspondant à la notation la plus mauvaise et 4 correspondant à la meilleure notation) et 10 % respectent un seuil de notation compris entre 1,5 et 2.
 - Réduction de l'univers d'investissement en excluant au moins 20 % des émetteurs.
 - Application des critères d'exclusion minimum en matière de durabilité ci-dessous et des critères d'exclusion spécifiques au Produit financier.

Les critères d'exclusion minimum en matière de durabilité suivants s'appliquent pour les investissements directs :

 titres émis par des entreprises enfreignant gravement les principes et les directives, tels que les principes du Pacte mondial des Nations unies, les Principes directeurs de l'OCDE

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque. à l'intention des entreprises multinationales et les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme en raison de pratiques problématiques en matière de droits de l'homme, de droits du travail, d'environnement et de lutte contre la corruption,

- titres émis par des sociétés impliquées dans les armes controversées (mines antipersonnel, armes à sous-munitions, armes chimiques, armes biologiques, uranium appauvri, phosphore blanc et armes nucléaires),
- titres émis par des sociétés qui tirent plus de 10 % de leur chiffre d'affaires de leur implication dans les armes, équipements militaires et services connexes,
- titres émis par des sociétés qui tirent plus de 10 % de leur chiffre d'affaires de l'extraction du charbon thermique,
- titres émis par des sociétés de services publics qui génèrent plus de 20 % de leur chiffre d'affaires du charbon,
- titres émis par des sociétés impliquées dans la production de tabac et titres émis par des sociétés qui génèrent plus de 5 % de leur chiffre d'affaires de la distribution de tabac. Les critères d'exclusion spécifiques au Produit financier suivants pour les investissements directs s'appliquent :

Le Produit financier ne peut pas investir ses actifs dans des Actions dégageant plus de 5 % de leur chiffre d'affaires des secteurs (i) de l'alcool, (ii) de l'armement, (iii) du jeu et (iv) de la pornographie.

Les investissements directs dans des émetteurs souverains ayant une note Freedom House Index insuffisante sont exclus.

Les critères d'exclusion minimum en matière de durabilité, ainsi que les critères d'exclusion spécifiques au Produit financier, se fondent sur les informations obtenues auprès d'un fournisseur de données externe et selon des règles de conformité pré- et post-négociation. L'examen est réalisé au moins une fois par semestre.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Produit financier s'engage à réduire l'univers d'investissement d'au moins 20 %.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les principes de bonne gouvernance sont pris en compte en écartant les entreprises impliquées dans des pratiques controversées selon les normes internationales correspondant aux quatre pratiques de bonne gouvernance : structures de gestion saines, relations avec le personnel, rémunération du personnel et respect des obligations fiscales. Les entreprises enfreignant gravement leurs obligations dans l'un ou l'autre de ces domaines seront considérées comme non investissables. Dans certains cas, les émetteurs signalés figureront sur une liste de surveillance. Ces sociétés apparaîtront sur cette liste de surveillance dès lors que le Gestionnaire de placements estime que l'engagement peut donner lieu à des améliorations ou lorsqu'il est évalué que la société a pris des mesures correctives. Les sociétés figurant sur la liste de surveillance sont considérées comme investissables, sauf si le Gestionnaire de placements estime que l'engagement ou les mesures correctives de la société ne parviennent pas à remédier aux pratiques controversées jugées graves.

En outre, le Gestionnaire de placements s'engage à encourager activement le dialogue avec les sociétés dans lesquelles il investit au sujet de la gouvernance d'entreprise, des sujets relatifs aux droits de vote et de l'enjeu plus large de la durabilité avant les assemblées des actionnaires (de manière régulière pour les investissements directs en actions). L'approche du Gestionnaire de placements à l'égard de l'exercice des droits de vote et de l'engagement auprès des sociétés est définie dans la Politique d'Engagement actionnarial du Gestionnaire de placements.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

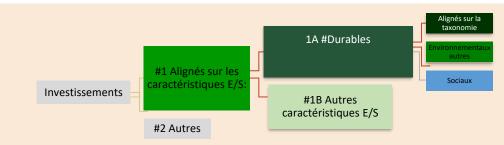
la taxonomie sont exprimées en pourcentage: du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille des dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les entreprises en portefeuille, notamment pour une transition vers une économie verte. des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires

des investissements.

Les activités alignées sur

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Au moins 90 % des actifs du Produit financier (hors liquidités et dérivés non notés) sont utilisés pour concourir aux caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier. Une petite partie du Produit financier peut contenir des actifs qui ne favorisent pas les caractéristiques environnementales ou sociales. Parmi ces instruments figurent notamment les produits dérivés, les liquidités et les dépôts, certains fonds cibles, et des investissements dont les qualifications environnementales, sociales ou de bonne gouvernance divergent ou font défaut temporairement. Au moins 10 % des actifs du Produit financier seront investis dans des Investissements durables. Le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE est de 0 %. Le Gestionnaire de placements ne s'engage pas sur une part minimale d'investissements durables ayant un objectif social.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2** Autres inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie #1A Durables couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie #1B Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des
- Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

 Non applicable.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Les investissements alignés sur la taxonomie comprennent des titres de créance et/ou des participations dans des activités économiques durables sur le plan environnemental, conformes à la taxonomie de l'UE. Le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE est de 0 %. Les données alignées sur la taxonomie sont obtenues auprès d'un fournisseur de données externe. Le Gestionnaire de Portefeuille a évalué la qualité de ces données. Les données ne seront pas soumises à une garantie fournie par les auditeurs ou à un examen par des tiers. Les données ne s'appuient sur aucune donnée relative aux obligations souveraines. À ce jour, aucune méthodologie reconnue n'est disponible pour déterminer la proportion d'activités alignées sur la taxonomie dans le cadre d'investissements dans des obligations souveraines.

Les activités alignées sur la taxonomie dans cette publication se fondent sur la part de chiffre d'affaires. Les chiffres des informations précontractuelles utilisent le chiffre d'affaires comme indicateur financier par défaut, conformément aux exigences réglementaires et compte tenu du fait

que des données complètes, vérifiables ou à jour concernant les dépenses d'investissement (CapEx) et/ou les dépenses d'exploitation (OpEx) comme indicateur financier sont encore moins disponibles.

Les données alignées sur la taxonomie ne sont que dans de rares cas des données publiées par les entreprises conformément au règlement sur la taxonomie de l'UE. Le fournisseur de données calcule des données d'alignement à la taxonomie issues d'autres sources de données équivalentes publiquement disponibles.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
- Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Le Gestionnaire de placements ne s'engage pas à séparer l'alignement sur la taxonomie minimale entre activités habilitantes, transitoires et performances propres.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Les investissements alignés sur la taxonomie sont considérés comme une sous-catégorie des Investissements durables. Si un investissement n'est pas aligné sur la taxonomie, car l'activité n'est pas encore couverte par la taxonomie de l'UE ou si la contribution positive n'est pas suffisamment importante pour se conformer aux critères d'examen technique de la taxonomie, l'investissement peut toujours être considéré comme un Investissement durable sur le plan environnemental à condition de respecter tous les critères. Le Gestionnaire de placements ne s'engage pas sur une part minimale d'Investissements durables sur le plan environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE. La part globale d'investissement durable peut également inclure des investissements ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Le Gestionnaire de placements définit les investissements durables sur la base d'une recherche interne qui s'appuie, entre autres, sur les Objectifs de développement durable (ODD) des Nations unies ainsi que les objectifs de la taxonomie de l'UE. Le Gestionnaire de placements ne s'engage pas sur une part minimale d'investissements durables sur le plan social, les ODD comportant des objectifs environnementaux et sociaux. La part globale d'investissement durable peut également inclure des investissements ayant un objectif social.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existet-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « #2 Autres » peut inclure des investissements dans des liquidités, des fonds cibles ou des produits dérivés. Les produits dérivés peuvent être utilisés à des fins de gestion efficace du portefeuille (y compris de couverture du risque) et/ou à des fins d'investissement. Les fonds cibles peuvent être utilisés pour s'exposer à une stratégie spécifique. Aucune garantie environnementale ou sociale ne s'applique pour ces investissements.



Les **indices de référence** sont des

indices permettant de mesurer si le

environnementales ou sociales qu'il

produit financier

atteint les caractéristiques

promeut.

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

Non applicable.

Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ? Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH AXA IM US Corporate Identifiant d'entité juridique : 213800PG6SUAILJUAW50 Intermediate Bonds (le « Produit financier »)

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non × Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et d'investissements durables ayant un sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion objectif environnemental: ____% minimale de 10 % d'investissements durables dans des activités économiques ayant un objectif environnemental dans des qui sont considérées comme activités économiques qui sont considérées durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental environnemental au titre de la au titre de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des dans des activités économiques activités économiques qui ne sont pas qui ne sont pas considérées considérées comme durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie environnemental au titre de la de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables d'investissements durables ayant un objectif social : ____%

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Par **investissement durable**, on entend un

investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif

environnemental ou social, pour autant

aucun de ces objectifs

et que les sociétés

pratiques de bonne

bénéficiaires des

investissements appliquent des

gouvernance.

qu'il ne cause de préjudice important à



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ? Les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier consistent à investir dans des entreprises en tenant compte de leur score ESG tel que décrit ci-après.

Le Produit financier promeut également d'autres caractéristiques environnementales et sociales spécifiques, notamment :

- La préservation du climat au travers des politiques d'exclusion concernant les activités liées au charbon ou aux sables bitumineux
- La protection des écosystèmes et la prévention de la déforestation
- La santé au travers de la politique d'exclusion sur le tabac

 Les droits des travailleurs, la société et les droits de l'homme, l'éthique des affaires, la lutte contre la corruption au travers de l'exclusion des entreprises qui enfreignent des normes et standards internationaux tels que les principes du Pacte mondial des Nations unies, les conventions de l'Organisation internationale du travail (OIT) ou les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

La réalisation des caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier et décrites ci-dessus est mesurée par l'indicateur de durabilité suivant :

Le score ESG moyen pondéré du Produit financier et de l'indice de référence Bloomberg Barclays US Corporate Intermediate (l'« Indice de référence »).

Le score ESG est élaboré à partir de la notation ESG calculée par un fournisseur de données externe, laquelle constitue le principal apport d'informations permettant d'évaluer des éléments de données concernant les dimensions environnementales, sociales et de gouvernance (ESG). Les analystes du Gestionnaire de placements peuvent compléter leur évaluation par une étude ESG fondamentale et documentée en cas de couverture insuffisante des données ou de désaccord sur la notation ESG calculée en externe, sous réserve d'être approuvée par l'organe de gouvernance interne du Gestionnaire de placements dédié à ces questions ESG.

- Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

 Le Produit financier a l'intention d'investir partiellement dans des instruments qualifiés de durables, ayant divers objectifs sociaux et environnementaux (sans aucune limite) en évaluant la contribution positive des sociétés en portefeuille à travers au moins de l'une des dimensions suivantes :
 - 1. L'alignement des sociétés en portefeuille avec les Objectifs de développement durable (ODD) des Nations unies comme cadre de référence, permettant de considérer les entreprises qui contribuent positivement à au moins un ODD soit à travers les « Produits et Services » qu'elles offrent, soit selon la manière dont elles conduisent leurs activités (« Opérations »). Pour être considérée comme un actif durable, une entreprise doit satisfaire au moins un des critères suivants :
 - a. le score ODD relatif aux « Produits et Services » offerts par l'entreprise est égal ou supérieur à 2, correspondant à ce qu'au moins 20 % de son chiffre d'affaires découle d'une activité durable ; ou
 - b. à partir d'une approche sélective « best-in-universe », qui consiste à sélectionner en priorité les émetteurs les mieux notés d'un point de vue extra-financier indépendamment de leur secteur d'activité, le score ODD relatif aux opérations de l'émetteur devant être parmi les 2,5 % les mieux notés, à l'exception de l'ODD 5 (égalité des genres), l'ODD 8 (travail décent), l'ODD 10 (réduction des inégalités sociales), l'ODD 12 (modes de consommation et de production durables) et l'ODD 16 (paix et justice), pour lesquels le score ODD relatif aux opérations de l'émetteur doit être parmi les 5 % les mieux notés. Pour les ODD 5, 8, 10 et 16, le critère de sélectivité relatif aux « Opérations » de l'émetteur est moins restrictif, car ces ODD sont évalués de façon plus adéquate à travers la manière dont l'émetteur mène ses activités plutôt

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

que par les Produits et Services de la société en portefeuille. Il est également moins restrictif pour l'ODD 12, qui peut tout aussi bien être évalué de façon pertinente par les Produits et Services ou par la manière dont la société en portefeuille mène ses activités.

Les résultats quantitatifs sur les ODD sont obtenus auprès de fournisseurs de données tiers et peuvent être ajustés sur la base d'une analyse qualitative dûment étayée effectuée par le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »). L'évaluation est effectuée au niveau de l'entité et toute entreprise en portefeuille qui satisfait aux critères de contribution aux ODD des Nations unies susmentionnés est jugée durable.

- 2. Intégration des émetteurs engagés dans un parcours de transition solide et conforme à l'ambition de la Commission européenne de contribuer à financer la transition vers un monde où le réchauffement climatique est limité à 1,5° C sur la base du cadre élaboré par la Science Based Targets Initiative (SBTI) –, en considérant les entreprises dont les objectifs ont été validés par la SBTI.
- 3. Investissements dans des obligations vertes, sociales ou durables (Green, Social and Sustainable Bonds GSSB) et dans des obligations liées au développement durable (Sustainability Linked Bonds) :
 - a. Les obligations vertes, sociales et durables sont des instruments qui visent à contribuer à divers objectifs durables par nature. Ainsi, les investissements dans des obligations émises par des entreprises et des États qui ont été identifiées comme des obligations vertes, sociales ou durables dans la base de données de Bloomberg sont considérées comme des « investissements durables » selon le cadre SFDR du Gestionnaire de placements.
 - b. En ce qui concerne les obligations liées au développement durable, un cadre interne a été développé pour évaluer la solidité des obligations utilisées pour financer un objectif global de développement durable. Ces instruments étant plus récents, les pratiques des émetteurs sont hétérogènes. Ainsi, seules les obligations liées à la durabilité auxquelles est attribuée une opinion positive ou neutre à l'issue du processus interne d'analyse du Gestionnaire de placements sont considérées comme des « investissements durables ». Le cadre d'analyse s'appuie sur les directives de l'International Capital Market Association (ICMA) et une approche stricte développée en interne fondée sur les critères suivants : (i) la stratégie de durabilité de l'émetteur et la pertinence et l'importance des indicateurs de performance clés, (ii) l'ambition de l'objectif de performance en matière de durabilité, (iii) les caractéristiques des obligations et (iv) le suivi et le reporting de l'objectif de performance en matière de durabilité.

Les investissements dans les obligations vertes, sociales et durables (Green Social Sustainability Bonds – GSSB) et les obligations liées au développement durable sont conformes au cadre des GSSB du Gestionnaire de placements. Le Gestionnaire de placements a conçu son cadre pour qu'il soit conforme aux principes des obligations vertes et des obligations sociales, en ajoutant des critères plus stricts sur certains aspects.

Ces méthodologies peuvent être amenées à évoluer pour tenir compte de toute amélioration, par exemple, de la disponibilité et de la fiabilité des données, ou toute évolution de la réglementation ou d'autres cadres ou initiatives externes, sans toutefois s'y limiter.

Le Produit financier prend en considération les critères des objectifs environnementaux de la Taxonomie de l'UE.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

L'application du principe consistant à « Ne pas causer de préjudice important » pour les investissements durables que le Produit financier entend partiellement réaliser signifie qu'une société émettrice ne peut pas être considérée comme durable si elle répond à au moins l'un des critères énumérés ci-dessous :

- L'émetteur cause un préjudice important à l'un des ODD dès lors qu'un ODD a un score inférieur à -5, calculé à partir de la base de données d'un fournisseur tiers et sur une échelle allant de +10 (correspondant à une « contribution significative ») à -10 (correspondant à une « obstruction significative »), sauf si le score quantitatif a été ajusté à la suite d'une analyse qualitative. Ce critère est appliqué aux entreprises bénéficiaires d'investissements qui sont considérées comme durables.
- L'émetteur figure dans les listes d'exclusions sectorielles et relatives aux normes ESG du Gestionnaire de placements (décrites ci-dessous), qui tiennent compte entre autres des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et des Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme. Ce critère est appliqué sur l'ensemble du portefeuille.
- L'émetteur a une note ESG égale ou inférieure à CCC (ou 1.43) selon la méthodologie d'évaluation ESG du Gestionnaire de placements. La note ESG est élaborée à partir de la notation ESG calculée par un fournisseur de données externe, laquelle constitue le principal apport d'informations permettant d'évaluer des éléments de données concernant les dimensions environnementales, sociales et de gouvernance (ESG). Les analystes du Gestionnaire de placements peuvent compléter leur évaluation par une étude ESG fondamentale et documentée en cas de couverture insuffisante des données ou de désaccord sur la notation ESG calculée en externe, sous réserve d'être approuvée par l'organe de gouvernance interne du Gestionnaire de placements dédié à ces questions ESG. Ce critère est appliqué sur l'ensemble du portefeuille.

Les indicateurs concernant les incidences négatives sur les facteurs de durabilité sont pris en compte, notamment par l'application des politiques d'exclusion et d'engagement du Gestionnaire de placements.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération?

Le Produit financier prend en compte les indicateurs des principales incidences négatives (ou « PIN ») pour s'assurer que les investissements durables ne causent pas de préjudice important aux autres objectifs en matière de durabilité définis dans le cadre du SFDR.

Les principales incidences négatives sont atténuées par l'application stricte des listes d'exclusions telles que définies dans les politiques d'exclusion sectorielle et les Normes ESG du Gestionnaire de placements (décrites ci-dessous), ainsi que par l'application d'un filtre de sélection basé sur des indicateurs relatifs aux Objectifs de développement durable des Nations unies. Aucun seuil spécifique ou comparaison avec une valeur de référence n'a été défini dans le cadre de l'approche consistant à « Ne pas causer de préjudice important ».

Le cas échéant, les politiques d'engagement permettent également d'atténuer les risques associés aux principales incidences négatives grâce à un dialogue direct avec les entreprises sur les questions de durabilité et de gouvernance. Par le biais des politiques d'engagement, le

Produit financier utilisera son influence en tant qu'investisseur pour encourager les entreprises à atténuer les risques environnementaux et sociaux associés à leurs secteurs.

Le vote aux assemblées générales est également un élément important du dialogue avec les sociétés en portefeuille, afin de soutenir durablement la valeur à long terme des entreprises dans lesquelles le Produit financier investit et d'atténuer les incidences négatives en matière de durabilité.

Politiques d'exclusion :

- Environnement:

Politiques associées du	Indicateur de PIN
Gestionnaire de placements	
Politique de risque climatique	PIN 1 : Émissions de gaz à effet de serre (GES)
Politique de protection des	(scope 1, 2, et 3 à partir de janvier 2023)
écosystèmes et de lutte contre la déforestation	PIN 2 : Empreinte carbone
	PIN 3 : Intensité de GES des sociétés bénéficiaires des investissements
Politique de risque climatique	PIN 4 : Exposition à des sociétés actives dans le secteur des combustibles fossiles
Politique de risque climatique	PIN 5 : Part de consommation et de
(engagement uniquement)	production d'énergie non renouvelable
Politique de risque climatique (compte tenu d'une corrélation attendue entre les émissions de GES et la consommation énergétique) ⁵	PIN 6 : Intensité de consommation d'énergie par secteur à fort impact climatique
Politique de protection des écosystèmes et de lutte contre la déforestation	PIN 7 : Activités ayant une incidence négative sur des zones sensibles sur le plan de la biodiversité

- Social et Gouvernance :

Politiques associées du Gestionnaire de placements	Indicateur de PIN
Politique de vote et d'engagement avec une application systématique de critères de vote liés à la mixité au sein des conseils d'administration	PIN 13 : Mixité au sein des organes de gouvernance

¹ L'approche utilisée pour atténuer les risques associés aux indicateurs de PIN à travers cette politique d'exclusion évoluera à mesure que l'amélioration de la disponibilité et de la qualité des données permettra d'utiliser l'indicateur de PIN plus efficacement. Pour le moment, les secteurs climatiques à impact élevé ne sont pas tous visés par la politique d'exclusion.

Politique sur les normes ESG : violation de normes et standards internationaux	PIN 10 : Violations des principes du Pacte mondial des Nations unies et des Principes directeurs de l'OCDE pour les entreprises multinationales
Politique sur les normes ESG: violation des normes et standards internationaux (considérant qu'une corrélation existe entre les entreprises non conformes aux normes internationales et le manque de mise en œuvre par les entreprises des processus et mécanismes de mise en conformité permettant de surveiller le respect de ces normes) ⁶	PIN 11: Absence de processus et de mécanismes de conformité permettant de contrôler le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies et des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales
Politique sur les armes controversées	PIN 14 : Exposition à des armes controversées

Filtre portant sur les indicateurs relatifs aux ODD de l'ONU :

Le Gestionnaire de placements s'appuie également sur le pilier ODD de son cadre d'investissement responsable pour suivre et prendre en compte les incidences négatives sur ces facteurs de durabilité en excluant les entreprises en portefeuille qui ont un score ODD inférieur à -5 pour tout ODD (sur une échelle allant de +10, correspondant à une « contribution significative », à -10, correspondant à une « obstruction significative »), sauf si le score quantitatif a été ajusté à la suite d'une analyse qualitative dûment documentée par l'équipe de Recherche ESG & Impact du Gestionnaire de placements. Cette approche permet de s'assurer que les entreprises en portefeuille ayant les incidences négatives les plus significatives sur un ODD ne sont pas considérées comme des investissements durables.

La disponibilité et la qualité des données sont pour l'instant plus faibles pour certains facteurs de durabilité, comme par exemple ceux liés à la biodiversité, ce qui peut avoir un impact sur la couverture des indicateurs PIN suivants : rejets dans l'eau (PIN 8), ratio de déchets dangereux et de déchets radioactifs (PIN 9) et écart de rémunération entre hommes et femmes non corrigé (PIN 12). Ces facteurs de durabilité font partie des 17 objectifs visés par les ODD des Nations unies (plus précisément, ils sont couverts par l'ODD 5 « Égalité des genres », l'ODD 6 « Accès à l'eau salubre et à l'assainissement », l'ODD 8 « Accès à des emplois décents », l'ODD 10 « Réduction des inégalités », l'ODD 12 « Consommation responsable » et l'ODD 14 « Protection de la faune et de la flore aquatiques »). Dans l'attente d'une meilleure disponibilité et d'une meilleure qualité des données, le cadre du Gestionnaire de placements permet de limiter les pires impacts sur ces ODD.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

² L'approche utilisée pour atténuer les risques associés aux indicateurs de PIN à travers cette politique d'exclusion évoluera à mesure que l'amélioration de la disponibilité et de la qualité des données permettra d'utiliser l'indicateur de PIN plus efficacement.

Le Produit financier n'investit pas dans des entreprises qui causent, contribuent ou sont liées à des violations des normes et standards internationaux de manière significative. Ces normes portent notamment sur les droits de l'homme, la société, le travail et l'environnement. Le Gestionnaire de placements s'appuie sur le dispositif de filtrage d'un prestataire externe et exclut toutes les entreprises qui ont été jugées « non conformes » aux principes du Pacte mondial des Nations unies, aux conventions de l'Organisation internationale du travail (OIT), aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui



Les principales incidences négatives sont prises en compte par l'application d'approches (i) qualitatives et (ii) quantitatives :

(i) L'approche qualitative de la prise en compte des principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité repose sur l'exclusion et, le cas échéant, sur des politiques d'engagement. Les principes d'exclusion définis dans les normes ESG du Gestionnaire de placements couvrent les risques liés aux facteurs de durabilité les plus importants et sont appliqués strictement et de façon continue. Le cas échéant, les politiques d'engagement permettent également d'atténuer les risques associés aux principales incidences négatives grâce à un dialogue direct avec les entreprises sur les questions de durabilité et de gouvernance. Par le biais de ses politiques d'engagement, le Produit financier utilisera son influence en tant qu'investisseur pour encourager les entreprises à atténuer les risques environnementaux et sociaux associés à leurs secteurs. Le vote aux assemblées générales est un élément important du dialogue avec les sociétés en portefeuille, afin de soutenir durablement la valeur à long terme des entreprises dans lesquelles le Produit financier investit et d'atténuer les incidences négatives en matière de durabilité.

Grâce à ces politiques d'exclusion et d'engagement, le Produit financier prend en compte les incidences négatives potentielles sur ces indicateurs PIN spécifiques :

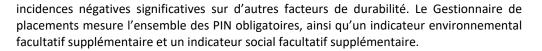
Gestionnaire de placements Politique de risque climatique PIN 1 : Émissions de gaz à effet de Politique de protection des serre (GES) (scope 1, 2, et 3 à écosystèmes et de lutte contre partir de janvier 2023) la déforestation Politique de risque climatique Politique de protection des PIN 2 : Empreinte carbone écosystèmes et de lutte contre la déforestation Politique de risque climatique PIN 3: Intensité de GES des Climat et autres thèmes Politique de protection des sociétés bénéficiaires des environnementaux écosystèmes et de lutte contre investissements la déforestation PIN 4 : Exposition à des sociétés Politique de risque climatique actives dans le secteur des combustibles fossiles PIN 5 : Part de consommation et Politique de risque climatique de production d'énergie non (engagement uniquement) renouvelable PIN 7 : Activités ayant une Politique de protection des incidence négative sur des zones écosystèmes et de lutte contre sensibles sur le plan de la la déforestation biodiversité PIN 10: Violations des principes du Pacte mondial des Nations Politique sur les normes ESG / violation de normes et unies et des Principes directeurs de l'OCDE pour les entreprises standards internationaux multinationales Questions sociales, de personnel, de respect des Politique de vote et droits de l'homme et de d'engagement avec une lutte contre la corruption application systématique de PIN 13 : Diversité des genres au et les actes de corruption critères de vote liés à la mixité sein des conseils d'administration au sein des conseils d'administration Politique sur les armes PIN 14 : Exposition à des armes controversées controversées

Politiques associées du

Indicateur de PIN

(ii) Les principales incidences négatives sont également considérées de manière quantitative par la mesure des indicateurs de PIN et sont communiquées chaque année dans l'annexe du rapport périodique SFDR. L'objectif est d'assurer la transparence aux investisseurs sur les

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.





Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Gestionnaire financier sélectionne les investissements en appliquant une approche extrafinancière basée sur les filtres d'exclusion tels que décrits dans les politiques d'exclusions sectorielles
et les normes ESG du Gestionnaire de placements. Ces exclusions sectorielles couvrent des domaines
tels que les armes controversées, les risques climatiques, les matières premières agricoles et la
protection des écosystèmes et la déforestation. Les normes ESG englobent des exclusions sectorielles
spécifiques telles que le tabac et les armes au phosphore blanc et l'exclusion des investissements
dans des titres émis par des sociétés qui violent des normes et les standards internationaux tels que
les principes du Pacte mondial des Nations unies ou les principes directeurs de l'OCDE à l'intention
des entreprises multinationales, ainsi que les investissements dans des sociétés qui sont impliquées
dans des incidents graves liés à l'ESG et les investissements dans des émetteurs ayant une faible
qualité ESG (qui est, à la date du présent Prospectus, inférieure à 1.43 (sur une échelle de 0 à 10), ce
chiffre faisant l'objet d'une révision et d'une adaptation régulières). Les instruments émis par des
pays exposés à des violations graves des droits de l'homme sont observées sont également proscrits.
Plus de détails sur ces politiques sont disponibles sous le lien suivant : https://www.axa-im.com/ourpolicies-and-reports.

Par ailleurs, le Produit financier surperforme systématiquement le score ESG de l'univers d'investissement tel que défini par l'Indice de référence, le score ESG du Produit financier et celui de l'Indice de référence étant calculés sur une base moyenne pondérée. Le score ESG est fondé sur la notation ESG d'un fournisseur de données tiers, qui évalue les points de données sur les dimensions environnementale, sociale et de gouvernance (ESG) incluant les caractéristiques environnementales et sociales décrites ci-dessus et promues par le Produit financier.

Les critères ESG contribuent à la prise de décision du Gestionnaire de placements, mais ne sont pas un facteur déterminant.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Le Produit financier applique sur une base contraignante et continue les éléments décrits cidessous.

1. Le Gestionnaire financier applique sur une base contraignante et continue un premier filtre d'exclusion, couvrant des domaines tels que les armes controversées, les risques climatiques, les matières premières agricoles et la protection des écosystèmes et la déforestation. Le Produit financier applique également la politique relative aux normes environnementales, sociales et de gouvernance (« Normes ESG ») du Gestionnaire de placements, qui prévoit l'intégration des normes ESG dans le processus d'investissement en appliquant des exclusions sectorielles spécifiques telles que le tabac et les armes au phosphore blanc et en excluant des investissements dans des titres émis par des sociétés qui violent des normes et les standards internationaux tels que les principes du Pacte mondial des Nations unies ou les principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales, ainsi que les investissements dans des sociétés qui sont impliquées dans des incidents graves liés à l'ESG et les investissements dans des émetteurs ayant une faible qualité ESG (qui est, à la date du présent Prospectus, inférieure à 1.43 (sur une échelle de 0 à 10), ce chiffre faisant l'objet d'une révision et d'une adaptation régulières). Les instruments émis par des pays exposés à des violations graves des droits de l'homme sont observées sont également proscrits. Plus de détails sur ces politiques sont disponibles sous le lien suivant : https://www.axa-im.com/ourpolicies-and-reports.

2. Par ailleurs, le Produit financier surperforme systématiquement le score ESG de l'univers d'investissement tel que défini par l'Indice de référence, le score ESG du Produit financier et celui de l'Indice de référence étant calculés sur une base moyenne pondérée. Le score ESG est fondé sur la notation ESG d'un fournisseur de données tiers, qui évalue les points de données sur les dimensions environnementale, sociale et de gouvernance (ESG) incluant les caractéristiques environnementales et sociales décrites ci-dessus et promues par le Produit financier. Les analystes ESG du Gestionnaire de placements peuvent compléter leur évaluation par une étude ESG fondamentale et documentée en cas de couverture insuffisante des données ou de désaccord sur la notation ESG calculée en externe, sous réserve d'être approuvée par l'organe de gouvernance interne du Gestionnaire de placements dédié à ces questions ESG.

Le Gestionnaire de placements a mis en œuvre des méthodologies de notation des émetteurs (obligations d'entreprises, obligations souveraines, obligations sociales vertes et durables) sur la base de critères ESG. Ces méthodologies permettent de noter les émetteurs d'obligations d'entreprise et souveraines et se basent sur des données quantitatives provenant de différents fournisseurs de données ainsi que sur l'analyse qualitative issue de recherches internes et externes. Les données utilisées dans ces méthodologies comprennent les émissions de carbone, le stress hydrique, la santé et la sécurité au travail, les normes de travail de la chaîne d'approvisionnement, l'éthique des affaires, la corruption et l'instabilité.

Les méthodologies de notation des obligations d'entreprise et des obligations souveraines s'appuient sur trois piliers et plusieurs sous-facteurs qui couvrent les facteurs de risque les plus importants rencontrés par les émetteurs dans les domaines environnementaux (E), sociaux (S) et de gouvernance (G). Le cadre de référence s'appuie sur des principes fondamentaux tels que le Pacte mondial des Nations unies, les Principes directeurs de l'OCDE, les conventions de l'Organisation internationale du travail et d'autres principes et conventions internationaux qui guident les activités des entreprises et des gouvernements dans le domaine du développement durable et de la responsabilité sociale. L'analyse est basée sur les risques et les opportunités ESG les plus importants identifiés précédemment pour chaque secteur et entreprise, avec 10 facteurs: Changement climatique, Capital naturel, Pollution et Déchets, Opportunités environnementales, Capital humain, Responsabilité du fait des produits, Opposition des parties prenantes, Opportunités sociales, Gouvernance d'entreprise et Comportement des entreprises. Le score ESG final intègre également le concept de facteurs dépendants de l'industrie et différencie délibérément les secteurs, afin de surpondérer les facteurs les plus importants pour chaque industrie. L'importance ne se limite pas aux impacts liés aux opérations d'une entreprise, elle inclut également les impacts sur les parties prenantes externes ainsi que le risque de réputation sous-jacent découlant d'une mauvaise compréhension des principaux enjeux ESG. Dans la méthodologie d'entreprise, la gravité des controverses est évaluée et contrôlée en permanence afin de s'assurer que les risques les plus importants sont pris en compte dans le score ESG final. Les controverses très graves entraîneront des pénalités importantes sur les scores des sous-facteurs et, au final, sur les scores ESG. Ces scores ESG fournissent une vision standardisée et globale de la performance des émetteurs sur les facteurs ESG et permettent de promouvoir les caractéristiques Environnementales et/ou Sociales du Produit financier.

3. Le taux de couverture de l'analyse ESG du Produit financier atteint au minimum 90 % de l'actif net.

Les données ESG (dont le score ESG et le score ODD, le cas échéant) utilisées dans le cadre du processus d'investissement reposent sur des méthodes ESG qui s'appuient en partie sur des données de tiers et qui sont dans certains cas développées en interne. Elles sont subjectives et peuvent évoluer avec le temps. Malgré plusieurs initiatives, l'absence d'harmonisation des définitions peut rendre les critères ESG hétérogènes. Ainsi, les différentes stratégies d'investissement qui utilisent des critères ESG et le reporting ESG sont difficiles à comparer

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

entre elles. Les stratégies intégrant des critères ESG et celles qui intègrent des critères de développement durable peuvent employer des données ESG qui semblent similaires, mais qui doivent être différenciées, car leur méthode de calcul est susceptible d'être différente. Les différentes méthodologies ESG du Gestionnaire de placements décrites dans ce document pourront évoluer à l'avenir pour prendre en compte l'amélioration éventuelle de la disponibilité et de la fiabilité des données, les évolutions potentielles de la réglementation ou d'autres cadres ou initiatives externes, entre autres.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Il n'y a pas de taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Le Produit financier n'investit pas dans des entreprises qui causent, contribuent ou sont liées à des violations des normes et standards internationaux de manière significative. Ces normes portent notamment sur les droits de l'homme, la société, le travail et l'environnement et, à ce titre, fournissent une méthodologie pour aider à évaluer les bonnes pratiques de gouvernance d'un émetteur, en particulier en ce qui concerne les structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales. Le Gestionnaire de placements s'appuie sur le dispositif de filtrage d'un prestataire externe et exclut toutes les entreprises qui ont été jugées « non conformes » aux principes du Pacte mondial des Nations unies, aux conventions de l'Organisation internationale du travail (OIT), aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme.

Par ailleurs, les politiques d'engagement permettent également de favoriser des pratiques de bonne gouvernance. Le Gestionnaire de placements a mis en œuvre une stratégie complète d'actionnariat actif – engagement et vote – en vertu de laquelle le Gestionnaire de placements agit en tant que gestionnaire des investissements effectués au nom des clients. Le Gestionnaire de placements considère l'engagement comme un moyen pour les investisseurs d'influencer, de façonner et de modifier les politiques des entreprises en portefeuille afin d'atténuer les risques et d'assurer la création de valeur à long terme. Les pratiques de gouvernance des entreprises sont abordées directement par les gérants de portefeuille et les analystes ESG spécialisés lors des réunions avec l'équipe de direction des entreprises en portefeuille. Le statut d'investisseur de long terme du Gestionnaire de placements et la connaissance en profondeur des cibles d'investissement justifient l'engagement d'un dialogue constructif mais exigeant avec ces entreprises.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

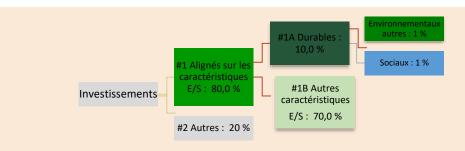


Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage: du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille des dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les entreprises en portefeuille, notamment pour une transition vers une économie verte. des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés

bénéficiaires des

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier a l'intention de planifier son allocation d'actifs de la manière présentée dans le graphique ci-dessous. Il se peut que l'allocation d'actifs dévie temporairement de ce plan.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie #2 Autres inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B Autres caractéristiques E/S** couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.

La proportion minimale prévue d'investissements du Produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier est de 80,0 % de l'actif net du Produit financier.

La proportion minimale prévue d'investissements durables du Produit financier lorsque ce dernier s'engage à réaliser des investissements durables est de 10,0 % de l'actif net du Produit financier.

Le reste des investissements « Autres » représentera un maximum de 20 % de l'actif net du Produit financier. Le reste des investissements « Autres » sont utilisés à des fins de couverture, de liquidité et de gestion du portefeuille du Produit financier. Des garanties environnementales ou sociales minimales basées sur les politiques d'exclusion du Gestionnaire de placements sont évaluées et appliquées sur tous les actifs « Autres » à l'exception (i) des produits dérivés autres que mono-émetteurs, (ii) des OPCVM et/ou OPC gérés par une autre société de gestion et (iii) des investissements en liquidités et quasi-liquidités décrits ci-dessus.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Les dérivés sur émetteurs uniques utilisés à des fins d'investissement appliquent des politiques d'exclusion et contribuent ainsi à l'atteinte des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier ne prend pas en considération les critères des objectifs environnementaux de la taxonomie de l'UE. Le Produit financier ne prend pas en considération le critère « ne pas causer de préjudice important» de la taxonomie de l'UE.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
- Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

La part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE est de 1,0 % de l'actif net du Produit financier.

La proportion d'investissements entre les actifs durables sur le plan environnemental non alignés sur la taxonomie de l'UE et les actifs durables sur le plan social est librement allouée et représente au moins le total des investissements durables.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

La part minimale d'investissements durables sur le plan social est de 1,0 % de l'actif net du Produit financier.

La proportion d'investissements entre les actifs durables sur le plan environnemental non alignés sur la taxonomie de l'UE et les actifs durables sur le plan social est librement allouée et représente au moins le total des investissements durables.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le reste des investissements « Autres » représentera un maximum de 20 % de l'actif net du Produit financier. Les « autres » actifs peuvent comprendre :

- des investissements en liquidités et quasi-liquidités comme des dépôts bancaires, des instruments du marché monétaire et des fonds monétaires éligibles utilisés à des fins de gestion de la liquidité du Produit financier, et
- d'autres instruments éligibles au Produit financier et qui ne remplissent pas les critères environnementaux et/ou sociaux décrits dans la présente annexe. Ces actifs peuvent être des titres de créances négociables, des investissements dérivés et des organismes de placement collectif qui ne promeuvent pas de caractéristiques environnementales ou sociales et qui sont utilisés pour atteindre l'objectif financier du Produit financier et/ou à des fins de diversification et/ou de couverture.

Des garanties environnementales ou sociales sont appliquées et évaluées sur tous les « autres » actifs à l'exception (i) des produits dérivés autres que mono-émetteurs, (ii) des OPCVM et/ou OPC gérés par une autre société de gestion et (iii) des investissements en liquidités et quasi-liquidités décrits ci-dessus.

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable, dans la mesure où l'Indice de référence désigné réplique un indice large du marché qui n'est pas aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier.

Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ? Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

Les indices de





Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Berenberg European Equity | Identifiant d'entité juridique : 21380022BWCXKGLR4W85 (le « Produit financier »)

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ?		
Oui	• Non	
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif environnemental :% dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de % d'investissements durables ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social	
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif social :%	Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables	



La **taxonomie de l'UE** est un système de

Par investissement durable, on entend un

investissement dans une activité

économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Ce Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales au sens de l'Article 8 du règlement sur la publication d'informations.

Des caractéristiques environnementales et sociales sont prises en compte dans les décisions d'investissement, comme le changement climatique et la pollution environnementale dans les

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

domaines de l'environnement, des conditions de travail, de la santé et de la sécurité sociales. En outre, des questions telles que la corruption et les pratiques commerciales déloyales en matière de gouvernance d'entreprise sont prises en compte.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Dans le cadre du processus d'exclusion ESG, des sociétés associées à certains produits ou activités, comme les armes controversées ou l'extraction de charbon thermique et la production d'énergie au charbon, sont identifiées. Les critères d'exclusion ESG du Produit financier définissent une norme ESG minimale à laquelle les sociétés doivent satisfaire pour être considérées comme des investissements potentiels par le gestionnaire de placements. Le Produit financier applique des exclusions basées sur l'activité. Sont exclues les sociétés ayant les activités suivantes :

- Armes conventionnelles (activités en amont, production et activités en aval) > 5 % du chiffre d'affaires
- Armes controversées (activités en amont, production et activités en aval) > 0 % du chiffre d'affaires
- Armes nucléaires (activités en amont, production et activités en aval) > 0 % du chiffre d'affaires
- Charbon thermique (production) > 5 % du chiffre d'affaires
- Génération d'électricité à partir de charbon (production) > 10 % du chiffre d'affaires
- Énergie nucléaire (y compris l'extraction d'uranium, la génération d'électricité à partir d'énergie nucléaire, l'exploitation de centrales nucléaires ainsi que la production de composants essentiels pour les centrales nucléaires/le cœur) > 5 % du chiffre d'affaires
- Pétrole et gaz non conventionnels (production) > 5 % du chiffre d'affaires
- Tabac (production) > 5 % du chiffre d'affaires

Le Produit financier applique également un filtrage basé sur les normes de cadres internationaux, tels que les « Principes du Pacte mondial des Nations unies », les « Principes directeurs de l'OCDE pour les entreprises multinationales » et les « Normes de l'Organisation internationale du travail (OIT) ». Le Produit financier applique en outre un filtrage basé sur d'autres normes d'après la méthodologie de controverse ESG de MSCI ESG Research. Les sociétés directement impliquées dans des controverses ESG persistantes et particulièrement graves sont identifiées sur cette base. Celles-ci sont exclues par principe à des fins d'investissement. En cas de graves controverses ESG, le gestionnaire de portefeuille s'engage directement auprès de la société, tant dans le cas de participations existantes que dans le cas de nouveaux investissements potentiels, afin d'analyser la controverse avec la société et de prendre une décision d'investissement finale sur la base de cette analyse. Cette exposition sera obtenue par le gestionnaire de portefeuille, mais pas pour le compte du Produit financier. Des informations complémentaires sur l'intégration des critères ESG figurent dans la section Stratégie d'investissement.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribuet-il à ces objectifs ?

Non applicable

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Non applicable

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Non applicable

— Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée:

Non applicable

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui,

Le Produit financier tient compte des principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité (PIN) par le biais d'éléments contraignants dans sa stratégie d'investissement. Plus précisément, les PIN sont prises en compte par le biais d'exclusions basées sur l'activité fondées sur les revenus de l'entreprise et d'exclusions liées aux normes.

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Les indicateurs de PIN inclus dans la stratégie d'investissement sont les suivants :

4. « Exposition à des sociétés de combustibles fossiles », par :

des critères d'exclusion basés sur le chiffre d'affaires des entreprises actives dans :

- la production d'électricité à partir de charbon
- l'extraction et la distribution de charbon thermique
- l'extraction de pétrole et de gaz de sources non conventionnelles.
- 7. « Activités ayant une incidence négative sur des zones sensibles sur le plan de la biodiversité » et 28. « Dégradation des terres, désertification, imperméabilisation des sols » par :

des critères d'exclusion pour les entreprises directement liées à des controverses ESG particulièrement graves et persistantes, y compris concernant la biodiversité et l'utilisation des sols.

8. « Rejets dans l'eau » et 9. « Ratio de déchets dangereux et de déchets radioactifs » par :

des critères d'exclusion pour les entreprises directement liées à des controverses ESG particulièrement graves et persistantes, y compris concernant l'émission de polluants et la production de déchets.

10. « Violations des principes du PMNU et des principes directeurs de l'Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) pour les entreprises multinationales » et 11. « Absence de processus et de mécanismes de conformité permettant de contrôler le respect des principes du PMNU et des Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales », par :

des critères d'exclusion pour les entreprises violant gravement les principes du Pacte mondial des Nations unies, les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et d'autres normes et cadres internationaux.

14. « Exposition à des armes controversées (mines antipersonnel, armes à sous-munitions, armes chimiques et biologiques) », par :

des critères d'exclusion pour les entreprises impliquées dans la production et/ou la distribution d'armes controversées (y compris les mines antipersonnel, les armes à sous-munitions, les armes chimiques et biologiques).

Les informations sur les PIN figurent dans le rapport annuel du Produit financier (rapports annuels à compter du 1er janvier 2023).





Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il?

Le Produit financier vise à atteindre une croissance de la valeur à long terme tout en tenant compte de critères d'investissement responsable sur le plan social et environnemental. Les investissements sont réalisés dans des titres qui répondent aux critères de durabilité du Gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements » ou « Berenberg »). Les facteurs ESG sont intégrés dans les décisions d'investissement pour garantir une gestion efficace des risques et générer des rendements durables à long terme.

Les risques et les opportunités ESG sont non seulement pris en compte lors de la prise de décisions d'investissement, mais sont aussi appliqués pendant toute la période de détention et utilisés comme critères de décision pour la vente.

d'investissement guide les décisions d'investissement selon

La stratégie

d'investissement selor des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la

tolérance au risque.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

Des analyses ESG sont régulièrement réalisées dans le cadre du suivi du portefeuille :

- Surveillance de chaque titre individuel par rapport à différents enjeux ESG.
- Dialogue régulier, critique et constructif avec l'équipe de direction de l'entreprise.
- Identification précoce des problèmes susceptibles de soulever des questions éthiques et des risques potentiels, ainsi que des tendances et des opportunités découlant des problématiques ESG.

Dans le cadre du processus d'exclusion ESG, des sociétés associées à certains produits ou activités, comme les armes controversées ou l'extraction de charbon et la production d'énergie au charbon, sont identifiées. Les critères d'exclusion ESG du Gestionnaire de placements définissent une norme ESG minimale à laquelle les sociétés doivent satisfaire pour être considérées comme des investissements potentiels. En outre, sur la base de l'analyse des controverses ESG fournie par notre fournisseur de données ESG externe, nous identifions toutes les sociétés directement impliquées dans des controverses ESG particulièrement graves et continues. Celles-ci sont exclues par principe à des fins d'investissement. En cas de graves controverses ESG, le gestionnaire de portefeuille s'engage directement auprès de la société, tant dans le cas de participations existantes que dans le cas de nouveaux investissements potentiels, afin d'analyser la controverse avec la société et de prendre une décision d'investissement finale sur la base de cette analyse.

L'analyse des risques et des opportunités ESG est basée sur des recherches internes, des échanges avec les entreprises et des données de fournisseurs de données externes. Les enjeux ESG pertinents sont ouvertement discutés et suivis au sein de l'équipe d'investissement, en concertation avec le bureau ESG. Sur la base d'une approche ascendante, un processus d'évaluation fondamental applique des critères d'exclusion et analyse des critères ESG pertinents pour le secteur, notamment pour déterminer un profil de durabilité des entreprises. En parallèle à la conformité ESG, la rentabilité à long terme reste le facteur de sélection clé.

L'intégration ESG fait également partie des activités du Gestionnaire de placements dans le domaine de l'actionnariat actif. En tant qu'investisseur, le Gestionnaire de placements vise à avoir un impact positif sur la manière dont les entreprises gèrent les questions ESG. Cela inclut, entre autres, l'engagement, à savoir le dialogue direct avec les entreprises sur des sujets ESG spécifiques. Dans le cadre d'un processus d'engagement structuré, les controverses ESG existantes et/ou potentielles ainsi que d'autres aspects ESG connexes sont abordés. Cet engagement permet au gestionnaire de portefeuille de déterminer si une société/un émetteur reconnaît les problèmes existants et/ou potentiels en la matière et développe des stratégies pour les résoudre, ainsi que pour identifier les opportunités ESG/de durabilité.

En outre, sur la base de la « Politique de vote par procuration de Berenberg Wealth and Asset Management », le gestionnaire de portefeuille définit des recommandations de vote à l'assemblée générale des actionnaires des sociétés en portefeuille, en coopération avec le Bureau ESG de Berenberg Wealth and Asset Management. Le Bureau ESG de Berenberg Wealth and Asset Management transmet ces recommandations à la société de gestion d'actifs Universal-Investment-Luxembourg S.A. qui, à son tour, tient compte de ces recommandations en exerçant ses droits de vote.

- Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?
 - Les indicateurs de durabilité décrits ci-dessus pour mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales et/ou sociales du Produit financier sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement du Produit financier.
- Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les bonnes pratiques de gouvernance des sociétés émettrices sont évaluées sur la base des éléments suivants de la stratégie d'investissement :

- o Application de critères d'exclusion ESG basés sur des normes et suivi des controverses ESG, en excluant les sociétés directement liées à des controverses ESG actuelles particulièrement graves, y compris en ce qui concerne les pratiques de gouvernance et le respect des normes internationales basées sur les principes ESG et les critères d'exclusion ESG de Berenberg Wealth and Asset Management
- o Engagement auprès des entreprises en portefeuille associées à de graves controverses ESG, sur la base des principes d'engagement de Berenberg Wealth and Asset Management
- o Analyse ESG basée sur des recherches internes, des échanges avec les entreprises et des données de fournisseurs de données ESG externes, y compris concernant les pratiques de gouvernance
- o Transmission des recommandations à la société d'investissement pour le vote lors des assemblées générales des sociétés en portefeuille, sur la base de la Politique de vote par procuration de Berenberg Wealth and Asset Management



Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

L'allocation d'actifs du Produit financier et la mesure dans laquelle le Produit financier peut assumer des expositions directes ou indirectes à des sociétés sont disponibles dans les Conditions générales d'investissement et les directives d'investissement.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation
 (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2** Autres inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie #1A Durables couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie #1B Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Les produits dérivés sont utilisés conformément aux dispositions des Conditions générales d'investissement et des directives d'investissement. Les produits dérivés sont des positions neutres du portefeuille selon la stratégie de durabilité, et ne servent pas explicitement à atteindre les caractéristiques environnementales et/ou sociales du Produit financier.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le niveau minimum d'investissements durables ayant un objectif environnemental tel que défini par la taxonomie de l'UE est de 0 %.

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et/ou sociales, mais n'a pas pour objectif l'investissement durable et ne tient donc pas compte des critères de l'Article 2(17) du règlement sur la publication d'informations en matière de durabilité (SFDR) ou de la Taxonomie de l'UE.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
- Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.

habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un obiectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les

niveaux d'émission de

Les activités

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'ILE



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Non applicable.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « Autres » comprend les positions en liquidités et les investissements dans des produits utilisés à des fins de couverture.

En ce qui concerne les autres investissements qui ne sont pas couverts par la stratégie de durabilité du Produit financier, il n'existe pas de critères contraignants pour la prise en compte de la protection environnementale et/ou sociale. C'est dû soit à la nature des actifs pour lesquels, au moment de l'élaboration de ces documents contractuels, il n'existe pas d'exigences légales ou de procédures de marché normales pour la mise en œuvre d'une protection environnementale et/ou sociale minimale, soit à des investissements spécifiques exclus de la stratégie de durabilité, qui ne sont dès lors pas non plus soumis à l'audit de protection environnementale et/ou sociale minimale.



Les indices de

caractéristiques

référence sont des indices permettant de

mesurer si le produit financier atteint les

environnementales ou sociales qu'il promeut.

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné ?
 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ? Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/Amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH BlueBay Investment Grade Euro Aggregate Bond (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 2138008GDE5ZVGVU9226

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif d'investissements durables ayant un l'investissement durable, il contiendra une proportion objectif environnemental : ____% minimale de ____ % d'investissements durables dans des activités économiques ayant un objectif environnemental dans des qui sont considérées comme activités économiques qui sont considérées durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental environnemental au titre de la au titre de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des dans des activités économiques activités économiques qui ne sont pas qui ne sont pas considérées considérées comme durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie environnemental au titre de la de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables d'investissements durables ayant un

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.



objectif social : ____%

Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier consistent à favoriser l'investissement dans les émetteurs dont les activités et/ou la conduite des affaires adoptent une approche appropriée et responsable des considérations ESG.

Sur le plan environnemental, au besoin, cela inclut, sans s'y limiter, une gestion appropriée et responsable du changement climatique et des déchets. Les caractéristiques sociales promues par le Produit financier,

au besoin, comprennent, sans s'y limiter, la gestion appropriée et responsable des relations avec les employés et des pratiques de santé et de sécurité.

Par le biais de la promotion des caractéristiques environnementales et sociales ci-dessus, le Produit financier vise à réduire les effets néfastes pour l'environnement et/ou la société en :

- Réalisant une évaluation ESG des émetteurs concernés sur la base d'un cadre exclusif et en définissant une notation de risque ESG minimum pour qu'un titre puisse être considéré comme un investissement admissible (Intégration ESG).
- S'engageant auprès des émetteurs sur les enjeux ESG, en donnant la priorité à ceux qui ont la possibilité d'améliorer la gestion des questions ESG clés, notamment, mais sans s'y limiter, la conduite éthique des affaires, le travail et les droits de l'homme, ainsi que les questions environnementales telles que le changement climatique (Engagement ESG).
- Excluant les titres à revenu fixe concernés et des émetteurs impliqués dans certaines activités controversées (Exclusion ESG / Sélection négative et approches de la Sélection fondée sur les normes ESG).

L'indice de référence du Produit financier ne met en œuvre aucune des considérations ESG spécifiques qui s'appliquent au Produit financier et est donc utilisé uniquement à des fins de comparaison des performances.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le Produit financier vise à investir dans des titres à revenu fixe dans le cadre d'une évaluation ESG. Il s'agit notamment 1) de titres ayant une exposition directe à l'émetteur, tels que les obligations d'entreprises ou souveraines, et 2) d'instruments financiers dérivés avec une exposition indirecte lorsque l'entreprise ou l'émetteur souverain est le sous-jacent, tels que les swaps de défaut de crédit, qui contribuent à la réalisation des caractéristiques ESG promues par le Produit financier. Les indicateurs de durabilité utilisés pour évaluer, mesurer et surveiller les caractéristiques ESG du Produit financier sont les suivants :

- I. La part des titres à revenu fixe concernés détenus par le Produit financier qui sont couverts par l'évaluation ESG du gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »).
- II. La part des titres à revenu fixe concernés qui sont conformes et ne sont pas en infraction active relativement à une Exclusion ESG / Sélection négative (fondée sur les produits) ou Sélection fondée sur les normes ESG (fondée sur la conduite) applicable au Produit financier.
- III. La part des titres à revenu fixe concernés qui sont conformes et ne sont pas en infraction active relativement à la sélection d'Intégration ESG qui limite l'exposition aux émetteurs ayant une Notation ESG fondamentale (de risque) « très élevée » (soit au niveau ESG global, soit spécifiquement pour le pilier « gouvernance »), conformément à l'évaluation ESG exclusive du Gestionnaire de placements détaillée ci-après.
- Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Non applicable.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Non applicable

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Les incidences environnementales et sociales des activités de tous les titres à revenu fixe concernés détenus par le Produit financier sont évaluées en continu grâce au processus d'Intégration ESG du Gestionnaire de placements. La prise en compte des indicateurs des principales incidences négatives apporte des données supplémentaires pour le pilier environnemental et social de l'évaluation ESG des émetteurs et peut, dans certains cas, entraîner des exclusions ou des inclusions conditionnelles de titres à revenu fixe sur la base du respect de certaines conditions. Le Gestionnaire de placements surveille et évalue une gamme d'indicateurs des principales incidences négatives. Toutefois, étant donné que pour beaucoup de ces indicateurs, la déclaration par les sociétés bénéficiaires des investissements se fait actuellement sur une base volontaire, la disponibilité des données sur certains indicateurs est limitée. Aussi l'intégration des indicateurs des principales incidences négatives se fait-elle sur la base du « meilleur effort » et en reflétant la disponibilité de ces informations. Toutefois, à mesure que la disponibilité des données s'améliorera, il est prévu que les indicateurs des principales incidences négatives couvrent une plus grande partie de l'univers d'investissement du Gestionnaire de placements et permettent donc de mieux comprendre les incidences négatives causées par les entités bénéficiaires des investissements. Des informations plus détaillées sur la prise en compte par le Produit financier des principales incidences négatives seront fournies dans une version future de ce Prospectus.



Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Produit financier investit dans un portefeuille de titres à revenu fixe notés « investment grade » en combinaison avec des critères ESG.

Le Gestionnaire de placements effectue une analyse ESG sur les émetteurs privés et souverains, à l'aide de son propre cadre d'évaluation ESG exclusif des émetteurs, qui se traduit par deux indicateurs ESG complémentaires : une Notation ESG fondamentale (de risque) (qui fait référence à l'évaluation des facteurs/risques ESG) et un Score ESG d'investissement (qui indique dans quelle mesure les facteurs/risques ESG sont pertinents/importants pour l'investissement). L'indicateur clé qui peut entraîner des restrictions supplémentaires sur l'investissement est la Notation ESG fondamentale (de risque). Les analystes de crédit effectuent l'évaluation ESG initiale en attribuant les indicateurs ESG. Ceux-ci sont alors

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque. examinés et finalisés par l'équipe d'investissement ESG, puis hiérarchisés en fonction du risque ESG attribué. Le processus fonctionne par consensus. L'examen formel des évaluations ESG est réalisé tous les deux ans. Il peut toutefois être mis en place plus souvent si les analystes ont des raisons suffisantes pour remettre en question la validité en continu des indicateurs ESG attribués (en particulier la Notation ESG fondamentale (de risque)). Aucun investissement ne peut être réalisé dans un nouvel émetteur sans une analyse ESG effectuée au préalable pour s'assurer qu'il est approprié. Compte tenu des défis potentiels liés aux délais normaux d'une évaluation ESG, une analyse ESG préliminaire peut être réalisée au minimum. Il s'agit d'une version plus concise de l'évaluation ESG normale, qui s'appuie sur des indicateurs ESG tiers. Il est possible qu'au moment où l'analyse ESG préliminaire est remplacée par une évaluation ESG normale, des informations ultérieures apparaissent et entraînent l'attribution d'une Notation ESG fondamentale (de risque) incompatible avec les exigences ESG du Produit financier. Dans ce cas, les titres de l'émetteur doivent être cédés dès que possible et/ou réalisable, en agissant dans l'intérêt des investisseurs.

Le profil ESG d'un émetteur est évalué selon différents critères, notamment :

- La façon dont l'émetteur est perçu à partir des fournisseurs d'informations ESG tiers.
- La performance de l'émetteur à l'aune d'une gamme de facteurs ESG de base préoccupants, indépendamment de son profil et de son groupe de pairs sectoriels/économiques spécifiques.
 Il s'agit notamment des domaines suivants :
- L'empreinte commerciale, y compris, mais sans s'y limiter, la présence de l'émetteur dans des pays avec un niveau de corruption élevé, la mesure dans laquelle le modèle commercial est sensible aux risques de corruption, l'exposition aux relations avec le secteur public et les fonctionnaires, ainsi que l'empreinte environnementale inhérente de l'entreprise sur la planète et la société;
- La gouvernance et la gestion, en tenant compte de la nature de la stratégie de croissance de l'entreprise, de sa structure de propriété juridique, de la qualité de la gestion, de la culture d'entreprise et des pratiques comptables;
- L'environnement et l'existence de pratiques de gestion environnementale, les efforts de gestion en matière de climat/carbone et la présence d'un historique de conformité réglementaire, entre autres; et
- Les questions sociales telles que l'existence de pratiques formelles d'engagement des parties prenantes internes et externes et la présence d'un historique de conformité réglementaire.
- Le positionnement de l'entreprise par rapport à son secteur d'activité, ou de l'émetteur souverain par rapport à son groupe économique de pairs, sur les principaux facteurs ESG, et le fait que ses pratiques s'améliorent ou non.

L'évaluation ESG de l'émetteur utilise un éventail de données et d'informations provenant de plusieurs ressources, notamment un mélange d'informations externes et internes (crédit et ESG) provenant, par exemple : de fournisseurs d'informations ESG tiers, de contacts/communications de la direction de l'entreprise, de courtiers côté vendeur ayant des capacités ESG, de parties prenantes telles que les organismes de réglementation, les organisations non gouvernementales, les groupes industriels, les médias spécialisés dans les actualités ESG, ou encore les connaissances de l'analyste crédit interne spécialisé dans le secteur sur l'émetteur, le secteur et la région. Les informations provenant des fournisseurs d'informations ESG externes peuvent permettre de déterminer les émetteurs spécifiques qui seront exclus dans le cadre des approches d'Exclusion ESG / de Sélection et de Sélection fondée sur les normes ESG. Toutefois, pour l'évaluation ESG des émetteurs par le Gestionnaire de placements, les données provenant des fournisseurs d'informations ESG externes ne sont utilisées qu'en tant que commentaire et ne définissent pas la Notation ESG fondamentale (de risque) finale attribuée à chaque émetteur.

Les principaux résultats ESG issus de l'analyse ESG sont documentés sur les plateformes informatiques d'investissement du Gestionnaire de placements. Les participations et les émetteurs du portefeuille font l'objet d'une surveillance et d'un engagement continus, qui passe par un dialogue avec les émetteurs pour approfondir les connaissances et/ou promouvoir le changement afin d'atténuer les risques d'investissement ou de protéger les caractéristiques ESG. Les informations obtenues grâce à ce processus permettent d'éclairer encore davantage les opinions et les décisions d'investissement et sont susceptibles d'entraîner la modification des indicateurs ESG attribués.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ?

Les exigences ESG contraignantes résultent (i) des Exclusions ESG / Sélections; (ii) de la Sélection fondée sur des normes; et (iii) de l'Intégration ESG qui exclut les émetteurs présentant une Notation ESG fondamentale (de risque) « très élevée » selon les résultats du processus d'évaluation ESG du Gestionnaire de placements. Sur les deux indicateurs ESG générés, la Notation ESG fondamentale (de risque) est l'élément contraignant, car elle se rapporte explicitement aux facteurs et risques ESG. Le Score ESG d'investissement n'est pas contraignant, car il fait référence à l'importance des facteurs et risques ESG pour l'investissement.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ? En vertu du cadre d'évaluation ESG exclusif du Gestionnaire de placements, tout émetteur considéré comme présentant des risques ESG « très élevés » relativement au pilier de gouvernance se voit automatiquement attribuer une Notation ESG fondamentale (de risque) globale « très élevée » et est exclu de l'investissement de manière systématique. L'évaluation de la gouvernance des émetteurs tient compte à la fois des aspects conventionnels de la gouvernance d'entreprise et des questions liées à la gouvernance au sens large. Celles-ci incluent, entre autres, des facteurs tels que : les structures de propriété, l'indépendance et la responsabilité du conseil d'administration, la qualité de la gestion, l'intéressement et la rémunération, les pratiques comptables, la stratégie de croissance de l'entreprise, ainsi que des questions plus larges de culture et d'éthique.



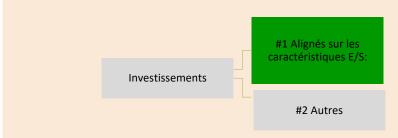


L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier?

Le Produit financier est censé investir 100 % de son actif net dans des titres à revenu fixe concernés qui sont alignés sur les caractéristiques E/S promues par le Produit financier (catégorie #1). Conformément à la politique d'investissement du Produit financier, au moins les deux tiers (66,67 %) de l'actif net du Produit financier seront investis dans des titres à revenu fixe concernés qui sont alignés sur les caractéristiques E/S promues par le Produit financier (catégorie #1), sous réserve de tout titre que le Gestionnaire de placements est en train de vendre, car il ne répond plus aux considérations ESG appliquées par le Produit financier.

Au maximum, le tiers restant (33,33 %) peut être détenu en liquidités (dans la limite de 20 % définie dans le présent Prospectus), en certificats bancaires à court terme et en instruments du marché monétaire qui n'intègrent pas de caractéristiques E/S et relèvent de la catégorie #2.



La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

L'évaluation ESG du Gestionnaire de placements s'applique aux instruments financiers dérivés lorsqu'un seul émetteur est l'actif sous-jacent (c.-à-d. les swaps de défaut de crédit). Si l'émetteur est exclu en raison de Facteurs de durabilité afin de promouvoir les caractéristiques E/S, la prise de positions longues ou courtes est interdite.

Un Produit financier peut être exposé à des émetteurs exclus par le biais d'instruments financiers dérivés, y compris, mais sans s'y limiter, ceux dont le sous-jacent est un indice financier et qui peuvent être utilisés à des fins d'investissement, de couverture et de gestion optimale de portefeuille, et non pour promouvoir les caractéristiques E/S. En outre, les exclusions applicables aux émetteurs souverains n'empêchent pas le Produit financier d'avoir une exposition à des instruments qui sont indirectement liés à ces émetteurs, tels que des instruments dérivés de change ou de taux d'intérêt, puisque ceux-ci ne promeuvent pas les caractéristiques E/S.

L'exposition aux instruments financiers dérivés n'est pas surveillée sur la base de l'actif net du Produit financier et n'apparaît donc pas dans l'allocation des actifs ci-dessus. En revanche, la surveillance sera effectuée conformément aux limites d'exposition globale du Produit financier.



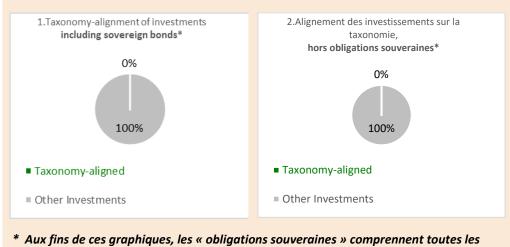
Bien que ce Produit financier promeuve les caractéristiques environnementales et sociales au sens de l'Article 8 du règlement SFDR, il ne s'engage pas actuellement à investir dans des « investissements durables » au sens du règlement SFDR ou du règlement européen sur la taxonomie. Ainsi, il convient de noter que ce Produit financier ne tient pas compte des critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental au sens du règlement européen sur la taxonomie et que l'alignement de son portefeuille avec ce règlement européen sur la taxonomie est nul. Par conséquent, le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » ne s'applique à aucun des investissements de ce Produit financier.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses
 d'investissement
 (CapEx) pour
 montrer les
 investissements
 verts réalisés par les
 sociétés
 bénéficiaires des
 investissements, par
 exemple pour une
 transition vers une
 économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.



Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?
Non applicable



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable

expositions souveraines.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?





Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existet-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le Produit financier peut détenir certains instruments qui ne contribuent pas directement aux caractéristiques E/S qu'il promeut, tels que des liquidités, des certificats bancaires à court terme et des instruments du marché monétaire.

Ces instruments peuvent être utilisés à des fins de préservation du capital et ne respectent aucune garantie environnementale ou sociale minimale.

Le symbole

représente des investissements

objectif

de l'HF

durables ayant un

environnemental qui ne tiennent pas

compte des critères applicables aux

activités économiques

durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie



Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non. Le Produit financier ne dispose pas d'un indice de référence aux fins de la mise en œuvre des considérations ESG.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

Non applicable

Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

Non applicable



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH BlueBay Investment Grade Euro Bond ESG (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800T7YAWGLKUXE857

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif d'investissements durables ayant un l'investissement durable, il contiendra une proportion objectif environnemental : ____% minimale de ____ % d'investissements durables dans des activités économiques ayant un objectif environnemental dans des qui sont considérées comme activités économiques qui sont considérées durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental environnemental au titre de la au titre de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des dans des activités économiques activités économiques qui ne sont pas qui ne sont pas considérées considérées comme durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie environnemental au titre de la de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables d'investissements durables ayant un objectif social : ____%

qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance. La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables

Par investissement durable, on entend un investissement dans

social, pour autant

une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou

sur le plan
environnemental. Ce
règlement ne dresse
pas de liste d'activités
économiques durables
sur le plan social. Les
investissements
durables ayant un
objectif
environnemental ne
sont pas
nécessairement alignés

sur la taxonomie.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier consistent à favoriser l'investissement dans les émetteurs dont les activités et/ou la conduite des affaires adoptent une approche appropriée et responsable des considérations ESG.

Sur le plan environnemental, au besoin, cela inclut, sans s'y limiter, une gestion appropriée et responsable du changement climatique et des déchets. Le cas échéant, les caractéristiques sociales promues par le Produit financier comprennent, entre autres, une gestion appropriée et responsable des relations avec le personnel et des pratiques liées à la santé et la sécurité.

Par le biais de la promotion des caractéristiques environnementales et sociales ci-dessus, le Produit financier vise à réduire les effets néfastes pour l'environnement et/ou la société en :

- Réalisant une évaluation ESG des émetteurs concernés sur la base d'un cadre exclusif et en définissant une notation de risque ESG minimum pour qu'un titre puisse être considéré comme un investissement admissible (Intégration ESG).
- S'engageant auprès des émetteurs sur les enjeux ESG, en donnant la priorité à ceux qui ont la possibilité d'améliorer la gestion des questions ESG clés, notamment, mais sans s'y limiter, la conduite éthique des affaires, le travail et les droits de l'homme, ainsi que les questions environnementales telles que le changement climatique (Engagement ESG).
- Excluant les titres à revenu fixe concernés et des émetteurs impliqués dans certaines activités controversées, ou qui ne disposent pas de processus et de mécanismes de conformité appropriés pour surveiller et prévenir les controverses liées aux questions ESG (Exclusion ESG / Sélection négative et approches de la Sélection fondée sur les normes ESG).

Le Produit financier ne dispose pas d'un indice de référence, ni aux fins de la mise en œuvre des considérations ESG, ni à des fins de comparaison des performances.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le Produit financier vise à investir dans des titres à revenu fixe dans le cadre d'une évaluation ESG. Il s'agit notamment 1) de titres ayant une exposition directe à l'émetteur, tels que les obligations d'entreprises ou souveraines ainsi que les Titres de crédit structurés, et 2) d'instruments financiers dérivés avec une exposition indirecte lorsque l'entreprise ou l'émetteur souverain est le sous-jacent, tels que les swaps de défaut de crédit, qui contribuent à la réalisation des caractéristiques ESG promues par le Produit financier. Les indicateurs de durabilité utilisés pour évaluer, mesurer et surveiller les caractéristiques ESG du Produit financier sont les suivants :

- I. La part des titres à revenu fixe concernés détenus par le Produit financier qui sont couverts par l'évaluation ESG du gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »).
- II. La part des titres à revenu fixe concernés qui sont en infraction active relativement à une Exclusion ESG / Sélection négative (fondée sur les produits) ou Sélection fondée sur les normes ESG (fondée sur la conduite) applicable au Produit financier.
- III. La part des titres à revenu fixe concernés qui sont conformes et ne sont pas en infraction active relativement à la sélection d'Intégration ESG qui limite l'exposition aux émetteurs ayant une Notation ESG fondamentale (de risque) « très élevée » (soit au niveau ESG global, soit spécifiquement pour le pilier « gouvernance »), conformément à l'évaluation ESG exclusive du Gestionnaire de placements détaillée ci-après.
- IV. En outre, les émetteurs qui sont considérés par le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») comme présentant des risques ESG élevés sont exclus au cas par cas en fonction d'un ensemble de facteurs, y compris et entre autres, les preuves d'une meilleure gestion des Facteurs de durabilité ou des Risques en matière de durabilité clés.
- Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ? Non applicable.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Non applicable

— Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération?

Non applicable

 Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée:

Non applicable

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.

Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Oui, les incidences environnementales et sociales des activités de tous les titres à revenu fixe concernés détenus par le Produit financier sont évaluées en continu grâce au processus d'Intégration ESG du Gestionnaire de placements. La prise en compte des indicateurs des principales incidences négatives apporte des données supplémentaires pour le pilier environnemental et social de l'évaluation ESG des émetteurs et peut, dans certains cas, entraîner des exclusions ou des inclusions conditionnelles de titres à revenu fixe sur la base du respect de certaines conditions. Le Gestionnaire de placements surveille et évalue une gamme d'indicateurs des principales incidences négatives. Toutefois, étant donné que pour beaucoup de ces indicateurs, la déclaration par les sociétés bénéficiaires des investissements se fait actuellement sur une base volontaire, la disponibilité des données sur certains indicateurs est limitée. Aussi l'intégration des indicateurs des principales incidences négatives se fait-elle sur la base du « meilleur effort » et en reflétant la disponibilité de ces informations. Toutefois, à mesure que la disponibilité des données s'améliorera, il est prévu que les indicateurs des principales incidences négatives couvrent une plus grande partie de l'univers d'investissement du Gestionnaire de placements et permettent donc de mieux comprendre les incidences négatives causées par les entités bénéficiaires des investissements. Des informations plus détaillées sur la prise en compte par le Produit financier des principales incidences négatives seront fournies dans une version future de ce Prospectus.

De plus amples informations sur les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité sont disponibles dans le rapport périodique conformément à l'Article 11(2) du règlement SFDR.

Non

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales,

sociétales et de

de corruption.

personnel, au respect

des droits de l'homme

corruption et les actes

et à la lutte contre la



La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la

tolérance au risque.

Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Produit financier investit dans un portefeuille de titres à revenu fixe en combinaison avec des critères ESG.

Le Gestionnaire de placements effectue une analyse ESG sur les émetteurs privés et souverains, à l'aide de son propre cadre d'évaluation ESG exclusif des émetteurs, qui se traduit par deux indicateurs ESG complémentaires : une Notation ESG fondamentale (de risque) (qui fait référence à l'évaluation des facteurs/risques ESG) et un Score ESG d'investissement (qui indique dans quelle mesure les facteurs/risques ESG sont pertinents/importants pour l'investissement). L'indicateur clé qui peut entraîner des restrictions supplémentaires sur l'investissement est la Notation ESG fondamentale (de risque). Les analystes de crédit effectuent l'évaluation ESG initiale en attribuant les indicateurs ESG. Ceux-ci sont alors examinés et finalisés par l'équipe d'investissement ESG, puis hiérarchisés en fonction du risque ESG attribué. Le processus fonctionne par consensus. L'examen formel des évaluations ESG est réalisé tous les deux ans. Il peut toutefois être mis en place plus souvent si les analystes ont des raisons suffisantes pour remettre en question la validité en continu des indicateurs ESG attribués (en particulier la Notation ESG fondamentale (de risque)). Aucun investissement ne peut être réalisé dans un nouvel émetteur sans une analyse ESG effectuée au préalable pour s'assurer qu'il est approprié. Compte tenu des défis potentiels liés aux délais normaux d'une évaluation ESG, une analyse ESG préliminaire peut être réalisée au minimum. Il s'agit d'une version plus concise de l'évaluation ESG normale, qui s'appuie sur des indicateurs ESG tiers. Il est possible qu'au moment où l'analyse ESG préliminaire est remplacée par une évaluation ESG normale, des informations ultérieures apparaissent et entraînent l'attribution d'une Notation ESG fondamentale (de risque) incompatible avec les exigences ESG du Produit financier. Dans ce cas, les titres de l'émetteur doivent être cédés dès que possible et/ou réalisable, en agissant dans l'intérêt des investisseurs.

Le profil ESG d'un émetteur est évalué selon différents critères, notamment :

- La façon dont l'émetteur est perçu à partir des fournisseurs d'informations ESG tiers.
- La performance de l'émetteur à l'aune d'une gamme de facteurs ESG de base préoccupants, indépendamment de son profil et de son groupe de pairs sectoriels/économiques spécifiques.
 Il s'agit notamment des domaines suivants :
- L'empreinte commerciale, y compris, mais sans s'y limiter, la présence de l'émetteur dans des pays avec un niveau de corruption élevé, la mesure dans laquelle le modèle commercial est sensible aux risques de corruption, l'exposition aux relations avec le secteur public et les fonctionnaires, ainsi que l'empreinte environnementale inhérente de l'entreprise sur la planète et la société;
- La gouvernance et la gestion, en tenant compte de la nature de la stratégie de croissance de l'entreprise, de sa structure de propriété juridique, de la qualité de la gestion, de la culture d'entreprise et des pratiques comptables;
- L'environnement et l'existence de pratiques de gestion environnementale, les efforts de gestion en matière de climat/carbone et la présence d'un historique de conformité réglementaire, entre autres; et
- Les questions sociales telles que l'existence de pratiques formelles d'engagement des parties prenantes internes et externes et la présence d'un historique de conformité réglementaire.
- Le positionnement de l'entreprise par rapport à son secteur d'activité, ou de l'émetteur souverain par rapport à son groupe économique de pairs, sur les principaux facteurs ESG, et le fait que ses pratiques s'améliorent ou non.

L'évaluation ESG du Gestionnaire de placements des Titres de crédit structurés tient compte des différentes caractéristiques des instruments appartenant à cette catégorie d'actifs. Pour les CLO, le Gestionnaire de placements effectue une analyse du gestionnaire et du pool de garanties de ces valeurs. Pour les autres types de Titres de crédit structurés, y compris, mais sans s'y limiter, les titres adossés à des actifs, l'évaluation ESG du Gestionnaire de placements dépend d'un certain nombre de facteurs. Pour un titre qui est émis directement par un émetteur privé et dont le pool de garanties fait partie de l'activité économique de l'émetteur, l'évaluation

ESG du Gestionnaire de placements suivra la même approche que celle des titres à revenu fixe et évaluera le risque ESG de l'émetteur privé. Pour les titres émis par des structures ad hoc qui ne font pas directement partie de l'activité économique d'une société émettrice, tels que les titres adossés à un pool de prêts hypothécaires ou de prêts automobiles, le Gestionnaire de placements effectue son évaluation ESG en évaluant l'émetteur, le prestataire de services et le pool de garanties. L'Exclusion ESG / la Sélection négative applicable au Produit financier peut uniquement s'appliquer au pool d'actifs sous-jacents des Titres de crédit structurés si le Gestionnaire de placements est l'émetteur de ces titres.

L'évaluation ESG de l'émetteur utilise un éventail de données et d'informations provenant de plusieurs ressources, notamment un mélange d'informations externes et internes (crédit et ESG) provenant, par exemple : de fournisseurs d'informations ESG tiers, de contacts/communications de la direction de l'entreprise, de courtiers côté vendeur ayant des capacités ESG, de parties prenantes telles que les organismes de réglementation, les organisations non gouvernementales, les groupes industriels, les médias spécialisés dans les actualités ESG, ou encore les connaissances de l'analyste crédit interne spécialisé dans le secteur sur l'émetteur, le secteur et la région. Les informations provenant des fournisseurs d'informations ESG externes peuvent permettre de déterminer les émetteurs spécifiques qui seront exclus dans le cadre des approches d'Exclusion ESG / de Sélection et de Sélection fondée sur les normes ESG. Toutefois, pour l'évaluation ESG des émetteurs par le Gestionnaire de placements, les données provenant des fournisseurs d'informations ESG externes ne sont utilisées qu'en tant que commentaire et ne définissent pas la Notation ESG fondamentale (de risque) finale attribuée à chaque émetteur.

Les principaux résultats ESG issus de l'analyse ESG sont documentés sur les plateformes informatiques d'investissement du Gestionnaire de placements. Les participations et les émetteurs du portefeuille font l'objet d'une surveillance et d'un engagement continus, qui passe par un dialogue avec les émetteurs pour approfondir les connaissances et/ou promouvoir le changement afin d'atténuer les risques d'investissement ou de protéger les caractéristiques ESG. Les informations obtenues grâce à ce processus permettent d'éclairer encore davantage les opinions et les décisions d'investissement et sont susceptibles d'entraîner la modification des indicateurs ESG attribués.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Les exigences ESG contraignantes résultent (i) des Exclusions ESG / Sélections; (ii) de la Sélection fondée sur des normes; et (iii) de l'Intégration ESG qui exclut les émetteurs présentant une Notation ESG fondamentale (de risque) « très élevée » selon les résultats du processus d'évaluation ESG du Gestionnaire de placements. En outre, les émetteurs qui sont considérés par le Gestionnaire de placements comme présentant des risques ESG élevés sont exclus au cas par cas en fonction d'un ensemble de facteurs, y compris et entre autres, les preuves d'une meilleure gestion des Facteurs de durabilité ou des Risques en matière de durabilité clés. Sur les deux indicateurs ESG générés, la Notation ESG fondamentale (de risque) est l'élément contraignant, car elle se rapporte explicitement aux facteurs et risques ESG. Le Score ESG d'investissement n'est pas contraignant, car il fait référence à l'importance des facteurs et risques ESG pour l'investissement.

Le Produit financier mettra également en œuvre un engagement ESG renforcé dans le cadre de son engagement en matière de gestion. Ceci n'est pas un critère de sélection contraignant en tant que tel ; cependant, un engagement sera entrepris lorsqu'il sera jugé approprié de le faire vis-à-vis des facteurs et/ou des risques ESG. Cet engagement peut être axé sur le fait d'obtenir des informations et/ou de gagner en influence dans le but de provoquer un changement. Il peut être réalisé bilatéralement ou en collaboration avec des parties prenantes externes et peut être entrepris par les analystes crédit et/ou ESG. Le résultat de l'engagement pourrait donner lieu à une décision d'exclusion de l'émetteur, à la discrétion du Gestionnaire de placements.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



spécifiques.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

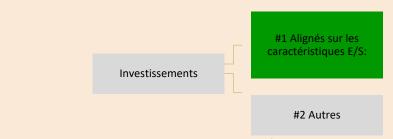
- du chiffre d'affaires
 pour refléter la part de
 revenus des activités
 vertes des entreprises
 en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ? En vertu du cadre d'évaluation ESG exclusif du Gestionnaire de placements, tout émetteur considéré comme présentant des risques ESG « très élevés » relativement au pilier de gouvernance se voit automatiquement attribuer une Notation ESG fondamentale (de risque) globale « très élevée » et est exclu de l'investissement de manière systématique. L'évaluation de la gouvernance des émetteurs tient compte à la fois des aspects conventionnels de la gouvernance d'entreprise et des questions liées à la gouvernance au sens large. Celles-ci incluent, entre autres, des facteurs tels que : les structures de propriété, l'indépendance et la responsabilité du conseil d'administration, la qualité de la gestion, l'intéressement et la rémunération, les pratiques comptables, la stratégie de croissance de l'entreprise, ainsi que des questions plus larges de culture et d'éthique.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier est censé investir 100 % de son actif net dans des titres à revenu fixe concernés qui sont alignés sur les caractéristiques E/S promues par le Produit financier (catégorie #1). Conformément à la politique d'investissement du Produit financier, au moins les deux tiers (66,67 %) de l'actif net du Produit financier seront investis dans des titres à revenu fixe concernés qui sont alignés sur les caractéristiques E/S promues par le Produit financier (catégorie #1), sous réserve de tout titre que le Gestionnaire de placements est en train de vendre, car il ne répond plus aux considérations ESG appliquées par le Produit financier.

Au maximum, le tiers restant (33,33 %) peut être détenu en liquidités (dans la limite de 20 % définie dans le présent Prospectus), en certificats bancaires à court terme et en instruments du marché monétaire qui n'intègrent pas de caractéristiques E/S et relèvent de la catégorie #2.



La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

L'évaluation ESG du Gestionnaire de placements s'applique aux instruments financiers dérivés lorsqu'un seul émetteur est l'actif sous-jacent (c.-à-d. les swaps de défaut de crédit). Si l'émetteur est exclu en raison de Facteurs de durabilité afin de promouvoir les caractéristiques E/S, la prise de positions longues ou courtes est interdite.

Un Produit financier peut être exposé à des émetteurs exclus par le biais d'instruments financiers dérivés, y compris, mais sans s'y limiter, ceux dont le sous-jacent est un indice financier et qui peuvent être utilisés à des fins d'investissement, de couverture et de gestion optimale de portefeuille, et non pour promouvoir les caractéristiques E/S. En outre, les exclusions applicables aux émetteurs souverains n'empêchent pas le Produit financier d'avoir une exposition à des instruments

qui sont indirectement liés à ces émetteurs, tels que des instruments dérivés de change ou de taux d'intérêt, puisque ceux-ci ne promeuvent pas les caractéristiques E/S.

L'exposition aux instruments financiers dérivés n'est pas surveillée sur la base de l'actif net du Produit financier et n'apparaît donc pas dans l'allocation des actifs ci-dessus. En revanche, la surveillance sera effectuée conformément aux limites d'exposition globale du Produit financier.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Bien que ce Produit financier promeuve les caractéristiques environnementales et sociales au sens de l'Article 8 du règlement SFDR, il ne s'engage pas actuellement à investir dans des « investissements durables » au sens du règlement SFDR ou du règlement européen sur la taxonomie. Ainsi, il convient de noter que ce Produit financier ne tient pas compte des critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental au sens du règlement européen sur la taxonomie et que l'alignement de son portefeuille avec ce règlement européen sur la taxonomie est nul. Par conséquent, le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » ne s'applique à aucun des investissements de ce Produit financier.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
- Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ? Non applicable



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Non applicable

durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie

de l'UE.

Le symbole

Les activités habilitantes

permettent

de manière substantielle à la

objectif

réalisation d'un

environnemental. Les **activités**

activités pour

pas encore de

autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre

correspondent aux meilleures

performances réalisables.

représente des

investissements

solutions de

transitoires sont des

lesquelles il n'existe

remplacement sobres en carbone et, entre

directement à d'autres

activités de contribuer



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existet-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le Produit financier peut détenir certains instruments qui ne contribuent pas directement aux caractéristiques E/S qu'il promeut, tels que des liquidités, des certificats bancaires à court terme et des instruments du marché monétaire.

Ces instruments peuvent être utilisés à des fins de préservation du capital et ne respectent aucune garantie environnementale ou sociale minimale.



Les **indices de référence** sont des indices permettant

de mesurer si le

produit financier atteint les

caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut. Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non. Le Produit financier ne dispose pas d'un indice de référence aux fins de la mise en œuvre des considérations ESG.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

Non applicable

Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné ?

Non applicable



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH EDR Financial Bonds **Identifiant d'entité juridique :** 213800J39HQPKA2JHZ50 (le « Produit financier »)

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et d'investissements durables ayant un sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion objectif environnemental : ____% minimale de 10 % d'investissements durables dans des activités économiques ayant un objectif environnemental dans des qui sont considérées comme activités économiques qui sont considérées durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental environnemental au titre de la au titre de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des dans des activités économiques activités économiques qui ne sont pas qui ne sont pas considérées considérées comme durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie environnemental au titre de la de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera d'investissements durables ayant un pas d'investissements durables objectif social: %



sur la taxonomie.

Par investissement durable, on entend un

investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif

environnemental ou

préjudice important à aucun de ces objectifs

social, pour autant

et que les sociétés

bénéficiaires des

investissements

appliquent des

gouvernance.

pratiques de bonne

La taxonomie de l'UE

classification institué

par le règlement (UE)

est un système de

qu'il ne cause de



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Le Produit financier promeut les caractéristiques environnementales et sociales identifiées par le cadre ESG du Gestionnaire de placements, telles que :

- Environnementales : stratégie environnementale, consommation d'énergie, émissions de gaz à effet de serre, eau, déchets, pollution, impact écologique ;
- Sociales : conditions de travail, gestion des ressources humaines, impact social, relations avec les parties prenantes, santé et sécurité.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Aucun indice de référence n'a été désigné dans le but d'atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») a accès à des outils de surveillance des portefeuilles, fournissant des indicateurs climatiques et ESG, tels que l'empreinte CO2 ou la température du portefeuille, l'exposition aux différents Objectifs de développement durable des Nations unies (ODD), ainsi que les notations environnementales et sociales des investissements. Les outils du Gestionnaire de placements fournissent une vision globale du portefeuille ainsi qu'une analyse émetteur par émetteur. L'analyse ESG exclusive du Gestionnaire de placements et/ou provenant de sources externes attribue également une note à chacune des caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier et mises à la disposition du Gestionnaire de placements.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs?
Les investissements durables du Produit financier visent à contribuer positivement à un ou plusieurs Objectifs de développement durable des Nations unies (ODD), dans les domaines environnemental, social ou sociétal, sans causer de préjudice important et en respectant les normes minimales de gouvernance.

La description de la méthodologie d'investissement durable définie par le Gestionnaire de placements est disponible sur son site Internet : https://www.edmond-derothschild.com/SiteCollectionDocuments/Responsible-investment/OUR%20ENGAGEMENT/FR/EdRAM-Definition-et-methodologie-Investissement-durable.pdf

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Les investissements durables réalisés par le Produit financier garantissent qu'ils ne causent pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable, notamment :

- en appliquant la politique d'exclusion du Gestionnaire de placements qui inclut les armes controversées, le tabac, le charbon thermique et les énergies fossiles non conventionnelles ;
- en garantissant qu'il n'investit pas dans des sociétés qui contreviennent au Pacte mondial des Nations unies.
- Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Les indicateurs des incidences négatives sont intégrés au processus d'investissement du Produit financier et font également partie du modèle de notation ESG du Gestionnaire de placements et de la définition de l'investissement durable du Gestionnaire de placements. Ils sont intégrés aux outils de surveillance des portefeuilles et suivis par l'Équipe d'investissement et le Département des risques du Gestionnaire de placements.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Le Gestionnaire de placements sélectionne les investissements durables conformément aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme, en excluant toute entreprise qui contrevient aux principes du Pacte mondial des Nations unies.

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales. sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui, le Produit financier prend en compte les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité en appliquant d'abord la politique d'exclusion du Gestionnaire de placements, notamment en ce qui concerne le charbon thermique et les armes controversées. Les principales incidences négatives sont également prises en compte dans le cadre de l'analyse ESG exclusive ou externe des émetteurs et ont un impact sur les notes environnementales et sociales ainsi que sur la note ESG globale.

Les rapports périodiques du Produit financier présentant, conformément à l'Article 11 du règlement (UE) 2019/2088, dit règlement SFDR, notamment le degré de respect des caractéristiques environnementales ou sociales, sont disponibles sur le site Internet www.amundi.lu/amundi-funds.



Non

Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

L'objectif de la stratégie ESG du Produit financier consiste à identifier les opportunités d'investissement en identifiant les sociétés ayant un impact environnemental ou social positif et une bonne performance extra-financière. Elle vise également à détecter les risques extra-financiers qui pourraient se matérialiser d'un point de vue financier.

À cette fin, le Produit financier s'appuie sur une notation ESG interne ou sur une notation fournie par une agence de notation externe, combinée à un filtrage négatif basé sur une liste d'exclusion définie par le Gestionnaire de placements, disponible sur son site Internet.



Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Au moins 90 % des titres de créance et des instruments du marché monétaire bénéficiant d'une notation de crédit « investment grade » et 75 % des titres de créance et des instruments du marché monétaire présentant une notation de crédit « high yield », ou émis par des pays « émergents », feront l'objet d'une notation ESG au sein du portefeuille du Produit financier. Il s'agira soit d'une notation ESG exclusive, soit d'une notation fournie par une agence de notation extra-financière externe. À l'issue de ce processus, le Produit financier bénéficiera d'une notation ESG supérieure à celle de son univers d'investissement.

Le processus de sélection des titres comprend un filtrage négatif visant à exclure les sociétés qui contribuent à la production d'armes controversées conformément aux conventions

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la

tolérance au risque.

internationales dans ce domaine, ainsi que les sociétés exposées au charbon thermique, au tabac et aux énergies fossiles non conventionnelles.

De plus amples informations sont disponibles sur le site Internet du Gestionnaire de placements : https://www.edmond-de-rothschild.com/fr/Pages/Responsible-investment.aspx.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Compartiment ne s'engage pas à un taux minimal pour réduire la portée des investissements envisagés avant la mise en œuvre de la stratégie d'investissement.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les pratiques de bonne gouvernance sont évaluées par une analyse complète du pilier de gouvernance dans l'analyse ESG de l'émetteur, ainsi que par la prise en compte des controverses affectant l'émetteur. Une note de gouvernance minimale, fournie par l'analyse ESG interne du Gestionnaire de placements ou par un fournisseur externe, est appliquée aux investissements durables du Produit financier.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?



L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Les pratiques de **bonne gouvernance**

concernent des

structures de gestion saines, les relations

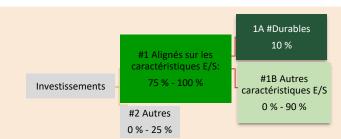
avec le personnel, la

personnel et le respect des obligations

rémunération du

fiscales.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie #2 Autres inclut les investissements restants du Produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des Investissements durables. La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les Investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux ;
- la sous-catégorie **#1B** Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
- Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Les instruments dérivés à désignation unique avec exposition longue uniquement (y compris les options, les contrats à terme standardisés, les swaps sur défaut de crédit, les contrats sur la différence, etc.) sont inclus parmi les instruments admissibles aux fins des méthodologies d'analyse ESG exclusives et de calcul de la part d'investissement durable du Produit financier conformément au règlement SFDR.

Les effets de l'exposition et de la couverture au même sous-jacent à partir de produits dérivés à désignation unique seront compensés.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires
 pour refléter la part
 de revenus des
 activités vertes des
 entreprises en
 portefeuille;
- de dépenses
 d'investissement
 (CapEx) pour
 montrer les
 investissements
 verts réalisés par les
 sociétés
 bénéficiaires des
 investissements, par
 exemple pour une
 transition vers une
 économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Étant donné qu'il n'est actuellement pas en mesure de fournir des données fiables pour évaluer la part de ses investissements qui sont éligibles au règlement sur la taxonomie de l'UE ou alignés sur celui-ci, à ce stade, le Produit financier n'est pas en mesure de calculer entièrement et précisément les investissements sous-jacents qui sont qualifiés de durables sur le plan environnemental sous la forme d'un pourcentage d'alignement minimum conformément à une interprétation stricte de l'article 3 du règlement sur la taxonomie de l'UE. Actuellement, le Produit financier ne vise pas à réaliser des investissements qui contribuent à des objectifs environnementaux axés sur l'atténuation du changement climatique et/ou l'adaptation au changement climatique, ou sur tout autre objectif environnemental au sens du règlement sur la taxonomie de l'UE. Par conséquent, le pourcentage d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE est actuellement de 0 %.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





* Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

0 %



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le seuil minimum pour la part des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE est de $10\,\%$.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Non applicable



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existet-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « #2 Autres » inclut les investissements à des fins de couverture et les liquidités détenues à titre accessoire.



Les indices de

référence sont des indices permettant

de mesurer si le

produit financier atteint les

caractéristiques

promeut.

environnementales ou sociales qu'il Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Aucun indice de référence n'a été désigné dans le but d'atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné ?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Fidelity Euro Bond (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800HKUW3M3HVYS723

ayant un objectif social

Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable? Oui Non × Il réalisera un minimum d'investissements Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, durables ayant un objectif bien qu'il n'ait pas pour objectif environnemental: ____% l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de 2,5 % dans des activités économiques qui d'investissements durables sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre ayant un objectif de la taxonomie de l'UE environnemental dans des activités économiques qui sont dans des activités économiques qui considérées comme durables ne sont pas considérées comme sur le plan environnemental au durables sur le plan titre de la taxonomie de l'UE environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Par investissement

durable, on entend un investissement dans une activité économique qui

contribue à un objectif

environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause

de préjudice important à

aucun de ces objectifs et

investissements appliquent

des pratiques de bonne

que les sociétés

bénéficiaires des

gouvernance.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

durables

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales en investissant dans des titres d'émetteurs possédant des caractéristiques ESG favorables. Les caractéristiques ESG favorables sont déterminées par référence aux notations ESG. Les notations ESG prennent en compte les caractéristiques environnementales, comme l'intensité carbone, les émissions de carbone, l'efficacité énergétique, la gestion de l'eau et des déchets et la biodiversité, ainsi que les caractéristiques sociales, y compris la sécurité des produits, la chaîne d'approvisionnement, la santé et la sécurité et les droits de l'homme.

Le Produit financier vise en partie à réaliser des investissements durables.

Il réalisera un minimum d'investissements

durables ayant un objectif social : ____%

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales et sociales promues.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le Produit financier utilise les indicateurs de durabilité suivants afin de mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut :

- i) le pourcentage du Produit financier investi dans des titres d'émetteurs présentant des caractéristiques ESG favorables conformément au Cadre d'investissement durable du gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »);
- ii) le pourcentage du Produit financier investi dans des titres d'émetteurs exposés aux Exclusions (telles que définies ci-dessous);
- iii) le pourcentage du Produit financier investi dans des investissements durables ; et
- iv) le pourcentage du Produit financier investi dans des Investissements durables ayant un objectif social.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Le Produit financier détermine un investissement durable comme un investissement dans des titres :

- a. d'émetteurs qui exercent des activités économiques qui contribuent à un ou plusieurs des objectifs environnementaux énoncés dans la Taxonomie de l'UE et qui sont qualifiés de durables sur le plan environnemental conformément à la Taxonomie de l'UE; ou
- b. d'émetteurs dont la majorité des activités commerciales (plus de 50 % du chiffre d'affaires) contribuent à la réalisation d'objectifs environnementaux ou sociaux alignés sur un ou plusieurs des Objectifs de développement durable (« ODD ») des Nations unies ; ou
- c. d'émetteurs qui se sont fixé un objectif de décarbonisation conforme à un scénario de réchauffement climatique de 1,5 degré ou moins (vérifié par l'initiative Science Based Target ou une Notation climatique propriétaire du Gestionnaire de placements) qui serait considéré comme contribuant aux objectifs environnementaux;

sous réserve qu'ils ne causent pas de préjudice significatif, qu'ils respectent les garanties minimales et les critères de bonne gouvernance

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Les investissements durables sont examinés afin de déterminer s'ils sont impliqués dans des activités qui causent des dommages importants et des controverses, en vérifiant que l'émetteur respecte les garanties et les normes minimales relatives aux principales incidences négatives (PIN), ainsi que les performances en matière de PIN. Cela comprend :

- Filtres basés sur les normes l'élimination des titres identifiés par les filtres basés sur les normes existants du Gestionnaire de placements (comme indiquées ci-dessous);
- Filtres basés sur l'activité l'élimination des émetteurs sur la base de leur participation à des activités ayant des incidences négatives importantes sur la société ou l'environnement, y compris les émetteurs qui sont considérés comme ayant une controverse « très grave » en utilisant les filtres de controverse, couvrant 1) les questions environnementales, 2) les droits de l'homme et les communautés, 3) les droits du travail et la chaîne d'approvisionnement, 4) les clients, 5) la gouvernance; et
- Indicateurs PIN les données quantitatives (lorsqu'elles sont disponibles) sur les indicateurs PIN sont utilisées pour évaluer si un émetteur est impliqué dans des activités qui causent un préjudice important à tout objectif environnemental ou social.

— Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Pour les Investissements durables, comme indiqué ci-dessus, le Gestionnaire de placements entreprend une évaluation quantitative afin d'identifier les émetteurs présentant des performances difficiles sur les indicateurs PIN. Les émetteurs ayant un score faible ne pourront pas être considérés comme des « Investissements durables », à moins que la recherche fondamentale du Gestionnaire de placements ne détermine que l'émetteur n'enfreint pas les exigences « ne pas causer de préjudice important » ou qu'il a entrepris d'atténuer les incidences négatives par une gestion ou une transition efficace.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Des filtres basés sur des normes sont appliqués: les émetteurs identifiés comme n'assumant pas leurs responsabilités fondamentales dans les domaines des droits de l'homme, du travail, de l'environnement et de la lutte contre la corruption, conformément aux normes internationales, notamment celles définies par les Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des sociétés multinationales, les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux sociétés et aux droits de l'homme, le Pacte mondial des Nations unies (UNGC) et les normes de l'Organisation internationale du travail (OIT), ne sont pas considérés comme des Investissements durables.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui

Les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité des décisions d'investissement (appelées principales incidences négatives) sont incorporées à l'aide de différents outils, notamment :

- (i) *Diligence raisonnable* analyse visant à déterminer si les principales incidences négatives sont importantes et négatives.
- (ii) Notation ESG le Gestionnaire de placements se réfère aux notations ESG qui intègrent les principales incidences négatives importantes telles que les émissions de carbone, la sécurité des employés, la corruption et la gestion de l'eau ; pour les titres souverains émis, les notations utilisées intègrent les principales incidences négatives importantes telles que les émissions de carbone, les violations sociales et la liberté d'expression.
- (iii) Exclusions lorsqu'il investit directement dans des sociétés émettrices, le Produit financier applique les Exclusions (telles que définies ci-dessous) afin de contribuer à atténuer les principales incidences négatives en excluant les secteurs nuisibles et en interdisant l'investissement dans des émetteurs qui violent les normes internationales, telles que les Principes du Pacte mondial des Nations Unies.

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

(iv) Engagement - le Gestionnaire de placements utilise l'engagement comme un outil permettant de mieux comprendre les principales incidences négatives et, dans certaines circonstances, de préconiser une amélioration des mesures des principales incidences négatives et de durabilité. Le Gestionnaire de placements participe à des engagements individuels et collectifs pertinents qui ciblent un certain nombre de principales incidences négatives (par ex. Climate Action 100+, Investors Against Slavery et Trafficking APAC).

(v) Vote - la politique de vote du Gestionnaire de placements comprend des normes minimales explicites en faveur de la diversité des genres au sein du conseil d'administration et de l'engagement face au changement climatique pour les sociétés émettrices. Le Gestionnaire de placements peut également voter pour contribuer à atténuer les principales incidences négatives.

(vi) Examens trimestriels – surveillance des principales incidences négatives par le biais du processus d'examen trimestriel du Produit financier.

Le Gestionnaire de placements tient compte d'indicateurs spécifiques pour chaque facteur de durabilité lorsqu'il examine si les investissements ont une incidence négative principale. Ces indicateurs sont soumis à la disponibilité des données et peuvent évoluer en fonction de l'amélioration de la qualité et de la disponibilité des données. Dans certaines circonstances, telles que les investissements indirects réalisés par le Produit financier, les PIN peuvent ne pas être prises en compte.

Les informations sur les principales incidences négatives seront disponibles dans le rapport annuel du Produit financier.





Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Un minimum de 50 % des actifs du Produit financier seront investis dans des titres présentant des caractéristiques ESG favorables.

Les caractéristiques ESG favorables sont déterminées par référence aux notations ESG fournies par des agences externes et aux notations ESG du Gestionnaire de placements.

En ce qui concerne ses investissements directs dans des sociétés émettrices, le Produit financier est soumis à :

- 1. une liste d'exclusions à l'échelle de l'entreprise, qui comprend les armes à sous-munitions et les mines antipersonnel, et
- 2. un filtrage normatif d'émetteurs qui, de l'avis du Gestionnaire de placements, n'ont pas mené leurs activités conformément aux normes internationales, notamment celles énoncées dans les Principes du Pacte mondial des Nations unies.

Les exclusions et les filtres ci-dessus (les « Exclusions ») peuvent être mis à jour de temps à autre. vous référer site Internet pour de plus amples informations au (https://fidelityinternational.com/sustainable-investing-framework/).

Le Gestionnaire de placements a également le pouvoir discrétionnaire de mettre en œuvre des exigences et des exclusions durables renforcées et plus strictes de temps à autre.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Le Produit financier investira:

(i) un minimum de 50 % de ses actifs dans des émetteurs présentant des caractéristiques ESG favorables;

La **stratégie** d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que

les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

(ii) un minimum de 2,5 % dans des Investissements durables dont un minimum de 0 % dans un objectif environnemental (aligné sur la taxonomie de l'UE), un minimum de 0 % dans un objectif environnemental (non aligné sur la taxonomie de l'UE) et un minimum de 1 % dans un objectif social.

En outre, le Produit financier appliquera systématiquement les Exclusions telles que décrites ci-dessus à tous les investissements directs dans des sociétés émettrices.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Cette question ne s'applique pas.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les pratiques de gouvernance des émetteurs sont évaluées à l'aide de la recherche fondamentale, y compris dans le cadre des notations ESG fournies par des agences externes ou des notations ESG du Gestionnaire de placements.

Les points clés qui sont analysés comprennent les antécédents en matière d'allocation de capital, la transparence financière, les transactions entre parties liées, l'indépendance et la taille du conseil d'administration, la rémunération des dirigeants, les auditeurs et le contrôle interne, les droits des actionnaires minoritaires, entre autres indicateurs. Pour les émetteurs souverains, des facteurs tels que la corruption et la liberté d'expression sont inclus.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

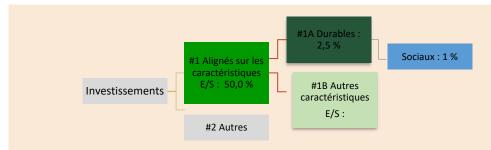
(#1 Alignés sur les caractéristiques E/S) Le Produit financier investira :

- (i) Un minimum de 50 % de ses actifs dans des titres d'émetteurs présentant des caractéristiques ESG favorables ;
- (ii) Un minimum de 2.5% de ses actifs dans des investissements durables (#1A durable)*, dont un minimum de 0%

ont un objectif environnemental (qui est aligné sur la Taxonomie de l'UE), un minimum de 0 % ont un objectif environnemental (qui n'est pas aligné sur la Taxonomie de l'UE) et un minimum de 1 % ont un objectif social.

(#1B Autres caractéristiques E/S) Comprend des titres d'émetteurs présentant des caractéristiques ESG favorables, mais qui ne sont pas des Investissements durables.

*Le Gestionnaire de placements détermine le pourcentage global minimum d'investissements durables sur la base de l'inclusion d'émetteurs, comme décrit ci-dessus, dont plus de 50 % des revenus contribuent à un objectif d'investissement durable.



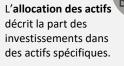
La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B Autres caractéristiques E/S** couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Lorsque le titre sous-jacent à un produit dérivé présente des caractéristiques ESG favorables, conformément au Cadre d'investissement durable du Gestionnaire de placements, le produit dérivé peut être inclus dans la détermination de la proportion du Produit financier dédiée à la promotion des caractéristiques environnementales ou sociales.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE?

Le Produit financier investit un minimum de 0 % dans des Investissements durables ayant un objectif environnemental aligné sur la taxonomie de l'UE.

La conformité des investissements du Produit financier avec la taxonomie de l'UE ne fera pas l'objet d'une assurance par des auditeurs ou d'un examen par des tiers.

L'alignement sur la taxonomie des investissements sous-jacents du Produit financier est mesuré par le chiffre d'affaires.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.



- Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :
- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

^{*} Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes?

Le Produit financier investit un minimum de 0 % dans des activités transitoires et un minimum de 0 % dans des activités habilitantes.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier investit un minimum de 0 % dans des Investissements durables ayant un objectif environnemental non aligné sur la taxonomie de l'UE.

Les investissements pourraient être alignés sur la taxonomie de l'UE, mais le Gestionnaire de placements n'est pas actuellement en mesure de préciser la proportion exacte des investissements sous-jacents du Produit financier qui prennent en compte les critères de l'UE concernant les activités économiques durables sur le plan environnemental. Toutefois, cette position sera réexaminée au fur et à mesure que les règles sous-jacentes seront finalisées et que la disponibilité de données fiables augmentera au fil du temps.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Le Produit financier investit un minimum de 1 % dans des Investissements durables ayant un objectif social.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le reste des investissements du Produit financier sera investi dans des actifs alignés sur l'objectif financier du Produit financier, des espèces et équivalents d'espèces à des fins de liquidité, et des produits dérivés qui peuvent être utilisés pour des investissements et une gestion efficace du portefeuille.

À titre de protection environnementale et sociale minimale, le Produit financier appliquera des Exclusions.

?

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Aucun indice n'a été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut. Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

Non applicable.

Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH HSBC Euro High Yield Bond (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800TZLJYZLSRS9679

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non Il réalisera un minimum d'investissements Il promeut des caractéristiques durables ayant un objectif environnementales et sociales (E/S) et, environnemental: % bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une dans des activités économiques qui proportion minimale de 5 % sont considérées comme durables d'investissements durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des dans des activités économiques qui activités économiques qui sont ne sont pas considérées comme considérées comme durables sur durables sur le plan le plan environnemental au titre environnemental au titre de la de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum d'investissements Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables ayant un objectif social : ____%

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

durables

- 1. Identification et analyse des caractéristiques environnementales d'une société, y compris, sans s'y limiter, les risques physiques liés au changement climatique et la gestion du capital humain.
- 2. Pratiques commerciales responsables, conformément aux principes du Pacte mondial des Nations unies et de l'OCDE pour les entreprises.
- 3. Normes environnementales minimales par l'exclusion des activités commerciales jugées nuisibles à l'environnement.
- 4. Prise en compte active des questions environnementales par l'engagement et le vote par procuration.
- 5. Analyse de la part de l'investissement dans les armes controversées.

L'indice ICE BofA Euro High Yield BB-B Constrained, I'« Indice de référence » du Produit financier, sera utilisé pour mesurer la note ESG du Produit financier, calculée comme une moyenne pondérée des notes ESG attribuées aux émetteurs des investissements du Produit financier par rapport à la moyenne pondérée des composants de l'Indice de référence, mais n'a pas été désigné aux fins d'atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales du Produit financier.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Les indicateurs de durabilité sont un élément clé de notre processus de prise de décision d'investissement.

Le principal indicateur de durabilité est l'utilisation du système de notation ESG exclusif du gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements »), qui couvre les critères ESG et qui permet de mesurer la réalisation des caractéristiques environnementales promues par le Produit financier, qui comprennent les éléments suivants :

- les scores relatifs aux piliers E, S et G distincts par rapport au pays, au secteur ou à l'indice de référence;
- le score ESG synthétique de la société ou du pays par rapport à l'indice de référence ou au secteur.

Le Produit financier comprend l'identification et l'analyse des références ESG d'une société (les « Références ESG ») dans le cadre du processus de prise de décision en matière d'investissement, afin de réduire les risques en matière de durabilité et d'accroître les performances. Les Références ESG peuvent inclure, sans toutefois s'y limiter :

- les facteurs environnementaux et sociaux, y compris, sans s'y limiter, les risques physiques liés au changement climatique et à la gestion du capital humain, qui peuvent avoir une incidence importante sur la performance financière et sur la valorisation de l'émetteur d'un titre
- les pratiques de gouvernance d'entreprise destinées à protéger les intérêts des actionnaires minoritaires et à promouvoir une création de valeur durable.

Les Références ESG sont propres au Gestionnaire de placements, font l'objet de recherches continues et peuvent évoluer au fil du temps à mesure que de nouveaux critères sont identifiés. Nonobstant les Activités exclues décrites ci-dessous, l'inclusion d'un émetteur dans l'univers d'investissement du Produit financier est à la discrétion du Gestionnaire de placements. Les émetteurs dont les Références ESG s'améliorent peuvent être inclus lorsque leurs références sont encore limitées.

En outre, le Produit financier n'investira pas dans des obligations émises par des sociétés particulièrement impliquées dans des activités exclues spécifiques (« Activités exclues »). Ces Activités exclues sont décrites plus en détail ci-dessous.

Le Produit financier prend également en compte les principales incidences négatives indiquées ci-après :

- Violation des principes du PMNU et de l'OCDE
- Part des investissements impliquée dans des armes controversées
- Intensité des gaz à effet de serre des sociétés bénéficiaires des investissements (Scope 1 et 2)

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Les investissements durables réalisés par ce Produit financier sont alignés sur ses caractéristiques environnementales.

Le Produit financier vise à identifier et à analyser les références ESG des entreprises dans le cadre du processus de prise de décision d'investissement afin de réduire les risques en matière de durabilité et d'accroître les performances. En prenant en compte les Références ESG des investissements potentiels, le Gestionnaire de placements peut chercher à atteindre l'objectif d'un meilleur score ESG par rapport à l'Indice de référence.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Une analyse du principe consistant à ne pas causer de préjudice important est réalisée dans le cadre du processus d'investissement standard du Gestionnaire de placements pour les actifs durables, qui inclura la prise en compte des principales incidences négatives.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Le Gestionnaire de placements examinera l'ensemble des Principales incidences négatives obligatoires du SFDR afin d'évaluer leur pertinence pour le Produit financier. La Politique d'investissement responsable du Gestionnaire de placements définit l'approche adoptée pour identifier les principales incidences négatives en matière de durabilité et y répondre, ainsi que la manière dont le Gestionnaire de placements tient compte des risques ESG en matière de durabilité, car ils peuvent avoir une incidence négative sur les titres dans lesquels le Produit financier investit. Le Gestionnaire de placements fait appel à des prestataires de filtrage tiers pour identifier les sociétés et les gouvernements au parcours opérationnel faible dans la gestion des risques ESG, et, lorsque des risques potentiels importants sont identifiés, le Gestionnaire de placements réalise également un examen approfondi. Les incidences sur le développement durable, y compris les principales incidences négatives pertinentes identifiées par l'examen préalable, sont un élément clé du processus de prise de décision en matière d'investissement et sont également des éléments appuyant les conseils donnés aux clients.

L'approche adoptée, telle qu'exposée ci-dessus, signifie que les points suivants, entre autres, sont examinés :

- l'engagement des sociétés en faveur d'une transition vers une économie plus sobre en carbone, l'adoption de principes solides en matière de droits de l'homme et de traitement équitable des employés, la mise en œuvre de pratiques rigoureuses de gestion de la chaîne d'approvisionnement visant, entre autres, à réduire le travail des enfants et le travail forcé. Le Gestionnaire de placements accorde également une grande attention à la solidité de la gouvernance d'entreprise et des structures politiques, notamment le niveau d'indépendance du conseil d'administration, le respect des droits des actionnaires, l'existence et la mise en œuvre de politiques rigoureuses de lutte contre la corruption et les actes de corruption, ainsi que la traçabilité des audits; et
- l'engagement des gouvernements en matière de disponibilité et de gestion des ressources (y compris les tendances démographiques, le capital humain, l'éducation et la santé), les technologies émergentes, les réglementations et politiques gouvernementales (y compris le changement climatique, la lutte contre la corruption et les pots-de-vin), la stabilité politique et la gouvernance.

Les principales incidences négatives spécifiques à ce Produit financier sont indiquées ci-dessus.

La Politique d'investissement responsable du Gestionnaire de placements est disponible sur le site Internet : www.assetmanagement/hsbc/about-us/responsible-investing/policies

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme? Description détaillée :

Le Gestionnaire de placements s'engage à appliquer et à promouvoir les normes mondiales. Les dix principes du Pacte mondial des Nations unies (PMNU) constituent les principaux axes de la Politique d'investissement responsable du Gestionnaire de placements. Ces principes comprennent des risques non financiers tels que les droits de l'homme, le travail, l'environnement et la lutte contre la corruption. Le Gestionnaire de placements est également signataire des Principes pour l'investissement responsable des Nations unies. Ils fournissent le cadre utilisé dans l'approche d'investissement du Gestionnaire de placements en identifiant et en gérant les risques en matière de durabilité. Les sociétés dans lesquelles le Produit financier investit devront se conformer au PMNU et aux normes connexes. Les sociétés présentant une violation avérée ou deux violations présumées des dix principes du PMNU sont systématiquement exclues. Le Produit financier procède à un examen approfondi des sociétés considérées comme en infraction aux principes du Pacte mondial des Nations unies ou comme présentant un risque élevé au sens des notations ESG exclusives du Gestionnaire de placements. Les sociétés sont également évaluées conformément aux normes internationales telles que les principes directeurs de l'OCDE.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte

Oui, l'approche adoptée pour prendre en considération les principales incidences négatives signifie, entre autres, que le Gestionnaire de placements examinera minutieusement l'engagement des sociétés en faveur d'une transition vers une réduction des émissions de carbone, l'adoption de principes solides en matière de droits de l'homme et le traitement équitable des employés, ainsi que la mise en œuvre de pratiques rigoureuses de gestion de la chaîne d'approvisionnement visant, entre autres, à atténuer le travail des enfants et le travail forcé. Le Gestionnaire de placements accorde également de l'attention à la solidité de la gouvernance d'entreprise et des structures politiques, notamment le niveau d'indépendance du conseil d'administration, le respect des droits des actionnaires, l'existence et la mise en œuvre de politiques rigoureuses de lutte contre la corruption et les actes de corruption, ainsi que la traçabilité des audits. L'engagement des gouvernements en matière de disponibilité et de gestion des ressources (y compris les tendances démographiques, le capital humain, l'éducation et la santé), les technologies émergentes, les réglementations et politiques gouvernementales (y compris le changement climatique, la lutte contre la corruption et les actes de corruption), la stabilité politique et la gouvernance seront également pris en considération.

Le Produit financier prend également en compte les principales incidences négatives indiquées ci-après :

- Violation des principes du PMNU et de l'OCDE
- Part des investissements impliquée dans des armes controversées

 Intensité des gaz à effet de serre des sociétés bénéficiaires des investissements (Scope 1 et 2)

La manière dont les principales incidences négatives ont été prises en considération sera décrite dans le rapport et les comptes de fin d'exercice du Produit financier.

Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Produit financier vise à fournir un rendement total à long terme en investissant dans un portefeuille d'obligations à haut rendement libellées en euros, tout en favorisant les caractéristiques ESG au sens de l'Article 8 du RGPD.

Le Produit financier vise à obtenir une note ESG plus élevée, calculée comme une moyenne pondérée des notes ESG attribuées aux émetteurs des investissements du Produit financier, que la moyenne pondérée des composants de l'indice ICE BofA Euro High Yield BB-B Constrained.

Cette stratégie d'investissement est mise en œuvre de manière continue par le biais du processus d'investissement du Gestionnaire de placements au moyen d'un examen et d'un suivi de conformité permanents des éléments contraignants, comme indiqué ci-dessous.

Le Produit financier effectue un examen approfondi des émetteurs obligataires considérés comme non conformes aux Principes du Pacte mondial des Nations unies ou considérés comme à haut risque, comme déterminé par les notations ESG exclusives du Gestionnaire de placements.

Les Références ESG, les Activités exclues et la nécessité d'une procédure de diligence raisonnable renforcée peuvent être identifiées et analysées en utilisant, mais pas exclusivement, le cadre d'importance et les notations ESG du Gestionnaire de placements, la recherche qualitative fondamentale et l'engagement de la société. Le Gestionnaire de placements peut s'appuyer sur l'expertise, la recherche et les informations fournies par des fournisseurs de données financières réputés.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Les éléments contraignants sont les suivants :

- Le Produit financier vise à obtenir une notation ESG plus élevée que la moyenne pondérée de la notation ESG de l'Indice de référence.
- Le Produit financier n'investira pas dans des obligations émises par des sociétés particulièrement impliquées dans des activités exclues spécifiques (« Activités exclues »). Les Activités exclues et l'implication particulière sont propres au Gestionnaire de placements et comprennent, sans s'y limiter :
- Les émetteurs impliqués dans la production d'armes controversées ou de leurs composantes clés. Les armes controversées incluent, sans s'y limiter, les mines antipersonnel, les armes à l'uranium appauvri et le phosphore blanc lorsqu'il est utilisé à des fins militaires. Cette exclusion s'ajoute à la politique relative aux armes interdites.
- Les émetteurs impliqués dans la production de tabac.
- Les émetteurs tirant plus de 10 % de leurs revenus de l'extraction de charbon thermique et qui ne disposent pas d'un plan crédible et clairement défini pour réduire leur exposition à moins de 10 %.
- Les émetteurs tirant plus de 10 % de leurs revenus de la production d'énergie à base de charbon et qui ne disposent pas d'un plan crédible et clairement défini pour réduire leur exposition à moins de 10 %.

• Le Produit financier n'investira pas dans des titres de sociétés considérées comme en infraction aux principes du Pacte mondial des Nations unies (PMNU) ou ayant une exposition importante, dépassant un seuil d'exposition du revenu, à des activités spécifiques exclues, comme indiqué ci-dessus.

Le Gestionnaire de placements peut s'appuyer sur l'expertise, la recherche et les informations fournies par des fournisseurs de données financières réputés pour identifier les sociétés exposées à ces Activités exclues.

- Les indicateurs de durabilité des produits seront également pris en compte d'une manière continue.
- Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Produit financier ne s'est pas fixé de taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements. Toutefois, son univers d'investissement est naturellement réduit sur la base de ses Activités exclues, telles que définies ci-dessus.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

La gouvernance est évaluée en fonction de critères spécifiés dans le processus d'investissement, notamment l'éthique commerciale, la culture et les valeurs, la gouvernance d'entreprise et la corruption. Les controverses et les risques pour la réputation sont évalués au moyen d'une procédure de diligence raisonnable renforcée et d'un filtrage qui permet d'identifier les sociétés dont le score de gouvernance est jugé faible. Ces sociétés feront ensuite l'objet d'un examen, d'une action et/ou d'un engagement supplémentaires.

La bonne gouvernance d'entreprise a longtemps été intégrée à la recherche fondamentale exclusive sur les sociétés du Gestionnaire de placements. L'équipe de gérance du Gestionnaire de placements rencontre régulièrement les sociétés afin de mieux comprendre leur activité et leur stratégie, de faire part de son soutien ou de ses préoccupations concernant les actions de gestion et de promouvoir les meilleures pratiques. Le Gestionnaire de placements estime qu'une bonne gouvernance d'entreprise garantit que les sociétés sont gérées conformément aux intérêts à long terme de leurs investisseurs.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

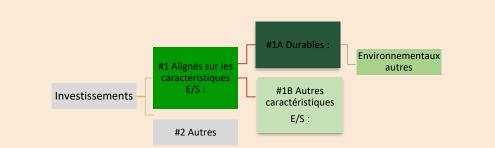
Le Produit financier investit au moins 51 % de ses actifs nets dans des titres à revenu fixe de qualité « non-investment grade ». Le Produit financier investit jusqu'à 49 % dans d'autres obligations à haut rendement (y compris, mais sans s'y limiter, les obligations de qualité « investment grade » négociées avec un spread important et les obligations non notées) qui sont soit émises par des sociétés, soit émises ou garanties par des gouvernements, des agences gouvernementales ou des organismes supranationaux sur les marchés développés et émergents. Ces titres sont libellés en euros. Jusqu'à 10 % des actifs nets du Produit financier peuvent être dans d'autres devises des marchés développés. Les obligations à haut rendement sont prises en compte sans limitation de notation.

Nonobstant les limites minimales énoncées ci-dessus, le Produit financier peut détenir d'autres investissements, y compris des liquidités à des fins de gestion des liquidités et des instruments financiers dérivés. Le Produit financier n'a pas l'intention d'investir considérablement dans des

instruments financiers dérivés à des fins d'investissement et leur utilisation principale sera destinée à la couverture et à la gestion efficace du portefeuille, y compris à des fins telles que la gestion des flux de trésorerie et l'allocation tactique des actifs. Les instruments financiers dérivés que le Produit financier peut utiliser comprennent, sans s'y limiter, les contrats de change à terme (y compris les contrats à terme non livrables), les options sur contrats à terme négociés en bourse, les options et swaptions sur contrats à terme négociés en bourse, les contrats à terme et swaps négociés en bourse (taux d'intérêt, défaut de crédit, inflation, rendement total et devises). Des instruments financiers dérivés peuvent également être incorporés dans d'autres instruments utilisés par le Produit financier (par exemple, des convertibles).

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de 5 % d'investissements durables.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



La Catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables. La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B** Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le Produit financier n'aura pas recours à des produits dérivés pour atteindre ses caractéristiques environnementales.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE?

Les investissements durables au sein du Produit financier ne sont pas destinés à être alignés sur la taxonomie de l'UE et cette mesure est donc estimée à 0 %. Toutefois, le Produit financier peut occasionnellement détenir des investissements alignés sur la taxonomie.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.





* Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Cette question ne s'applique pas, car le Produit financier n'a pas de part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de 5 % d'investissements durables. Le Produit financier ne s'engage pas à détenir une part minimale d'investissements durables ni à s'aligner sur la taxonomie de l'UE. Cependant, cela ne signifie pas que les investissements détenus par le Produit financier sont néfastes pour l'environnement ou non durables.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Le Produit financier ne s'engage pas à détenir une part minimale d'investissements durables sur le plan social. Toutefois, le Gestionnaire de placements tient compte des caractéristiques

sociales, des droits de l'homme et des travailleurs, du type de gestion et de la responsabilité sociale de l'entreprise lorsqu'il évalue un émetteur.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Le Produit financier peut détenir des liquidités et quasi-liquidités et des instruments financiers dérivés peuvent également être utilisés comme indiqué ci-dessus, y compris à des fins de gestion efficace de portefeuille. Le Produit financier peut également détenir des investissements qui ne sont pas alignés pour d'autres raisons telles que des opérations sur titres et la non-disponibilité des données.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

 Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Dénomination du produit : FCH Janus Henderson Horizon Euro Corporate Bond (le « Produit financier ») Identifiant d'entité juridique : 213800R6UYAJSD7MJU78

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne

gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non Il promeut des caractéristiques Il réalisera un minimum d'investissements environnementales et sociales (E/S) et, bien durables ayant un objectif qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement environnemental: % durable, il contiendra une proportion minimale de % d'investissements dans des activités économiques qui durables sont considérées comme durables sur le plan environnemental au ayant un objectif titre de la taxonomie de l'UE environnemental dans des activités économiques qui sont dans des activités économiques qui considérées comme durables sur ne sont pas considérées comme le plan environnemental au titre durables sur le plan de la taxonomie de l'UE environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum d'investissements Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables ayant un objectif social: % durables



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier?

Le Produit financier promeut l'atténuation du changement climatique et soutient les Principes du Pacte mondial des Nations unies (couvrant des aspects tels que les droits de l'homme, le travail, la corruption et la pollution environnementale). Le Produit financier s'efforce aussi d'éviter d'investir dans certaines activités susceptibles de nuire à la santé et au bien-être des personnes par l'application d'exclusions contraignantes. Le Produit financier n'utilise pas d'indice de référence pour atteindre ses caractéristiques environnementales ou sociales.

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

- Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?
 - Carbone Intensité de carbone de Scope 1&2
 Ce chiffre représente les émissions de gaz à effet de serre de Scope 1 + Scope 2 de l'entreprise ayant fait l'objet de l'estimation ou de la publication la plus récente et normalisées par rapport au chiffre d'affaires, ce qui permet de comparer des entreprises de différentes tailles.
 - Statut global de conformité au Pacte mondial de l'ONU
 - Filtres d'exclusion ESG voir « Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements en vue d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier? » ci-dessous pour des informations plus détaillées concernant les exclusions.
- Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

 Non applicable.
- Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?
 Non applicable.
 Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?
 Non applicable.
 Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ?

Non applicable.

Description détaillée :

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?



Oui, à la date du présent Prospectus, le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») tient compte des principales incidences négatives (« PIN ») suivantes sur les facteurs de durabilité.

Principale incidence négative	Comment la PIN est-elle prise en considération ?
Émissions de GES	Filtres d'exclusion
Empreinte carbone	Filtres d'exclusion
Intensité de GES des entreprise en portefeuille	Filtres d'exclusion
Exposition à des entreprises actives dans les combustibles fossiles	Filtres d'exclusion
Violation des principes du PMNU et de l'OCDE	Filtres d'exclusion
Exposition à des armes controversées	Filtres d'exclusion

Voir les communications du Gestionnaire de placements relatives au SFDR sur le site https://www.janushenderson.com/en-lu/investor/eu-sfdr-european-corporate-bond-fund/ pour des informations plus détaillées concernant l'approche adoptée actuellement et les PIN prises en considération.

Le Produit financier publiera des informations sur la manière dont il a tenu compte des PIN dans son rapport périodique.



Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Ce Produit financier recherche une combinaison de rendements sur capital et de revenus supérieurs à l'indice iBoxx Euro Corporates Index (l'« Indice de référence ») par le biais d'une exposition à des obligations d'entreprise de qualité « investment grade » libellées en euros et à d'autres titres à taux fixe et variable.

Les éléments contraignants de la stratégie d'investissement décrits ci-dessous sont mis en œuvre sous la forme de filtres d'exclusion intégrés au module de conformité du système de gestion des ordres du Gestionnaire de placements en faisant appel en permanence à un ou des fournisseur(s) de données tiers. Les filtres d'exclusion sont mis en œuvre avant et après les opérations, ce qui permet au Gestionnaire de placements de bloquer toute opération proposée sur un titre exclu et de déceler toute modification du statut des positions lors des mises à jour périodiques des données de tiers.

Un élément contraignant n'est pas repris en tant que filtre d'exclusion au sein du système de gestion des ordres, à savoir l'objectif de posséder une intensité de carbone inférieure à celle de l'Indice de référence. Cet engagement fait l'objet d'un suivi mensuel en comparant l'intensité carbone du portefeuille et son indice de référence selon les calculs d'un fournisseur de données tiers.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Le Gestionnaire de placements applique des filtres spécifiques afin de contribuer à la réalisation de certaines des caractéristiques promues.

Par exemple, pour promouvoir l'atténuation du changement climatique, des filtres sont appliqués afin d'empêcher l'investissement dans certaines activités à forte intensité de carbone, ce qui devrait donner au Produit financier un profil carbone moins élevé.

Un autre exemple est que, dans le but de promouvoir le soutien aux principes du Pacte mondial des Nations unies, le Produit financier n'investit pas dans des émetteurs qui enfreignent les principes du Pacte mondial sur la base de données fournies par des tiers et/ou de recherches internes.

Le Gestionnaire de placements applique des filtres pour exclure les investissements directs dans des sociétés émettrices en fonction de leur implication dans certaines activités. Plus précisément, les émetteurs sont exclus s'ils tirent des revenus de la fabrication d'armes controversées, ou plus de 10 % de leurs revenus de l'extraction de sables bitumineux, de l'exploration pétrolière et gazière dans l'Arctique, de l'extraction de charbon thermique, du tabac, de la fourrure ou du divertissement pour adultes.

Les émetteurs sont également exclus s'ils sont considérés comme en infraction aux Principes du Pacte mondial des Nations unies (couvrant des aspects tels que les droits de l'homme, le travail, la corruption et la pollution environnementale).

Le Produit financier applique également la Politique générale d'exclusion (la « Politique générale d'exclusion »), qui couvre les armes controversées :

Cette politique vaut pour toutes les décisions d'investissement prises par le Gestionnaire de placements. La Politique générale d'exclusion peut être mise à jour à tout moment.

À l'heure actuelle, l'investissement n'est pas autorisé dans des entités impliquées dans la fabrication d'armes controversées, ou détenant une participation minoritaire d'au moins 20 % dans un fabricant d'armes controversées, à savoir :

- (i) Armes à sous-munitions ;
- (ii) Mines antipersonnel;
- (iii) Armes chimiques ;
- (iv) Armes biologiques.

La classification des émetteurs est principalement basée sur les champs d'identification des activités fournis par nos fournisseurs de données ESG tiers. Cette classification peut faire l'objet d'une dérogation pour la recherche sur les investissements, dès lors qu'il existe des preuves suffisantes que le champ de données de tiers n'est pas exact ou approprié. Dans tout scénario où une position du portefeuille est identifiée comme ne répondant pas à ce critère d'exclusion pour quelque raison que ce soit (détention ancienne, détention de transition, etc.), le Gestionnaire de placements se verra accorder 90 jours pour revoir ou contester la classification de l'émetteur, le cas échéant. Au terme de cette période, dans le cas où une dérogation pour la recherche sur les investissements n'est pas accordée, le désinvestissement est immédiatement requis dans des conditions de négociation normales sur le marché.

Le Produit financier s'efforcera d'avoir une intensité carbone inférieure à celle de son indice de référence sur une base mensuelle.

Aux fins de la doctrine de l'AMF, l'analyse ou la notation extra-financière décrite ci-dessus est supérieure à :

- a. 90 % pour les actions émises par des entreprises de grande capitalisation dont le siège social se situe dans un pays « développé », les titres de créance et instruments du marché monétaire possédant une notation de crédit « investment grade » et la dette souveraine émise par des pays développés ;
- b. 75 % pour les actions émises par des entreprises de grande capitalisation dont le siège social se situe dans un pays « émergent », les actions émises par des entreprises de petite ou moyenne capitalisation, les titres de créance et

instruments du marché monétaire possédant une notation de crédit « haut rendement » et la dette souveraine émise par des pays « émergents ».

Le Gestionnaire de placements peut investir dans des entreprises qui seraient exclues sur la base des filtres décrits ci-dessus uniquement lorsqu'il estime, sur la base de ses propres recherches et avec l'approbation du Comité de Surveillance ESG, que les données provenant de tiers utilisées pour appliquer les exclusions sont insuffisantes ou inexactes.

Le Gestionnaire de placements peut estimer que les données sont insuffisantes ou inexactes si, par exemple, les recherches du fournisseur de données tiers sont historiques, vagues, basées sur des sources dépassées ou si le Gestionnaire de placements dispose d'autres informations qui le poussent à douter de l'exactitude des recherches.

Si le Gestionnaire de placements souhaite remettre en question les données de tiers, cette remise en question est présentée à un Comité de Surveillance ESG qui doit approuver la non-prise en considération des données de tiers.

Si un fournisseur de données tiers ne fournit pas de recherches sur un émetteur particulier ou sur une activité exclue, le Gestionnaire de placements peut investir si, sur la base de ses propres recherches, il est convaincu que l'émetteur n'est pas impliqué dans l'activité exclue.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Il n'existe aucun taux minimum engagé.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les entreprises bénéficiaires des investissements sont évaluées par le Gestionnaire de placements du point de vue de l'application de pratiques de bonne gouvernance.

Les pratiques de bonne gouvernance de ces entreprises sont évaluées avant d'effectuer un investissement et périodiquement par la suite, conformément à la Politique de risque en matière de durabilité (la « Politique »).

La Politique définit les normes minimales par rapport auxquelles les entreprises bénéficiaires seront évaluées et contrôlées par le Gestionnaire de placements avant d'effectuer un investissement, puis régulièrement. Ces normes peuvent porter sur différents sujets, parmi lesquels les structures de gestion, les relations avec les employés, la rémunération du personnel et la conformité fiscale.

La Politique est incorporée au sein de la « Politique d'investissement ESG » de Janus Henderson, à la section « À propos de Janus Henderson Investors – ESG (environnemental, social et de gouvernance) » du site Internet sur www.janushenderson.com.

Par ailleurs, le Gestionnaire de placements est signataire des Principes de l'ONU pour l'investissement responsable (UNPRI). En tant que signataire, il s'engage à ce que les pratiques de gouvernance des entreprises bénéficiaires soient évaluées également du point de vue des principes UNPRI avant d'effectuer un investissement, puis périodiquement par la suite.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



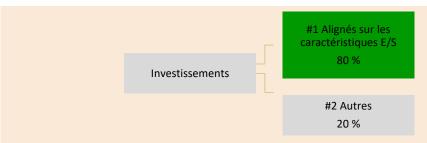
Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Au moins 80 % des investissements du produit financier servent à atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

Les autres actifs, qui ne sont pas utilisés afin d'atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales, peuvent inclure des espèces ou quasi-espèces, des investissements dans des émetteurs souverains, des actifs titrisés, des dérivés à des fins d'optimisation de la gestion de portefeuille ou des dérivés à des fins d'investissement autres que ceux utilisés pour acquérir une exposition aux émetteurs directs.

La caractéristique d'intensité carbone inférieure à celle de l'indice de référence est appliquée au niveau du portefeuille (et non au niveau des positions individuelles, qui peuvent présenter un profil carbone supérieur à la moyenne du portefeuille ou à l'indice de référence).

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie #2 Autres inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Le Produit financier utilise des dérivés afin de s'exposer aux émetteurs qui restent dans l'univers d'investissement après l'application des critères d'exclusion décrits dans notre réponse à la question « Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements en vue d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ? ».



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.

La proportion d'investissements du Produit financier alignés sur la taxonomie de l'UE devrait être de 0 %. La Taxonomie de l'UE fournit un cadre ambitieux pour déterminer la durabilité environnementale des activités économiques, mais elle ne couvre pas tous les secteurs économiques ni tous les objectifs environnementaux. Le Gestionnaire de placements utilise sa propre méthodologie pour déterminer si les investissements sélectionnés pour le Produit financier promeuvent des caractéristiques environnementales conformément aux règles du SFDR.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
 - Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes?

 Non applicable.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ? Non applicable.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Les autres actifs peuvent inclure des espèces ou quasi-espèces, des investissements dans des émetteurs souverains, des actifs titrisés, ainsi que des instruments dérivés détenus à des fins d'optimisation de la gestion de portefeuille, de couverture ou d'investissement autres que ceux utilisés pour acquérir une exposition aux émetteurs directs. Aucune garantie environnementale ou sociale minimale n'est appliquée à ces investissements.



Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?
 Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?
 - Non applicable.
- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur : https://www.amundi.lu/amundi-funds

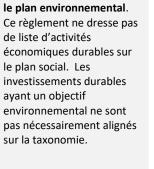
Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Lonvia Avenir Mid-Cap Europe (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800QPOB98GWRRDU98

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable? Oui Non Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, d'investissements durables ayant un bien qu'il n'ait pas pour objectif objectif environnemental: % l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de 10 % dans des activités économiques qui sont considérées comme d'investissements durables durables sur le plan ayant un objectif environnemental environnemental au titre de la dans des activités économiques qui taxonomie de l'UE sont considérées comme durables dans des activités économiques sur le plan environnemental au qui ne sont pas considérées titre de la taxonomie de l'UE comme durables sur le plan ayant un objectif environnemental au titre de la environnemental dans des taxonomie de l'UE activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements d'investissements durables ayant un durables objectif social : ___%



Par investissement

durable, on entend un

investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif

environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause

de préjudice important à aucun de ces objectifs et

investissements appliquent

des pratiques de bonne

La taxonomie de l'UE est

institué par le règlement

une liste d'activités

(UE) 2020/852, qui dresse

économiques durables sur

un système de classification

que les sociétés

bénéficiaires des

gouvernance.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Le Produit financier promeut des objectifs de développement durable en évaluant les impacts sociaux et environnementaux positifs d'entreprises européennes.

Le Produit financier investit ainsi dans des entreprises dont le modèle économique se fonde sur la création de valeur à long terme avec un fort potentiel de développement grâce à leur positionnement sur des marchés en croissance et à des stratégies telles que l'innovation produit, l'investissement dans le capital humain, la recherche de nouveaux clients et le déploiement international, en tenant compte des Objectifs de développement durable des Nations unies (« ODD »).

Le Produit financier s'engage à avoir une meilleure empreinte carbone et environnementale que son indice de référence « MSCI EUROPE SMID Cap Index (Net Return, EUR) » (l'« Indice de référence »).

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

La stratégie du Produit financier repose sur une approche « Best-in-universe », par la sélection d'entreprises qui (i) répondent à des critères de responsabilité environnementale, sociale et de gouvernance (ESG) mesurés par un « score de risque ESG » et (ii) sont attractives au regard de leur contribution aux ODD. Des indicateurs de performance mesurables sont suivis, tels que le nombre d'emplois créés, les dépenses de recherche et développement (R&D) et les émissions de type « scope 1 » (émissions de sources directement détenues ou contrôlées par l'entreprise), « scope 2 » (émissions que l'entreprise cause indirectement lors de la production de l'énergie qu'elle achète et consomme) et « scope 3 » (émissions causées par les activités de la chaîne de valeur).

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Le Produit financier mesure la réalisation de l'objectif d'investissement durable par le biais de plusieurs indicateurs d'impact liés aux différents thèmes (les « **Thèmes d'impact** ») :

- Le thème « Climat et environnement », associé aux ODD 7, 11, 12, 13, 14 et 15, est mesuré à travers l'empreinte environnementale et l'empreinte carbone du portefeuille ;
- Les thèmes « Technologies innovantes » et « Santé et bien-être », associés aux ODD 9, 2, 3, 6 et 7, font l'objet d'un suivi par le biais du pourcentage d'investissement en recherche et développement et des dépenses d'investissement visant à soutenir l'innovation :
- Le thème « Autonomisation », associé aux ODD 1, 4, 5, 8, 10, 11, 16 et 17, est mesuré en analysant la promotion de la diversité, l'indépendance du conseil d'administration, les signataires du Pacte mondial des Nations unies et le nombre d'emplois créés.

Pour être qualifiée d'investissement durable (réussite ou échec de l'évaluation) aux fins de ce Produit financier, une entreprise doit générer au moins 50 % de ses revenus avec des produits et des services qui contribuent à un ou plusieurs des Thèmes d'impact.

Outre l'impact direct des activités de l'entreprise, le Gestionnaire de placements quantifie l'impact environnemental de chaque société cible. Une évaluation mensuelle de l'empreinte carbone et environnementale du Produit financier est générée et fournie grâce aux données obtenues par un prestataire spécialisé (S&P Trucost).

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social?

Le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») s'assure que les investissements du Produit financier ne portent pas préjudice à l'un des objectifs de durabilité, selon le principe « ne pas causer de préjudice important » (« DNSH »), par le biais d'une approche de filtrage négatif et positif, et incluant en outre la prise en compte des principales incidences négatives (les « PIN ») décrites dans les sections ci-dessous.

En outre, le Gestionnaire de placements intègre deux types d'exclusions, normatives et sectorielles, dans ses décisions d'investissement, telles que définies plus en détail dans les sections ci-dessous.

— Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Le Gestionnaire de placements prend en compte et atténue les incidences négatives de ses investissements sur la société et l'environnement en combinant des décisions de gestion de portefeuille, l'engagement et l'exclusion des émetteurs en infraction aux normes internationales susmentionnées.

En particulier, en ce qui concerne le Tableau 1 du règlement délégué (UE) 2022/1288 de la Commission du 6 avril 2022, le Produit financier prend en compte les PIN suivantes dans le cadre des décisions de gestion de portefeuille et des activités d'engagement :

- Violations des principes du Pacte mondial des Nations unies et des principes directeurs de l'OCDE pour les entreprises multinationales ;
- Absence de processus et de mécanismes de conformité permettant de contrôler le respect des principes du Pacte mondial des Nations unies et des principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales ;
- Empreinte carbone;
- Rejets dans l'eau;
- Ratio de déchets dangereux et de déchets radioactifs ;
- Mixité au sein des organes de gouvernance ;
- Exposition à des armes controversées (mines antipersonnel, armes à sousmunitions, armes chimiques ou armes biologiques).

 Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Les investissements durables du Produit financier sont alignés sur les Principes directeurs de l'OCDE pour les entreprises multinationales, qui constituent un élément clé des considérations relatives aux PIN du Gestionnaire de placements.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de

Oui, le Gestionnaire de placements tient compte des principales incidences négatives de ses décisions d'investissement en rapport avec le Produit financier sur les facteurs de durabilité. Le Gestionnaire de placements utilise une liste d'indicateurs pour prendre en compte les principales incidences négatives de ses décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité et adopter une liste d'exclusion sectorielle et normative, comme décrit plus en détail dans la section ci-dessous. Pour ce faire, le Gestionnaire de placements utilise les données ESG du prestataire Trucost. De plus amples informations sur les PIN sont indiquées dans la section ci-dessus, « Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ? ».





Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il?

Le Produit financier vise à surperformer l'Indice de référence en sélectionnant des entreprises à petite et moyenne capitalisation dont le modèle commercial est considéré comme durable et qui génèrent de la valeur d'un point de vue d'investissement à long terme, qui se distinguent par leurs politiques sociales et environnementales et la qualité de leur gouvernance, et dont l'activité vise à contribuer aux Objectifs de développement durable (ODD) des Nations unies.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque. Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Plusieurs critères sont utilisés pour atteindre l'objectif d'investissement durable :

- 1. Le processus de sélection d'actions comporte plusieurs exclusions sectorielles et normatives visant à éliminer les entreprises qui :
- ne respectent pas un ou plusieurs des 10 principes du Pacte mondial des Nations unies ;
- sont impliquées dans des armes controversées (mines antipersonnel et armes à sous-munitions) ; ou
- sont actives dans le secteur du tabac;

- avec plus de 10 % des revenus générés par l'extraction de charbon thermique ou la production d'énergie au charbon.
- 2. L'application de la notation de Sustainalytics (un fournisseur de données ESG tiers spécialisé) à l'ensemble de l'univers d'investissement du Produit financier, sur la base d'une approche fondée sur le risque, permet au Gestionnaire de placements d'exclure initialement les émetteurs ayant un score supérieur à 50/100 sur une échelle de 0 à 100 (0 représentant un niveau de risque ESG nul et 100 un niveau de risque ESG maximum). La note de risque ESG mesure le degré de risque lié à la valeur d'une société en raison de facteurs ESG ou, plus techniquement, l'étendue des risques ESG non définis d'une société. Elle classe les risques auxquels sont confrontées les sociétés en cinq catégories (négligeable, faible, moyen, élevé et grave). Ces catégories de risque sont absolues, ce qui signifie qu'une note « risque élevé » reflète un degré de risque ESG comparable dans tous les secteurs.

Sustainalytics a identifié 20 questions ESG importantes qui peuvent ou non être pertinentes pour une société, comme l'éthique des affaires, la sécurité des données et la confidentialité, l'impact carbone (des produits et des services), le capital humain, l'utilisation des terres et la biodiversité.

Une série d'indicateurs sont mis en place pour évaluer l'importance de chaque question et la manière dont la société gère les questions qui s'y rapportent. Par exemple, dans le cas de la question de la gouvernance, Sustainalytics analysera la structure du conseil d'administration, les politiques de rémunération, la qualité et l'intégrité du conseil d'administration et la composition de l'actionnariat.

Une fois l'univers « investissable » déterminé, le Gestionnaire de placements applique un filtre stratégique, qui identifie les modèles économiques considérés comme durables et créateurs de valeur dans une perspective d'investissement à long terme et sélectionne les entreprises estimées avoir un fort potentiel de développement.

3. Une analyse interne de l'impact social et environnemental positif et négatif est réalisée sur la base d'une grille exclusive développée par le Gestionnaire de placements. Cette analyse est réalisée à travers une grille de notation à 7 niveaux : de AAA (meilleure note) à BBB (moins bonne note), et sur 4 thèmes d'impact « Climat et environnement », « Autonomisation », « Technologies innovantes », « Santé et bien-être ». De fait, chaque thème d'impact répond à un ou plusieurs des ODD des Nations unies.

Afin de mesurer la contribution positive ou négative des sociétés aux thèmes d'impact, le gestionnaire de placements utilise des données ESG externes provenant de Trucost (émissions de carbone de scope 1, 2 et 3, ratio de déchets non recyclés, utilisation de l'eau et recyclage), de Bloomberg (nombre d'emplois créés et dépenses de R&D et d'investissement en pourcentage du chiffre d'affaires), et celles collectées directement en interne à partir des publications des sociétés et d'autres sources alternatives (médias, Glassdoor, etc.).

Sur la base de cette analyse interne, les analystes gestionnaires peuvent devoir ajuster à la hausse ou à la baisse la notation du risque ESG des sociétés à la suite d'informations internes supplémentaires et actualiser la notation de Sustainalytics.

Pour sélectionner les titres en portefeuille, le Gestionnaire de placements utilise la notation de risque ESG de Sustainalytics telle que modifiée (après ajustement) et l'analyse financière (analyse du modèle économique et de la valorisation) par le biais d'une approche « Best-in-universe ».

La note de risque ESG minimale des entreprises doit être strictement inférieure à 30/100 après ajustement.

Exceptionnellement, le Gestionnaire de placements peut déroger à cette règle sous réserve de la présentation d'un « cas d'investissement » à un comité interne, au cours duquel l'émetteur doit prouver qu'au moins 50 % de ses revenus sont générés par des produits et des services contribuant à un ou plusieurs Thèmes d'impact. Le cas présenté doit faire état d'un fort potentiel de progrès sur ces thèmes d'impact. Si le Gestionnaire de placements juge le cas acceptable, des mesures d'engagement renforcé auprès des actionnaires seront mises en place et cet émetteur fera l'objet d'un suivi mensuel, pour déterminer si les progrès ont été réalisés conformément aux objectifs de

durabilité du Produit financier et pour évaluer les actions qui peuvent être entreprises pour maintenir ces progrès. L'intégration de ces émetteurs par dérogation au portefeuille doit être approuvée par le comité et leur proportion ne peut dépasser 10 %.

Le Produit financier doit obtenir une note globale de risque ESG inférieure à celle de son univers d'investissement, en excluant 20 % des entreprises les moins bien notées dans le calcul. D'après l'approche basée sur le risque de Sustainalytics, la surperformance est donc mesurée par une note de risque inférieure à celle de l'univers d'investissement. Le Produit financier peut investir dans des actions de sociétés non comprises dans son Indice de référence. Toutefois, il veillera à ce que l'Indice de référence choisi constitue une comparaison pertinente avec la notation ESG du Produit financier.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

L'évaluation des pratiques de gouvernance d'entreprise par le Gestionnaire de placements comprend un pilier « Gouvernance », avec un score de risque de gouvernance et un accent particulier sur l'analyse des controverses tout au long du processus d'investissement, ainsi que trois indicateurs : (i) la présence de femmes au conseil d'administration, (ii) la proportion d'administrateurs indépendants au conseil d'administration et (iii) le nombre de signataires du Pacte mondial des Nations unies.

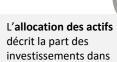
Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

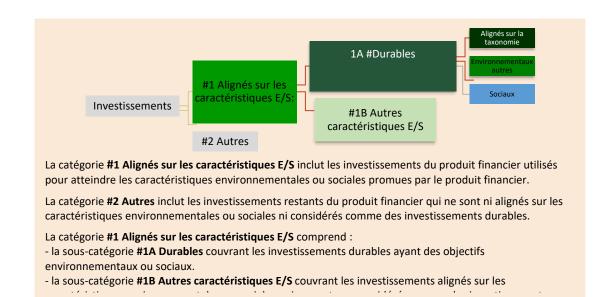
Le Produit financier investit au moins 90 % de ses actifs nets dans des actifs qui ont été déterminés comme « éligibles » conformément au processus ESG en place, à savoir, dans des investissements définis comme durables (#1 Alignés sur les caractéristiques E/S).

En particulier, la catégorie « #1A Durables » comprend un minimum de 5 % de l'actif net du Produit financier dans des investissements ayant un objectif environnemental, ainsi qu'un minimum de 5 % de l'actif net du Produit financier dans des investissements ayant un objectif social.

Jusqu'à 10 % des investissements ne sont pas alignés sur ces caractéristiques (#2 Autres).



des actifs spécifiques.



Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

L'utilisation de produits dérivés ne vise pas à atteindre l'objectif d'investissement durable du Produit financier.

Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier ne prend actuellement aucun engagement sur une mesure minimale d'activités alignées sur la taxonomie de l'UE.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- des dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les entreprises en portefeuille, notamment pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Le Produit financier ne prend actuellement aucun engagement sur une mesure minimale d'activités alignées sur la taxonomie de l'UE.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier investit un minimum de 5 % de ses actifs dans des investissements durables ayant un objectif environnemental non aligné sur la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Le Produit financier investit au moins 5 % de ses actifs dans des Investissements durables ayant un objectif social.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « #2 Autres » comprend les dépôts bancaires à vue, comme les espèces détenues sur des comptes à vue auprès d'une banque qui sont accessibles à tout moment, ainsi que les instruments de couverture et les instruments dérivés. Il n'y a pas de garanties environnementales ou sociales minimales associées à ces investissements.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Le Gestionnaire de placements rend compte de divers indicateurs permettant de mesurer la performance extra-financière du portefeuille par rapport à l'Indice de référence, notamment les empreintes carbone et environnementale. Les taux de couverture de l'empreinte carbone et de l'empreinte environnementale doivent être supérieurs à 90 % et 70 %, respectivement. Ces deux indicateurs doivent être plus performants que l'Indice de référence.

Le Produit financier est géré activement et il n'existe aucune restriction quant à la mesure dans laquelle le portefeuille du Produit financier peut s'écarter de l'Indice de référence. L'Indice de référence ne tient pas spécifiquement compte des critères ESG.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

L'Indice de référence n'est pas en permanence aligné sur l'objectif d'investissement durable promu par le Produit financier.

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut. Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

L'Indice de référence ne tient pas spécifiquement compte des critères ESG et ne présente par conséquent pas de méthodologie ESG.

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

L'Indice de référence ne tient pas spécifiquement compte des critères ESG et ne diffère pas d'un autre indice de marché large pertinent.

Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

https://www.msci.com/



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Loomis Sayles US Growth Equity Identifiant d'entité juridique : 213800130TF3QMZ1I772 (le « Produit financier »)

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable? Oui Non Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien d'investissements durables qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement ayant un objectif durable, il contiendra une proportion environnemental: ____% minimale de ___ % d'investissements durables dans des activités économiques ayant un objectif environnemental dans des qui sont considérées comme activités économiques qui sont considérées durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental environnemental au titre de la au titre de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des dans des activités économiques activités économiques qui ne sont pas qui ne sont pas considérées considérées comme durables sur le plan comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie environnemental au titre de la de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables d'investissements durables ayant un objectif social: %

économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué

Par investissement durable, on entend un

investissement dans

une activité

classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.



Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit

Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Le Produit financier cherche à promouvoir la caractéristique environnementale de la réduction de l'impact du changement climatique (la « Caractéristique E/S ») en investissant une partie de ses actifs dans des actions (ou des instruments financiers procurant la même exposition économique à l'émetteur que les titres de participation) d'émetteurs dont les activités économiques promeuvent la réduction des émissions de gaz à effet de serre et la production d'énergie verte.

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre la Caractéristique E/S promue par le Produit financier.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») a identifié les indicateurs de durabilité suivants qui lui permettront d'évaluer dans quelle mesure les investissements du Produit financier atteignent la Caractéristique E/S :

- l'alignement sur une Trajectoire d'atténuation du changement climatique inférieure à 2 °C, telle que définie dans l'Accord de Paris de 2015; et
- l'intensité carbone (scope 1 et 2 selon la norme du protocole sur les gaz à effet de serre (GES)) par rapport au secteur de la classification GICS.
- Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribuet-il à ces objectifs ?

Non applicable.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Non applicable.

 Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Non applicable.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Non applicable.

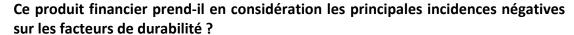
La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.





Oui, le Gestionnaire de placements tient compte des principales incidences négatives (« PIN ») des investissements du Produit financier sur les facteurs de durabilité en surveillant et en analysant les titres détenus par le Produit financier et en les comparant aux indicateurs obligatoires suivants énoncés dans le Tableau 1 de l'Annexe 1 du règlement délégué (UE) 2022/1288 de la Commission (les « normes techniques réglementaires du règlement SFDR ») lors de la gestion du Produit financier :

- Émissions de GES;
- Empreinte carbone ; et
- Intensité de GES des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les indicateurs des principales incidences négatives énumérés ci-dessus sont pris en compte par le Gestionnaire de placements de différentes manières dans le cadre de sa gestion continue du Produit financier, y compris lorsqu'il applique les exclusions, lorsqu'il évalue les sociétés émettrices par rapport aux indicateurs de durabilité répertoriés ci-dessus et lors de son implication continue auprès des sociétés émettrices dans lesquelles le Produit financier investit.

Le Gestionnaire de placements considère les résultats de son suivi des PIN dans le cadre de sa gestion continue du Produit financier, dans l'espoir de les réduire pendant la durée de vie du Produit financier.

Des informations sur les PIN des titres en portefeuille du Produit financier figureront dans les rapports annuels du Produit financier. Le premier rapport annuel qui contiendra des informations sur ces incidences négatives spécifiques sera celui de l'exercice se terminant le 31 décembre 2022.



Non



La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la

tolérance au risque.

Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

À titre de composante clé du processus d'investissement du Produit financier, le Gestionnaire de placements effectue en permanence une analyse non financière d'au moins 90 % de l'actif net du Produit financier.

Le Gestionnaire de placements adopte une approche d'investissement axée sur le long terme et basée sur le capital-investissement, et utilise un cadre de recherche fondamentale ascendante exclusif structuré autour de trois critères clés: qualité, croissance et valorisation pour évaluer les investissements potentiels. Les considérations ESG sont intégrées à chaque étape du processus en sept étapes du Gestionnaire de placements; toutefois, la majorité des considérations ESG importantes sont intégrées dans l'analyse des critères de qualité. Toute société ne répondant pas aux critères de qualité sera éliminée de l'univers d'investissement du Produit financier, quel que soit le profil de croissance ou de valorisation de la société. En outre, le Gestionnaire de placements applique un processus de filtrage défini à l'univers d'investissement et cherche à investir une partie des actifs du Produit financier dans des titres conformes à la Caractéristique E/S.

Étape 1 : Analyse fondamentale ascendante

Le Gestionnaire de placements suit sept étapes dans son cadre de recherche :

Analyse de la qualité

- 1. Avantages concurrentiels durables
- 2. Analyse concurrentielle

- Analyse financière
- 4. Gestion

Analyse de la croissance

Moteurs de croissance

Analyse de la valorisation

- 6. Plages de valeurs intrinsèques
- 7. Analyse des attentes

Le Gestionnaire de placements estime que les opportunités et les risques associés aux questions ESG sont liés aux activités commerciales, qui comprennent l'orientation stratégique à long terme de la direction, la structure du modèle commercial et l'allocation productive du capital. Par conséquent, les considérations ESG peuvent être structurelles à chaque étape du cadre de recherche du Gestionnaire de placements et font partie intégrante de l'analyse des modèles commerciaux, des avantages concurrentiels, de l'efficacité opérationnelle, de l'intégrité de la gestion d'entreprise, de la croissance rentable et de la valorisation. La majorité des considérations ESG importantes, y compris les risques et opportunités ESG, sont intégrées dans l'analyse des critères de qualité.

Toute société ne répondant pas aux critères de qualité sera éliminée de l'univers d'investissement du Produit financier, quel que soit le profil de croissance ou de valorisation de la société.

Au cours de l'analyse des critères de qualité, le Gestionnaire de placements évalue, surveille et mesure les considérations ESG intégrées dans la prise de décision d'une entreprise, notamment, mais sans s'y limiter :

- Critères environnementaux : investir dans la recherche et le développement pour trouver des produits et des solutions qui améliorent les résultats environnementaux ou sociaux ; développer des techniques de fabrication, des biens intermédiaires et des méthodes d'approvisionnement durables
- Critères sociaux : promouvoir des chaînes d'approvisionnement durables en favorisant une bonne administration des ressources locales, de la production et des communautés ; promouvoir une culture et des valeurs d'entreprise, y compris la diversité, afin d'attirer et de retenir les talents
- Critères de gouvernance : lier la rémunération de la direction aux moteurs à long terme de la création de valeur pour les actionnaires, y compris les résultats ESG ; établir des politiques visant à promouvoir et à respecter des normes élevées d'éthique commerciale ; orienter ses activités de manière à respecter ou à dépasser les objectifs pour 2050 de l'Accord de Paris.

Le cadre de recherche en sept étapes du Gestionnaire de placements, qui comprend des analyses qualitatives extra-financière, ESG et financière prospective, réduit l'univers d'investissement du Produit financier de plus de 75 %, dont 20 % sur la base de considérations ESG et extra-financières.

Étape 2 : Filtrage

Le Gestionnaire de placements applique certains critères d'exclusion définis à l'univers d'investissement du Produit financier, ce qui signifie que le Produit financier n'est pas autorisé à effectuer des investissements directs dans :

- (i) des émetteurs qui tirent une partie de leur chiffre d'affaires total de la production ou de la distribution de charbon thermique, d'armes à sous-munitions, d'armes biologiques ou chimiques ; et
- (ii) des émetteurs qui tirent une partie de leur chiffre d'affaires total de la fabrication de produits du tabac et d'armes à feu civiles, ou plus de 20 % de leur chiffre d'affaires total de la distribution de ces produits.

En outre, à titre de mesure de précaution minimale, chaque émetteur est examiné au regard des principes du Pacte mondial des Nations unies avant un investissement et tout titre détenu dans le Produit financier est examiné chaque trimestre. Si un titre est signalé comme enfreignant le Pacte mondial des Nations unies, le Gestionnaire de placements l'exclura de l'univers d'investissement du Produit financier ou contactera l'émetteur pour lui demander des explications. (Voir ci-dessous pour de plus amples informations sur la manière dont le Gestionnaire de placements évalue la bonne gouvernance.)

Étape 3 : Construction du portefeuille

Le processus de recherche du Gestionnaire financier permet d'établir une liste sélective de sociétés susceptibles de faire partie de l'univers d'investissement. Pour la construction du portefeuille, la valorisation détermine le moment où les décisions d'investissement sont prises. La conviction du Gestionnaire financier concernant l'opportunité, mesurée par le ratio risque/rendement, détermine les pondérations des positions prises dans le portefeuille. En outre, le Gestionnaire de placements construit le portefeuille de manière à ce que le Produit financier promeuve la Caractéristique E/S en sélectionnant une proportion d'investissements qui respectent les indicateurs de durabilité énoncés ci-dessus.

Étape 4 : Suivi continu

Le Gestionnaire de placements assure le suivi des participations du Produit financier au moins une fois par trimestre afin de s'assurer de la conformité continue des investissements du Produit financier aux indicateurs de durabilité. Dans la mesure où des modifications ont été apportées à l'une des participations du Produit financier de sorte qu'un investissement ne satisfait plus aux critères de durabilité, le Gestionnaire de placements examinera la construction du portefeuille et prendra toutes les mesures qu'il juge nécessaires.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ?

Le respect des critères de qualité définis dans les quatre premières étapes de l'analyse fondamentale ascendante en sept étapes du Produit financier est un élément contraignant de la stratégie d'investissement.

Le Gestionnaire de placements s'efforcera de gérer le Produit financier pour veiller à ce que le portefeuille soit construit de manière à ce qu'au moins 50 % des investissements du Produit financier, par pondération, s'alignent sur les budgets du SDD d'ici 2050 et qu'au moins 25 % des investissements du Produit financier, par pondération, se classent dans le quartile supérieur de leur secteur GICS respectif en termes d'émissions de GES. Autrement dit, le Produit financier investira un minimum de 50 % de sa VL dans des titres conformes aux indicateurs de durabilité décrits ci-dessus. (Notez qu'il peut y avoir un certain chevauchement concernant les entreprises qui répondent à ces critères.)

En outre, le Produit financier n'effectuera pas d'investissements directs dans :

- des émetteurs qui tirent une partie de leur chiffre d'affaires total de la production ou de la distribution de charbon thermique, d'armes à sous-munitions, d'armes biologiques ou d'armes chimiques; et
- des émetteurs qui tirent une partie de leur chiffre d'affaires total de la fabrication de produits du tabac et d'armes à feu civiles ou plus de 20 % de leur chiffre d'affaires total de la distribution de ces produits.

En outre, à titre de mesure de précaution minimale, chaque émetteur est examiné au regard des principes du Pacte mondial des Nations unies avant un investissement et tout titre détenu dans le Produit financier est examiné chaque trimestre. Si un titre est signalé comme enfreignant le Pacte mondial des Nations unies, le Gestionnaire de placements l'exclura de l'univers d'investissement du Produit financier ou contactera l'émetteur pour lui demander des explications.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Gestionnaire de placements s'engage à réduire d'au moins 20 % l'univers d'investissement des émetteurs non alignés sur les budgets carbone du Scénario de développement durable (SDD) (tels qu'établis par l'Agence internationale de l'énergie (AIE)) d'ici 2050. La mesure est basée sur les données fournies par l'outil d'évaluation de l'impact climatique ESG de l'ISS.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

L'évaluation de la bonne gouvernance est une composante de l'analyse de la qualité menée dans le cadre de recherche en sept étapes du Gestionnaire de placements, comme décrit cidessus. Le Gestionnaire de placements considère qu'un émetteur qui démontre les pratiques de gouvernance suivantes a une bonne gouvernance :

- des structures d'incitation avec une période de mesure de trois ans ou plus, basées sur des paramètres tels que la croissance du flux de trésorerie disponible et les objectifs ESG;
- des politiques et un respect de normes strictes en matière d'éthique commerciale ;
- la transparence des rapports financiers et de durabilité ; et
- la promotion de cultures d'entreprise qui contribuent à attirer et à retenir les talents.

En outre, à titre de mesure de précaution minimale, chaque émetteur est examiné au regard des principes du Pacte mondial des Nations unies avant un investissement et tout titre détenu dans le Produit financier est examiné chaque trimestre. Si un titre est signalé comme enfreignant le Pacte mondial des Nations unies, le Gestionnaire de placements l'exclura de l'univers d'investissement du Produit financier ou contactera l'émetteur pour lui demander des explications.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier?

Autrement dit, le Produit financier investira un minimum de 50 % de sa VL dans des titres conformes aux indicateurs de durabilité décrits ci-dessus.

Veuillez voir ci-dessous pour plus de détails sur la finalité de la proportion restante des investissements, y compris une description de toute garantie environnementale ou sociale minimale.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
- Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE?

Le Produit financier promeut des caractéristiques environnementales et sociales, mais ne s'engage pas à réaliser des investissements durables, y compris au sens du règlement européen sur la taxonomie. Par conséquent, le Produit financier ne s'engage pas à investir une part minimale dans des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur le règlement européen sur la taxonomie.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Non applicable

directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Les activités

habilitantes

permettent

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Les 50 % restants de la VL du Produit financier seront investis dans un ou plusieurs types de valeurs suivants : (i) des titres qui ne respectent pas les indicateurs de durabilité ; (ii) des produits dérivés conclus à des fins de couverture et de gestion des liquidités ; et (iii) d'autres outils de gestion des liquidités, tels que des instruments du marché monétaire, des liquidités et assimilés.

En ce qui concerne les actions de sociétés qui ne respectent pas les indicateurs de durabilité, ces investissements seront tout de même soumis au processus d'investissement suivi par le Gestionnaire de placements pour le Produit financier, ce qui signifie que les principales incidences négatives de ces investissements seront prises en compte par le Gestionnaire de placements et que ces investissements devront satisfaire aux autres normes minimales décrites dans la section « éléments contraignants » ci-dessus.



Les indices de

référence sont des

indices permettant de mesurer si le

produit financier atteint les

caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut. Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Non applicable

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

Non applicable

Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

Non applicable



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/Amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH MetLife US Corporate Fixed Income (le « Produit financier ») Identifiant d'entité juridique : 213800ZPOJAAP78FYN30

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investi Oui	ssement durable ? Non
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif environnemental :% dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de % d'investissements durables ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif social :%	Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Il n'y a pas d'allocation cible minimale aux Investissements durables pour ce Produit financier. L'allocation effective aux Investissements durables découlera de l'évaluation ESG du Gestionnaire de placements, telle que décrite ci-dessous.

Le gestionnaire de placements du Produit financier (le « **Gestionnaire de placements** ») adopte une vision globale de l'intégration des critères ESG et estime que les facteurs de risque en matière de durabilité doivent être évalués parallèlement à d'autres risques pour déterminer la juste valeur au niveau de l'émetteur et de l'émission. La pierre angulaire du processus du Gestionnaire de placements consiste à comprendre les risques pertinents associés à chaque titre et secteur. À ce titre, les facteurs

ESG sont intégrés au cadre de recherche de crédit du Gestionnaire de placements. Des exemples de facteurs pris en compte sont indiqués ci-dessous.

- Environnement Les questions relatives aux sujets environnementaux sont identifiées et évaluées, afin de déterminer l'impact des émetteurs sur l'environnement, l'atténuation du changement climatique, l'adaptation au changement climatique et le risque que ces questions représentent pour le profil de crédit ou les opérations commerciales. Le Gestionnaire de placements évalue également les passifs potentiels d'un émetteur du fait de ses impacts environnementaux, y compris les paiements liés aux pénalités imposées par des agences gouvernementales, les risques de litige ou les dépenses futures liées à des exigences de mesures correctives.
- Social La manière dont un émetteur gère ses relations avec ses employés, ses fournisseurs, ses clients et les communautés dans lesquelles il mène ses activités est essentielle dans le cadre de l'analyse de crédit du Gestionnaire de placements. Le Gestionnaire de placements analyse les problèmes liés aux conflits sociaux, à la santé et à la sécurité, au respect des réglementations du travail ainsi qu'aux relations de travail et aux conditions de travail de manière générale. Le Gestionnaire de placements évalue également les risques associés à la sécurité et à l'adéquation des produits, pour s'assurer que les entreprises mènent des activités commerciales durables.
 - Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Les facteurs suivants peuvent être pris en compte pour déterminer si le Produit financier atteint les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut par l'application réussie et cohérente des facteurs suivants dans le cadre du processus global de prise de décisions d'investissement :

Scores et évaluations

Les scores et évaluations de MSCI peuvent être appliqués au niveau des titres, lorsque ces informations sont disponibles. Tous les scores et toutes les notations dépendent de la couverture par MSCI des actifs du Produit financier.

En utilisant le système de scores et d'évaluation, le Gestionnaire de placements cherche à s'assurer que les actifs du Produit financier aient une émission carbone totale inférieure à celle des composants de l'indice Bloomberg U.S. Corporate Index (l'« **Indice de référence** »), mais rien ne garantit que le Gestionnaire de placements atteindra cet objectif.

Filtres d'exclusion

Les filtres d'exclusion MSCI peuvent être appliqués pour effectuer une sélection négative de certains secteurs, afin de minimiser l'exposition aux émetteurs susceptibles avoir une incidence négative majeure pour le Produit financier. L'intégration de chaque filtre vise à évaluer et à sélectionner ou non les émetteurs, en fonction de leur contribution potentielle positive ou négative au Produit financier. Le Produit financier n'investira pas dans des émetteurs liés à des armes controversées, y compris les armes à sous-munitions, les mines terrestres, les armes à uranium appauvri, les armes biologiques/chimiques, les armes à laser aveuglantes, les armes à éclats non localisables ou les armes incendiaires.

Toute décision d'exclure un émetteur sur la base des restrictions et exclusions indiquées cidessus dépend des données disponibles pour chaque émetteur et reste entièrement à la discrétion du Gestionnaire de placements.

Engagement

Comme indiqué ci-dessus, le Gestionnaire de placements adopte une approche de niveau ferme en matière d'engagement. Lorsque c'est possible et jugé nécessaire, les analystes engagent un dialogue continu avec la direction supérieure des émetteurs pour évaluer la résilience et la

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

réactivité de leur modèle d'entreprise aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance qui ont un impact sur leur activité. Dans la mesure où l'engagement est un processus dynamique, le Gestionnaire de placements se réserve le droit d'adapter sa stratégie d'engagement à tout moment.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Non applicable.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social?

Non applicable.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Les incidences négatives sur la durabilité sont évalués par le biais d'une combinaison de facteurs qualitatifs et quantitatifs, notamment l'intégration ESG, l'engagement et les filtres MSCI. Les décisions d'investissement peuvent varier d'un secteur à l'autre, en fonction de facteurs tels que les droits environnementaux et sociaux, les droits de l'homme et la diversité. En outre, la manière dont les indicateurs des incidences négatives sont pris en compte peut changer au fil du temps en fonction des conditions du marché, de la couverture des données, des évolutions de l'analyse de durabilité et de la composition du Produit financier.

Outre le processus ESG décrit ci-dessous, le Gestionnaire de placements appliquera les restrictions et exclusions suivantes et s'efforcera d'investir dans des émetteurs qui participent de manière positive à la transition.

- Le Produit financier aura une émission de carbone inférieure à celle de l'indice de référence.
- Le Gestionnaire de placements restreindra les investissements dans des émetteurs qui tirent plus de 5 % de leur revenu de la production d'électricité à partir de charbon thermique.
- Le Gestionnaire de placements restreindra les investissements dans des émetteurs liés à des armes controversées, y compris les armes à sous-munitions, les mines terrestres, les armes à uranium appauvri, les armes biologiques/chimiques, les armes à laser aveuglantes, les armes à éclats non localisables et les armes incendiaires.
- Le Gestionnaire de placements s'efforcera de restreindre les émetteurs impliqués dans les violations les plus graves des Principes du Pacte mondial des Nations unies.

Toute décision d'exclure un émetteur sur la base des restrictions et exclusions indiquées ci-dessus dépend des données disponibles pour chaque émetteur et reste entièrement à la discrétion du Gestionnaire de placements.

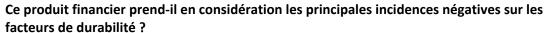
Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Non applicable.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

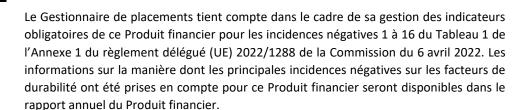
Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.





Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.



Les informations sur la manière dont les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ont été prises en compte pour ce Produit financier seront disponibles dans le rapport annuel du Produit financier.





Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

Le Gestionnaire de placements emploie un processus de recherche ascendant et descendant, qui vise à exploiter le risque de crédit mal évalué sur le marché des titres à revenu fixe.

Le Gestionnaire de placements cherche à construire un portefeuille d'investissement diversifié axé sur le marché des obligations d'entreprise américaines. Toutes les décisions d'investissement dépendent des perspectives du Gestionnaire de placements sur ces titres, de l'environnement de marché et des valorisations sur le marché des obligations d'entreprise américaines.

Le Produit financier est géré activement par rapport à l'Indice de référence. Le Produit financier peut s'écarter des composantes de l'Indice de référence afin de concourir aux caractéristiques environnementales et sociales, ainsi qu'à d'autres objectifs promus par le Produit financier, comme détaillé dans ce document. Le Gestionnaire de placements utilise également l'Indice de référence pour mesurer et surveiller la performance du Produit financier.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Outre le processus ESG décrit ci-dessous, le Gestionnaire de placements appliquera les restrictions et exclusions suivantes.

- Le Produit financier aura une émission de carbone inférieure à celle de l'indice de référence.
- Le Gestionnaire de placements restreindra les investissements dans des émetteurs qui tirent plus de 5 % de leur revenu de la production d'électricité à partir de charbon thermique.
- Le Gestionnaire de placements restreindra les investissements dans des émetteurs liés à des armes controversées, y compris les armes à sousmunitions, les mines terrestres, les armes à uranium appauvri, les armes biologiques/chimiques, les armes à laser aveuglantes, les armes à éclats non localisables et les armes incendiaires.
- Le Gestionnaire de placements s'efforcera de restreindre les émetteurs impliqués dans les violations les plus graves des Principes du Pacte mondial des Nations unies.

Toute décision d'exclure un émetteur sur la base des restrictions et exclusions indiquées ci-dessus dépend des données disponibles pour chaque émetteur.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

0 %. Un engagement sur un taux de réduction minimum n'est pas un élément contraignant de la stratégie d'investissement.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Le Gestionnaire de placements évaluera, pour le compte du Produit financier, la diversité, l'indépendance et les qualifications des conseils d'administration, afin d'estimer leur degré de préparation à faire face aux risques futurs et à agir dans le meilleur intérêt de l'entreprise. Il vise à identifier les équipes de direction qui communiquent clairement des informations sur les facteurs de durabilité qui revêtent une importance significative pour leurs activités respectives.

La politique d'engagement décrite ci-dessus sera essentielle pour stimuler de bonnes pratiques de gouvernance au sein des sociétés bénéficiaires d'investissements.

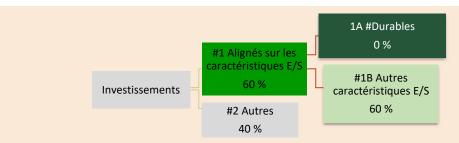
Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier vise à détenir un minimum de 60 % d'investissements qui sont alignés avec les caractéristiques environnementales ou sociales promues. Le Produit financier ne s'engage pas à détenir des investissements durables et vise à détenir un maximum de 40 % d'investissements qui ne sont pas alignés avec les caractéristiques environnementales ou sociales et qui ne sont pas des investissements durables, et qui relèvent de la section « autres » du portefeuille. La section « Autres » est présentée plus en détail ci-dessous. Veuillez noter que bien que le Gestionnaire de placements vise à atteindre les objectifs d'allocation d'actifs décrits, ces chiffres dépendent de la couverture et des notations fournies par MSCI, peuvent fluctuer et, comme pour tout objectif d'investissement, peuvent ne pas être atteints.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie #2 Autres inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La catégorie #1 Alignés sur les caractéristiques E/S comprend :

- la sous-catégorie **#1A Durables** couvrant les investissements durables ayant des objectifs environnementaux ou sociaux.
- la sous-catégorie **#1B** Autres caractéristiques E/S couvrant les investissements alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales qui ne sont pas considérés comme des investissements durables.
 - Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Les produits dérivés ne seront pas utilisés pour atteindre les caractéristiques promues par ce Produit financier.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage: du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille des dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les entreprises en portefeuille, notamment pour une transition vers une économie verte. des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier ne s'engage pas à investir une part quelconque de ses actifs dans des activités économiques durables sur le plan environnemental qui sont alignées sur la Taxonomie de l'UE. Par conséquent, le niveau attendu des investissements alignés sur la Taxonomie de l'UE sera de 0 %.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





* Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes?
Non applicable.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Il n'y a pas d'allocation cible minimale aux investissements durables pour ce Produit financier. L'allocation effective aux investissements durables découlera du processus d'intégration ESG, telle que décrit ci-dessus.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « Autres » inclut les investissements restants du Produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables, y compris les espèces et équivalents d'espèces à des fins de liquidité et des produits dérivés qui peuvent être utilisés à des fins de gestion efficace du portefeuille, ainsi que des titres avec une notation MSCI inférieure à « BBB » et des titres non notés par MSCI.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

- Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

 Non applicable.
- Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : www.amundi.lu/Amundi-Funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Par investissement durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des investissements appliquent des pratiques de bonne

gouvernance.

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Dénomination du produit : FCH Muzinich Enhancedyield Short-Term **Identifiant d'entité juridique :** (le « Produit financier ») 2138005OVQZG3GCI7P98

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ?				
••	Oui	•• *	Non	
d'inv ayan	lisera un minimum estissements durables t un objectif onnemental:% dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	env qu'i dur	ironnementales et sociales (E/S) et, bien l n'ait pas pour objectif l'investissement able, il contiendra une proportion imale de % d'investissements durables ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	
d' inv	lisera un minimum estissements durables t un objectif social:%		ayant un objectif social omeut des caractéristiques E/S, mais ne isera pas d'investissements durables	



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Le Produit financier n'a pas d'objectif d'investissement durable, mais il promeut certains critères environnementaux et/ou sociaux au sein de son portefeuille. En particulier, le Produit financier applique une liste d'exclusion sectorielle et certains critères liés à la conduite pour éviter d'investir dans des entreprises que le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») considère comme fondamentalement non durables. Le Produit financier adhère

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

également à un objectif d'intensité carbone moyenne pondérée, pour s'assurer qu'il reste au moins 10 % inférieur à celui de l'indice de référence du Produit financier. Par ailleurs, les investissements en portefeuille sont tenus de prendre en compte les bonnes pratiques de gouvernance.

L'indice de référence utilisé par le Produit financier à des fins de comparaison est un indice généraliste. L'indice généraliste ne tient pas compte des facteurs ESG et ne correspond donc pas aux caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier. Toutefois, le Gestionnaire de placements ne pense pas qu'il existe un indice disponible qui refléterait avec précision les normes ESG minimales appliquées par le Gestionnaire de placements. L'allocation d'actifs du portefeuille du Produit financier n'est pas limitée par rapport à un quelconque indice de référence.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Pour mesurer, surveiller et garantir la réalisation des caractéristiques environnementales et sociales promues par ce Produit financier, le Gestionnaire de placements prend en compte divers indicateurs de durabilité et ESG. Parmi ceux-ci, deux ensembles d'indicateurs clés sont les suivants : 1) le pourcentage du chiffre d'affaires d'un émetteur individuel qui peut être dérivé d'activités commerciales spécifiques (par ex., la production d'armes controversées), afin de déterminer si celles-ci répondent ou non aux critères d'exclusion sectoriels du Produit financier ; et 2) la marge exprimée en pourcentage entre l'intensité carbone moyenne pondérée du portefeuille et celle d'un univers comparable de titres investissables, afin de déterminer si le Produit financier répond ou non à ses critères d'efficacité carbone. Toutes les participations dans le Produit financier doivent être conformes à ses politiques ESG, à moins qu'elles ne relèvent pas du champ d'application de ces politiques (par exemple, les détentions d'espèces ou de quasi-espèces).

Ces indicateurs proviennent soit directement de l'équipe de recherche du Gestionnaire de placements, soit de fournisseurs de données ESG externes. Afin que le Produit financier respecte ses propres politiques ESG, la conformité à celles-ci de toutes les nouvelles participations potentielles est vérifiée avant l'investissement, puis contrôlée sur une base trimestrielle. Le Gestionnaire de placements cherche à s'assurer qu'en cas de violation passive, il vende toutes les participations concernées dans les meilleurs délais, en veillant à ce que les ordres de négociation ne soient pas placés plus de trente (30) jours après la découverte de la violation, à condition que cela soit dans le meilleur intérêt des investisseurs. Le Gestionnaire de placements surveille l'intensité carbone du Produit financier sur une base mensuelle et cherche à s'assurer que toute violation de l'objectif d'intensité carbone est corrigée d'ici la fin du mois suivant.

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribuet-il à ces objectifs ?

Bien que le Produit financier promeuve certaines caractéristiques environnementales et sociales, il ne s'est pas engagé à effectuer des investissements durables tels que définis dans la taxonomie de l'UE ou par le Gestionnaire de placements. Il n'est toutefois pas exclu que le Produit financier puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou à l'adaptation au changement climatique.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Le Produit financier ne s'est pas engagé à réaliser des investissements durables tels que définis par la taxonomie de l'UE. Néanmoins, le Gestionnaire de placements tient compte de certains critères de conduite des affaires relatifs aux droits de l'homme, aux droits du travail, à la protection de l'environnement et aux pratiques de gouvernance afin de s'assurer que les participations ne nuisent pas de manière significative aux facteurs environnementaux ou sociaux.

— Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Le Produit financier ne s'est pas engagé à réaliser des investissements durables tels que définis par la taxonomie de l'UE. Néanmoins, le Gestionnaire de placements tient compte de certains critères de conduite des affaires relatifs aux droits de l'homme, aux droits du travail, à la protection de l'environnement et aux pratiques de gouvernance afin de s'assurer que les participations ne nuisent pas de manière significative aux facteurs environnementaux ou sociaux.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Le Produit financier ne s'est pas engagé à réaliser des investissements durables tels que définis par la taxonomie de l'UE. Néanmoins, le Gestionnaire de placements tient compte de certains critères de conduite des affaires relatifs aux droits de l'homme, aux droits du travail, à la protection de l'environnement et aux pratiques de gouvernance afin de s'assurer que les participations ne nuisent pas de manière significative aux facteurs environnementaux ou sociaux.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Oui, les principales incidences négatives sur la durabilité (PIN) correspondent aux incidences négatives les plus importantes des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociales, de travail, de droits de l'homme et de lutte contre la corruption. Les émetteurs détenus dans le Produit financier peuvent avoir une incidence négative sur les objectifs environnementaux (tels que l'atténuation du changement climatique, l'adaptation au changement climatique et la prévention et le contrôle de la pollution) ou sociaux (tels que la gestion d'entreprise, les controverses sur les droits de l'homme ou le droit du travail et la lutte contre la corruption). Le Gestionnaire de placements tient compte des PIN lorsqu'il prend des décisions d'investissement relatives à ce Produit financier. L'approche typique adoptée par le Produit financier pour veiller à la prise en compte des risques en matière de durabilité et des PIN consiste à intégrer les facteurs ESG pertinents, en plus des facteurs financiers plus traditionnels, dans le cadre de sa diligence raisonnable, de sa recherche et de son contrôle continu des émetteurs individuels et dans son engagement

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

auprès de ceux-ci. La prise en compte des PIN par le Gestionnaire de placements est guidée par le suivi des indicateurs obligatoires fournis dans l'Annexe 1, Tableau 1 des normes techniques de réglementation du règlement (UE) 2019/2088.

À la suite de l'évaluation des PIN au niveau d'un émetteur et d'un Produit financier, le Gestionnaire de placements peut décider de s'engager auprès de certains émetteurs, de fixer des restrictions et des objectifs au niveau du Produit financier et, en fin de compte, d'exclure certains émetteurs de l'investissement sur la base des indicateurs des PIN.

Le Gestionnaire de placements note que sa prise en considération des PIN repose sur sa propre compréhension et ses attentes concernant l'importance relative de certaines PIN par rapport à des secteurs, des régions et des juridictions spécifiques dans lesquels les émetteurs mènent leurs activités, ainsi que sur la disponibilité de données relatives à ces PIN.

De plus amples informations sur les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité sont disponibles dans les rapports périodiques du Produit financier, conformément à l'Article 11(2) du règlement SFDR.

Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il?

La stratégie d'investissement du Produit financier est une stratégie crossover de crédit mondiale gérée activement. Les critères d'exclusion et l'objectif d'efficacité carbone du Produit financier sont contraignants et sont donc susceptibles de réduire la portée des opportunités d'investissement après l'application des critères de durabilité du Produit financier. Par conséquent, le Gestionnaire de placements tient compte de ces critères lorsqu'il réalise de nouveaux investissements, ainsi que dans le cadre du contrôle continu des participations.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Le Produit financier n'investira pas dans des émetteurs qui ont été identifiés par le Gestionnaire de placements comme étant :

- (i) directement impliqués dans la fabrication finale d'armes controversées ou la fabrication de composants essentiels destinés à des armes controversées ;
- (ii) directement impliqués dans la fabrication de produits du tabac, s'agissant d'entités qui tirent plus de 10 % de leur chiffre d'affaires annuel d'activités de ce type ;
- (iii) directement impliqués dans l'exploitation minière ou l'extraction de charbon thermique et/ou la production d'énergie à partir de charbon thermique, s'agissant d'entités qui tirent plus de 10 % de leur chiffre d'affaires annuel d'activités de ce type, sous réserve d'une allocation aux entités que le Gestionnaire de placements estime avoir un plan de transition crédible pour réduire leur dépendance ou leur exposition au charbon thermique en faveur de formes d'énergie à moindre intensité de carbone, telles que les énergies renouvelables. Pour que les plans de décarbonation d'un émetteur soient crédibles, il doit s'être engagé publiquement à réduire l'exposition en dessous du seuil d'ici 2025.
- (iv) en violation ou comme présentant un risque grave d'être en violation de certaines normes reconnues et/ou normes internationales relatives au respect des droits de l'homme, aux relations de travail, à la protection contre les atteintes graves à l'environnement, à la fraude et/ou à la corruption grave.

Le Produit financier est également engagé par un objectif d'efficacité carbone. Cette intensité carbone est basée sur les émissions par les entreprises de gaz à effet de serre (tonnes CO2e) qui contribuent au réchauffement de la planète et à la pollution de l'environnement. Afin de

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

déterminer l'empreinte carbone par rapport à la taille du Produit financier et de permettre la comparaison entre des portefeuilles de tailles différentes, le volume des émissions de carbone par unité de vente (pour 1 million de dollars US) générées par les émetteurs sur une période donnée est calculé en fonction du poids de chaque titre dans un portefeuille. Cette mesure est connue sous le nom d'« Intensité moyenne pondérée en carbone » d'un portefeuille.

Afin de réaliser la caractéristique d'efficacité carbone du Produit financier, le Gestionnaire de placements cherche à maintenir une intensité carbone moyenne pondérée du Produit financier inférieure d'au moins 10 % à celle de l'indice de référence. L'indice de référence pour ce Produit financier est l'indice ICE BofAML Global Corp & HY 0-3 DTW Custom Benchmark (GI00). Cette politique est dès lors contraignante pour les participations cumulées au niveau du Produit financier, mais ne requiert pas nécessairement de restrictions pour des émetteurs spécifiques. Le Gestionnaire de placements cherche à atteindre cet objectif par l'analyse de données relatives à l'intensité carbone d'un émetteur par rapport à toutes les données correspondantes des composants émetteurs de l'indice de référence, par le biais d'un processus d'optimisation.

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Le Produit financier ne s'est pas fixé de taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements. Toutefois, le Gestionnaire de placements reconnaît que les éléments contraignants de la stratégie d'investissement peuvent réduire la portée de ses opportunités d'investissement disponibles.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Le Gestionnaire de placements considère que les bonnes pratiques de gouvernance d'entreprise sont fondamentales pour le succès et la résilience continus des entreprises dans lesquelles il investit et, en tant qu'investisseur en crédit aux entreprises, il estime donc que de telles considérations constituent une part essentielle de sa diligence raisonnable en matière d'investissement, de ses recherches et du suivi continu des investissements potentiels et réalisés. Dans le cadre de sa Politique d'investissement responsable, le Gestionnaire de placements s'engage à tenir compte des facteurs ESG importants et à les intégrer dans ses décisions d'investissement, et à s'engager auprès des entreprises afin qu'elles améliorent leur publication d'informations ESG et leur gestion des risques commerciaux en matière de critères ESG.

Par ailleurs, le Gestionnaire de placements obtient des données auprès de prestataires de services externes afin d'évaluer la gouvernance des entreprises et leur alignement sur des principes, des normes ou des conventions comme ceux qui sous-tendent le Pacte mondial des Nations unies, les conventions de l'OIT, les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme, le droit du travail, les considérations environnementales et les questions d'intégrité commerciale, comme la lutte contre la corruption et la transparence des entreprises.

Le Gestionnaire de placements a désigné un Comité d'éligibilité ESG interne pour déterminer s'il peut investir dans une entreprise considérée comme étant en violation grave de ces principes ou présentant un risque élevé d'être en violation grave de ces principes.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.



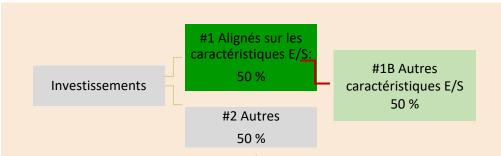
L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires
 pour refléter la part
 de revenus des
 activités vertes des
 entreprises en
 portefeuille;
- de dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, par exemple pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

La proportion d'investissements utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales et sociales du Produit financier sera d'au moins 50 % des positions au sein du Produit financier, à l'exception de tous les titres qui ne relèvent pas des politiques ESG pertinentes, telles que les liquidités et les avoirs en produits dérivés.



La catégorie **#1 Alignés sur les caractéristiques E/S** inclut les investissements du produit financier utilisés pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier.

La catégorie **#2 Autres** inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Le Produit financier ne détiendra généralement pas de produits dérivés, mais au cas où il en détiendrait à des fins de couverture, ces produits dérivés ne seront pas inclus dans la réalisation par le Gestionnaire de placements des caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier. Le Gestionnaire de placements considère que la disponibilité des données de durabilité pertinentes est insuffisante et que les relations établies entre le produit dérivé et le titre sous-jacent sont trop faibles pour inclure les produits dérivés dans le champ d'application des critères ESG de ce Produit financier.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier ne s'engage pas actuellement à investir dans des « investissements durables » au sens de la taxonomie de l'UE. Il n'est toutefois pas exclu que le Produit financier puisse, accessoirement, investir dans des investissements durables sur le plan environnemental alignés sur la taxonomie qui contribuent à atténuer le changement climatique et/ou à l'adaptation au changement climatique.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UF.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





 ^{*} Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.

Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Le Produit financier n'a pas précisé d'allocation minimale à des « investissements durables ». Par conséquent, l'allocation minimale à des activités transitoires et habilitantes au sens de la taxonomie de l'UE est de 0 %.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Le Produit financier ne s'est pas engagé à réaliser des investissements durables qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE. Par conséquent, l'allocation minimale à ces investissements durables est de 0 %.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Le Produit financier ne s'est pas engagé à réaliser des investissements durables ayant un objectif social. Par conséquent, l'allocation minimale à de tels investissements est de 0 %.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

Les « autres investissements » détenus par le Produit financier et décrits dans le présent document comprennent des liquidités et quasi-liquidités, des instruments du marché monétaire et certains instruments de couverture, y compris des produits dérivés. Le Gestionnaire de placements estime que ces participations ne sont pas directement liées à un émetteur spécifique et, par conséquent, qu'elles ne relèvent pas de la gestion des risques en matière de durabilité et/ou des principales incidences négatives en matière de durabilité. Le Gestionnaire de placements n'estime donc pas

qu'il soit possible de déterminer de manière significative les considérations relatives aux garanties environnementales ou sociales minimales, en partie du fait de l'absence de données pertinentes relatives à ces instruments.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.

Le Gestionnaire de placements a désigné l'indice ICE BofAML Global Corp & HY 0-3 DTW Custom Benchmark (GI00) comme indice de référence avec lequel comparer l'intensité carbone du Produit financier. Le Gestionnaire de placements n'a pas choisi d'Indice de référence à faible intensité carbone ou d'Indice de référence de transition climatique spécifique, car il estime qu'il n'existe pas actuellement d'indice d'entreprises approprié qui représente de manière adéquate l'univers d'investissement potentiel de la stratégie d'investissement. En l'absence d'un tel indice, le Gestionnaire de placements cherche à atteindre les caractéristiques environnementales et sociales sur la base desquelles ce Produit financier est promu en s'assurant que l'intensité carbone du Produit financier est au moins 10 % inférieure à celle de l'indice choisi.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné ?

 Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

De plus amples informations spécifiques au produit sont disponibles sur le site :

https://www.amundi.lu/amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Dénomination du produit : FCH Neuberger Berman Euro Opportunistic Bond (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800VLVIJZS13CN739

Caractéristiques environnementales et/ou sociales

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable ? Oui Non					
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif environnemental :% dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE	Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, bien qu'il n'ait pas pour objectif l'investissement durable, il contiendra une proportion minimale de % d'investissements durables ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui sont considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social				
Il réalisera un minimum d'investissements durables ayant un objectif social :%	Il promeut des caractéristiques E/S, mais ne réalisera pas d'investissements durables				



Par investissement

durable, on entend un

investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des

investissements appliquent des pratiques de bonne

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas

de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés

sur la taxonomie.

gouvernance.

Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Dans le cadre du processus d'investissement, le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») tient compte d'une variété de caractéristiques environnementales et sociales, détaillées ci-dessous. Ces caractéristiques environnementales et sociales sont prises en compte à l'aide du système de notation ESG exclusif du Gestionnaire de placements (le « Quotient ESG de NB »). Le Quotient ESG de NB s'articule autour du concept de risque et d'opportunité ESG spécifique à un secteur, et produit une note ESG globale pour les émetteurs en les évaluant par rapport à certains paramètres ESG.

La matrice d'importance du Quotient ESG de Neuberger Berman (« NB ») est à la base du Quotient ESG de NB. Elle se concentre sur les caractéristiques ESG qui sont considérées comme les plus susceptibles d'être les moteurs importants du risque et des opportunités ESG pour chaque secteur. La matrice d'importance de NB permet au Gestionnaire de placements d'obtenir la note du Quotient ESG de NB, afin de comparer les secteurs et les sociétés en fonction de leurs caractéristiques environnementales et sociales.

Le Gestionnaire de placements utilise le Quotient ESG de NB pour promouvoir les caractéristiques environnementales et sociales énumérées ci-dessous en donnant la priorité aux placements dans des titres émis par des émetteurs ayant une note favorable ou en voie d'amélioration selon le Quotient ESG de NB. Conformément à ce processus, le Gestionnaire de placements n'investira pas dans un émetteur ayant une mauvaise note de Quotient ESG de NB, à moins qu'il n'existe une volonté de s'engager avec l'émetteur dans l'espoir que la note de Quotient ESG de NB s'améliore au fil du temps. Les caractéristiques environnementales et sociales suivantes sont prises en compte, lorsqu'elles sont pertinentes pour le secteur et l'émetteur en question, dans le cadre de l'évaluation du Quotient ESG de NB:

- Caractéristiques environnementales : la biodiversité et l'utilisation responsable des terres ; la réduction de l'empreinte carbone ; la gestion de l'environnement ; les émissions de gaz à effet de serre (« GES »); les opportunités en matière de technologies propres; les opportunités en matière de construction écologique ; les opportunités en matière d'énergie renouvelable ; l'approvisionnement responsable en matières premières; la souscription responsable et transparente; les émissions et déchets toxiques ; la gestion des déchets ; et la gestion de l'eau.
- Caractéristiques sociales: l'accès au financement; l'accès aux médicaments; l'accessibilité et la tarification équitable; l'éthique commerciale et la transparence des relations avec les gouvernements ; la sécurité chimique ; les relations avec les communautés ; l'approvisionnement controversé ; le comportement des sociétés ; la sécurité des médicaments et la gestion des effets secondaires ; le marketing et les pratiques éthiques ; la santé et la nutrition ; la santé et la sécurité ; le développement du capital humain ; la gestion du travail ; la confidentialité et la sécurité des données ; la sécurité et la qualité des produits ; et les litiges et controverses connexes.

La performance par rapport à ces caractéristiques environnementales et sociales sera mesurée par le biais du Quotient ESG de NB, et sera rapportée de manière globale dans le modèle de rapport périodique obligatoire du Produit financier (conformément aux exigences de l'Article 11 du SFDR). La matrice d'importance de NB évoluera au fil du temps et toutes les Caractéristiques ESG spécifiques au secteur qui y sont incluses sont examinées chaque année afin de s'assurer que les Caractéristiques ESG spécifiques au secteur les plus pertinentes sont prises en compte dans la matrice d'importance de NB. Par conséquent, les caractéristiques environnementales et sociales prises en compte dans le cadre du Quotient ESG de NB sont susceptibles de changer. Afin d'éviter toute ambiguïté, si les caractéristiques environnementales ou sociales prises en compte dans le cadre du Quotient ESG de NB changent, le présent document d'informations précontractuelles sera mis à jour en conséquence. Des exclusions sont également appliquées (comme indiqué ci-dessous) dans le cadre de la construction et de la surveillance continue du Produit financier. Il s'agit de caractéristiques environnementales et

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales ou

sociales promues par le Produit financier.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Dans le cadre du processus d'investissement, le Gestionnaire de placements prend en compte une variété d'indicateurs de durabilité pour mesurer les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Produit financier. Ils sont énumérés cidessous:

١. Le Quotient ESG de NB:

sociales supplémentaires promues par le Produit financier.

Le Quotient ESG de NB (comme expliqué ci-dessus) est utilisé pour mesurer les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier. La matrice d'importance du Quotient ESG de NB est la matrice exclusive de NB (comme expliqué ci-

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

dessus). Elle se concentre sur les caractéristiques ESG qui sont considérées comme les plus susceptibles d'être les moteurs majeurs du risque ESG pour chaque secteur. Chaque critère sectoriel est élaboré à l'aide de données ESG provenant de tiers et de sources internes, et complété par une analyse qualitative interne, en s'appuyant sur l'expertise sectorielle considérable de l'équipe d'analystes du Gestionnaire de placements.

Le processus du Quotient ESG de NB attribue des pondérations aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance pour chaque secteur afin d'obtenir la note du Quotient ESG de NB. Les émetteurs dont le Quotient ESG de NB est favorable et/ou s'améliore ont plus de chances de se retrouver dans le Produit financier. Les émetteurs ayant obtenu une mauvaise note pour le Quotient ESG de NB, en particulier lorsqu'ils n'y remédient pas, sont plus susceptibles d'être retirés de l'univers d'investissement ou d'être éliminés du Produit financier. En outre, des engagements constructifs sont entrepris avec les émetteurs qui ont une mauvaise notation du Quotient ESG de NB, afin d'évaluer si les préoccupations sont traitées de manière adéquate.

II. Valeur à risque climatique :

La Valeur à risque climatique (« CVaR ») mesure l'exposition aux risques climatiques transitoires et physiques. La CVaR est un outil d'analyse de scénarios qui évalue les risques économiques dans le cadre de différents scénarios de degrés (c'est-à-dire l'ampleur du réchauffement visé) et d'environnements réglementaires potentiels dans divers pays. Sur une base globale, les résultats sont évalués par les gestionnaires de portefeuille et les analystes du Gestionnaire de placements. La CVaR fournit un cadre pour identifier le risque climatique à long terme afin d'aider à comprendre comment les émetteurs peuvent modifier leurs opérations et leurs pratiques en matière de risque au fil du temps. L'analyse des scénarios peut servir de point de départ à une analyse bottom-up plus approfondie et à l'identification des risques potentiels liés au climat à traiter via l'engagement auprès des sociétés. En raison de la limitation des données, la CVaR n'est pas appliquée à l'ensemble des émetteurs détenus par le Produit financier et est plutôt limitée aux sociétés émettrices pour lesquelles le Gestionnaire de placements dispose de données suffisantes et fiables. L'analyse de la CVaR est examinée au moins une fois par an.

III. Politiques d'exclusion ESG:

Afin de s'assurer que les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le portefeuille du Produit financier peuvent être atteintes, le Produit financier applique des politiques d'exclusion. Ces exclusions sont décrites ci-dessous dans la section « Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ? ».

Le Gestionnaire de placements suivra et rendra compte de la performance des indicateurs de durabilité susmentionnés, à savoir (i) le quotient ESG de NB; (ii) la CvAR; et (iii) le respect des listes d'exclusion ESG appliquées au Produit financier. Ces indicateurs de durabilité seront utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier et seront inclus dans le rapport périodique obligatoire du Produit financier (conformément aux exigences de l'Article 11 du SFDR).

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Non applicable – le Produit financier ne détient pas d'investissements durables.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social ?

Non applicable – le Produit financier ne détient pas d'investissements durables.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Non applicable

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Bien que le Produit financier ne détienne pas d'investissements durables, le Gestionnaire de placements cherchera à aligner son approche de l'investissement ESG sur les Principes directeurs de l'OCDE, les normes de l'OIT, les Principes du Pacte mondial des Nations unies et les Principes directeurs des Nations unies, tels que pris en compte dans la Politique de Neuberger Berman en matière de normes mondiales présentée en détail ci-dessus.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Oui, le Gestionnaire de placements tiendra compte des principales incidences négatives ciaprès, à savoir : les émissions de GES, l'empreinte carbone, l'intensité des GES, l'exposition aux combustibles fossiles, la diversité des genres au sein du conseil d'administration, l'intensité des GES des émetteurs souverains, les violations sociales des émetteurs souverains, les violations du PMNU et des principes directeurs de l'OCDE et les armes controversées (les « PIN »).

Le Gestionnaire de placements a utilisé des données de tiers ainsi que des recherches internes pour prendre en compte les PIN ci-dessus. En outre, le Gestionnaire de placements a mené une campagne d'envoi de lettres à des sociétés émettrices sélectionnées pour leur demander des informations directes sur les PIN afin d'offrir des informations de haute qualité aux investisseurs.

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de corruption.

Le Gestionnaire de placements continuera à collaborer avec les émetteurs pour encourager la divulgation et collecter des données plus larges et plus détaillées sur les PIN.

Le Gestionnaire de placements tiendra la liste des PIN qu'il considère comme en révision active, au fur et à mesure de l'amélioration de la disponibilité des données.

Le Gestionnaire de placements prendra en considération les PIN en combinant les éléments suivants :

- Surveillance du Produit financier, en particulier lorsqu'il tombe en dessous des seuils de tolérance quantitatifs et qualitatifs fixés par le Gestionnaire de placements pour chaque PIN et, le cas échéant, pour chaque PIN pour les émetteurs souverains;
- II. Gestion et/ou fixation d'objectifs d'engagement lorsque le Produit financier tombe en dessous des seuils de tolérance quantitatifs et qualitatifs fixés pour un PIN et, le cas échéant, pour chaque PIN pour les émetteurs souverains ; et
- III. Application des politiques d'exclusion ESG mentionnées ci-dessus.

Le rapport sur la prise en compte des PIN sera disponible dans une annexe au rapport annuel du Produit financier.





Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

L'objectif d'investissement du Produit financier est de surperformer l'indice Bloomberg Euro Aggregate Index (Total Return, Non-Hedged, EUR) (l'« Indice de référence »), avant frais, sur un cycle de marché (généralement 3 ans) en investissant dans une gamme diversifiée de titres de créance à taux fixe et variable libellés en euros.

Le Gestionnaire de placements s'efforce d'atteindre l'objectif d'investissement du Produit financier par le biais d'un processus d'investissement rigoureux dans des obligations libellées en euros dans une variété de secteurs et d'échéances, en utilisant une combinaison de stratégies top-down et bottom-up pour identifier de multiples sources de valeur. Les stratégies top-down se concentrent sur les considérations macroéconomiques, l'analyse des pays et des secteurs. Les stratégies bottom-up évaluent les caractéristiques des instruments ou des émetteurs individuels.

Le Gestionnaire de placements prend en compte et évalue les Caractéristiques ESG, en tant que composante importante de sa discipline d'analyse de crédit, lorsqu'il prend des décisions d'investissement. Le Gestionnaire de placements utilise les critères du Quotient ESG de NB dans le cadre de la construction du Produit financier et du processus de gestion des investissements. Comme indiqué ci-dessus, le processus du Quotient ESG de NB attribue des pondérations aux caractéristiques environnementales, sociales et de gouvernance pour chaque secteur afin d'obtenir la note du Quotient ESG de NB. Les émetteurs dont le Quotient ESG de NB est favorable et/ou s'améliore ont plus de chances de se retrouver dans le Produit financier. Les émetteurs ayant obtenu une mauvaise note pour le Quotient ESG de NB, en particulier lorsqu'ils n'y remédient pas, sont plus susceptibles d'être retirés de l'univers d'investissement ou d'être éliminés du Produit financier.

L'analyse ESG est réalisée en interne, avec le soutien de données de tiers, et n'est pas externalisée. En outre, la solvabilité est complétée par l'analyse fondamentale utilisée pour évaluer la performance financière de l'émetteur, comme la croissance des revenus/bénéfices avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (« EBITDA »), la croissance des flux de trésorerie, les dépenses en capital, les tendances en matière d'endettement et le profil de liquidité. Lorsque le Gestionnaire de placements investit dans des gouvernements de marchés développés ou en développement ou dans des émetteurs liés à des gouvernements, le Gestionnaire de placements prend en compte la position relative d'un pays sur la base de facteurs sociaux tels que : (i) le revenu ; (ii) l'éducation ; (iii) la santé, telle que suivie par les organismes locaux et internationaux et les banques de développement ; (iv) les facteurs liés à l'éducation, à la recherche et au développement, à l'égalité des genres et aux libertés.

Le Gestionnaire de placements tient également compte de facteurs environnementaux tels que : (i) l'intensité énergétique du PIB ; (ii) divers facteurs liés au changement climatique et à la qualité de l'air, y compris les niveaux d'émissions de CO2 par PIB ; (iii) l'atténuation des risques climatiques et l'adaptation au changement climatique.

La solvabilité des émetteurs gouvernementaux ou liés à des gouvernements est complétée par une analyse fondamentale qui peut inclure : (i) l'efficacité gouvernementale ; (ii) l'État de droit ; (iii) le contrôle de la corruption ; (iv) le risque politique ; et (v) un accent sur la qualité de la gouvernance économique, à savoir le rôle du gouvernement en tant que régulateur efficace et soutien du secteur privé par le biais de politiques financières, macro-économiques et de commerce international responsables. Les contributions des pays aux Objectifs de développement durable des Nations unies (les « ODD ») font également l'objet d'un suivi.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque. Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Les caractéristiques ESG sont prises en compte par le biais de l'application des politiques d'exclusion sectorielle ESG comme suit :

Afin de garantir que les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier puissent être atteintes, celui-ci n'investira pas dans des titres émis par des émetteurs dont les activités enfreignent la Politique de Neuberger Berman sur les armes controversées et la Politique de Neuberger Berman sur l'implication du charbon thermique. Outre l'application de la Politique sur l'implication du charbon thermique de Neuberger Berman, le Gestionnaire de placements interdira l'initiation de nouvelles positions d'investissement dans des titres émis par des émetteurs qui (i) tirent plus de 25 % de leurs revenus de l'exploitation du charbon thermique; ou (ii) développent une nouvelle production d'électricité à partir de charbon thermique.

En outre, les investissements détenus par le Produit financier n'investiront pas dans des titres émis par des émetteurs dont les activités enfreignent la politique de Neuberger Berman en matière de normes mondiales, qui exclut les contrevenants (i) aux principes du Pacte mondial des Nations unies (« Principes du Pacte mondial »), (ii) aux principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales (« principes directeurs de l'OCDE »), (iii) aux principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme (« Principes directeurs des Nations unies ») et (iv) aux normes internationales du travail (« Normes de l'OIT »).

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les facteurs de gouvernance suivis par le Gestionnaire de placements peuvent inclure : (i) l'expérience de direction et l'expertise sectorielle ; (ii) l'expérience de la propriété/du conseil d'administration et l'alignement des incitations ; (iii) la stratégie d'entreprise et la stratégie de bilan ; (iv) la stratégie financière et comptable et la divulgation et (v) les antécédents réglementaires/juridiques.

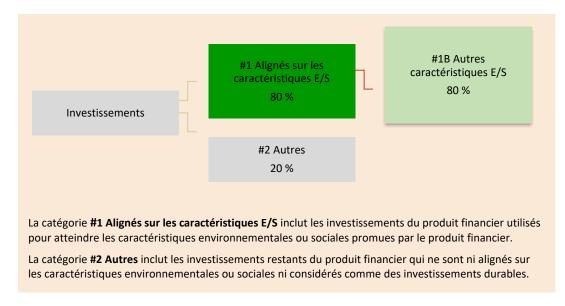
L'engagement auprès de la direction est une composante importante du processus d'investissement du Produit financier, et le Gestionnaire de placements s'engage directement auprès des équipes de gestion des émetteurs par le biais d'un programme

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales. d'engagement ESG robuste. Ce programme comprend principalement des réunions en personne et des conférences téléphoniques afin de comprendre les risques, les opportunités et d'évaluer les bonnes pratiques de gouvernance d'entreprise chez les émetteurs bénéficiaires. Le Gestionnaire de placements considère cet engagement direct avec les émetteurs comme une partie importante de son processus d'investissement.

Alors que l'évaluation des priorités est en cours, le calendrier de l'engagement peut être réactif dans certains cas, opportuniste dans le cas d'événements industriels ou de réunions planifiées à l'avance, ou proactif lorsque le temps le permet et sans restrictions excessives, par exemple pendant les périodes calmes ou les événements de fusion et d'acquisition qui peuvent empêcher les actions de sensibilisation. Au final, le Gestionnaire de placements vise à donner la priorité aux engagements qui devraient avoir un impact élevé sur la protection et l'amélioration de la valeur du Produit financier, que ce soit par l'avancement de la communication d'informations exploitables, la compréhension des risques et la gestion des risques au sein d'un émetteur, ou par l'influence et l'action pour atténuer les risques (y compris les risques de durabilité) et tirer parti des opportunités d'investissement.



Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?



L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques. Le Produit financier vise à détenir un minimum de 80 % d'investissements qui sont alignés avec les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier. Le Produit financier ne s'engage pas à détenir des Investissements durables. Le Produit financier vise à détenir un maximum de 20 % d'investissements qui ne sont pas alignés avec les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier et qui ne sont pas des investissements durables, et qui relèvent de la section « Autres » du Produit financier (présentée plus en détail ci-dessous).

Veuillez noter que si le Gestionnaire de placements vise à atteindre les objectifs d'allocation d'actifs décrits ci-dessus, ces chiffres peuvent fluctuer au cours de la période d'investissement et, en fin de compte, comme pour tout objectif d'investissement, ils peuvent ne pas être atteints.

La répartition exacte des actifs de ce Produit financier sera indiquée dans le modèle de rapport périodique obligatoire SFDR du Produit financier, pour la période de référence concernée.

Le Gestionnaire de placements a calculé la proportion d'investissements alignés sur le plan environnemental et/ou social dans le Produit financier en se référant à la proportion d'émetteurs dans le Produit financier : i) qui détiennent une notation de Quotient ESG de NB ou une notation ESG équivalente d'un tiers qui est utilisée dans le cadre de la construction du Produit financier et du processus de gestion des investissements du Produit financier ; et/ou ii) avec lesquels le Gestionnaire de placements s'est engagé directement.

Le calcul est basé sur une évaluation du Produit financier à la valeur du marché.

Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Si le Produit financier peut utiliser des produits dérivés à des fins de couverture, y compris de couverture synthétique à découvert, de gestion efficace du Produit financier et/ou à d'autres fins d'investissement, il n'utilisera pas de produits dérivés pour promouvoir des caractéristiques environnementales ou sociales.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE?

Non applicable.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille
- des dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les sociétés bénéficiaires des investissements, pour une transition vers une économie verte par exemple.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissaments

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
 - Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE?

Non applicable.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social?

Non applicable.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « Autres » inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La section « Autres » du Produit financier est détenue pour un certain nombre de raisons que le Gestionnaire de placements juge bénéfiques pour le Produit financier, telles que, mais sans s'y limiter, la gestion des risques et/ou l'assurance d'une liquidité, d'une couverture et d'une garantie adéquates.

Comme indiqué ci-dessus, le Produit financier sera investi conformément aux politiques d'exclusion ESG, sur une base continue. Cela permet de garantir que les investissements réalisés par le Produit financier cherchent à s'aligner sur les garanties environnementales et sociales internationales telles que les Principes du PMNU, les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme, les Principes directeurs de l'OCDE et les Normes de l'OIT.

Le Gestionnaire de placements estime que ces politiques empêchent l'investissement dans les émetteurs qui violent le plus gravement les normes environnementales et/ou sociales minimales et garantissent que le Produit financier peut promouvoir avec succès ses caractéristiques environnementales et sociales.

Les étapes ci-dessus garantissent la mise en place de garanties environnementales et sociales solides.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?

Non applicable.

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut. Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

Non applicable.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : https://www.amundi.lu/Amundi-funds

Informations précontractuelles pour les produits financiers visés à l'article 8, paragraphes 1, 2 et 2 bis, du règlement (UE) 2019/2088 et à l'article 6, premier alinéa, du règlement (UE) 2020/852

Caractéristiques environnementales et/ou

sociales

Dénomination du produit : FCH Neuberger Berman US Large Cap Value (le « Produit financier »)

Identifiant d'entité juridique : 213800BK36ZNGKNRLH32

durable, on entend un investissement dans une activité économique qui contribue à un objectif environnemental ou social, pour autant qu'il ne cause de préjudice important à aucun de ces objectifs et que les sociétés bénéficiaires des

investissements appliquent des pratiques de bonne

gouvernance.

Par investissement

La taxonomie de l'UE est un système de classification institué par le règlement (UE) 2020/852, qui dresse une liste d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Ce règlement ne dresse pas de liste d'activités économiques durables sur le plan social. Les investissements durables ayant un objectif environnemental ne sont pas nécessairement alignés sur la taxonomie.

Ce produit financier a-t-il un objectif d'investissement durable? Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques environnementales et sociales (E/S) et, d'investissements durables ayant un bien qu'il n'ait pas pour objectif objectif environnemental : ____% l'investissement durable, il contiendra dans des activités économiques qui une proportion minimale de ____ % sont considérées comme durables d'investissements durables sur le plan environnemental au ayant un objectif titre de la taxonomie de l'UE environnemental dans des dans des activités économiques qui activités économiques qui sont ne sont pas considérées comme considérées comme durables sur durables sur le plan le plan environnemental au titre environnemental au titre de la de la taxonomie de l'UE taxonomie de l'UE ayant un objectif environnemental dans des activités économiques qui ne sont pas considérées comme durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE ayant un objectif social Il réalisera un minimum Il promeut des caractéristiques E/S, d'investissements durables avant un mais **ne réalisera pas** d'investissements durables objectif social : ___%



Quelles caractéristiques environnementales et/ou sociales sont promues par ce produit financier ?

Dans le cadre du processus d'investissement, le gestionnaire de placements du Produit financier (le « Gestionnaire de placements ») tient compte d'une variété de caractéristiques environnementales et sociales, détaillées ci-dessous. Ces caractéristiques environnementales et sociales sont prises en compte à l'aide du système de notation ESG exclusif du Gestionnaire de placements (le « Quotient ESG de NB »). Le Quotient ESG de NB s'articule autour du concept de risque et d'opportunité ESG spécifique à un secteur, et produit une note ESG globale pour les sociétés en les évaluant par rapport à certains paramètres ESG.

La matrice d'importance du Quotient ESG de Neuberger Berman (« NB ») est à la base du Quotient ESG de NB. Elle se concentre sur les caractéristiques ESG qui sont considérées comme les plus susceptibles d'être les moteurs importants du risque et des opportunités ESG pour chaque secteur. La matrice d'importance de NB permet au Gestionnaire de placements d'obtenir la note du Quotient ESG de NB, afin de comparer les secteurs et les sociétés en fonction de leurs caractéristiques environnementales et sociales.

Le Gestionnaire de placements utilise le Quotient ESG de NB pour promouvoir les caractéristiques environnementales et sociales énumérées ci-dessous. Ensuite, le Gestionnaire de Portefeuille s'engagera auprès des sociétés qui présentent une mauvaise note du Quotient ESG de NB en vue d'améliorer les caractéristiques environnementales et sociales sous-jacentes (qui constituent le Quotient ESG de NB) au fil du temps.

Les caractéristiques environnementales et sociales suivantes sont prises en compte, lorsqu'elles sont pertinentes pour le secteur et la société en question, dans le cadre de l'évaluation du Quotient ESG de NB :

- Caractéristiques environnementales : qualité de l'air ; biodiversité et utilisation des terres ; gestion de l'énergie ; exposition aux risques environnementaux ; économie de carburant ; émissions de gaz à effet de serre (« GES ») ; opportunités dans les technologies propres ; émissions toxiques et déchets ; gestion de l'eau ; gestion du cycle de vie des emballages ; approvisionnement en matériaux et gestion du cycle de vie des produits.
- Caractéristiques sociales: accès à la finance; accès aux soins de santé; relations communautaires; confidentialité et sécurité des données; incitations et prise de risques pour les employés; santé et nutrition; santé et sécurité; développement du capital humain; gestion du travail; sécurité et intégrité des produits; normes de travail de la chaîne d'approvisionnement; diversité et inclusion des effectifs; transparence des prix et marketing responsable.

La performance par rapport à ces caractéristiques environnementales et sociales sera mesurée par le biais du Quotient ESG de NB, et sera déclarée de manière globale dans le modèle de rapport périodique obligatoire du Portefeuille (conformément aux exigences de l'Article 11 du SFDR).

La matrice d'importance de NB évoluera au fil du temps et toutes les Caractéristiques ESG spécifiques au secteur qui y sont incluses sont examinées chaque année afin de s'assurer que les Caractéristiques ESG spécifiques au secteur les plus pertinentes sont prises en compte dans la matrice d'importance de NB. Par conséquent, les caractéristiques environnementales et sociales prises en compte dans le cadre du Quotient ESG de NB sont susceptibles de changer. Afin d'éviter toute ambiguïté, si les caractéristiques environnementales ou sociales prises en compte dans le cadre du Quotient ESG de NB changent, le présent document d'informations précontractuelles sera mis à jour en conséquence.

Des exclusions s'appliquent également (comme indiqué ci-dessous) dans le cadre de la construction et de la surveillance continue du Portefeuille. Il s'agit de caractéristiques environnementales et sociales supplémentaires promues par le Portefeuille.

Aucun indice de référence n'a été désigné pour atteindre les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Portefeuille.

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de

Quels sont les indicateurs de durabilité utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Dans le cadre du processus d'investissement, le Gestionnaire de placements prend en compte une variété d'indicateurs de durabilité pour mesurer les caractéristiques environnementales et/ou sociales promues par le Portefeuille. Ils sont énumérés cidessous :

Le Quotient ESG de NB :

Le Quotient ESG de NB (comme expliqué ci-dessus) est utilisé pour mesurer les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Portefeuille. La matrice d'importance du Quotient ESG de NB est la matrice exclusive de NB (comme expliqué ci-dessus). Elle se concentre sur les caractéristiques ESG qui sont considérées comme les plus susceptibles d'être les moteurs majeurs du risque ESG pour chaque secteur. Chaque critère sectoriel est élaboré à l'aide de données ESG provenant de tiers et de sources internes, et complété par une analyse qualitative

Les indicateurs de durabilité évaluent la mesure dans laquelle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier sont atteintes.

interne, en s'appuyant sur l'expertise sectorielle considérable de l'équipe d'analystes du Gestionnaire de placements.

Le processus du Quotient ESG de NB attribue des pondérations aux facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance pour chaque secteur afin d'obtenir la note du Quotient ESG de NB. Ensuite, le Gestionnaire de Portefeuille s'engagera auprès des sociétés qui présentent une mauvaise note du Quotient ESG de NB en vue d'améliorer les caractéristiques environnementales et sociales sous-jacentes (qui constituent le Quotient ESG de NB) au fil du temps.

II. Valeur à Risque climatique :

La Valeur à risque climatique (« **CVaR** ») mesure l'exposition aux risques climatiques transitoires et physiques. La CVaR est un outil d'analyse de scénarios qui évalue les risques économiques dans le cadre de différents scénarios de degrés (c'est-à-dire l'ampleur du réchauffement visé) et d'environnements réglementaires potentiels dans divers pays. Sur une base globale, les résultats sont évalués par les gestionnaires de portefeuille et les analystes du Gestionnaire de placements. La CVaR fournit un cadre pour identifier le risque climatique à long terme afin d'aider à comprendre comment les sociétés peuvent modifier leurs opérations et leurs pratiques en matière de risque au fil du temps. L'analyse des scénarios peut servir de point de départ à une analyse bottom-up plus approfondie et à l'identification des risques potentiels liés au climat à traiter via l'engagement auprès des sociétés. En raison de la limitation des données, la CVaR n'est pas appliquée à l'ensemble des sociétés détenues par le Produit financier et est plutôt limitée aux sociétés pour lesquelles le Gestionnaire de placements dispose de données suffisantes et fiables. L'analyse de la CVaR est examinée au moins une fois par an.

III. Politiques d'exclusion ESG:

Afin de s'assurer que les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le portefeuille du Produit financier peuvent être atteintes, le Produit financier applique des politiques d'exclusion. Ces exclusions sont décrites ci-dessous dans la section « Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier ? ».

Le Gestionnaire de placements suivra et rendra compte de la performance des indicateurs de durabilité susmentionnés, à savoir (i) le quotient ESG de NB; (ii) la CvAR; et (iii) le respect des listes d'exclusion ESG appliquées au Portefeuille. Ces indicateurs de durabilité seront utilisés pour mesurer la réalisation de chacune des caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier et seront inclus dans le rapport périodique obligatoire du Portefeuille (conformément aux exigences de l'Article 11 du SFDR).

Quels sont les objectifs des investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser et comment l'investissement durable contribue-t-il à ces objectifs ?

Non applicable.

Dans quelle mesure les investissements durables que le produit financier entend partiellement réaliser ne causent-ils pas de préjudice important à un objectif d'investissement durable sur le plan environnemental ou social?

Non applicable.

La taxonomie de l'UE établit un principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » en vertu duquel les investissements alignés sur la taxonomie ne devraient pas causer de préjudice important aux objectifs de la taxonomie de l'UE et qui s'accompagne de critères spécifiques de l'UE.

Le principe consistant à « ne pas causer de préjudice important » s'applique uniquement aux investissements sous-jacents au produit financier qui prennent en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental. Les investissements sous-jacents à la portion restante de ce produit financier ne prennent pas en compte les critères de l'Union européenne en matière d'activités économiques durables sur le plan environnemental.

Tout autre investissement durable ne doit pas non plus causer de préjudice important aux objectifs environnementaux ou sociaux.

Comment les indicateurs concernant les incidences négatives ont-ils été pris en considération ?

Non applicable.

Dans quelle mesure les investissements durables sont-ils conformes aux Principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales et aux Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme ? Description détaillée :

Bien que le Produit financier ne détienne pas d'investissements durables, le Gestionnaire de placements cherchera à aligner son approche de l'investissement ESG sur les Principes directeurs de l'OCDE, les normes de l'OIT, le PMNU et les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme, tels que pris en compte dans la Politique de Neuberger Berman en matière de normes mondiales présentée en détail ci-dessus.



Ce produit financier prend-il en considération les principales incidences négatives sur les facteurs de durabilité ?

Les principales incidences négatives correspondent aux incidences négatives les plus significatives des décisions d'investissement sur les facteurs de durabilité liés aux questions environnementales, sociétales et de personnel, au respect des droits de l'homme et à la lutte contre la corruption et les actes de

Oui

Non



Quelle stratégie d'investissement ce produit financier suit-il ?

L'objectif d'investissement du Produit financier est de réaliser une croissance du capital à long terme. Le Produit financier investira principalement dans des titres de participation émis par des sociétés à forte capitalisation ayant leur siège social ou exerçant une part prépondérante de leur activité économique aux États-Unis et qui sont cotées ou négociées sur des marchés reconnus (conformément à l'Annexe I au prospectus) aux États-Unis. L'investissement du Produit financier dans des sociétés à grande capitalisation ne sera pas limité par secteur ou par industrie.

Le Gestionnaire de placements prend en compte et évalue les caractéristiques ESG, en tant que composante importante de sa discipline d'analyse des actions, lorsqu'il prend des décisions d'investissement. Le Gestionnaire de placements utilise les critères du Quotient ESG de NB dans le cadre de la construction du Produit financier et du processus de gestion des investissements. Comme indiqué ci-dessus, le processus du Quotient ESG de NB attribue des pondérations aux caractéristiques environnementales, sociales et de gouvernance pour chaque secteur afin d'obtenir la note du Quotient ESG de NB. Ensuite, le Gestionnaire de Portefeuille s'engagera auprès des sociétés qui présentent une mauvaise note du Quotient ESG de NB en vue d'améliorer les caractéristiques environnementales et sociales sous-jacentes (qui constituent le Quotient ESG de NB) au fil du temps.

L'analyse ESG est réalisée en interne, avec le soutien de données de tiers, et n'est pas externalisée. En outre, l'analyse fondamentale utilisée pour l'évaluation de la performance financière de la société est également prise en compte, comme la croissance des revenus/bénéfices avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement (« EBITDA »), la croissance des flux de trésorerie, les dépenses en capital, les tendances en matière d'endettement et le profil de liquidité. Le Gestionnaire de placement tient également compte des facteurs environnementaux comme une source d'informations supplémentaire sur la qualité d'une société. Il peut s'agir : (i) des émissions de GES ; (ii) de la gestion de l'énergie ; (iii) de la gestion de l'eau ; et (iv) de la gestion des déchets.

La stratégie d'investissement guide les décisions d'investissement selon des facteurs tels que les objectifs d'investissement et la tolérance au risque.

Quels sont les éléments contraignants de la stratégie d'investissement utilisés pour sélectionner les investissements afin d'atteindre chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par ce produit financier?

Les caractéristiques ESG sont prises en compte par le biais de l'application des politiques d'exclusion sectorielle ESG comme suit :

Afin de garantir que les caractéristiques environnementales et sociales promues par le Produit financier puissent être atteintes, celui-ci n'investira pas dans des sociétés dont les activités enfreignent la Politique de Neuberger Berman sur les armes controversées et la Politique de Neuberger Berman sur l'implication du charbon thermique. Outre l'application de la Politique de Neuberger Berman sur l'implication du charbon thermique, le Gestionnaire de placements interdira la prise de nouvelles positions d'investissement dans des sociétés qui (i) tirent plus de 25 % de leurs revenus de l'exploitation du charbon thermique ; ou (ii) développent une nouvelle production d'électricité à partir de charbon thermique. En outre, les investissements détenus par le Produit financier n'investiront pas dans des sociétés dont les activités enfreignent la politique de Neuberger Berman en matière de normes mondiales, qui exclut les contrevenants (i) aux principes du Pacte mondial des Nations unies (« PMNU »), (ii) aux principes directeurs de l'OCDE à l'intention des entreprises multinationales (« Principes directeurs de l'OCDE »), (iii) aux principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme (« Principes directeurs des Nations unies ») et (iv) aux normes internationales du travail (« Normes de l'OIT »).

Quel est le taux minimal d'engagement pour réduire la portée des investissements envisagés avant l'application de cette stratégie d'investissement ?

Non applicable.

Les pratiques de bonne gouvernance concernent des structures de gestion saines, les relations avec le personnel, la rémunération du personnel et le respect des obligations fiscales.

Quelle est la politique suivie pour évaluer les pratiques de bonne gouvernance des sociétés bénéficiaires des investissements ?

Les facteurs de gouvernance que le Gestionnaire de placements suit peuvent inclure : (i) l'alignement des compensations et des intéressements ; (ii) les droits des actionnaires ; (iii) la structure et l'investissement du capital ; (iv) la composition du conseil d'administration ; et (v) la transparence de la communication et les contrôles internes. L'engagement auprès de la direction est une composante importante du processus d'investissement du Portefeuille, et le Gestionnaire de placements s'engage directement auprès des équipes de gestion des sociétés par le biais d'un programme d'engagement ESG robuste. Ce programme est axé sur des réunions en personne et des conférences téléphoniques afin de comprendre les risques et les opportunités et d'évaluer les bonnes pratiques de gouvernance d'entreprise des sociétés bénéficiaires. Le Gestionnaire de placements considère cet engagement direct avec les sociétés comme une partie importante de son processus d'investissement.

Alors que l'évaluation des priorités est en cours, le calendrier de l'engagement peut être réactif dans certains cas, opportuniste dans le cas d'événements industriels ou de réunions planifiées à l'avance, ou proactif lorsque le temps le permet et sans restrictions excessives, par exemple pendant les périodes calmes ou les événements de fusion et d'acquisition qui peuvent empêcher les actions de sensibilisation. Au final, le Gestionnaire de placements vise à donner la priorité aux engagements qui devraient avoir un impact élevé sur la protection et l'amélioration de la valeur du Portefeuille, que ce soit par l'avancement de la communication d'informations exploitables, la compréhension des risques et la gestion des risques au sein d'une société, ou par l'influence et l'action pour atténuer les risques (y compris les risques de durabilité) et tirer parti des opportunités d'investissement.



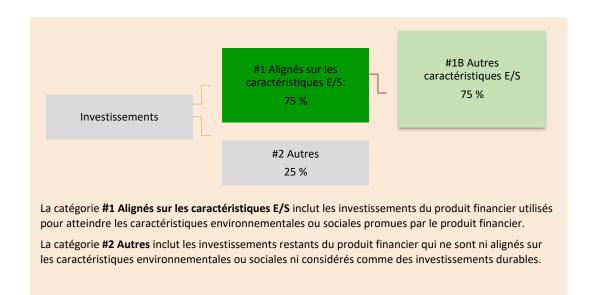
Quelle est l'allocation des actifs prévue pour ce produit financier ?

Le Produit financier vise à détenir un minimum de 75 % d'investissements qui sont alignés avec les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier. Le Produit financier ne s'engage pas à détenir des Investissements durables. Le Produit financier vise à détenir un maximum de 25 % d'investissements qui ne sont pas alignés avec les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le Produit financier et qui ne sont pas des investissements durables, et qui relèvent de la section « Autres » du Produit financier (présentée plus en détail ci-dessous).

Veuillez noter que si le Gestionnaire de placements vise à atteindre les objectifs d'allocation d'actifs décrits ci-dessus, ces chiffres peuvent fluctuer au cours de la période d'investissement et, en fin de compte, comme pour tout objectif d'investissement, ils peuvent ne pas être atteints.

La répartition exacte des actifs de ce Produit financier sera indiquée dans le modèle de rapport périodique obligatoire SFDR du Produit financier, pour la période de référence concernée.

L'allocation des actifs décrit la part des investissements dans des actifs spécifiques.



Comment l'utilisation de produits dérivés atteint-elle les caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier?

Bien que le Produit financier puisse utiliser des produits dérivés à des fins de couverture, il n'utilisera pas de produits dérivés pour promouvoir des caractéristiques environnementales ou sociales.



Dans quelle mesure minimale les investissements durables ayant un objectif environnemental sont-ils alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.

Les activités alignées sur la taxonomie sont exprimées en pourcentage :

- du chiffre d'affaires pour refléter la part de revenus des activités vertes des entreprises en portefeuille;
- des dépenses d'investissement (CapEx) pour montrer les investissements verts réalisés par les entreprises en portefeuille, notamment pour une transition vers une économie verte.
- des dépenses d'exploitation (OpEx) pour refléter les activités opérationnelles vertes des sociétés bénéficiaires des investissements.

Les activités habilitantes permettent directement à d'autres activités de contribuer de manière substantielle à la réalisation d'un objectif environnemental. Les activités transitoires sont des activités pour lesquelles il n'existe pas encore de solutions de remplacement sobres en carbone et, entre autres, dont les niveaux d'émission de gaz à effet de serre correspondent aux meilleures performances réalisables.

Le symbole représente des investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne tiennent pas compte des critères applicables aux activités économiques durables sur le plan environnemental au titre de la taxonomie de l'UE.

Les deux graphiques ci-dessous font apparaître en vert le pourcentage minimal d'investissements alignés sur la taxonomie de l'UE. Étant donné qu'il n'existe pas de méthodologie appropriée pour déterminer l'alignement des obligations souveraines* sur la taxonomie, le premier graphique montre l'alignement sur la taxonomie par rapport à tous les investissements du produit financier, y compris les obligations souveraines, tandis que le deuxième graphique représente l'alignement sur la taxonomie uniquement par rapport aux investissements du produit financier autres que les obligations souveraines.





- * Aux fins de ces graphiques, les « obligations souveraines » comprennent toutes les expositions souveraines.
 - Quelle est la part minimale d'investissements dans des activités transitoires et habilitantes ?

Non applicable.



Quelle est la part minimale d'investissements durables ayant un objectif environnemental qui ne sont pas alignés sur la taxonomie de l'UE ?

Non applicable.



Quelle est la part minimale d'investissements durables sur le plan social ?

Non applicable.



Quels investissements sont inclus dans la catégorie « #2 Autres », quelle est leur finalité et existe-t-il des garanties environnementales ou sociales minimales ?

La catégorie « Autres » inclut les investissements restants du produit financier qui ne sont ni alignés sur les caractéristiques environnementales ou sociales ni considérés comme des investissements durables.

La section « Autres » du Produit financier est détenue pour un certain nombre de raisons que le Gestionnaire de placements juge bénéfiques pour le Portefeuille, telles que, mais sans s'y limiter, la gestion des risques et/ou l'assurance d'une liquidité, d'une couverture et d'une garantie adéquates.

Comme indiqué ci-dessus, le Produit financier sera investi conformément aux politiques d'exclusion ESG, sur une base continue. Cela permet de garantir que les investissements réalisés par le Produit financier cherchent à s'aligner sur les garanties environnementales et sociales internationales telles que les Principes du PMNU, les Principes directeurs des Nations unies relatifs aux entreprises et aux droits de l'homme, les Principes directeurs de l'OCDE et les Normes de l'OIT.

Le Gestionnaire de placements estime que ces politiques empêchent l'investissement dans les émetteurs qui violent le plus gravement les normes environnementales et/ou sociales minimales et garantissent que le Produit financier peut promouvoir avec succès ses caractéristiques environnementales et sociales.

Les étapes ci-dessus garantissent la mise en place de garanties environnementales et sociales solides.



Un indice spécifique a-t-il été désigné comme indice de référence pour déterminer si ce produit financier est aligné sur les caractéristiques environnementales et/ou sociales qu'il promeut ?

Non applicable.

Comment l'indice de référence est-il en permanence aligné sur chacune des caractéristiques environnementales ou sociales promues par le produit financier ?

Non applicable.

Comment l'alignement de la stratégie d'investissement sur la méthodologie de l'indice est-il garanti en permanence ?

Non applicable.

- En quoi l'indice désigné diffère-t-il d'un indice de marché large pertinent ?
 Non applicable.
- Où trouver la méthode utilisée pour le calcul de l'indice désigné?

 Non applicable.

Les indices de référence sont des indices permettant de mesurer si le produit financier atteint les caractéristiques environnementales ou sociales qu'il promeut.



Où puis-je trouver en ligne davantage d'informations spécifiques au produit ?

Vous trouverez de plus amples informations spécifiques au produit sur le site : $\underline{\text{www.amundi.lu/Amundi-Funds}}$

COMPLÉMENTS D'INFORMATION SUR LES FACILITÉS

Ordres de souscription et de rachat, et paiements des produits de rachat
 (Directive (UE) 2019/1160, art. 1 (4) remplaçant l'art. 92. 1. (a) et (b))

Les actionnaires qui investissent par l'intermédiaire d'un distributeur, d'un agent ou d'un autre intermédiaire doivent introduire toutes leurs demandes de négociation en passant par cet intermédiaire.

Les investisseurs qui font directement affaire avec la SICAV trouveront des informations détaillées sur les ordres de souscription et de rachat, ainsi que sur les paiements des produits de rachat, dans le prospectus.

De plus amples informations sont disponibles dans le prospectus sur : www.amundi.lu/amundi-funds

Droits des investisseurs

(Directive (UE) 2019/1160, art. 1 (4) remplaçant l'art. 92. 1. (c))

Tous les investisseurs bénéficient d'une égalité de traitement et aucun traitement préférentiel ni avantages économiques spécifiques ne sont accordés aux investisseurs particuliers ou aux groupes d'investisseurs.

Aux Assemblées générales de la Société, chaque Actionnaire a droit à une voix pour chaque Action entière détenue. Un Actionnaire d'un Compartiment ou d'une Catégorie particulière aura droit à toute réunion séparée des Actionnaires de ce Fonds ou de cette catégorie à une voix pour chaque Action entière détenue de ce Compartiment ou de cette Catégorie. Dans le cas d'une détention conjointe, seul l'Actionnaire premier nommé peut voter.

La SICAV attire l'attention des investisseurs sur le fait que tout investisseur ne pourra exercer pleinement ses droits d'investisseur envers la SICAV, et notamment le droit de participer à l'Assemblée des actionnaires que si l'investisseur s'est enregistré personnellement et sous son propre nom dans le Registre des actionnaires de la SICAV. Dans les cas où les droits d'un investisseur dans la SICAV sont détenus dans la SICAV par un intermédiaire investissant dans la SICAV sous son propre nom, mais au nom de l'investisseur, il ne sera pas toujours possible pour l'investisseur d'exercer certains droits d'Actionnaire directement envers la SICAV. Il est conseillé aux investisseurs de se faire conseiller sur leurs droits.

De plus amples informations sont disponibles dans le prospectus sur : www.amundi.lu/amundi-funds

Un résumé des droits des investisseurs en vertu de l'art. 4(3) du Règlement sur la distribution transfrontalière des organismes de placement collectif est également disponible ici : https://about.amundi.com/Metanav-Footer/Footer/Quick-Links/Legal-documentation

Traitement des plaintes

(Directive (UE) 2019/1160, art. 1 (4) remplaçant l'art. 92. 1. (c))

Les actionnaires qui investissent par l'intermédiaire d'un distributeur, d'un agent ou d'un autre intermédiaire et qui souhaitent déposer une plainte concernant le fonctionnement du fonds doivent contacter leur intermédiaire.

Toute personne qui souhaiterait recevoir plus d'informations au sujet de la SICAV ou formuler une réclamation relative à la gestion de la SICAV doit contacter le Responsable de la conformité à Amundi Luxembourg S.A., 5, allée Scheffer, L-2520 Luxembourg. La Société de gestion a établi une politique de traitement des réclamations des clients qui peut être consultée sur https://www.amundi.lu/professional/Common-Content/Juridique-Compliance/Informations-reglementaires/Amundi-Lux-Docs-dedies/Amundi-Luxembourg.

- Disponibilité des informations et documents relatifs aux fonds

(Directive (UE) 2019/1160, art. 1 (4) remplaçant l'art. 92. 1. (d))

Les actionnaires qui investissent par l'intermédiaire d'un distributeur, d'un agent ou d'un autre intermédiaire peuvent également demander des informations et des documents en passant par cet intermédiaire.

Des copies gratuites des Statuts, du Prospectus en cours de validité et des derniers rapports financiers seront envoyées aux Actionnaires, en privilégiant leurs versions numériques, et des copies gratuites sont accessibles à tous auprès du siège social de la SICAV.

Elles sont également disponibles, ainsi que les derniers DICI publiés et les derniers prix d'émission, de vente et de rachat de parts, sur le site www.amundi.lu/amundi-funds